

# UNIVERSIDAD NACIONAL DEL ALTIPLANO FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES Y ADMINISTRATIVAS ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



## "COSTOS Y RENTABILIDAD EN LA PRODUCCIÓN DE FIBRA DE ALPACA DE LA ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES ALPAQUEROS DEL CENTRO POBLADO DE TITIRE, PERIODO

2022"

**TESIS** 

PRESENTADA POR:

Bach. DENILSON ALDAIR PAREDES QUISPE

PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

CONTADOR PÚBLICO

PUNO – PERÚ

2024





NOMBRE DEL TRABAJO

**AUTOR** 

COSTOS Y RENTABILIDAD EN LA PRODU CCIÓN DE FIBRA DE ALPACA DE LA ASO CIACIÓN DE PRODUCTORES ALPAQUER OS **DENILSON ALDAIR PAREDES QUISPE** 

RECUENTO DE PALABRAS

RECUENTO DE CARACTERES

21928 Words

101802 Characters

RECUENTO DE PÁGINAS

TAMAÑO DEL ARCHIVO

133 Pages

9.4MB

FECHA DE ENTREGA

FECHA DEL INFORME

Jan 11, 2024 2:29 PM GMT-5

Jan 11, 2024 2:31 PM GMT-5

#### 15% de similitud general

El total combinado de todas las coincidencias, incluidas las fuentes superpuestas, para cada base o

- 15% Base de datos de Internet
- 1% Base de datos de publicaciones

· Base de datos de Crossref

- Base de datos de contenido publicado de Crossr
- 7% Base de datos de trabajos entregados

ger Deric Callohuanca Avalos de a Unidad de investigación de la FCCA

#### Excluir del Reporte de Similitud

- · Material bibliográfico
- · Material citado

- Material citado
- Coincidencia baja (menos de 15 palabras)

Balbina E. Cutipa Quilca CONTADOR PUBLICO COLEGIADO (Mat. Nº 1679)

Resumen



#### **DEDICATORIA**

A mis queridos padres Jaime e Irene y a mi hermanito Esmit.

En este significativo momento, quiero dedicar estas líneas a ustedes, los pilares de mi vida.

A mamá y papá, su amor incondicional y apoyo constante han sido mi motivación para salir adelante. Este logro es, en gran medida, el resultado de la educación que he recibido en el hogar, gracias a su ejemplo de perseverancia y dedicación. A través de sus sacrificios y orientación, he encontrado el camino hacia el éxito.

A mi querido hermanito, tu presencia ha llenado mi vida de significado. Tu capacidad para unir a la familia y encontrar la alegría en las pequeñas cosas son un recordatorio constante de lo que realmente importa en la vida. Este logro es también un tributo a la luz que aportas a mi vida.

Quiero que sepan que este logro no solo es mío, sino que es nuestro. Cada página de esta tesis lleva consigo la esencia de nuestra familia, el amor que nos une y la determinación que compartimos.

**Denilson Aldair Paredes Quispe** 



#### **AGRADECIMIENTOS**

Agradezco a Dios, por ser mi guía en cada paso de mi vida. Por darme una familia unida, trabajadora y honrada.

A la Universidad Nacional del Altiplano, mi alma mater, agradezco por proporcionar el ambiente propicio para mi crecimiento académico. Los valores de excelencia y dedicación inculcados en esta institución han sido fundamentales en mi formación.

A la Escuela Profesional de Ciencias Contables, agradezco por ofrecerme la oportunidad de explorar y expandir mis conocimientos en el fascinante mundo de las ciencias contables. Cada lección aprendida ha sido invaluable para mi desarrollo profesional.

A mi respetada asesora, Dra. Balbina Esperanza Cutipa Quilca, mi más sincero agradecimiento. Su orientación experta y apoyo constante han sido pilares en la construcción de este trabajo.

A mis familiares, quienes han sido testigos y apoyo constante en mi vida, agradezco por su amor incondicional y por ser mi refugio en todo momento.

A mis estimados docentes, gracias por compartir su conocimiento y guiarme en este viaje educativo. Cada lección impartida ha dejado una marca indeleble en mi formación.

A mis jefes y compañeros de trabajo, agradezco por la oportunidad de aplicar mis conocimientos en el entorno profesional. Cada experiencia ha sido valiosa para mi crecimiento y comprensión del campo laboral.

A mis amigos, compañeros de risas y apoyo incondicional, les agradezco por ser mi red de contención en los momentos difíciles y por compartir las alegrías de este camino.

**Denilson Aldair Paredes Quispe** 



## ÍNDICE GENERAL

			Pág.
DED	ICATO	PRIA	
AGR	ADEC	IMIENTOS	
ÍNDI	CE GE	NERAL	
ÍNDI	CE DE	TABLAS	
ÍNDI	CE DE	FIGURAS	
RES	UMEN.		10
ABS	ГRАСТ	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	11
		CA PÉTAL O A	
		CAPÍTULO I INTRODUCCIÓN	
1.1	PLAN	NTEAMIENTO DE PROBLEMA	13
1.2		MULACIÓN DE PROBLEMA	
1.4			
	1.2.1	Problema General	
	1.2.2	Problemas Específicos	15
1.3	OBJE	ETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN	15
	1.3.1	Objetivo General	15
	1.3.2	Objetivos Específicos	16
1.4	HIPÓ	TESIS DE LA INVESTIGACIÓN	16
	1.4.1	Hipótesis General	16
	1.4.2	Hipótesis Específicas	16
1.5	JUST	TIFICACIÓN	17
	1.5.1	Justificación Teórica	17
	1.5.2	Justificación Práctica	17



### **CAPÍTULO II**

#### REVISIÓN DE LITERATURA

2.1	ANTE	CEDENTES DE LA INVESTIGACIÓN	18
	2.1.1	Antecedentes Internacionales	18
	2.1.2	Antecedentes Nacionales	18
	2.1.3	Antecedentes Locales	20
2.2	MAR	CO TEÓRICO	22
	2.2.1	Costos De Producción	22
	2.2.2	La Ciencia Contable	22
	2.2.3	Costos	23
	2.2.4	Gastos	23
	2.2.5	Contabilidad De Costos.	24
	2.2.6	Función De La Contabilidad De Costos	24
	2.2.7	Objetivos De La Contabilidad De Costos	25
	2.2.8	Importancia De La Contabilidad De Costos	25
	2.2.9	Clasificación De Costos	26
	2.2.10	Métodos De Costeo	29
	2.2.11	Sistema De Costos	29
	2.2.12	Clasificación De Los Sistemas De Costos	29
	2.2.13	Contabilidad Agropecuaria	31
	2.2.14	Elementos Del Costo Agropecuario – Ganadero	31
	2.2.15	Rentabilidad	32
	2.2.16	Utilid ad	32
	2.2.17	ROE (Return On Equity)	33
	2.2.18	Estado De Resultados	33

	2.2.19	MARCO CONCEPTUAL34	
		CAPÍTULO III	
		MATERIALES Y MÉTODOS	
3.1	TIPO	DE INVESTIGACIÓN37	
3.2	ENF(	OQUE DE INVESTIGACIÓN37	
3.3	ALC	ANCE DE INVESTIGACIÓN38	
3.4	DISE	ÑO DE INVESTIGACIÓN38	
3.5	POBI	LACIÓN Y MUESTRA38	
3.6	REC	OLECCIÓN DE DATOS39	
3.7	TÉC	NICAS39	
3.8	INSTRUMENTOS		
3.9			
3.10	UBIC	CACIÓN GEOGRÁFICA40	
	3.10.1	Descripción de la Localidad	
		CAPÍTULO IV	
		RESULTADOS Y DISCUSIÓN	
4.1	RESU	JLTADOS43	
	4.1.1	Objetivo Específico N° 1: Determinar los elementos del costo de	
		producción y su influencia en la rentabilidad por la producción de fibra de	
		alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de	
		Titire	
	4.1.2	Objetivo Específico N° 2: Evaluar el efecto de la determinación del costo	
		total en la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la	
		Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire	
		periodo 2022	

	4.1.3	Objetivo Específico N° 3: Proponer un adecuado sistema de costos o	que
		permita determinar la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca	de
		la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire.	51
4.2	DISC	USIÓN	.54
	4.2.1	Objetivo Específico N° 1:	. 54
	4.2.2	Objetivo Específico N° 2:	.55
4.3	CONT	ΓRASTACIÓN DE LA HIPÓTESIS	.57
	4.3.1	Prueba De Normalidad	. 57
	4.3.2	Prueba De Hipótesis Y Modelo	. 58
CON	CLUSI	ONES	.61
RECO	OMENI	DACIONES	. 63
REFE	ERENC	IAS BIBLIOGRÁFICAS	. 65
ANEX	XOS		. 69

Área: Costos de Producción y Servicios.

Línea: Costos de fibra de alpaca.



## ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1.	Muestra de Estudio	39
Tabla 2.	Condición Social del Alpaquero al 31/03/2022	42
Tabla 3.	Condición Social del Alpaquero al 31/12/2022	43
Tabla 4.	Materiales Directos	44
Tabla 5.	Mano de Obra Directa	45
Tabla 6.	Costos Indirectos de Producción	46
Tabla 7.	Total Costo de Producción	47
Tabla 8.	Gastos	47
Tabla 9.	Costo Total	48
Tabla 10.	Ingresos	48
Tabla 11.	Utilidad Neta Promedio	49
Tabla 12.	ROE	50
Tabla 13.	Costo de Producción Proceso A	51
Tabla 14.	Costo de Producción Proceso B	53
Tabla 15.	Parentación de Procesos	54
Tabla 16.	Prueba de Normalidad	57
Tabla 17.	Prueba de hipótesis, general.	58
Tabla 18.	Prueba de Hipótesis, específica 1	59
Tahla 19.	Prueha de Hinótesis, específica 2	59



## ÍNDICE DE FIGURAS



#### **RESUMEN**

Los productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire, distrito de Pichacani, provincia de Puno tienen problemas para analizar e identificar la rentabilidad de su actividad principal de sustento, que es la producción de fibra de alpaca y es por la falta de información y capacitación, además de los escasos estudios que se tiene del tema. Frente a esta problemática se realizó el presente trabajo de investigación durante el periodo 2022, donde el objetivo fue determinar la influencia de los costos de producción en la determinación de la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire periodo 2022. La investigación es de tipo Aplicada con un diseño no experimental ya que no se manipulan las variables; transversal porque la investigación se realizó en un solo periodo de tiempo y causal, porque se busca encontrar la relación causa efecto entre ambas variables. Se utilizó la técnica de muestreo no probabilístico, la población está compuesta de 50 y la muestra de 5 productores ganaderos. Se aplicó la entrevista semi estructurada y la observación directa para la recolección de información. Se realizó el procesamiento de datos en el programa informático Microsoft Excel y sus complementos; la prueba de hipótesis y el modelo de regresión lineal en el programa estadístico IBM SPSS. Los resultados que se obtuvieron es que el margen de utilidad promedio es de 31% y el margen de rentabilidad promedio hasta un 48.24%, además que se determinó que el costo de producción explica en un 96.30% influyendo directamente a la variable rentabilidad, mostrando ser un modelo eficiente.

Palabras clave: Costo, Rentabilidad, Utilidad, Productor alpaquero, Fibra de alpaca.



#### **ABSTRACT**

The alpaca producers of the Titire Population Center, Pichacani district, Puno province have problems analyzing and identifying the profitability of their main livelihood activity, which is the production of alpaca fiber and is due to the lack of information and training, in addition of the few studies that exist on the subject. Faced with this problem, this research work was carried out during the period 2022, where the objective was to determine the influence of production costs in determining the profitability of the production of alpaca fiber of the Association of Alpaca Producers of the Centro Poblado of Titire period 2022. The research is of the Applied type with a nonexperimental design since the variables are not manipulated; transversal because the research was carried out in a single period of time and causal, because it seeks to find the cause-effect relationship between both variables. The non-probabilistic sampling technique is used, the population is made up of 50 and the sample is made up of 5 livestock producers. The semi-structured interview and direct observation were applied to collect information. Data processing was carried out in the Microsoft Excel computer program and its complements; the hypothesis test and the linear regression model in the IBM SPSS statistical program. The results obtained are that the average profit margin is 31% and the average profitability margin is up to 48.24%, in addition, it is calculated that the production cost explains 96.30%, directly influencing the profitability variable, showing to be a efficient model.

**Keywords**: Cost, Profitability, Utility, Alpaca producer, Alpaca fiberfiber.



## **CAPÍTULO I**

#### INTRODUCCIÓN

La gestión de costos es una constante dificultad para las organizaciones, independientemente de su tipo, tamaño o sector. Se requiere un mayor discernimiento para identificar el enfoque de costeo adecuado que se alinee con las necesidades específicas de la empresa. El costo representa la asignación de recursos financieros para la creación de un producto con la intención de generar beneficios. Este beneficio se materializa siempre y cuando la gestión de costos se realice de manera óptima, siendo esencial para evitar pérdidas cuando no se gestiona e inspecciona adecuadamente.

En ese contexto, la investigación establece la influencia entre la determinación del costo de producción y la rentabilidad en la Asociación de Productores Alpaqueros del Centro Poblado De Titire, periodo 2022.

Por consiguiente, el presente trabajo de investigación se ha estructurado de la siguiente forma:

CAPÍTULO I: Se hace mención a la introducción, planteamiento del problema, formulación de problema, hipótesis de la investigación, justificación del estudio y objetivos de la investigación.

CAPÍTULO II: Comprende la revisión de literatura, el marco teórico y marco conceptual.

CAPÍTULO III: En este capítulo se describe los materiales y métodos, ubicación geográfica del estudio, población y muestra, metodología de la investigación, métodos de investigación, técnicas e instrumentos de investigación.

**ACIONAL DEL ALTIPLANO** Repositorio Institucional

CAPÍTULO IV: Se describe y analiza los resultados de la investigación, donde se

demuestra lo trazado en la investigación, los resultados se demuestran con tablas, para

una mayor comprensión. Discusión, donde se muestra la contrastación de nuestros

resultados obtenidos con otras investigaciones y la contratación de las hipótesis

planteadas.

CAPÍTULO V: Se describe las conclusiones del trabajo de investigación luego de

obtener los resultados.

CAPÍTULO VI: Se realiza las respectivas recomendaciones a la Asociación de

Productores Alpaqueros del Centro Poblado de Titire.

CAPÍTULO VII: Las referencias bibliográficas.

1.1 PLANTEAMIENTO DE PROBLEMA

Actualmente, el Perú es uno de los principales países en la producción de fibra de

alpaca, los productores alpaqueros aprovechan los terrenos con grandes pastizales para la

crianza de alpacas y la explotación de sus recursos. Estos pastos cubren los andes

peruanos por encima de los 4000 msnm, donde la agricultura no tiene posibilidades de

desarrollo. La demanda internacional de fibra de alpaca está en constante crecimiento por

lo que representa evidente nicho de desarrollo para el país si se maneja de manera eficaz

y eficiente. En la presente investigación nos enfocaremos en la actividad alpaquera del

Centro Poblado de Titire de la región de Puno, que se caracteriza por la producción y

comercialización de la fibra. La fibra es el principal derivado de la alpaca que genera

ingresos que ayudan a la supervivencia del productor alpaquero y su familia.

El gran problema es que el productor alpaquero del Centro Poblado de Titire

desconoce los elementos y el procedimiento para reconocer la rentabilidad de su

13

repositorio.unap.edu.pe



producción por la crianza, acciones de sanidad, conservación de pastos y terrenos y otros que incumben esta actividad; además, no hay muchos proyectos dirigidos a la capacitación de los alpaqueros ni estudios que ayuden a determinar la situación actual de dicha actividad, sin olvidar que tienen que enfrentan la marginación, por parte del gobierno y el aislamiento por vivir en una zona geográfica muy dispersa. Tal evento implica que el productor alpaquero no maneje bien sus costos, no mide los elementos del costo de producción que utiliza cada periodo, por ende, no tiene una idea de la rentabilidad real que percibe cada año y si todo el proceso que realiza es cubierto por los ingresos que este tiene.

Si este problema continúa los productores alpaqueros no podrán aprovechar sus utilidades, y esto implica no tener controlado los costos que permiten mejorar las maquinarias, los equipos, los métodos que ayuden a mejorar genéticamente al ganado auquénido, etc.; razones por las cuales la asociación perdería la esencia de generar ingresos que permitan sobresalir de la pobreza, además del crecimiento de la asociación misma. Esto implica que el productor alpaquero siga produciendo para subsistir y no para generar ingresos que le ayude a su propio desarrollo para salir de la pobreza que la mayoría de ellos se encuentra.

Por ello, fue necesario determinar los costos de producción y la rentabilidad de la actividad para aplicar un sistema de costos la cual ayude al productor alpaquero a realizar el debido seguimiento a los costos y gastos que está realizando tanto en los materiales directos, mano de obra y costos indirectos de producción, y si por efecto su rentabilidad es la adecuada. La investigación nos ofrece resultados reales de las condiciones bajo la cual se encuentra los elementos de costos ganaderos en la zona de estudio para optimizar el aprovechamiento de la producción de la fibra alpaquera que es el sustento económico de muchas familias y la oportunidad de crecimiento para ellos y para el país.



#### 1.2 FORMULACIÓN DE PROBLEMA

#### 1.2.1 Problema General

¿Cómo influyen los costos de producción en la determinación de la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire periodo 2022?

#### 1.2.2 Problemas Específicos

- ¿Cómo influye los elementos del costo de producción en la rentabilidad por la producción de la fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire periodo 2022?
- ¿De qué manera influye la determinación del costo total en la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca en la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire periodo 2022?
- ¿Cuál es el sistema de costos más adecuado que permita determinar la rentabilidad por la venta de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire?

#### 1.3 OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN

#### 1.3.1 Objetivo General

Determinar la influencia de los costos de producción en la determinación de la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire periodo 2022.



#### 1.3.2 Objetivos Específicos

- Determinar los elementos del costo de producción y su influencia en la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire periodo 2022.
- Evaluar la influencia de la determinación del costo total en la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire periodo 2022.
- Proponer un adecuado sistema de costos que permita determinar la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire.

#### 1.4 HIPÓTESIS DE LA INVESTIGACIÓN

#### 1.4.1 Hipótesis General

Los costos de producción influyen directamente en la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire periodo 2022.

#### 1.4.2 Hipótesis Específicas

- Los elementos del costo de producción influyen directamente en la rentabilidad por la producción de la fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire periodo 2022.
- La determinación del costo total influye directamente en la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca en la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire periodo 2022.



#### 1.5 JUSTIFICACIÓN

#### 1.5.1 Justificación Teórica

El propósito de este estudio fue aplicar la teoría y conceptos básicos de costo y rentabilidad a los conceptos de elementos de costo en el sector pecuarioganadero y la producción de fibra de alpaca, y se espera que los resultados obtenidos sean incorporados al conocimiento, en ciencias contables, así como generar interés, reflexiones y discusiones entre los interesados e investigadores para que el tema tratado en el estudio sea utilizado como un antecedente para otras investigaciones.

#### 1.5.2 Justificación Práctica

De acuerdo con los objetivos de estudio, los resultados permitirán realizar el procedimiento de costos de producción y disponer de un sistema de costos adecuado a los productores de fibra de alpaca, y de esta manera se pueda mejorar los niveles de rentabilidad. Así también servirá como herramienta para la toma de decisiones. Con tales resultados se tendrá también la posibilidad de proponer medidas para optimizar la rentabilidad de los productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire que ayuden a su propio crecimiento económico.



## CAPÍTULO II

#### REVISIÓN DE LITERATURA

#### 2.1 ANTECEDENTES DE LA INVESTIGACIÓN

#### 2.1.1 Antecedentes Internacionales

Según Acarapi (2011) en su tesis titulada "Análisis de costos de producción de fibra y carne de camélidos en el Municipio Curahuara de Carangas" La Paz-Bolivia; el costo de producción de fibra de alpaca fue Bs. 8.46/lb. El ingreso de la producción de fibra de camélidos fue Bs. 3.366.66 y 242.11/UF de alpaca. La rentabilidad de la producción de fibra fue 32.75%/UF de alpaca. De acuerdo los resultados obtenidos en el parque, en la producción de fibra, es muy favorable la crianza de alpaca.

#### 2.1.2 Antecedentes Nacionales

Según De La Cruz & Jayo (2019) con la tesis titulada "Costo de producción y rentabilidad de la fibra de alpaca de las familias alto andinas del distrito de Paras 2017-2018" concluye que el nivel de producción de la fibra de alpaca, que permite mejorar los ingresos las familias, es produciendo por encima de 844.55 Lb en cada campaña, la suma de los costos directos de alimentación, sanidad alpaquera, manejo alpaquero, compra de reproductores, mano de obra para realizar la esquila y la alimentación de los esquiladores en promedio durante los años 2017 y 2018 fueron S/12380.58 y S/12947.77 respectivamente, lo cuales contribuyeron en la determinación de los indicadores financieros de rentabilidad patrimonial y rentabilidad de los activos 13%.01 a 24.55% para ambos años, así mismo influyó en la rentabilidad de las ventas mostrando indicadores de 28.02%



y 47.43% de los años en referencia, la suma de los costos indirectos como son los materiales que se utilizan en el empadre, parición, crianza, gastos por mortandad, depreciación y la compra herramientas para la esquila en promedio durante los años 2017 y 2018 fueron S/ 2,532.62 y S/2,020,54 respectivamente, lo cuales repercutieron en la generación de las utilidades que ascendieron a un importe promedio para ambos años de S/ 5,976.90 y S/ 13,683.16.

Según Crispín (2008) con la tesis titulada "Productividad y distribución de fibra de alpaca en la región de Huancavelica: un análisis comparativo entre Huancavelica y Puno" Donde concluye que en Huancavelica existe un menor conocimiento y concientización del adecuado manejo de alpacas, lo que se traduce en bajos niveles de productividad, en tanto que en la región Puno existe una mejora continua del manejo genético, un buen manejo sanitario, adecuado manejo de pastos, y proceso de esquila de la fibra; esto se traduce en mejores niveles de productividad.

Según Bravo & Flores (2017) con la tesis titulada "Factores que influyen en el nivel de rentabilidad de la producción de fibra de alpaca en la comunidad campesina de Phinaya - Cusco 2018". Los resultados fueron que la rentabilidad esta explicada en un 39,1% por la tecnología utilizada, influyendo positivamente sobre el nivel de rentabilidad, por los costos esta explicada en un 27,4%, teniendo una relación inversamente proporcional al nivel de rentabilidad, por los precios esta esta explicada en un 36,7% y tiene una relación directa, la variable asociatividad no es tan influyente en la rentabilidad, debido a que solo el 7,49 % de la variación de la rentabilidad esta explicada por la Asociatividad de los productores de fibra, teniendo una relación positiva.



Según Carpio (2017) en su artículo científico "La Cadena De Valor Para Optimizar La Producción De Fibra De Alpaca En La Empresa Sais Sollocota Ltda. N° 5 – Perú" concluye que dentro de las actividades de la cadena de valor destacan las de producción y comercialización. En producción la empresa SAIS Sollocota relaciona todas las actividades en forma eficiente, maneja técnicamente los recursos con los que cuenta, planifica sus labores a través del calendario anual pecuario. El año 2016 para la producción de fibra registra índices técnicos iguales y en algunos casos superiores a los del sector, cuenta con 5,214 alpacas; la esquila la realiza una vez por campaña. Todos estos aspectos permiten hacerla más eficiente, optimizando la producción de fibra en cantidad, calidad y por consiguiente los ingresos y beneficios de la empresa.

#### 2.1.3 Antecedentes Locales

Según (Chambilla Chambilla, 2016) con la tesis titulada "Costo y rentabilidad de la fibra de alpaca de los productores alpaqueros del distrito de Santa Rosa Mazocruz, periodo 2012". Concluye que los costos de producción alcanzaron en promedio S/ 9,419.27 nuevos soles y el ingreso por concepto de venta de fibra, carne, artesanía y otros sumaron en promedio S/ 10,237.30 nuevos soles, generando una utilidad neta de S/ 818.03 nuevos soles, con una rentabilidad aproximada del 8.7%; el rendimiento de fibra, el número de cabezas y la capacitación en ganadería generan un efecto positivo y significativo en el incremento del nivel de ingreso del productor alpaquero.

Según Mamani (2012) con la tesis titulada "Estudio económico de la producción de alpacas en las comunidades de Puna Seca" ubicado en los Distritos de Conduriri y Juli, provincias de El Collao y Chucuito- Juli Puno, a fin de



determinar los índices, costo de producción y la rentabilidad. Se evaluó 72 unidades productivas estratificadas en A y B. Los resultados de índice de producción se obtuvieron A58 y B 103 alpacas. El costo de producción en estrato A fue, S/. 4502.62, costo unitario S/. 75.04, en el estrato B fue, S/. 7113.48, costo unitario SI 65.87. El ingreso en el estrato A fue S/. 3355.32 y rubro unitario de S/. 55.92. En estrato B el ingreso total fue S/. 5432.18 con ingreso unitario de SI. 50.30. La rentabilidad fue -25.48 y -23.64 % en el estrato A y B respectivamente.

Según Macedo (2017) con la tesis titulada "Factores internos que determinan la rentabilidad de los productores alpaqueros del distrito de Macusani – periodo 2015" Concluye que, ante un aumento de capacitación, suplementos alimenticios, número de cabezas, posesión de tierras y pertenecer a una asociación hace que su rentabilidad se incremente y además los productores tendrán mayores beneficios.

Según Colquehuanca (2017) con la tesis titulada "Factores determinantes en la valorización de la fibra de alpaca en la región de Puno, Periodos 2015-2016" Las conclusiones a las que se arribó son: Que las 16 organizaciones de criadores y productores de la fibra de alpaca afiliados al consorcio Alpaquero Perú Export, desconocen los factores determinantes en la valorización de la fibra de alpaca según raza y categoría, no identifican los elementos que componen cada uno de los factores determinantes en la valorización de la fibra de alpaca: que incide negativamente en el costo, precio de la fibra de alpaca, en la actualidad se comercializa por debajo del costo de producción. El desconocimiento de precios del mercado interno y de exportación en las fases de la cadena productiva y el valor agregado que se genera, influyen directamente en la competitividad a nivel de diferentes mercados.



#### 2.2 MARCO TEÓRICO

#### 2.2.1 Costos De Producción

Según Hernández et al. (2019) El costo de un producto está formado por la materia prima, mano de obra directa empleada en su producción, la mano de obra indirecta empleada para el funcionamiento de la empresa y el costo de amortización de la maquinaria y de los edificios. Así que se comprende que el costo de producción juega un papel crucial para las empresas dedicadas a la producción, ya que está compuesto por elementos cuyo manejo adecuado resulta en beneficios como rentabilidad y mayores ganancias.

#### 2.2.2 La Ciencia Contable

Es una ciencia social que tiene por objeto controlar y administrar los activos de una entidad contable ya sea privada o pública y sus cambios que se producen en la entidad como resultado de la gestión empresarial o gubernamental. Los resultados se plasman de forma contable, y su información se utiliza para la toma de decisiones. Es ciencia social porque se refiere a la forma de comportarse de un grupo social, sea éste un negocio, una entidad social, en todos los casos esta entidad contable sintetiza los intereses de las diferentes personas que conforman el grupo social, así por ejemplo el empresario forma un rubro económico de la cual es gestor; los accionistas aportan su inversión en forma de dinero o bien con el fin de obtener una renta de su capital invertido, los trabajadores aportan su mano de obra sea físico o intelectual con el fin de obtener una renta de su trabajo. (Lazo, 2013)



#### **2.2.3** Costos

El costo se puede definir como la suma de esfuerzos expresados cuantitativamente, que es necesario realizar para lograr un fin. Los costos tienen por características iguales su relatividad vinculada habrá tantas figuras del costo cuanto sean los objetivos que se persigan. (Lazo, 2013)

Es el sacrificio incurrido por la adquisición de un bien o servicio con el objeto de lograr beneficios en el presente o futuro. Al momento de hacer uso de estos beneficios, dichos costos se convierten en gastos.

El costo hace referencia al conjunto de desembolsos incurridos para producir un bien o prestar un servicio. Son aquellos susceptibles de ser inventariados, como es la materia prima, la mano de obra y los costos indirectos necesarios para fabricar un bien. (Arredondo, 2016)

#### **2.2.4** Gastos

Podemos decir entonces que un gasto es el costo que nos ha producido un beneficio en el presente y que no genera una recuperación o beneficio futuro. Los costos que no se han gastado o que no han caducado son los que se clasifican como activos dentro del balance y que brindan beneficios futuros.

Por ejemplo, una casa o el vehículo de transporte nos brindan beneficio en el presente y en el futuro no han caducado; sin embargo, al momento que se deprecian o que prestan un servicio se reconoce que se gastan y es por eso que se registra un gasto por depreciación. La mayor parte de los costos conforme pasa el tiempo se convierten en gastos. Sin embargo, existe una excepción y es que cuando no existe ningún beneficio de por medio, entonces se le conoce como



pérdida. Por ejemplo, si ocurre una catástrofe y se pierden los activos de una empresa, no se puede decir que los activos se gastaron, sino que se perdieron, ya que en ese momento no generaron ningún beneficio. (Arredondo, 2016)

#### 2.2.5 Contabilidad De Costos

La contabilidad de costos es principalmente una herramienta para la gestión administrativa y contable ya que constituye una de las fuentes de información más eficaces con las que los administradores cuentan, siempre que la misma se ajuste a técnicas y criterios modernos, pues el entorno dinámico y competitivo del mundo actual en el que está inmerso la mayor parte de las empresas condicionan a éstas a ajustar continuamente tanto los productos y servicios que comercializan como los precios de venta. (Velastegui, 2012)

La contabilidad de costos se enfoca en registrar, resumir, analizar e interpretar los pormenores relacionados con los costos de materiales, mano de obra y gastos indirectos de fabricación asociados con la creación de bienes o servicios de una empresa. Su propósito es medir, controlar y analizar los resultados del proceso productivo mediante la obtención de costos totales y unitarios. (Hernández et al., 2019)

#### 2.2.6 Función De La Contabilidad De Costos

La contabilidad de costos se sitúa en la confluencia de la contabilidad financiera y la administrativa, ofreciendo datos sobre la utilización de los costos tanto para propósitos internos como externos. En el ámbito de la contabilidad financiera, evalúa los costos de producción y gastos de ventas conforme a los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados (PCGA). En su aplicación



interna, establece los fundamentos para la planificación, control y toma de decisiones. (Lazo, 2013)

#### 2.2.7 Objetivos De La Contabilidad De Costos

- Suministrar la información necesaria para llevar a cabo las operaciones de planificación, evaluación y control, asegurando la protección de los activos de la organización y facilitando la comunicación con partes externas interesadas en la empresa.
- Involucrarse en la toma de decisiones estratégicas, tácticas y operativas,
   colaborando en la coordinación de impactos en toda la organización.
   (Hernández et al., 2019)

#### 2.2.8 Importancia De La Contabilidad De Costos

El cálculo del costo de producción logra propósitos que tienen un carácter fundamental para la dirección económica, lo que permite determinar:

- Los gastos de la producción y la ganancia de la empresa.
- Evaluar y calcular los inventarios de producción en proceso y producción terminada.
- Establecer los precios de los productos.
- Planificar en concordancia con el nivel de la actividad prevista en los indicadores para un período de operaciones.
- Controlar los insumos en el proceso de producción.
- Tomar decisiones para nuevas alternativas de producción y ventas.



Los costos son esenciales para cualquier actividad económica, ya que determinan el valor de un producto. Se dividen en diversas categorías, y cada una de ellas tiene su importancia en distintos tipos de empresas. La toma de decisiones en empresas de diversos tamaños, ya sean grandes, medianas o pequeñas, se ve significativamente influenciada por estos costos. (Hernández et al., 2019)

#### 2.2.9 Clasificación De Costos

Se incurre en los costos de producción para lograr que los productos manufacturados estén listos para su venta e incluyen:

- Costos de materia prima directa: Es la que se identifica plenamente en la elaboración de un artículo y constituye el costo principal de los materiales en la fabricación del producto. La materia prima marca el inicio de cualquier actividad manufacturera al reunir los bienes sujetos a transformación. Engloba todos los materiales en su estado natural o aquellos fabricados por otras empresas, pero que, al recibir alguna mejora o modificación, dan origen a un producto nuevo o diferente. Los materiales adquiridos y almacenados se convierten en costos cuando son utilizados en el proceso productivo. La materia prima directa se puede cuantificar, medir o pesar de manera unitaria en la producción, como, por ejemplo: la madera empleada en la fabricación de un pupitre, la cantidad de harina para hornear un pastel, la cantidad de uvas para producir vino tinto, entre otros ejemplos.
- Costos de mano de obra directa: Hace referencia al personal involucrado en el proceso de producción, cuya presencia es indispensable incluso en industrias altamente automatizadas, ya que sin ellos sería imposible llevar



a cabo la transformación de la materia prima. Estos pagos se destinan a las personas directamente vinculadas con la fabricación del producto, como los salarios de aquellos que aplican las suelas a los zapatos, colocan cierres en los pantalones, amasan la masa en una panadería o ensamblan partes de un automóvil.

- Costos indirectos de producción o gastos indirectos de fabricación (GIF): Constituyen el tercer elemento del costo de producción y se refieren a aquellos gastos involucrados en la elaboración del producto, pero que no se pueden identificar de manera precisa o directa con este, ya sea en una orden de producción o en un proceso productivo. Esto implica que, aunque formen parte del costo de producción, no se puede determinar con precisión la cantidad exacta de esos gastos que participa en la fabricación de un producto.
- Costos del periodo: Los costos del periodo son los que no se identifican con el producto; es decir, los que están relacionados con un periodo determinado. Aquí encontramos los costos de administración y venta que van inmediatamente después de la utilidad bruta en el estado de resultados, llamados gastos generales (NIFB-3).
- Costos fijos y variables: Los costos de producción y los costos del periodo se pueden categorizar como variables o fijos. En este sentido, los costos variables son aquellos que cambian de manera directamente proporcional con las unidades producidas o vendidas; es decir, a medida que la producción o las ventas aumentan, los costos variables también aumentan en la misma proporción.



- Costos fijos comprometidos: Estos costos son inevitables, ya que la empresa incurre en gastos organizativos fundamentales que no pueden eliminarse, como la depreciación de la maquinaria, especialmente cuando se utiliza el método de línea recta. En la administración de estos costos, las empresas tienen un control limitado.
- Costos fijos discrecionales: Estos son costos de los cuales la administración puede prescindir sin que afecte la operación esencial de la empresa, como la capacitación del personal, la investigación, el mantenimiento o los gastos de publicidad. En la gestión de estos costos, las empresas cuentan con mayor flexibilidad y pueden ajustar sus niveles según sea necesario.
- Costos mixtos: Estos costos, también conocidos como costos semifijos o semi variables, comprenden tanto una porción fija como una variable en distintos niveles de operación.
  - Costos directos e indirectos: Son aquellos que pueden asociarse directamente con el objeto que se está costeando. Es necesario que sea evidente que un costo se origina en un departamento específico para determinar que es un costo directo para ese departamento. Por ejemplo, el costo de mano de obra generado en el departamento de producción será considerado como un costo directo para ese departamento. En contraste, los costos que no pueden ser identificados completamente con un departamento específico se considerarán como costos indirectos. Para distinguir claramente entre un costo directo y un costo indirecto, es necesario hacer referencia al producto fabricado por la empresa. (Arredondo, 2016)



#### 2.2.10 Métodos De Costeo

- Costo promedio: Este enfoque produce un costo por unidad obtenido al dividir la suma de los costos acumulados (costos de materia prima directa, mano de obra directa y gastos indirectos de fabricación) entre el total de unidades equivalentes.
- PEPS: Este enfoque evalúa el inventario final de productos en proceso utilizando costos más recientes, es decir, se basa en los costos del periodo actual. Para calcular el costo de las unidades transferidas o completadas, simplemente se resta el costo total de unidades equivalentes menos el costo calculado del inventario final de productos en proceso.
- **UEPS:** El UEPS es un método de inventario basado en últimas entradas, primeras salidas. Consiste en vender primero lo que entró al último al almacén. Este sistema se aplica a mercancías que no caducan o no se corrompen con el tiempo. (Arredondo, 2016)

#### 2.2.11 Sistema De Costos

Un sistema de costos consiste en un conjunto de métodos, estándares y procedimientos que supervisan la planificación, determinación y análisis de los costos, además de registrar de manera interrelacionada los gastos asociados con una o varias actividades productivas en una empresa. Estos sistemas están vinculados con subsistemas que aseguran el control de la producción y de los recursos materiales, laborales y financieros. (Hernández et al., 2019)

#### 2.2.12 Clasificación De Los Sistemas De Costos

Costos estándar: En contabilidad de costos existe el concepto de costos estándar que son proyecciones o presupuestos de lo que se pretende sean



los costos para un determinado periodo; es decir, son costos de producción predeterminados.

- Sistema de costos históricos o reales: En el sistema de costos históricos o reales, los costos se registran conforme se van incurriendo y puede determinarse con facilidad el costo de un producto o un servicio. ¿Qué pasa si la gerencia requiere conocer los resultados de las operaciones durante un periodo?, ¿qué sucede si se quiere saber cuáles fueron las utilidades o pérdidas que se generaron? en este caso, se tendría que esperar a que el proceso de manufactura se termine o en el caso de empresas de servicio a que el servicio se realice para poder conocer cuáles fueron los costos en los que se incurrió. En la práctica no es común el uso del sistema de costos reales ya que no proporciona información oportuna y precisa sobre los costos incurridos.
- Costeo por órdenes: En este sistema se puede calcular fácilmente el costo unitario de cada producto fabricado por la empresa, ya que las órdenes o pedidos específicos pueden ser plenamente identificables. Una orden es la que se fabrica conforme especificaciones particulares de los clientes; es decir, son productos únicos, originales, distintos como pueden ser los siguientes: Uniformes que utilizan las secretarias en una empresa, vajillas de colección o las agendas que regalan algunas empresas al finalizar un año.
- Costeo por procesos: Este sistema se aplica a empresas manufactureras
  que producen grandes cantidades de productos similares utilizando la
  producción en serie. Los costos de materia prima directa, mano de obra



directa y GIF se asignan a los departamentos de producción. Dentro del costeo por procesos podemos encontrar los siguientes

Costeo Basado en Actividades (ABC): El costeo basado en actividades, por sus siglas en inglés ABC (activity based costing), trata de asignar los gastos indirectos de fabricación a los productos de manera precisa. El método de costos ABC analiza las actividades de los departamentos de apoyo que proporcionan servicio a los departamentos de producción y concluyen que dichas actividades son las que verdaderamente causan estos costos indirectos y que son los productos los que consumen dichas actividades. Para poder identificar una actividad, el cuestionamiento más sencillo sería: ¿Qué trabajos (actividades) se realizan dentro de la organización? Con esta sencilla pregunta es muy fácil identificar cualquier actividad en la empresa. (Arredondo, 2016)

#### 2.2.13 Contabilidad Agropecuaria

Para Hernández et al. (2019) Es el punto inicial para adquirir información confiable sobre el entorno relacionado con el proceso de producción. Implica establecer controles apropiados y recopilar datos oportunos que sirvan como base para la toma de decisiones. Este enfoque proporciona un conocimiento más sólido para evaluar si se debe continuar con el cultivo actual, diversificarlo, combinarlo con otras actividades o considerar el arrendamiento de tierras.

#### 2.2.14 Elementos Del Costo Agropecuario – Ganadero

- **Insumos:** Son todas aquellas materias primas o los materiales básicos utilizados en los cultivos o en la cría de animales, los cuales son consumidos por los animales y transformados en peso corporal, entre estos



se encuentran los medicamentos, los alimentos concentrados, sales y minerales.

- Mano de Obra: Representada por el personal que trabaja en la hacienda realizando la actividad de producción principal, la cual se puede dividir en directa si maneja la producción de fibra del ganado o indirecta, si no se ocupa del mismo directamente.
- Costos asociados a la producción: Se consideran como tal, aquellas partidas cuya asignación no puede ser realizada de forma directa, práctica y económica, entre los cuales se tiene la depreciación de los semovidentes, depreciación de la maquinaria y equipos, mantenimiento en general, entre otros. (Hernández et al., 2019)

#### 2.2.15 Rentabilidad

La rentabilidad se refiere a la capacidad de algo para generar utilidades o ganancias suficientes. Por ejemplo, un negocio se considera rentable cuando sus ingresos superan sus gastos, un cliente es rentable cuando sus ingresos son mayores que sus gastos, y un área o departamento de una empresa es rentable cuando genera más ingresos que costos. En este sentido, la rentabilidad es un indicador que evalúa la relación entre la utilidad o ganancia obtenida y la inversión o los recursos empleados para obtenerla. (DFConsultores, 2022)

#### 2.2.16 Utilidad

Es el valor resultante de restar los costos de insumos y depreciación, así como los pagos asociados a gastos como salarios, intereses y alquiler, del producto vendido. En consecuencia, el beneficio se convierte en una compensación indirecta de los factores positivos de la empresa o de los propietarios de la misma.



Se trata de la disparidad entre el precio de venta del producto y su costo. Obtener beneficio es el objetivo principal de cualquier empresa o negocio, procurando reducir costos al máximo posible mientras atrae a los demandantes de los bienes o servicios que produce, con la intención de venderlos al precio más elevado posible. (DFConsultores, 2022)

#### 2.2.17 ROE (Return On Equity)

El ROE, por sus siglas en inglés "Return on Equity", y cuya traducción al español es rentabilidad financiera, es un indicador que sirve para medir tanto la rentabilidad de una empresa como la relación entre el beneficio neto y la cifra de fondos propios.

En otras palabras, el ROE evalúa la habilidad de una empresa para recompensar a un inversionista en relación con el capital que ha invertido. De esta manera, el inversor puede tomar decisiones informadas sobre si realizar, aumentar o mantener su inversión. Este indicador es de gran utilidad para las empresas, ya que proporciona información sobre si están logrando el rendimiento deseado o si es necesario realizar ajustes y cambios para mejorar su rentabilidad. (Santander, 2022)

#### 2.2.18 Estado De Resultados

El estado de resultados, también conocido como cuenta de resultados o cuenta de pérdidas y ganancias, registra los ingresos y gastos de una empresa durante un periodo determinado. Forma parte de los cinco estados financieros contables, junto con el balance general, el estado de flujos de efectivo, el estado de cambios en el patrimonio neto y las notas a los Estados Financieros. Proporciona información sobre cómo los ingresos se convierten en ganancias al



restar los gastos, ofreciendo una visión rápida de los gastos más significativos de la empresa. Esto facilita la identificación de áreas donde se podrían realizar recortes para ahorrar costos innecesarios.(Sevilla, 2023)

#### 2.2.19 MARCO CONCEPTUAL

- Alpaca: La alpaca es una especie doméstica de mamífero de la Familia de los Camélidos. Genéticamente deriva mayormente de la vicuña salvaje y en una proporción mucho menor de la llama. Su domesticación se viene realizando desde hace miles de años y es originaria de las zonas alto andinas de Perú, a una altitud aproximada de 3500 a 5000msnm. (Naturalista, 2017)
- **Bragas:** Son las fibras gruesas que se encuentran en el cuello, cabeza, barriga, patas y cola. (Aguilar, 2012)
- Categorización: La categorización de fibra es la calificación del vellón entero (manto y bragas), sin fragmentarlo, de acuerdo a la cantidad de calidades superiores e inferiores, longitud y colores definidos. De acuerdo a la Norma Técnica Peruana. La categorización se realiza hasta el momento en cuatro categorías: Extrafina, Fina, Semifina y Gruesa. (Aguilar, 2012)
- Clasificación: La clasificación de la fibra de alpaca se realiza partiendo el vellón por sus calidades, separando las finas de sus partes gruesas, retirando la tierra, guano, pintura, pitas, plásticos, entre otros restos que lo contaminen la fibra de alpaca se clasifica según su finura, longitud y color las calidades que se consideran en la clasificación son de acuerdo a lo que se obtiene la fibra como (baby, alpaca flece, alpaca huarizo y alpaca gruesa). (Aguilar, 2012)



- **Empadre**: Consiste en seleccionar los mejores machos reproductores y las mejores hembras disponibles para garantizar la mayor cantidad de hembras preñadas y con esto el mayor y mejor número de crías. (Aguilar, 2012)
- **Envellonado:** El envellonado es la forma de presentación del vellón de un animal después de la esquila. El vellón se debe presentar entero sin alteración o adulteración. (Aguilar, 2012)
- **Fibra**: Es el pelo que cubre a la alpaca. Está constituida por fibras finas y gruesas, de diferentes tonalidades de colores que van desde el blanco, crema, café, hasta el negro. (Aguilar, 2012)
- La Esquila: Es una actividad que consiste en cortar la fibra de la alpaca cuando ha alcanzado una longitud adecuada. Se le denomina "cosecha de fibra", en la cual se recupera el vellón completo (manto y bragas). (Aguilar, 2012)
- Los Centros De Acopio: Son organizaciones de alpaqueros, representadas por un comité de acopio, que se encarga de realizar las acciones de acopio, transformación y comercialización de fibra de alpaca. (Aguilar, 2012)
- **Manto**: Es la fibra que se encuentra en el lomo y los flancos del animal. (Aguilar, 2012)
- Parición De Alpacas: Las alpacas hembras, dan cría generalmente en horas de la mañana, en esta etapa el control de nacimiento de las crías se convierte en una práctica fundamental para garantizar el mejoramiento genético del rebaño, en tanto que permite identificarlos y dar inicio a la selección de los mejores machos reproductores.
- **Producción Pecuaria**: La producción pecuaria un proceso de transformación de una materia prima que proporciona la naturaleza, en este



caso el animal, se obtiene de la aplicación de capital y trabajo del hombre, un producto con leche, carne, huevo, miel, lana, para satisfacer sus necesidades. (García, 2012)

- Saca: Es la separación del animal del resto de las alpacas, con otros fines que no sea la continuidad de su crianza, estos motivos podrían ser: el animal es muy viejo, la fibra de la alpaca es manchada o muy gruesa, por lo cual perjudicaría el mejoramiento de la calidad de fibra. (Aguilar, 2012)
- Valor Agregado: En términos económicos, el valor agregado es el valor económico adicional que adquieren los bienes y servicios al ser transformados durante el proceso productivo. En otras palabras, el valor económico que un determinado proceso productivo añade al que suponen las materias primas utilizadas en su producción. (Conexión Intal, 2015)



### **CAPÍTULO III**

### **MATERIALES Y MÉTODOS**

### 3.1 TIPO DE INVESTIGACIÓN

La investigación es aplicada, debido a que su propósito es abordar y resolver un problema o método, centrándose en la búsqueda y consolidación de información con el fin de aplicarlos y brindar recomendaciones que ayuden a su solución y al desarrollo de la cultura y la ciencia.

Baena (2014) menciona que la investigación aplicada tiene como objeto el estudio de un problema destinado a la acción. La investigación aplicada puede aportar hechos nuevos si proyectamos suficientemente bien nuestra investigación aplicada, de modo que podamos confiar en los hechos puestos al descubierto, la nueva información puede ser útil y estimable para la teoría

### 3.2 ENFOQUE DE INVESTIGACIÓN

El enfoque de Investigación es CUANTITATIVO ya que según Hernández (2018) En el enfoque cuantitativo el investigador utiliza sus diseños para analizar la certeza de las hipótesis formuladas en un contexto en particular o para aportar evidencias respecto de los lineamientos de la investigación. Con un proceso secuencial, orientado a la realidad objetiva, deductivo y probatorio Y tiene las siguientes características:

- Planteamientos específicos
- Orientado en variables medidas
- Prueba de hipótesis y teoría
- Diseños preestablecidos
- Instrumentos estandarizados



- Datos numéricos
- Análisis estadístico sobre una matriz

### 3.3 ALCANCE DE INVESTIGACIÓN

De acuerdo con la investigación se considera de alcance Causal por la relación causa efecto que se presenta entre las variables, donde se demostrará la relación directa entre los costos de producción y la rentabilidad de la producción de fibra de alpaca.

### 3.4 DISEÑO DE INVESTIGACIÓN

La investigación presenta un diseño no experimental, porque no se realizará ningún experimento con las variables. Según Hernandez et al. (2014) el estudio "se realiza sin manipular deliberadamente variables. Es decir, se trata de estudios en los que no hacemos variar en forma intencional las variables independientes para ver su efecto sobre otras variables"

Además, la investigación tiene diseño transeccional o transversal debido a que, los datos que se recopilan en un momento único. De acuerdo con Hernandez et al. (2014) menciona que "su propósito es describir variables y analizar su incidencia e interrelación en un momento dado"

### 3.5 POBLACIÓN Y MUESTRA

El proyecto se desarrolló específicamente en todo el sector dedicado a la crianza de alpacas en el Centro Poblado de Titire, provincia Puno. Considerando que el lugar cuenta con un número total de 45 sectores. Para el presente trabajo de investigación, se toma como referencia los productores alpaqueros que se ubican en el Centro Poblado. Por tanto, se focalizó a 50 productores alpaqueros. Para determinar la muestra se utilizará el tipo de muestreo no probabilístico que es donde los investigadores seleccionan muestras



en función de un juicio subjetivo en lugar de una selección aleatoria. Tomando como muestra 5 productores alpaqueros de diferentes estratos.

Tabla 1.

Muestra de Estudio

<b>N</b> °	FAMILIA	GRADO DE INSTRUCCIÓN	HECTÁREAS DE TERRENO	TOTAL, ALPACAS
1	PAREDES	SECUNDARIA COMPLETA	430	168
2	JIMÉNEZ	SECUNDARIA COMPLETA	200	204
3	QUISPE	PRIMARIA COMPLETA	230	59
4	RAMOS	SECUNDARIA COMPLETA	150	119
5	CISNEROS	SECUNDARIA COMPLETA	120	84

Fuente: Entrevista Semi Estructurada, Elaboración Propia

### 3.6 RECOLECCIÓN DE DATOS

- Fuente primaria: Se realizó el trabajo de campo visitando los sectores seleccionados donde se realiza el proceso de producción de fibra de alpaca en Centro Poblado de Titire, comunidad Jatucachi.
- Fuente secundaria: artículos científicos, libros, tesis, revistas especializadas,
   manuales, reglamentos especializados. Además, se revisaron los documentos
   relacionados a todos los antecedentes de comercialización de fibra de alpaca en
   CP. de Titire

### 3.7 TÉCNICAS

- Observación Directa
- Entrevista

### 3.8 INSTRUMENTOS

- Cuaderno de Apuntes
- Entrevista Semi Estructurada



### 3.9 PROCESAMIENTO DE LA INFORMACIÓN

Para la elaboración y sistematización de la información recogida del campo, se utilizó los siguientes procesos:

- La información recolectada se tabuló en Microsoft Excel 2021. Mismo que sirvió para realizar gráficos y cuadros estadísticos.
- Para la prueba de hipótesis, se utilizó el programa estadístico SPSS.
- La redacción del informe final del trabajo de investigación se realizó con el Microsoft Word 2021.

### 3.10 UBICACIÓN GEOGRÁFICA

Geográficamente el ámbito de la Asociación de productores alpaqueros, se ubica en el Centro Poblado de Titire, sector Jatucachi, distrito de Pichacani, provincia y región de Puno, se encuentra al borde de la carretera interoceánica, en el Km 104 de la ruta Puno-Moquegua.

### 3.10.1 Descripción de la Localidad

El Centro Poblado de Titire actualmente se encuentra en la disputa del límite territorial entre Puno y Moquegua, perteneciendo políticamente al sector Jatucachi que es parte del departamento de Puno y territorialmente al distrito de Carumas del departamento de Moquegua. Cuenta con una población de 148 personas según datos de INEI, situada a 3060 msnm en la cordillera de los andes, al suroeste del lago Titicaca a pocos metros de las aguas termales de Puente Bello, la cual es una curiosa e interesante formación natural en forma de puente en el rio Titire donde emergen de las rocas aguas termales que provienen del subsuelo, el



cual es considerado como uno de los principales atractivos turísticos naturales del Centro Poblado de Titire.

### CAPÍTULO IV

# RESULTADOS Y DISCUSIÓN

semiestructurada y cuaderno de apuntes, aplicado al jefe de familia de nuestra muestra, en función a las variables de estudio que son costos En el presente capítulo se muestran los resultados obtenidos según los datos recolectados con los instrumentos entrevista de producción y rentabilidad para posteriormente discutir con nuestros antecedentes.

# Condición Social del Productor Alpaquero

Tabla 2.

Condición Social del Alpaquero al 31/03/2022

$\overset{\circ}{\mathbf{Z}}$	N° JEFE DE FAMILIA	GRADO DE INSTRUCCIÓN	HECTÁREAS DE TERRENO	MACHOS	MACHOS HEMBRAS	TUIS	TUIS	CRÍAS	TOTAL, ALPACAS
-	FAMILIA PAREDES	FAMILIA PAREDES SECUNDARIA COMPLETA	430	4	73	65	0	26	168
2	FAMILIA JIMÉNEZ	FAMILIA JIMÉNEZ SECUNDARIA COMPLETA	200	5	82	82	0	35	204
$\omega$	FAMILIA QUISPE	PRIMARIA COMPLETA	230	П	14	29	0	15	59
4	FAMILIA RAMOS	FAMILIA RAMOS SECUNDARIA COMPLETA	150	$\mathcal{S}$	40	62	0	14	119
5	FAMILIA CISNEROS	5 FAMILIA CISNEROS SECUNDARIA COMPLETA	120	2	21	40	0	21	84
ŗ	1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1	G 2: - 1 III 1 II							

Fuente: Entrevista al productor alpaquero, Elaboración Propia



Tabla 3.

Condición Social del Alpaquero al 31/12/2022

<b>&gt;</b>	$N^{\circ}$ JEFE DE FAMILIA	GRADO DE INSTRUCCIÓN	HECTÁREAS DE TERRENO	MACHOS	MACHOS HEMBRAS	TUIS MAYOR	TUIS MENOR	CRÍAS	TOTAL, ALPACAS
1	FAMILIA PAREDES SECUNDARIA	SECUNDARIA COMPLETA	430	4	138	0	26	0	168
7	FAMILIA JIMÉNEZ SECUNDARIA	SECUNDARIA COMPLETA	200	5	164	0	35	0	204
$\alpha$	FAMILIA QUISPE	PRIMARIA COMPLETA	230	1	43	0	15	0	29
4	FAMILIA RAMOS SECUNDARIA	SECUNDARIA COMPLETA	150	$\kappa$	102	0	14	0	119
5	FAMILIA CISNEROS SECUNDARIA	SECUNDARIA COMPLETA	120	7	61	0	21	0	84

Fuente: Entrevista al productor alpaquero, Elaboración Propia

Interpretación: En la tabla 1 y 2, se muestra la condición social de los jefes de familia donde podemos observar que cuatro jefes de familia cuentan con secundaria completa y uno que tiene primaria completa, asimismo, observamos las hectáreas de terreno que poseen, así como la cantidad de ganado que ellos tienen.

## 4.1 RESULTADOS

# 4.1.1 Objetivo Específico N° 1: Determinar los elementos del costo de producción y su influencia en la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire.

En el presente objetivo, se hace la presentación, análisis e interpretación de los datos obtenidos de la entrevista Semi estructurada, así como la observación directa realizada, con la finalidad de cumplir con el objetivo:



## Materiales Directos

Tabla 4.

Materiales Directos

DETALLE	PARI TO	PAREDES TOTAL	JII.	MÉN	JIMÉNEZ ( TOTAL 1		QUISPE TOTAL	R/T	RAMOS CISNEROS COSTO TOTAL TOTAL PROMEDI	CIS	NERC OTAL	SO		ISNEROS COSTO TOTAL PROMEDIO	%
MATERIALES DIRECTOS															
PASTIZALES	S/	2,433.7	73	/S	2,931.07	S/	811.0	<b>5</b> C	3/ 1,749	19.	S/ 1,1	59.32	<b>S</b> /	S/ 2,433.73 S/ 2,931.07 S/ 811.00 S/ 1,749.67 S/1,159.32 S/ 1,816.96	21.15%
- PASTOS															8 3 4 0%
NATURALES	$\infty$	693;	82	S/	1,158.35	$\infty$	317.2	<b>√</b> 1	3/ 691	.61	S/ 4	53.94	$\infty$	963.58 S/ 1,158.35 S/ 317.24 S/ 691.61 S/ 453.94 S/ 716.94	0.74%
- AVENA	$\infty$	1,470.1	5	S/	1,772.72	$\sim$	493.7	5 S	7 1,058	90:	S/ 7(	35.38	$\infty$	S/ 1,470.15 S/ 1,772.72 S/ 493.76 S/ 1,058.06 S/ 705.38 S/ 1,100.01	12.80%
COMPRA DE MACHOS REPRODUCTORES	$\sim$	3,000.0	9	S	3,000.00	$\infty$	1,500.00	S	/ 3,000	00:	S/ 1,5(	00.00	$\infty$	S/ 3,000.00 S/ 3,000.00 S/ 1,500.00 S/ 3,000.00 S/ 1,500.00 S/ 2,400.00	27.93%
MATERIALES DIRECTOS S/	<u>S</u>	305.0	0	S⁄	410.00	$\sim$	200.0	S	/ 300	00.	S/ 20	00.00	$\infty$	305.00 S/ 410.00 S/ 200.00 S/ 300.00 S/ 200.00 S/ 283.00	3.29%
TOTAL, MD S,	7 5,	738.73	S/	6,3	41.07 S/	2,5	11.00	<b>%</b>	5,049.67	S/ 2	.,859.3	12 S	4,	S/ 5,738.73 S/ 6,341.07 S/ 2,511.00 S/ 5,049.67 S/ 2,859.32 S/ 4,499.96 52.37%	52.37%

Fuente: Instrumentos de investigación, Elaboración Propia

que nos lleva a determinar el porcentaje del costo total: El costo promedio de pastizales (pastos naturales y avena) es de S/1,816.96 y representa el 27.93 % del costo de producción. Finalmente, el costo promedio por compra de materiales directos es de S/ 283.00 y y representa el 21.15 % del costo de producción. Asimismo, el costo promedio por compra de reproductores machos es de S/2,400.00 representa el 3.29 % del costo de producción. En síntesis, el costo promedio de materiales directos es de S/ 4,499.96 y representa el Interpretación: Podemos observar el detalle de costo anual de materiales directos por cada familia y el costo promedio general 52.37 % del costo de producción total.

# Mano de Obra Directa

Tabla 5.

Mano de Obra Directa

DETALLE	$\mathbf{P}_t$	PAREDES TOTAL	$\mathbf{L}$	IIMÉNEZ TOTAL		QUISPE TOTAL		RAMOS TOTAL	CISNEROS TOTAL	COSTO PROMEDIO	%
MANO DE OBRA DIRECTA	IREC	CTA C									
PASTOR	S/	S/ 2,400.00 S/	S/	2,400.00	S/	S/ 600.00 S/ 1,200.00	S/	1,200.00	S/ 1,200.00	S/ 1,560.00 18.15%	18.15%
VETERINARIO	$\infty$	491.00 S/	S/	594.50	S/	88.50	$\sim$	594.50 S/ 88.50 S/ 178.50	S/ 126.00	S/ 295.70	3.44%
ESQUILADORES S/ 1,838.95 S/	S/	1,838.95	S/	2,047.80 S/ 601.45 S/ 1,279.80	S/	601.45	S/	1,279.80	S/ 780.65	S/ 1,309.73	15.24%
TOTAL, MOD S/ 4,729.95 S/	S/	4,729.95	S/	5,042.30	S/ 1	,289.95	S/	2,658.30	5,042.30 S/1,289.95 S/ 2,658.30 S/2,106.65	S/ 3,165.43 36.84%	36.84%
Fuente: Instrumentos de investigación, Elaboración Propia	e inve	stigación, El	abora	ación Propia							

general que nos lleva a determinar el porcentaje del costo de producción total: El costo promedio del pastor es de S/ 1,560.00 y Interpretación: Podemos observar el detalle de costo anual de Mano de Obra Directa por cada familia y el costo promedio representa el 18.15 % del costo de producción. Asimismo, el costo promedio del veterinario es de S/295.70 y representa el 3.44% del

costo de producción. Y el costo promedio de los esquiladores es de S/1,309.73 y representa el 15.24 % del costo de producción. En

síntesis, el costo promedio de Mano de Obra Directa es de S/3,165.43 y representa el 36.48 % del costo de producción Total.



Costos Indirectos de Producción

Tabla 6.

Costos Indirectos de Producción

DETAITE	$\mathbf{P}_{\ell}$	PAREDES		JIMÉNEZ	5	QUISPE	<b>R</b>	RAMOS	CIS	CISNEROS COSTO	Ö	OSTO	70
DETALLE		TOTAL	L	TOTAL	Ţ	TOTAL	Ĭ	TOTAL	Ĭ	TOTAL PROMEDIO	PRO	MEDIO	0/
COSTOS INDIRECTOS DE PRODUCCIÓN	PROI	OUCCIÓN											
MANO DE OBRA INDIRECTA	S⁄	560.00 S/	S	700.00	S⁄	700.00 S/ 210.00 S/	S⁄	420.00	<u>S</u>	420.00 S/ 420.00 S/	S⁄	462.00	5.38%
- PERSONAL DE MANTENIMIENTO	$\infty$	140.00 S/	$\infty$	280.00	$\sim$	280.00 S/ 140.00 S/	$\infty$	140.00	$\infty$	140.00 S/ 140.00 S/	$\sim$	168.00	1.96%
- PERSONAL DE SEÑALIZACIÓN	$\infty$	420.00 S/	$\propto$	420.00 S/	$\infty$	70.00 S/	$\infty$	280.00	$\propto$	280.00 S/ 280.00 S/	$\infty$	294.00	3.42%
DEPRECIACIONES	$\infty$	430.00 S/	$\sim$	800.00	$\infty$	800.00 S/ 125.00 S/	$\sim$	375.00	$\sim$	375.00 S/ 290.00 S/	$\infty$	404.00	4.70%
MATERIALES INDIRECTOS	S/	75.00 S/	$\mathbf{S}'$	110.00 S/	S/	22.50 S/	S⁄	62.50 S/	$\mathbf{S}'$	37.00 S/	<b>S</b> ′	61.40	0.71%
TOTAL, CIP	S/	1,065.00	<u>S</u>	065.00 S/ 1,610.00 S/ 357.50 S/	<b>⊗</b>	357.50	<b>S</b>	857.50	S	747.00	<b>S</b>	857.50 S/ 747.00 S/ 927.40 10.79%	10.79%

Fuente: Instrumentos de investigación, Elaboración Propia

Interpretación: Podemos observar el detalle del costo anual de Costos Indirectos de Producción por cada familia y su costo promedio y cuanto porcentaje representa del costo de producción total: El costo promedio de la mano de obra indirecta (personal de mantenimiento y señalización) es de S/462.00 y representa el 5.38 % del costo de producción. Asimismo, el costo promedio de las depreciaciones de propiedad planta y equipo es de S/ 404.00 y representa el 4.70 % del costo de producción. Y el costo promedio de la compra de materiales indirectos es de S/ 61.40 y representa el 0.71 % del costo de producción. Entonces podemos decir que, el costo promedio de Mano de Obra Directa es de S/3,165.43 y representa el 36.48% del costo de producción total.



Costo De Producción

Tabla 7.

Total, Costo de Producción

	DAPPER	IIMÉNEZ	OTHERE	DAMOS	CICNEDOC	OTSOS	
DETALLE	TOTAL	TOTAL	TOTAL	TOTAL	TOTAL PROMEDIC	PROMEDIO PROMEDIO	%
TOTAL, COSTO DE PRODUCCIÓN	S/11,533.68	3/11,533.68 S/12,993.37 S/4,158.45 S/ 8,565.47 S/5,712.97 S/ 8,592.79	S/ 4,158.45	S/ 8,565.47	S/ 5,712.97	S/ 8,592.79	100%
Fuente: Elaboración Propia							

Interpretación: Podemos observar el detalle del costo de producción total por cada familia y su costo promedio y cuanto porcentaje representa del costo de producción total, la diferencia en las cantidades es porque cada familia posee una cantidad diferente de cabezas de ganado. Siendo el costo de producción promedio de S/8,592.79.

Gastos

Tabla 8.

Gastos

		PAREDES	III	IIMÉNEZ		TISPE		RAMOS	CISNEROS
DETALLE		TOTAL		TOTAL	<i>-</i>	FOTAL		TOTAL	TOTAL
GASTOS	S/	285.00	S/	388.00	S/	S/ 41.00	S/	277.00	S/ 221.00

Fuente: Instrumentos de investigación, Elaboración Propia

Interpretación: Podemos observar el detalle de los gastos por cada familia, con estos datos procederemos a realizar el estado

de resultados promedio.

Costo Total

Tabla 9.

Costo Total

DFT ATT	<b>PAREDES</b>	JIMÉNEZ	QUISPE	RAMOS	CISNEROS	TOTAL,
	TOTAL	TOTAL	TOTAL	TOTAL	TOTAL	<b>PROMEDIO</b>
COSTO DE PRODUCCIÓN	S/11,533.68	S/ 12,993.37	S/ 4,158.45 S/ 8,565.47	S/ 8,565.4	S/5,712.97	S/ 8,592.79
GASTOS	S/ 285.00	S/ 388.00	S/ 41.00	S/ 277.(	S/ 388.00 S/ 41.00 S/ 277.00 S/ 221.00 S/ 242.40	S/ 242.40
COSTO TOTAL	S/11,818.68	S/ 13,381.37	S/4,199.45	S/ 8,842.4	11,818.68 S/13,381.37 S/4,199.45 S/ 8,842.47 S/5,933.97 S/ 8,835.19	S/ 8,835.19

Fuente: Elaboración Propia

Interpretación: El costo total promedio es de S/8,835.19, y el costo total también refleja el total de inversión realizado, ya

que la producción de fibra de alpaca concentra su inversión anual en sus costos y gastos que tiene en el periodo.

Ingresos

Tabla 10.

Ingresos

ROMEDIO	13,097.30
CISNEROS PROMEDIO	S/18,389.50 S/20,478.00 S/6,014.50 S/12,798.00 S/7,806.50 S/ 13,097.30
RAMOS	S/12,798.00
QUISPE	S/6,014.50
JIMÉNEZ	S/ 20,478.00
<b>PAREDES</b>	S/18,389.50
DETALLE	TOTAL, INGRESOS ANUALES

Fuente: Instrumentos de investigación, Elaboración Propia



Interpretación: La tabla 8 nos muestra los ingresos totales anuales de la muestra en estudio, la cual detallamos a mayor profundidad en el anexo N° 13. 4.1.2 Objetivo Específico Nº 2: Evaluar el efecto de la determinación del costo total en la rentabilidad por la producción de

fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire periodo 2022.

Utilidad

Tabla 11.

Utilidad Neta Promedio

			ES	TADO DE	ESTADO DE RESULTADOS	SO				
				AL 31	AL 31/12/2022					
				EN	EN SOLES					
DETALLE	PAR	PAREDES TOTAL	JIL	JIMÉNEZ TOTAL	QUISPE TOTAL	Y C	RAMOS TOTAL	CISNEROS		TOTAL, PROMEDIO
INGRESOS										
- VENTAS	S/ 18	3/ 18,389.50	S/ 2	S/ 20,478.00	S/ 6,014.50	$\infty$	12,798.00	S/12,798.00 S/7,806.50	$\infty$	13,097.30
TOTAL, INGRESOS	S/ 18	5/18,389.50	S/ 2	S/ 20,478.00	S/ 6,014.50	$\sim$	12,798.00	S/12,798.00 S/7,806.50	$\infty$	13,097.30
COSTO DE PRODUCCIÓN	S/ 11	5/11,533.68	S/1	S/12,993.37	S/4,158.45	$\sim$	8,565.47	S/ 8,565.47 S/5,712.97	$\infty$	8,592.79
UTILIDAD BRUTA	S/	6,855.82	$\infty$	7,484.63	S/ 7,484.63 S/1,856.05	$\sim$	4,232.53	S/ 4,232.53 S/ 2,093.53	$\infty$	4,504.51
GASTOS	S/	285.00	$\sim$	388.00	285.00 S/ 388.00 S/ 41.00 S/ 277.00 S/ 221.00 S/	S	277.00	S/ 221.00	$\sim$	242.40
UTILIDAD (PERDIDA) NETA DEL ETERCICIO	ò	2 570 82	ò	7 096 63	/S E\$ CL8 1 /S E\$ 250 E /S 30518 1 /S E\$ CL8 1 /S C8 OE 2 /S S/1 812 US	d	3 055 53	8/187253	V	11 262 11
MARGEN DE UTILIDAD	à	35.73%	à	34.65%	30.18%	à	30.91%	23.99%	à	31%
Fuente: Elaboración Propia										

Interpretación: En el estado de Resultados, sintetizamos la información obtenida para obtener la utilidad neta del ejercicio por familia, podemos observar que la utilidad neta promedio asciende a S/ 4,262.11 y que el margen de utilidad promedio es de 31% annal.

# Return on Equity

El ROE (Return on Equity) o Rentabilidad Financiera se obtiene de la siguiente formula: ROE = Beneficio neto  $\times$  100 /

fondos propios medios. Para lo cual usaremos nuestros datos para obtener el resultado:

Tabla 12.

ROE

DETALLE	I I	PAREDES	-	JIMÉNEZ		OUISPE		RAMOS		CISNEROS PRO	PRO
UTILIDAD NETA	S	6,570.82 S/	S	7,096.63 S/	$\sim$	1,815.05 S/		3,955.53 S/	$\mathbf{S}$	1,872.53 S/ 4,	S/ 4,
FONDOS PROPIOS (INVERSIÓN)	Ì	11 818 68 87	d	13 381 37	V	13 381 37 S/ A 199 45 S/	Ì	8 842 47	Ì	8 842 47 8/ 5 033 97 8/8	×
POF	à	55 60%	à	53.03%	à	13 220%	5	74.73%	à	31 56%	, y
TOW TO THE TOTAL THE TOTAL TO T		0/00.00		0/00.00		0/77:04		0/0/-		0/00.10	7
Contraction of the Contraction o											

Fuente: Elaboración Propia

Interpretación: En la tabla 11, podemos observar la Rentabilidad Financiera de la muestra, donde colocamos los datos de la utilidad neta y los costos totales que también representa los fondos propios de inversión totales; del cual podemos obtener que la rentabilidad promedio es de 48.24%; entonces, podemos decir que la asociación tiene 48.24% de capacidad de dar una remuneración al inversor en función a su inversión.



4.1.3 Objetivo Específico N° 3: Proponer un adecuado sistema de costos que permita determinar la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire.

Después de la investigación realizada, se propone el sistema de costos por procesos para poder determinar de manera exacta la rentabilidad de cada productor ganadero, para la comprobación usaremos los datos de la familia PAREDES, y presentamos los cuadros a continuación. Para tal fin dividimos, en dos procesos:

**Figura 1.**Procesos de la Producción de Fibra de Alpaca



### - Proceso A: Empadre Y Crianza

**Tabla 13**.

Costo de Producción Proceso A

PROCESO A

**EMPADRE Y CRIANZA** 

FAMILIA: PAREDES	TOTAL
MATERIALES DIRECTOS	
COMPRA DE MACHOS	S/ 3,000.00



CRIANZA	S/ 9	9,932.28
TOTAL, COSTO DE PRODUCCIÓN EMPADRE Y		
- BAÑADEROS		
- COBERTIZOS		
- AHIJADEROS	S/	200.00
- CANCHONES	S/	80.00
DEPRECIACIÓN		
- ARETES	S/	30.00
- PINTURA	S/	10.00
- LANA CORDEL	S/	35.00
COMPRAS		
- SEÑALADORES	S/	420.00
- PERSONAL PARA MTTO	S/	140.00
MOI		
COSTOS INDIRECTOS DE PRODUCCIÓN		
VETERINARIO	S/	491.00
PASTOR	S/	2,400.00
MANO DE OBRA DIRECTA		
- AVENA	S/	1,470.15
- PASTIZALES	S/	1,656.13
ALIMENTACIÓN		

Fuente: Elaboración Propia

**Interpretación:** La tabla N° 13 muestra el proceso de Empadre y Crianza, en la cual interviene los materiales directos con un total de S/ 6,126.28, la mano de obra directa con un total de S/ 2,891.00 y los Costos Indirectos de Producción con un total de S/ 915.00; haciendo un total de S/ 9,932.28 de Costo de Producción del Proceso A, el cual pasará a consideración para el siguiente proceso.



### Proceso B: Esquila Y Acopio

**Tabla 14.**Costo de Producción Proceso B

### PROCESO B

### **ESQUILA Y ACOPIO**

FAMILIA: PAREDES	ŗ	TOTAL
MATERIALES DIRECTOS		
COMPRA DE MATERIALES		
- TIJERAS	S/	200.00
- AFILADORES	S/	50.00
- ROMANAS	S/	30.00
- SOGAS	S/	10.00
- PLÁSTICO	S/	15.00
MANO DE OBRA DIRECTA		
- ESQUILADORES	S/	1,838.95
COSTOS INDIRECTOS DE PRODUCCIÓN		
DEPRECIACIÓN		
- CENTRO DE ESQUILA	S/	-
- ALMACÉN	S/	150.00
TOTAL, COSTO DE PRODUCCIÓN ESQUILA Y		
ACOPIO	S/ 2	,293.95
COSTO DEL PROCESO ANTERIOR	S/	9,932.28
COSTO TOTAL ACUMULADO	S/ 1	2,226.23

Fuente: Elaboración Propia

**Interpretación:** La tabla N° 14 muestra el proceso de Esquila y Acopio, en la cual interviene los materiales directos con un total de S/ 305.00, la mano de obra directa con un total de S/ 1,838.95 y los Costos Indirectos de Producción con un total de S/ 150.00; haciendo un total de S/ 2,293.95 de Costo de Producción del Proceso B; considerando el costo de producción del proceso anterior, tenemos un costo acumulado de S/ 12,226.23.



### Parentación de Procesos

**Tabla 15.**Parentación de Procesos

FAMILIA: PAREDES								
PROCESO	E	ROCESO A: MPADRE Y CRIANZA		PROCESO B: ESQUILA Y ACOPIO	TOTAL			
Materiales directos	S/	6,126.28	S/	305.00	S/ 6,431.28			
Mano de Obra Directa	S/	2,891.00	S/	1,838.95	S/ 4,729.95			
Costos Indirectos de Producción	S/	915.00	S/	150.00	S/ 1,065.00			
Costos de cada proceso	S/	9,932.28	S/	2,293.95	S/ 12,226.23			
Costo del proceso anterior			S/	9,932.28	S/ 9,932.28			
Costo De Producción acumulado			S/	12,226.23	S/ 12,226.23			

Fuente: Elaboración Propia

**Interpretación:** Hay dos procesos para la producción de fibra de alpaca, donde en el primer proceso (empadre y crianza) el costo de producción es de S/9,932.28, para el segundo proceso (esquila y acopio) el costo de producción es de S/2,293.95, el acumulado total es de S/12,226.23 como costo de producción total.

### 4.2 DISCUSIÓN

### 4.2.1 Objetivo Específico N° 1:

Basándonos en los resultados determinados, se establece que los costos de producción influyen directamente en la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire. El resultado que tenemos guarda relación con lo que sostienen De La Cruz & Jayo (2019), Chambilla (2016), Acarapi (2011) y Bravo & Flores (2017); que al gestionar y controlar eficientemente los elementos de los costos de producción como son materiales directos, mano de obra y costos indirectos de fabricación, se logra aumentar la eficacia en la producción de fibra de alpaca, lo que impacta



positivamente en la rentabilidad y productividad para cada productor ganadero. Sin embargo, actualmente el productor se estanca del crecimiento debido a la falta de seguimiento de los costos y la falta de conocimiento sobre los elementos involucrados en su producción. Esto coincide con lo descubierto en este análisis.

Asimismo, Se aproxima a los resultados de Chambilla (2016) quien concluye que: Los costos de producción directos e indirectos sumaron en total en promedio de S/ 9,419.27 y el ingreso total por la venta de: fibra, carne, artesanía y otras actividades sumaron en promedio S/ 10, 237.30, generando una utilidad neta al productor alpaquero de S/ 818.03 por año.

La presente investigación cuenta con un costo de producción promedio de S/8,592.79 y los ingresos promedio son de S/13,097.30, si bien los costos de producción son aproximados vemos que la utilidad neta por productor alpaquero hay varianza y esto se debe a que los productores alpaqueros del C.P. de Titire tiene como única actividad y sustento la fibra de alpaca y no otros productos como la carne o artesanía, siendo este en mínimas ocasiones. Además, por la diferencia de periodos de investigación.

### 4.2.2 Objetivo Específico N° 2:

Los resultados de Bravo & Flores (2017) fueron que la rentabilidad esta explicada en un 39,1% por la tecnología utilizada. Acarapi (2011) concluye que: "La rentabilidad de la producción de fibra fue 32.75%/ UF de alpaca. De acuerdo los resultados obtenidos en el parque, en la producción de fibra, es muy favorable la crianza de alpaca, se recomienda realizar el estudio en la esquila de alpacas".

La investigación muestra un margen de utilidad neta promedio de 31% y un margen de rentabilidad financiera promedio de 48.24% que es la capacidad de dar



una remuneración al inversor en función a su inversión. Estos datos son semejantes a lo que sostienen los autores antes mencionados y apoyan el nivel de rentabilidad que la actividad genera.



### 4.3 CONTRASTACIÓN DE LA HIPÓTESIS

Mediante la estadística inferencial se procesó los datos para determinar los estadísticos descriptivos y la contrastación de la hipótesis con el uso del software (IBM SPSS), mediante el cual se va a presentar los resultados a través de tablas estadísticas. Para determinar la relación de las dos variables en estudio: Costo de producción y rentabilidad, se ha optado por escoger la correlación de PEARSON, el motivo que llevó a escoger la mencionada prueba paramétrica, fue que la investigación es cuantitativa con datos continuos, lo que permitirá confirmar que los costos de producción influyen directamente en la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire.

### 4.3.1 Prueba De Normalidad

**Tabla 16.**Prueba de Normalidad

	Shapiro-Wilk			
	Estadístico	gl	Sig.	
Materiales Directos	.884	5	.330	
Mano de Obra Directa	.900	5	.410	
Costos Indirectos de	.976	5	.912	
Producción				
Costo de Producción	.946	5	.709	
Gastos	.928	5	.585	
Costo Total de Producción	.952	5	.748	
Ingresos por ventas	.921	5	.537	
Utilidad Neta	.857	5	.219	
Margen de Rentabilidad	.938	5	.653	

Fuente: IBM SPSS

**Interpretación:** Realizamos la prueba de normalidad de Shapiro Wilk porque tenemos una muestra menor a 50, y los resultados obtenidos son: el nivel



de significancia resultó P<sub>valor</sub>>0.05 para todos los casos, por lo tanto, es necesario utilizar el estadígrafo de correlación de PEARSON.

### 4.3.2 Prueba De Hipótesis Y Modelo

### - Hipótesis General

Vi: Costo de Producción

Vd: Rentabilidad

Tabla 17.

Prueba de hipótesis, general.

Resumen del modelo								
			R cuadrado	Error estándar				
Modelo	R	R cuadrado	ajustado	de la estimación				
1	.986a	.972	.963	480.39305				

a. Predictores: (Constante), Costo de Producción

Fuente: IBM SPSS

Interpretación: La tabla 17 organiza la información del coeficiente de correlación de Pearson y el modelo estadístico de regresión lineal simple, los resultados obtenidos al calcular la asociación entre las variables de estudio. Podemos observar que R siendo este el valor de Pearson es igual a 0,986 lo que significa que hay una correlación muy alta. Además, al realizar el análisis estadístico para la prueba de hipótesis, se evidencia que el R-cuadrado ajustado es igual a 0.963, lo que muestra que la variable costo de producción explica en 96.30% a la variable rentabilidad, mostrando ser un modelo eficiente.

### - Hipótesis Específica N° 1

Vi: Elementos del Costo de Producción (Materiales Directos, MOD, CIP)

Vd: Rentabilidad



**Tabla 18.**Prueba de Hipótesis, específica 1

Resumen del modelo								
			R cuadrado	Error estándar				
Modelo	R	R cuadrado	ajustado	de la estimación				
1	.993a	.987	.948	574.34511				

a. Predictores: (Constante), Costos Indirectos de Producción, Materiales

Directos, Mano de Obra Directa

Fuente: IBM SPSS

Interpretación: La tabla 18 organiza la información del coeficiente de correlación de Pearson y el modelo estadístico de regresión lineal múltiple, los resultados obtenidos al calcular la asociación entre las variables de estudio. Podemos observar que R siendo este el valor de Pearson es igual a 0,993 lo que significa que hay una correlación muy alta. Además, se evidencia que el R-cuadrado ajustado es igual a 0.948, lo que muestra que la variable elementos del costo de producción explica en 94.80% a la variable rentabilidad, mostrando ser un modelo eficiente.

### Hipótesis Específica N° 2

Vi: Costo Total de Producción

Vd: Rentabilidad

**Tabla 19.**Prueba de Hipótesis, específica 2

Resumen del modelo									
R cuadrado Error e									
Modelo	R	R cuadrado	ajustado	de la estimación					
1	.984a	.968	.957	521.53574					

a. Predictores: (Constante), Costo Total de Producción

Fuente: IBM SPSS



Interpretación: La tabla 19 organiza la información del coeficiente de correlación de Pearson y el modelo estadístico de regresión lineal simple, los resultados obtenidos al calcular la asociación entre las variables de estudio. Podemos observar que R siendo este el valor de Pearson es igual a 0,984 lo que significa que hay una correlación muy alta. Además, al realizar el análisis estadístico para la prueba de hipótesis, se evidencia que el R-cuadrado ajustado es igual a 0.957, lo que muestra que la variable costo total explica en 95.70% a la variable rentabilidad, mostrando ser un modelo eficiente.

Por lo tanto, considerando el análisis de los estadísticos antes mencionados, se concluye rechazando la hipótesis nula y aceptando la hipótesis alterna, estableciendo que los costos de producción influyen directamente en la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de los productores alpaqueros del C. P. de Titire.



### **CONCLUSIONES**

**PRIMERA:** En relación al objetivo general, tenemos que costo promedio de producción es de S/8,592.79 y el margen de rentabilidad es de 48.24% y se concluye que el 96.30% de la variable rentabilidad se explica por la variable costo de producción. Esto respalda la aceptación de la hipótesis alterna de que los costos de producción influyen directamente en la rentabilidad en la producción de fibra de alpaca por la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire. Adicionalmente, se observa que el productor alpaquero carece de conocimiento sobre el tratamiento de costos en su actividad de sustento. Este hallazgo destaca una área de oportunidad para mejorar la comprensión y la gestión de costos entre los productores alpaqueros, lo que podría impactar positivamente en la rentabilidad y la sostenibilidad de la actividad.

**SEGUNDA:** En relación con el objetivo específico 1, se observa que el costo promedio de producción es de S/ 8,592.79, desglosado en S/ 4,499.96 (52.37%) para materiales directos, S/ 3,165.43 (36.48%) para mano de obra directa y S/ 3,165.43 (36.48%) para costos indirectos de producción (CIF). En cuanto al análisis de regresión, se determinó que el 94.80% de la variable rentabilidad se explica por las variables relacionadas con los elementos del costo de producción. Esto respalda la aceptación de la hipótesis alterna de que los elementos del costo de producción influyen directamente en la rentabilidad en la producción de fibra de alpaca por la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire.

**TERCERA:** En relación al objetivo específico 2, se observa que el costo total promedio es de S/8,835.19, con una utilidad neta promedio de S/4,262.11 y un margen de rentabilidad promedio de 48.24% y se concluye que el 95.70% de la variable rentabilidad se explica por la variable costo total de producción. Esto respalda la aceptación de la hipótesis alterna de que el costo total de producción influye directamente



en la rentabilidad en la producción de fibra de alpaca por la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire.

CUARTA: Respecto al objetivo específico 3, se concluye que el mejor sistema de costos para determinar la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de los productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire es el sistema de Costos por Procesos, considerando dos procesos, proceso A: Empadre y Crianza y proceso B: Esquila y Acopio.



### RECOMENDACIONES

PRIMERA: Respecto al objetivo general, de acuerdo a la investigación es necesario proporcionar una capacitación constante al productor alpaquero por parte del gobierno u otras entidades relacionadas con el rubro. Dicha capacitación se centraría en el uso correcto de los costos. El resultado de este proceso sería el conocimiento de la utilidad real, lo cual facultaría al productor ganadero para tomar decisiones certeras en los temas de inversión y el manejo adecuado de la producción de fibra de alpaca. Asimismo, es recomendable tener en cuenta esta investigación como referencia, para que en el futuro sea posible llevar a cabo más estudios similares.

**SEGUNDA:** En relación al objetivo específico 1, se recomienda al productor ganadero mantener una relación equilibrada entre la cantidad de ganado y las hectáreas de terreno disponibles. Se ha observado que no se aprovecha totalmente el terreno disponible, y se sugiere invertir más en cabezas de ganado. Esta estrategia puede generar mayores utilidades en cada campaña sin aumentar significativamente los costos actuales; además, se aconseja invertir en machos reproductores mejorados para elevar la calidad de la fibra de alpaca.

**TERCERA:** Respecto al objetivo específico 2, con la determinación del costo total se observa que el margen promedio de rentabilidad es mayor al margen promedio de utilidad, por lo cual recomendamos poner énfasis en estos indicadores, para realizar mayores inversiones ya que la actividad es rentable y se puede mejorar la utilidad de cada periodo.

**CUARTA:** Respecto al objetivo específico 3, se recomienda al productor ganadero del Centro Poblado de Titire usar la propuesta de investigación elaborada



mediante el Sistema de Costos Por Procesos, para el manejo y conocimiento de costos y la utilidad que genera en las campañas del año.



### REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Acarapi Cruz, J. L. (2011). "Análisis de costos de producción de fibra y carne de camélidos en el Municipio Curahuara de Carangas" [Tesis de grado para optar al título de Ingeniero Agrónomo, Universidad Mayor de San Andres]. In *Tesis UMSA*. https://repositorio.umsa.bo/bitstream/handle/123456789/10078/T-1520.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Aguilar Calla, M. (2012). Esquila y Categorización de fibra de Alpaca. *Desco*. http://www.descosur.org.pe/wp-content/uploads/2014/12/Manual007.pdf
- Arredondo Gonzales, M. (2016). *Contabilidad y Análisis de Costos*. https://books.google.com.pe/books?id=i9NUCwAAQBAJ&printsec=copyright&source=gbs\_pub\_info\_r#v=onepage&q&f=false
- Baena Paz, G. (2014). *Metodología de Investigación* (Tercera, Issue 2017). http://www.editorialpatria.com.mx/pdffiles/9786074384093.pdf
- Bravo Porcel, D. M., & Flores Tapara, M. (2017). "Factores que influyen en el nivel de rentabilidad de la producción de fibra de alpaca en la comunidad campesina de Phinaya 2018" [Tesis para optar al tíítulo profesional de economista, Universidad Nacional De San Antonio Abad]. In *Universidad Nacional De San Antonio Abad Del Cusco*. http://repositorio.unsaac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12918/4939/253T20190 748\_TC.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Carpio Valencia, F. E. (2017). La Cadena De Valor Para Optimizar La Producción De Fibra De Alpaca En La Empresa Sais Sollocota Ltda. N° 5 Perú. *Jurnal Keperawatan. Universitas Muhammadya Malang*, 4(1), 724–732. https://pesquisa.bvsalud.org/portal/resource/en/md1-20203177951%0A



- Chambilla Chambilla, B. T. (2016). "Costo y rentabilidad de la fibra de alpaca de los productores alpaqueros del distrito de Santa Rosa Mazocruz periodo 2012" [Tesis para optar el título profesional de Ingeniero Economista, Universidad Nacional del Altiplano]. In *Universidad Nacional Del Altiplano*. http://repositorio.unap.edu.pe/bitstream/handle/UNAP/5653/Chambilla\_Chambil la\_Blademir\_Tito.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Colquehuanca Rojo, R. (2017). "Factores determinantes en la valorizacion de la fibra de alpaca en la region de Puno, Periodos 2015-2016" [Tesis para optar el grado académico de Magister Scientiae en Contabilidad y Administración, mención en gestión Gubernamental y Desarrollo empresarial, Universidad Nacional del Altiplano].

  http://repositorio.unap.edu.pe/bitstream/handle/UNAP/8539/Colquehuanca\_Rojo

\_Rosa.pdf?sequence=1&isAllowed=y

- Crispín Cunya, M. (2008). "Productividad y distribución de fibra de alpaca en la región de Huancavelica: un análisis comparativo entre Huancavelica y Puno" [Tesis para optar el título profesional de Economista, Universidad Nacional Mayor de San Marcos]. In *Universidad Nacional Mayor de San Marcos*. https://cybertesis.unmsm.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12672/3301/Crispin\_c m.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- De La Cruz Infante, F. G., & Jayo Arce, H. (2019). Costo de producción y rentabilidad de la fibra de alpaca de las familias altoandinas del distrito de Paras 2017-2018.
- DFConsultores. (2022). ¿Qué es la Rentabilidad y Utilidad de un Negocio? DF

  Consultores. https://www.dfconsultores.com.uy/novedades/22-que-es-larentabilidad-y-utilidad-de-un-negocio.html



- García Ortega, P. (2012). *Producción Pecuaria*. http://pgarciaortega.blogspot.com/p/produccion-pecuaria-economia-expresion.html
- Hernández Rodriguez, Y., Osmany Aguilera, A., Lía Gonzales, A. T., & Herrera Montero, M. (2019). "Procedimiento para el registro, cálculo y análisis de los costos reales ganaderos." https://repositorio.uho.edu.cu/handle/uho/4393
- Hernández Sampieri, R. (2018). *Metodología De La Investigación: Las Rutas Cuantitativa*, *Cualitativa* y mixta.

  https://www.academia.edu/43711980/METODOLOGÍA\_DE\_LA\_INVESTIGA
  CIÓN\_LAS\_RUTAS\_CUANTITATIVA\_CUALITATIVA\_Y\_MIXTA
- Hernandez Sampieri, R., Fernandez Collado, C., & Baptista Lucio, P. (2014).

  \*Metodología de la Investigación (sexta).

  http://observatorio.epacartagena.gov.co/wp
  content/uploads/2017/08/metodologia-de-la-investigacion-sexta
  edicion.compressed.pdf

Lazo Palacios, M. (2013). Contabilidad de Costos I: Vol. I.

- Macedo Vargas, J. C. (2017). "Factores internos que determinan la rentabilidad de los productores alpaqueros del distrito de Macusani periodo 2015" [Tesis de Post Grado para optar al grado académico de Magister Scienntiae, mención en proyectos de inversión, Universidad Nacional del Altiplano]. In *Universidad Nacional del Altiplano*. http://repositorio.unap.edu.pe/handle/UNAP/9879
- Mamani Machaca, L. (2012). "Estudio económico de la producción de alpacas en las comunidades de Puna Seca" [Tesis para optar el grado académico de Magister Scientiae en Producción Animal, Universidad Nacional del Altiplano].



http://repositorio.unap.edu.pe/bitstream/handle/UNAP/352/EPG689-00689-01.pdf?sequence=1&isAllowed=y

- Naturalista. (2017). *Alpaca Vicugna pacos*. https://www.naturalista.mx/taxa/119406-Vicugna-pacos
- Santander. (2022). ¿Qué es el ROE y cómo se calcula? SANTANDER. https://www.becas-santander.com/es/blog/que-es-roe.html
- Sevilla Arias, A. (2023). *Estado de Resultados*. Economipedia. https://economipedia.com/definiciones/cuenta-de-resultados.html
- Velastegui Ojeda, W. A. (2012). *Contabilidad de Costos II: Vol. II.*http://www.ncbi.nlm.nih.gov/pubmed/15003161%5Cnhttp://cid.oxfordjournals.o

  rg/lookup/doi/10.1093/cid/cir991%5Cnhttp://www.scielo.cl/pdf/udecada/v15n26

  /art06.pdf%5Cnhttp://www.scopus.com/inward/record.url?eid=2-s2.0
  84861150233&partnerID=tZOtx3y1

### ANEXOS

# Anexo 01: Matriz de Consistencia

# COSTOS Y RENTABILIDAD EN LA PRODUCCIÓN DE FIBRA DE ALPACA DE LA ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES ALPAQUEROS DEL CENTRO POBLADO DE TITIRE PERIODO

2022

PRUEBA ESTADÍSTI		DISEÑO ESTADISTICO: Estadistica descrip Microsoft excel Software estadistic SPSS	POBLACIÓN: Productores alpaq del C.P. de Titire MUESTRA: No probabilistico	5 de 50 productor ganaderos TÉCNICAS:	Observación direc Entrevista INSTRUMENTO Cuademo de apun Entrevista semi estructurada				
MÉTODOS	TIPO DE  TIPO D  TIPO DE  TIPO								
INDICADORES		Materiales directos Mano de obra directa Costos indirectos de producción	Gastos Ingresos		Inversión Fondos Propios	Utilidad Neta			
DIMENSIONES		Elementos del costo de producción	Costo total			RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE)			
VARIABLES	VARIABLE INDEPENDIENTE	VARIABLE I: Costos de	producción	VARIABLE DEPENDIENTE	VARIABLE D: Rentabilidad				
OBJETIVO	OBJETIVO GENERAL	Los costos de producción influyen  Determinar la influencia de los costos directamente en la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la la rentabilidad por la producción de	nora de apaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Tirre periodo 2022.	OBJETIVO ESPECIFICO 1	Determinar los elementos del costo de producción y su influencia en la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titre periodo 2022.  OBJETIVO ESPECIFICO 2	Evaluar la influencia de la determinación del costo total en la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire periodo 2022.  OBJETIVO ESPECÍFICO 3	Proponer un adecuado s istema de costos que permia determinar la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire.		
HIPOTESIS	HIPOTESIS GENERAL	Los costos de producción influyen directamente en la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca de la	Asociacion de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire periodo 2022.	HIPOTESIS ESPECIFICA 1	Los elementos del costo de producción influyen directamente en la rentabilidad por la producción de la fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire periodo 2022.  HIPÓTESIS ESPECÍFICA 2	La determinación del costo total influye directamente en tenta bilidad por la producción de fibra de alpaca en la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Tütre periodo 2022.			
PROBLEMA	PROBLEMA GENERAL	¿Cómo influyen los costos de Los costos de producción influyen al determinación de la directamente en la rentabilidad por la producción de fibra la producción de fibra de alpaca de la rentabilidad por la producción de fibra la pr	de apaca de la Asociación de productores apaqueros del Centro Poblado de Titre período 2022?	PROBLEMA ESPECIFICO 1	¿Cómo influye los elementos del costo de producción en la rentabilidad por la producción de la fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Title periodo 2022?	¿De qué manera influye la determinación del costo total en la rentabilidad por la producción de fibra de alpaca en la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire periodo 2022?	¿Cuál es el sistema de costos mas adecuado que permita determinar la rentabilidad por la venta de fibra de alpaca de la Asociación de productores alpaqueros del Centro Poblado de Titire?		

### Anexo 02: Entrevista Semi Estructurada



### UNIVERSIDAD MAGIONAL DEL ALTIPLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



### **ENTREVISTA**

La presente entrevista tiene por objetivo levantar información fuente, para llevar a cabo la investigación referente a: "COSTOS Y RENTABILIDAD EN LA PRODUCCIÓN DE FIBRA DE ALPACA DE LA ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES ALPAQUEROS DEL CENTRO POBLADO DE TITIRE PERIODO 2022". La información suministrada en esta entrevista se utilizará exclusivamente con fines académicos.

### **DATOS GENERALES**

1. Familia

CISNEROS

2. ¿Cuál es su grado de instrucción?

SECUNDARIA COMPLETA

3. ¿Con cuántas hectáreas de terreno cuenta?

120 HECTAREAS

4. ¿Cuál es la cantidad de alpacas que tenía al 31/03/2022

MACHOS	HEMBRAS	TUIS MAYOR	TUIS MENOR	CRIAS	TOTAL ALPACAS
02	21	40	0	21	84

5. ¿Cuál es la cantidad de alpacas que tenía al 31/12/2022

MACHOS	HEMBRAS	TUIS MAYOR	TUIS MENOR	CRIAS	TOTAL ALPACAS	
02	61	0	21	0	84	

### COSTOS DE PRODUCCIÓN

### 6. MATERIALES DIRECTOS

- 6.1 ¿Qué alimentos le da de comer a sus alpacas?
  - a. Pasto Natural
  - b. Avena
  - C. Ambos
- 6.2 Si es avena ¿En qué mes alimenta a sus alpacas con avena?

EPOCA SEQUIA POR OCTUBRE

6.3 ¿Cuánto pagó por kg de avena?

5/. 1.50 KG

6.4 ¿Cuántos reproductores machos compra cada año para realizar el empadre?

(a) 1

b. 2

c. 3



### UNIVERSIDAD NAGIONAL DEL ALTIPLANO ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



### 7.

6.5 ¿Cuánto pagó por cada reproductor macho?
MANO DE OBRA DIRECTA
<ul> <li>7.1 ¿Cuántas veces al año gasta en curaciones para prevenir o curar las enfermedades de las alpacas?</li> <li>(a) 1</li> <li>b. 2</li> <li>c. 3</li> <li>d. No realiza curaciones</li> </ul>
7.2 ¿En qué meses realiza las curaciones para prevenir o curar las enfermedades de las alpacas?
7.3 ¿Qué métodos de curación utiliza?  **POR INYECCIONES DE VETERINARIO** 7.4 ¿Cuánta paga al veterinario por la curación de alpacas mayores?  **J. 1.50 POR AIPACA** 7.5 ¿Cuánta paga al veterinario por la curación de alpacas crías?  **J. 1.00 POR CRIA** 7.6 ¿Cuántas personas trabajan como pastores en la crianza de las alpacas?  (a.) 1
b. 2 c. 3 d. 4
7.7 ¿Cuánto le paga a cada pastor por mes?  5/. 100.00  7.8 ¿Cuántas personas trabajan en la esquila de fibra de alpaca?  (a) 2  b. 3  c. 4  d. 5
7.9. ¿Cuánto le paga a cada esquilador?
EL 10%. DE LA ESQUILA QUE REALIZA
COSTOS INDIRECTOS DE PRODUCCIÓN
8.1 ¿Con cuántos canchones cuenta?

### 8

- a. 1
- b. 2
- c. 3 d. No cuenta





### UNIVERSIORD MACIONAL DEL ALTIPLAND



SFW						
	ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLE					

- 8.2 ¿Cuál es la condición?
  - a. Propio
  - b. Donado
- 8.3 ¿Cuál es el valor de cada canchón?
- 8.4 ¿Con cuántos ahijaderos cuenta?
  - (a) 1
  - b. 2
  - c. 3
  - d. No cuenta
- 8.5 ¿Cuál es la condición?
  - (a.) Propio
  - b. Donado
- 8.6 ¿Cuál es el valor de cada ahijadero?

3,000.00

- 8.7 ¿Con cuántos cobertizos cuenta?
  - (a.) 1
  - b. 2
  - c. 3
  - d. No cuenta
- 8.8 ¿Cuál es la condición?
  - a. Propio
  - (b) Donado
- 8.9 ¿Cuál es el valor de cada cobertizo?
- 8.10 ¿Con cuántos almacenes cuenta?

  - (a.) 1 b. 2
  - c. 3
  - d. No cuenta
- 8.11 ¿Cuál es la condición?
  - (a.) Propio
  - b. Donado
- 8.12 ¿Cuál es el valor de cada almacén?
  - 5/. 2,800.00





# UNIVERSIONO NACIONAL DEL ALTIFLANO



	£17 0
ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABI	LES

8.14 ¿Cuál es la condición?  a. Propio  b. Donado  8.15 ¿Cuál es el valor de cada centro de esquila?  8.16 ¿Con cuántos bañaderos cuenta?  e. 1  f. 2  g. 3  h. No cuenta  8.17 ¿Cuál es la condición?
8.16 ¿Con cuántos bañaderos cuenta?  e. 1  f. 2  g. 3  h. No cuenta  8.17 ¿Cuál es la condición?
e. 1 f. 2 g. 3 h. No cuenta  8.17 ¿Cuál es la condición?
c. Propio d. Donado
8.18 ¿Cuál es el valor de cada bañadero?
8.19 ¿Cuántas personas trabajan en el mantenimiento de infraestructura?  (a) 1  (b) 2  (c) 3  (d) 4
<ul> <li>8.20 ¿Cuánto le paga a cada personal de mantenimiento?</li> <li>UN JORNAL DE 5/ 70.00</li> <li>8.21 ¿Cuántas personas trabajan en la señalización y categorización de alpacas?</li> <li>a. 1</li> <li>b. 2</li> <li>c. 3</li> <li>d. 4</li> </ul>
8.22 ¿Cuánto le paga a cada señalizador?  UN JOPNAL DE 3/. 70.00 POR DOS DIAS  DE TRABASO





#### UNIVERSIOND INGIONAL DEL ALTIPLAND



ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES

#### 9 GASTOS

9.1 ¿A cuánto asciende sus gastos por mortandad?

5/. 150.00 POR MUERTE EN 20A CAMPANA

9.2 ¿Cuánto gasta por transporte de mercadería al centro de acopio?

3/ 30.00 EXPREJO MOTOCARGA

#### 10 VOLUMEN DE PRODUCCIÓN

10.1 ¿Cuántas libras esquiló en la primera campaña?

BLANCO 232 LBS

COLOR 24 LBS

10.2 ¿Cuántas libras esquiló en la segunda campaña?

BLANCO 261 LBS COLOR 27 183

#### 11 UTILIDAD Y RENTABILIDAD

11.1 ¿Cuál fue el precio de la libra de lana en la primera campaña? 14 501ES

BLANCO

4.50 SOLES COLOR

11.2 ¿Cuál fue el precio de la libra de lana en la segunda campaña?

BLANCO

16 501E5

COLOR

7.50. SOLES



#### UNIVERSIDAD NAGIONAL DEL ALTIFLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



#### **ENTREVISTA**

La presente entrevista tiene por objetivo levantar información fuente, para llevar a cabo la investigación referente a: "COSTOS Y RENTABILIDAD EN LA PRODUCCIÓN DE FIBRA DE ALPACA DE LA ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES ALPAQUEROS DEL CENTRO POBLADO DE TITIRE PERIODO 2022". La información suministrada en esta entrevista se utilizará exclusivamente con fines académicos.

#### **DATOS GENERALES**

1. Familia

RAMOS

2. ¿Cuál es su grado de instrucción?

SECUNDARIA COMPLETA

3. ¿Con cuántas hectáreas de terreno cuenta?

150 HECTAREAS

4. ¿Cuál es la cantidad de alpacas que tenía al 31/03/2022

MACHOS	HEMBRAS	TUIS MAYOR	TUIS MENOR	CRIAS	TOTAL ALPACAS	
03	40	62	0	14	119	

5. ¿Cuál es la cantidad de alpacas que tenía al 31/12/2022

MACHOS	HEMBRAS	TUIS MAYOR	TUIS MENOR	CRIAS	TOTAL ALPACAS
03	102	0	14	0	119

#### COSTOS DE PRODUCCIÓN

#### 6. MATERIALES DIRECTOS

- 6.1 ¿Qué alimentos le da de comer a sus alpacas?
  - a. Pasto Natural
  - b. Avena
  - C. Ambos
- 6.2 Si es avena ¿En qué mes alimenta a sus alpacas con avena?

ANTES DE NOUIEMBRE POR SEQUIA

6.3 ¿Cuánto pagó por kg de avena?

3/. 1.50 EL KG.

- 6.4 ¿Cuántos reproductores machos compra cada año para realizar el empadre?
  - a. 1
  - (b.) 2
  - c. 3





# IINHIIFRSIOAN NACIONAL DEL ALTHALAND



MILLA EUGLAUN MANTANIUM DEP UP I LL PUMA	THE CENT
SCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES	

#### 7

	6.5 ¿Cuanto pago por cada reproductor macho?
	5/. 1500.00 MACHO MEJORADO
	MANO DE OBRA DIRECTA
	7.1 ¿Cuántas veces al año gasta en curaciones para prevenir o curar las enfermedades de las alpacas?  (a) 1  (b) 2  (c) 3  (d) No realiza curaciones
	$7.2\ensuremath{\mbox{\sc Fn}}$ qué meses realiza las curaciones para prevenir o curar las enfermedades de las alpacas?
	NOVIETIBRE 7.3 ¿Qué métodos de curación utiliza?    MEDIANTE INYECCIONES
	7.4 ¿Cuánta paga al veterinario por la curación de alpacas mayores?
	7.5 ¿Cuánta paga al veterinario por la curación de alpacas crías?
	<ul> <li>7.6 ¿Cuántas personas trabajan como pastores en la crianza de las alpacas?</li> <li>a. 1</li> <li>b. 2</li> <li>c. 3</li> <li>d. 4</li> </ul>
	7.7 ¿Cuánto le paga a cada pastor por mes?
	7.8 ¿Cuántas personas trabajan en la esquila de fibra de alpaca?  a. 2  b. 3  © 4  d. 5
	7.9. ¿Cuánto le paga a cada esquilador?
8	COSTOS INDIRECTOS DE PRODUCCIÓN

8.1 ¿Con cuántos canchones cuenta?

(a) 1 b. 2

c. 3

d. No cuenta





人 1- 動	AUIACERZIANA UNCIAUNE DEF HFIJAFINA
L among	ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLE

- 8.2 ¿Cuál es la condición?
  - a. Propio
  - b. Donado
- 8.3 ¿Cuál es el valor de cada canchón?

7. 700.00

- 8.4 ¿Con cuántos ahijaderos cuenta?
  - a. 1
  - b. 2
  - c. 3
  - d. No cuenta
- 8.5 ¿Cuál es la condición?
  - a. Propio
  - b. Donado
- 8.6 ¿Cuál es el valor de cada ahijadero?

5/. 3,800.00

- 8.7 ¿Con cuántos cobertizos cuenta?
  - (a) 1
  - b. 2
  - c. 3
  - d. No cuenta
- 8.8 ¿Cuál es la condición?

  - a. Propio b. Donado
- 8.9 ¿Cuál es el valor de cada cobertizo?
- 8.10 ¿Con cuántos almacenes cuenta?
  - (a.) 1 b. 2
  - c. 3
  - d. No cuenta
- 8.11 ¿Cuál es la condición?
  - (a.) Propio
  - b. Donado
- 8.12 ¿Cuál es el valor de cada almacén?

5/. 3,000.00





# UNIVERSIOND INCIONAL DEL ALTIFLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



<ul> <li>8.14 ¿Cuál es la condición? <ul> <li>a. Propio</li> <li>b. Donado</li> </ul> </li> <li>8.15 ¿Cuál es el valor de cada centro de esquila?</li> <li>8.16 ¿Con cuántos bañaderos cuenta?</li> </ul>
-
8.16 ;Con cuántos bañaderos cuenta?
e. 1 f. 2 g. 3 h. No cuenta
8.17 ¿Cuál es la condición?  c. Propio d. Donado
8.18 ¿Cuál es el valor de cada bañadero?
8.19 ¿Cuántas personas trabajan en el mantenimiento de infraestructura?  (a) 1  b. 2  c. 3  d. 4
8.20 ¿Cuánto le paga a cada personal de mantenimiento?
<ul> <li>UN JOENAL DE 5/. 70.00</li> <li>8.21 ¿Cuántas personas trabajan en la señalización y categorización de alpacas?</li> <li>a. 1</li> <li>b. 2</li> <li>c. 3</li> <li>d. 4</li> </ul>
8.22 ¿Cuánto le paga a cada señalizador?
JORNAL DE 3/ 40.00 POR DOS DIAS



# UNIVERSIDAD NACIONAL DEL ALTIPLAND



ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES

#### 9 GASTOS

9.1 ¿A cuánto asciende sus gastos por mortandad?

5/ 200 EN AGOSTO POR MUERTE DE JUI MENOR

9.2 ¿Cuánto gasta por transporte de mercadería al centro de acopio?

5/ 30.00 CATION AL CENTRO DE ACOPIO

#### 10 VOLUMEN DE PRODUCCIÓN

10.1 ¿Cuántas libras esquiló en la primera campaña?

BLANCO 384 105

COLOR 32 LBS

10.2 ¿Cuántas libras esquiló en la segunda campaña?

BLANCO 432 183 COLOR 36 LB5

#### 11 UTILIDAD Y RENTABILIDAD

11.1 ¿Cuál fue el precio de la libra de lana en la primera campaña?

BLANCO

14.00 SOLES

COLOR

7.50 JOIES

11.2 ¿Cuál fue el precio de la libra de lana en la segunda campaña?

BLANCO

16.00 SOLES

COLOR

7.50 JOLES



#### UNIVERSIDAD NAGIONAL DEL ALTIFLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



#### **ENTREVISTA**

La presente entrevista tiene por objetivo levantar información fuente, para llevar a cabo la investigación referente a: "COSTOS Y RENTABILIDAD EN LA PRODUCCIÓN DE FIBRA DE ALPACA DE LA ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES ALPAQUEROS DEL CENTRO POBLADO DE TITIRE PERIODO 2022". La información suministrada en esta entrevista se utilizará exclusivamente con fines académicos.

#### **DATOS GENERALES**

1. Familia

QUISPE

2. ¿Cuál es su grado de instrucción?

PRITTARIA COMPLETA

3. ¿Con cuántas hectáreas de terreno cuenta?

200 HECTAREAS

4. ¿Cuál es la cantidad de alpacas que tenía al 31/03/2022

MACHOS	HEMBRAS	TUIS MAYOR	TUIS MENOR	CRIAS	TOTAL ALPACAS	
01	14	29	0	15	59	

5. ¿Cuál es la cantidad de alpacas que tenía al 31/12/2022

MACHOS	HEMBRAS	TUIS MAYOR	TUIS MENOR	CRIAS	TOTAL ALPACAS	
01	43	0	15	0	59	

#### COSTOS DE PRODUCCIÓN

#### 6. MATERIALES DIRECTOS

- 6.1 ¿Qué alimentos le da de comer a sus alpacas?
  - a. Pasto Natural
  - b. Avena
  - C. Ambos

6.2 Si es avena ¿En qué mes alimenta a sus alpacas con avena?

EN EL MES DE NOUIEMBRE PERIDAD DE SEQUIA

6.3 ¿Cuánto pagó por kg de avena?

5/. 1.50 EL KG.

6.4 ¿Cuántos reproductores machos compra cada año para realizar el empadre?

- a) 1
- b. 2
- c. 3





# UNIVERSIDAD NAGIONAL DEL ALTIPLAND



ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES

6.5	¿Cuánto	pagó	por	cada	reproductor	macho?
-----	---------	------	-----	------	-------------	--------

#### 7

	9. 1,500.00
	MANO DE OBRA DIRECTA
	7.1 ¿Cuántas veces al año gasta en curaciones para prevenir o curar las enfermedades de las alpacas?  (a) 1  (b) 2  (c) 3  (d) No realiza curaciones
	7.2 ¿En qué meses realiza las curaciones para prevenir o curar las enfermedades de las alpacas?  OCTUBRE 7.3 ¿Qué métodos de curación utiliza?  MEDIANTE INFECCIONES
	7.4 ¿Cuánta paga al veterinario por la curación de alpacas mayores?
	7.5 ¿Cuánta paga al veterinario por la curación de alpacas crías?  3/. /.00  7.6 ¿Cuántas personas trabajan como pastores en la crianza de las alpacas?  a 1 b. 2 c. 3 d. 4
	7.7 ¿Cuánto le paga a cada pastor por mes?  50.00  7.8 ¿Cuántas personas trabajan en la esquila de fibra de alpaca?  a) 2  b. 3  c. 4  d. 5
	7.9. ¿Cuánto le paga a cada esquilador?
3	EL VALOR DE UNA LIBRA POR CADA 10 ESQUILADAS COSTOS INDIRECTOS DE PRODUCCIÓN
	8.1 ¿Con cuántos canchones cuenta?  (a) 1

b. 2 c. 3

d. No cuenta



# UNIVERSIDAD NACIONAL DE CIENCIAS CONTARI E



ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES

8.2 ¿Cuál es la condición?  (a) Propio  b. Donado
8.3 ¿Cuál es el valor de cada canchón?  500.00
8.4 ¿Con cuántos ahijaderos cuenta?
a 1
b. 2
c. 3
d. No cuenta
8.5 ¿Cuál es la condición?
(a.) Propio
b. Donado
8.6 ¿Cuál es el valor de cada ahijadero?
7. 2,000.00
8.7 ¿Con cuántos cobertizos cuenta?
a 1
b. 2
c. 3
d. No cuenta
8.8 ¿Cuál es la condición?
a. Propio
(b) Donado
8.9 ¿Cuál es el valor de cada cobertizo? —
8.10 ¿Con cuántos almacenes cuenta?
a. 1
b. 2
c. 3
d.) No cuenta
8.11 ¿Cuál es la condición?

a. Propiob. Donado

8.12 ¿Cuál es el valor de cada almacén?





#### UNIVERSIOND INCIONAL DEL ALTIFLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



8.13 ¿Con cuántos centros de esquila cuenta?
a. 1
b. 2 c. 3
d.) No cuenta
0.14 - (0./11
8.14 ¿Cuál es la condición?  a. Propio
b. Donado
8.15 ¿Cuál es el valor de cada centro de esquila?
8.16 ¿Con cuántos bañaderos cuenta?
e. 1
f. 2
g. 3 (h.) No cuenta
in No cuenta
8.17 ¿Cuál es la condición?
c. Propio
d. Donado —
8.18 ¿Cuál es el valor de cada bañadero?
8.19 ¿Cuántas personas trabajan en el mantenimiento de infraestructura?
(a.) 1 b. 2
b. 2 c. 3
d. 4
8.20 ¿Cuánto le paga a cada personal de mantenimiento?
UN JOENAL DE 3/ 70.00 8.21 ¿Cuántas personas trabajan en la señalización y categorización d
alpacas?
(a.) 1
b. 2
c. 3
d. 4
8.22 ¿Cuánto le paga a cada señalizador?
UN JORNAL DE 5/. 70.00





# UNIVERSIDAD MACIONAL DEL ALTIFLAND



ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES

#### 9 GASTOS

9.1 ¿A cuánto asciende sus gastos por mortandad?

NO TIENE GASTOS POR MORTANDAD

9.2 ¿Cuánto gasta por transporte de mercadería al centro de acopio?

5/ 30.00 EL EXPRESO DE FINCA A CENTRO DE ACOPIO

#### 10 VOLUMEN DE PRODUCCIÓN

10.1 ¿Cuántas libras esquiló en la primera campaña?

BLANCO

176 185

COLOR

24 185

10.2 ¿Cuántas libras esquiló en la segunda campaña?

27

BLANCO 198

98 16

COLOR

185

#### 11 UTILIDAD Y RENTABILIDAD

11.1 ¿Cuál fue el precio de la libra de lana en la primera campaña?

BLANCO

5). 14.00

COLOR

5/. 7.50

11.2 ¿Cuál fue el precio de la libra de lana en la segunda campaña?

BLANCO

5/. 16.00

COLOR

31. 7.50



## UNIVERSIDAD MAGIONAL DEL ALTIPLAND



#### ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES

#### **ENTREVISTA**

La presente entrevista tiene por objetivo levantar información fuente, para llevar a cabo la investigación referente a: "COSTOS Y RENTABILIDAD EN LA PRODUCCIÓN DE FIBRA DE ALPACA DE LA ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES ALPAQUEROS DEL CENTRO POBLADO DE TITIRE PERIODO 2022". La información suministrada en esta entrevista se utilizará exclusivamente con fines académicos.

#### **DATOS GENERALES**

1. Familia

JIMENEZ

2. ¿Cuál es su grado de instrucción?

SECUNDARIA COMPLETA

3. ¿Con cuántas hectáreas de terreno cuenta?

200 HECTAREAS

4. ¿Cuál es la cantidad de alpacas que tenía al 31/03/2022

MACHOS	HEMBRAS	TUIS MAYOR	TUIS MENOR	CRIAS	TOTAL ALPACAS
5	82	82	0	35	204

5. ¿Cuál es la cantidad de alpacas que tenía al 31/12/2022

MACHOS	HEMBRAS	TUIS MAYOR	TUIS MENOR	CRIAS	TOTAL ALPACAS
5	164	0	35	0	204

#### COSTOS DE PRODUCCIÓN

#### 6. MATERIALES DIRECTOS

- 6.1 ¿Qué alimentos le da de comer a sus alpacas?
  - a. Pasto Natural
  - b. Avena
  - © Ambos
- 6.2 Si es avena ¿En qué mes alimenta a sus alpacas con avena?

ENTRE OCTUBRE Y NOVIETIBRE

6.3 ¿Cuánto pagó por kg de avena?

1.50

- 6.4 ¿Cuántos reproductores machos compra cada año para realizar el empadre?
  - a. 1
  - (b) 2
  - c. 3





#### UNIVERSIOND NACIONAL DEL ALTIPLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



#### 7

	6.5 ¿Cuánto pagó por cada reproductor macho?
	7. 1,500.00
	MANO DE OBRA DIRECTA
	7.1 ¿Cuántas veces al año gasta en curaciones para prevenir o curar las enfermedades de las alpacas?  a. 1 b. 2 c. 3 d. No realiza curaciones
	7.2 ¿En qué meses realiza las curaciones para prevenir o curar las enfermedades de las alpacas?  //ARZO Y NOUTEMBRE 7.3 ¿Qué métodos de curación utiliza?  //EDIANTE BAÑADO E INYECCIONES 7.4 ¿Cuánta paga al veterinario por la curación de alpacas mayores?  // 1.50 7.5 ¿Cuánta paga al veterinario por la curación de alpacas crías?  // 1.00 7.6 ¿Cuántas personas trabajan como pastores en la crianza de las alpacas?  a. 1  b. 2  c. 3  d. 4
	7.7 ¿Cuánto le paga a cada pastor por mes?  200.00  7.8 ¿Cuántas personas trabajan en la esquila de fibra de alpaca?  a. 2  b. 3  © 4  d. 5
3	7.9. ¿Cuánto le paga a cada esquilador?  EL PRECIO DE UNA LIBRA POR CADA 10 LIBRAS ESQUILADAS  COSTOS INDIRECTOS DE PRODUCCIÓN
	8.1 ¿Con cuántos canchones cuenta? a. 1

- **b** 2
- c. 3
- d. No cuenta







41	UNIVERSIOAD NAGIONAL DEL ALTIPLAND
La Land	ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABL

- 8.2 ¿Cuál es la condición?
  - a. Propio
  - b. Donado
- 8.3 ¿Cuál es el valor de cada canchón?



- 8.4 ¿Con cuántos ahijaderos cuenta?
  - a. 1
  - **b** 2
  - c. 3
  - d. No cuenta
- 8.5 ¿Cuál es la condición?
  - (a) Propio
  - b. Donado
- 8.6 ¿Cuál es el valor de cada ahijadero?

\$ 5,000.00

- 8.7 ¿Con cuántos cobertizos cuenta?
  - (a.) 1
  - b. 2
  - c. 3
  - d. No cuenta
- 8.8 ¿Cuál es la condición?

  - a. Propio b Donado
- 8.9 ¿Cuál es el valor de cada cobertizo?

8.10 ¿Con cuántos almacenes cuenta?

- (a) 1
- b. 2
- c. 3
- d. No cuenta
- 8.11 ¿Cuál es la condición?
  - a. Propio
  - b. Donado
- 8.12 ¿Cuál es el valor de cada almacén?

9. 4,000.00





# UNIVERSIDAD NAGIONAL DEL ALTIPLAND



		<b>ESCUELA</b>	PROFESIONAL	DE	CIENCIAS	CONTABLE
--	--	----------------	-------------	----	----------	----------

8.13 ¿Con cuántos centros de esquila cuenta?  a. 1 b. 2 c. 3 d. No cuenta
8.14 ¿Cuál es la condición?  a. Propio  b. Donado
8.15 ¿Cuál es el valor de cada centro de esquila?
8.16 ¿Con cuántos bañaderos cuenta?  (e.) 1 f. 2 g. 3 h. No cuenta
8.17 ¿Cuál es la condición?  c. Propio d. Donado
8.18 ¿Cuál es el valor de cada bañadero?
8.19 ¿Cuántas personas trabajan en el mantenimiento de infraestructura?  a. 1  (b) 2  c. 3  d. 4
8.20 ¿Cuánto le paga a cada personal de mantenimiento?
8.21 ¿Cuántas personas trabajan en la señalización y categorización d alpacas?  a. 1  b) 2  c. 3  d. 4
8.22 ¿Cuánto le paga a cada señalizador?
UN JORNAL DE 70 SOLES TRABAJAN 03 DIAS





#### UNIVERSIDAD NACIONAL DEL ALTIPLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



#### 9 GASTOS

9.1 ¿A cuánto asciende sus gastos por mortandad?

3. 300 EN LA SEGUNDA CAMPANA

9.2 ¿Cuánto gasta por transporte de mercadería al centro de acopio?

5/ 30 CAMIONETA DESDE FINCA

#### 10 VOLUMEN DE PRODUCCIÓN

10.1 ¿Cuántas libras esquiló en la primera campaña?

BLANCO 624 LBS

32 185 COLOR

10.2 ¿Cuántas libras esquiló en la segunda campaña?

BLANCO 702 185

36 LB5 COLOR

#### 11 UTILIDAD Y RENTABILIDAD

11.1 ¿Cuál fue el precio de la libra de lana en la primera campaña?

BIANCO

5/. 14.00 5/. 4.50 COLOR

11.2 ¿Cuál fue el precio de la libra de lana en la segunda campaña?

3/. 16.00 BLANCO

COLDR 5/. 7.50



# UNIVERSIDAD NACIONAL DEL ALTIFLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



#### **ENTREVISTA**

La presente entrevista tiene por objetivo levantar información fuente, para llevar a cabo la investigación referente a: "COSTOS Y RENTABILIDAD EN LA PRODUCCIÓN DE FIBRA DE ALPACA DE LA ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES ALPAQUEROS DEL CENTRO POBLADO DE TITIRE PERIODO 2022". La información suministrada en esta entrevista se utilizará exclusivamente con fines académicos.

#### **DATOS GENERALES**

1. Familia

PAREDES

2. ¿Cuál es su grado de instrucción?

SECUNDARIA COMPLETA

3. ¿Con cuántas hectáreas de terreno cuenta?

430 HECTAREAS

4. ¿Cuál es la cantidad de alpacas que tenía al 31/03/2022

MACHOS	HEMBRAS	TUIS MAYOR	TUIS MENOR	CRIAS	TOTAL ALPACAS
4	73	65	0	26	168

5. ¿Cuál es la cantidad de alpacas que tenía al 31/12/2022

MACHOS	HEMBRAS	TUIS MAYOR	TUIS MENOR	CRIAS	TOTAL ALPACAS
4	138	0	26	0	168

#### COSTOS DE PRODUCCIÓN

#### 6. MATERIALES DIRECTOS

- 6.1 ¿Qué alimentos le da de comer a sus alpacas?
  - a. Pasto Natural
  - b. Avena
  - © Ambos
- 6.2 Si es avena ¿En qué mes alimenta a sus alpacas con avena?

NOVIEMBRE

6.3 ¿Cuánto pagó por kg de avena?

7. 1.50

- 6.4 ¿Cuántos reproductores machos compra cada año para realizar el empadre?
  - a. 1
  - 6 2
  - c. 3





#### UNIVERSIDAD NAGIONAL DEL ALTIPLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



#### 7.

6.5 ¿Cuánto pagó por cada reproductor macho?
MANO DE OBRA DIRECTA
7.1 ¿Cuántas veces al año gasta en curaciones para prevenir o curar las enfermedades de las alpacas?  a. 1  b) 2  c. 3  d. No realiza curaciones
7.2 ¿En qué meses realiza las curaciones para prevenir o curar las enfermedades de las alpacas?
MARZO Y OCTUBRE. 7.3 ¿Qué métodos de curación utiliza?  MEDIANTE BAÑADO E INYECCIONES
7.4 ¿Cuánta paga al veterinario por la curación de alpacas mayores?  5/. 1.50 POR ALPACA 7.5 ¿Cuánta paga al veterinario por la curación de alpacas crías?  5/. 1.00 POR CRIA
<ul> <li>7.6 ¿Cuántas personas trabajan como pastores en la crianza de las alpacas?</li> <li>a) 1</li> <li>b. 2</li> <li>c. 3</li> <li>d. 4</li> </ul>
7.7 ¿Cuánto le paga a cada pastor por mes?  \$\frac{\( \)}{\( \)} \( \) 200.00  7.8 ¿Cuántas personas trabajan en la esquila de fibra de alpaca?  a. 2  b. 3  \( \) 4  d. 5
7.9. ¿Cuánto le paga a cada esquilador?  EL 10 / DE LA ESQUILA
COSTOS INDIRECTOS DE PRODUCCIÓN
0.1 (Can guántas canahanas guanta?

#### 8

8.1 ¿Con cuántos canchones cuenta?

- a. 1
- **b** 2
- c. 3
- d. No cuenta



#### UNIVERSIDAD NAGIONAL DEL ALTIPLANO



ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES

- a Propio
- b. Donado
- 8.3 ¿Cuál es el valor de cada canchón?

7. 800.00

8.2 ¿Cuál es la condición?

- 8.4 ¿Con cuántos ahijaderos cuenta?
  - a) 1
  - b. 2
  - c. 3
  - d. No cuenta
- 8.5 ¿Cuál es la condición?
  - a Propio
  - b. Donado
- 8.6 ¿Cuál es el valor de cada ahijadero?

4.000.00

- 8.7 ¿Con cuántos cobertizos cuenta?
  - (a) 1
  - b. 2
  - c. 3
  - d. No cuenta
- 8.8 ¿Cuál es la condición?
  - a. Propio
  - b. Donado
- 8.9 ¿Cuál es el valor de cada cobertizo?
- 8.10 ¿Con cuántos almacenes cuenta?
  - (a) 1
  - b. 2
  - c. 3
  - d. No cuenta
- 8.11 ¿Cuál es la condición?
  - a Propio
  - b. Donado
- 8.12 ¿Cuál es el valor de cada almacén?

5/. 3,000.00



# UNIVERSIDAD NAGIONAL DEL ALTIFLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



- 9		-
<ul><li>a. 1</li><li>b. 2</li><li>c. 3</li></ul>	2	
a. F	Cuál es la condición? Propio Donado	
8.15 20	Cuál es el valor de cada centro de esquila?	
(e) 1 f. 2 g. 3	2	
c. I	Cuál es la condición? Propio Donado	
8.18 20	Cuál es el valor de cada bañadero?	
8.19 ¿6 ⓐ 1 b. 2 c. 3 d. 4		ctura?
8.20 ¿	Cuánto le paga a cada personal de mantenimiento?	
	2 3	ción de

8.22 ¿Cuánto le paga a cada señalizador?

UN JORNAL 5/. 70.00





#### UNIVERSIORD MAGIONAL DEL ALTIPLAND



ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES

#### 9 GASTOS

9.1 ¿A cuánto asciende sus gastos por mortandad?

9.2 ¿Cuánto gasta por transporte de mercadería al centro de acopio?

#### 10 VOLUMEN DE PRODUCCIÓN

10.1 ¿Cuántas libras esquiló en la primera campaña?

10.2 ¿Cuántas libras esquiló en la segunda campaña?

#### 11 UTILIDAD Y RENTABILIDAD

11.1 ¿Cuál fue el precio de la libra de lana en la primera campaña?

3/. 74.00 BIANCO 3/. 7.50 COLOR 11.2 ¿Cuál fue el precio de la libra de lana en la segunda campaña?



#### Anexo 03: Cuaderno de Apuntes



# UNIVERSIDAD NAGIONAL DEL ALTIFLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES

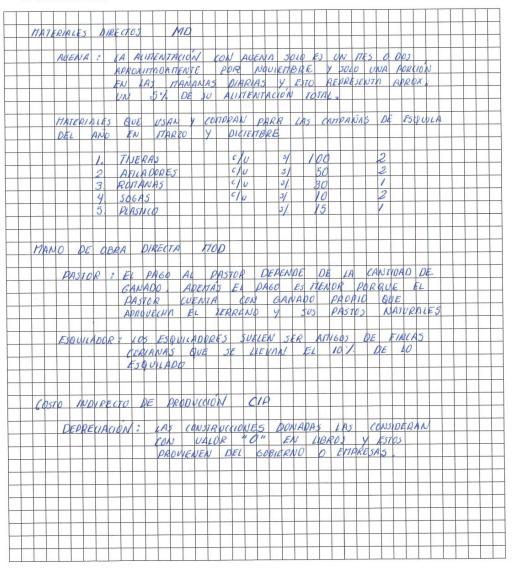


#### **CUADERNO DE APUNTES**

#### 1. DATOS

		DATOS GENERALES	
FAMILIA	PAREDES		
SECTOR	CHILA		

#### 2. OBSERVACIÓN







#### UNIVERSIOND INCIDIAL DEL ALTIFLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



	+	H	11	n	Λ	E	OB	0										-				H									-		H	Н	
	1	11	10	00	17	0	OD	H	01	0																	_	_	,		$\vdash$	$\vdash$	Н	$\vdash$	$\vdash$
	$\forall$	-	DI	712	-			-		D																					1			Н	П
				ח	AN)	TE	1111	7//	W	0	0						2000											_		-	-				
		$\forall$		.,,	170	-			EC			DI	-	1	AI	1/4	OR	ES		n	0	n	FO	RU	П	8 %					$\vdash$			Н	
	T	$\top$				_	/	A	7BI	n		DE		-	DI	FN	RA	5		PU		V	Ln	~~	112	16									
						-			RE			DE		MI				_													$\vdash$			П	
						_			PIE																									П	
																																		П	П
						+		RI	AL	121	10	0	E	W		01	0	IA		-	0	2	L	EC	E		11	,	an	0					
						*		A	1	ITI	PIE	71		DE		0	OL	N	0	Di	-	21	15	-	ON	157	RU	(CI	ON	E.	5				
							1	F5	1	E	0	03	TO	9	1	0	11		VA	6	UE		E	1	P	A60	0	E	5	EL					
$\perp$		_					1	713	VIL	)	0	UA	N	]	0	UE		E	10	5	1	117	PIF	W		У	U	EN	DE	N					
-	1	4							1																										
	4	4		51	EN,				F5																										
-	4	-				-	K	EC	ON	00	MI	EN	10	1	POK	P	FL	MI	111	15		"	61	411	TP	0 "		0.5			_			Ш	
-	-	+	_			***	R	EC	W	DCI	71	EN	0		PO	R	D	EF	CIL	N	CIA		11		0//	VIC	RA	1 "					$\perp$	Ш	
	-	$\dashv$		_		-	K	EC	DN	011	171	EN.	10		POI	R	-	NI	IDI	AD		"	A	RE	TE	//								Н	$\square$
-	-	+	-	_	J.		0	- 1				1 10	. /				0.	_										_				-			$\vdash$
-	+	+		-	*				112			- 6	1	l	E	/	42	A	UU		A		IN	1111	05	>	_	TA	RD	A	-	-	H	$\vdash$	$\vdash$
+	$\dashv$	$\dashv$		-	_	$\vdash$	0	2	-	VIA	5		_	H	-	H	_	_	_			H	_		-	-		_			-	H	H	Н	$\vdash$
	$\pm$	-	nr	101	PA:		H	+	+					-	-		_	_										_			-	-	H		$\vdash$
-	$\dashv$	4	UII	PK	ri,	-	-	H	$\vdash$						-			_		_	_		-					-	H	-	-		H		
	1	7			_		A	NA		00	01	(E)		-																					
	$\exists$	$\forall$			_	ľ			VR.		n L	26			1	111	7	no	on		04	00		15	1	b	101	0//	15		3/	In	00		
					_				£5				_			1	0	11/1	Dn	P	A	OF	TF	10	10	n	A	PA	10	6 1	TE I	noi	DA	5)	
								-	Ī										-		/ 1/	101	_		-	<i>v</i>	,	, ,,	176		1630	1	271	1	
																												7							
G	AJ	70	5																																П
				5/	960	15	0	E		FM	DA	QU	E																						
		4			L.			L	_																										
-	-				+		EN	4	CA	DA		51	10		EI				2	5	1					- 1									
+-		-	_		+		PR	EC	10	D	F	0	10	A	0	AC	0	1	5		3/	(	0.	5	0								$\vdash$	Ш	Ш
+-	-	-	-	_	-	-	-	$\vdash$	$\vdash$			-			-										-						-		H		
INC	00	50	4		-	-	$\vdash$	+	+	-		-		-	_	-		-			_			H	-	-		_	-	_	-	-		H	
INC	'A L	SU	~		-	-	$\vdash$	+	+			-																-	-		-	-	H	Н	
+	+	$\forall$		4	-	701	1	1	nn	rn		-		FCI	100	in	nn	-	111	10		IE	-	AL		0:	10	-	-		-	-	-	H	
+	+	$\dashv$		-	1	101	101	VE	H	H	DO	)	1	20	וטו	TA	111	40	UI	E-	m	VE	0	AL	in	FA	En	0.0		0	F	LA		H	
$\top$		+			E	7/1	PA	1	n	-	1	ID.	20	15	1	VA	5	FA	N	23	WI.	16	17	AY	no	-0	1	AI	121	-5		1)		H	Н
$\top$	$\exists$	$\exists$					CH					/	, .,		-	-					710		"	170	n			712	~ (		-				
					-	1	1	1																								T			П
																																	П		
											L																								
1					1		1	1	1	1		1								1	1					1			1	1	1	1			





#### UNIVERSIDAD NAGIONAL DEL ALTIFLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES

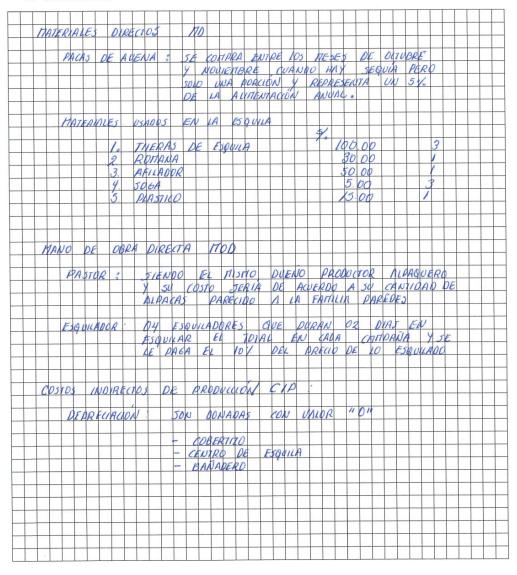


#### **CUADERNO DE APUNTES**

#### 1. DATOS

		DATOS	GENERALES	
FAMILIA	JIMENEZ			
SECTOR				

#### 2. OBSERVACIÓN







#### UNIVERSIOND MACIONAL DEL ALTIFLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



		1	1A	U	)	D	E	0BI	24		m	016	REC	7/	2 .		170	01														$\vdash$			+	-
+	Н	+	+	-	M	4N	1£	V //	(IF	N	70	-	DE		11	UFA	QA,	EST	RU	101	UR	N		/	C	DN.	STA	UC	110	NE	5			Н	+	_
							_	0	AI	UCH	101	UE.	9																						$\pm$	-
							-	1	HI	JA.	DE.	20	5																						$\Box$	
+		-	+		-		-	0	08	ER	1/6	NO:	5_	-1				-			0.0			00	0		01	1:	40	150	- 1				-	_
	Н	+	1				_	E	_	6	IH.	vc		SE		US.	A	a	176	,	PΑ	60		μ	R	20	4_	14	IP.	120	A				$\pm$	-
							+		0.	2	F	PEI	250	ON	A5		y	1	U	UN	U	£Z	,	11	AN	10		CA	DF	1	VN	10				
-	$\vdash$	$\dashv$	$\dashv$	_	$\dashv$																						_							Н	+	_
					SE	Ñ	9LI.	ZAC	201	V																									$\forall$	-
+		-		_	-		-		OK						E	1	DE	-	Ar	1/1	A		-	0	411	7P	U	0	DN			-			-	_
+							_		4N OR	A	FN	UK. FF.L	06 L	FA	40		1	P	(N)	UK	PA	11										$\vdash$			+	-
							_	P	OR		CA	110	MI	9	DE		LA.	WA		1	1	RL	TE	51												_
+							+		-		) (		_		. / 0	1				-		0	VIO.									H			_	_
		_					T		SE	- 6	EA	212	A	-	UNU	N	-	VE	2	//	7	AI	VO									$\vdash$		Н	+	-
-		0	027	۸٥	AS	. ,										-														-		-			_	_
+		C	101	PK	HU									$\vdash$																		$\vdash$		Н	+	-
								17				cu	RL	EL		-	1	DIF	ER	EN	TE	5	a	010	RE	5										
							-	PRE	TU	RI	4		-			02	1	AI	RE	03										-		_				_
			-			-	/	*KE	12	2			_			70		AL	PA	1/	5	-	ME.	IDK	AL	D.A.	_				-	H				_
-	H	0	AS	10	4																				_			_		-		-	L			_
		0	4 )	10																										$\vdash$	$\vdash$	$\vdash$	H			-
						-	_	A	05		1	E		Er	PA	00	E																			
-	-	_		_				*		ti		10	0.4		CA		0	011	0		05	1	10		0	_	10	41	4	L	-	_			$\perp$	_
								1		EL		T	A	b	H	TIL	STA	AC 1	E	0	.50	0	C	FAI	71	17	5	101	)	H	$\vdash$				$\forall$	-
										_						-				0.	-			10	-	,,,										
-	$\vdash$							L					-	_					L											_		_	H			_
		11	16	RI	JU	2,5							$\vdash$					-												-		-	$\vdash$	Н	$\dashv$	
		, ,			-																															
-	-				-	-	CU	EN	TAI	U	0	DU	n-	TH	10	2	0	AN	UD	AD		OE		AL	PA	CAS	-	A	00	101	9					
	-					_	F	RE	OE	100	K	51	VI	H	n	an	RE.	5	y		TU	1/5		OTI	11/1	001	5	-		+	-	-		H		
							F	4	r ( L )	110					611		-		1		U			V17	, , ,	K										
						L	_						L				L													F	-				П	
-	-				-		-	-	_	-	$\vdash$		$\vdash$	-	-		-			_						-	-			-		+	-	-	$\vdash$	
+	+			-			$\vdash$	-		-			$\vdash$	-	-		$\vdash$	$\vdash$	-	-	-	-	-	$\vdash$	-	-	-	-	-	+	$\vdash$	+	-	-	$\vdash$	-





# UNIVERSIDAD NACIONAL DEL ALTIFLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES

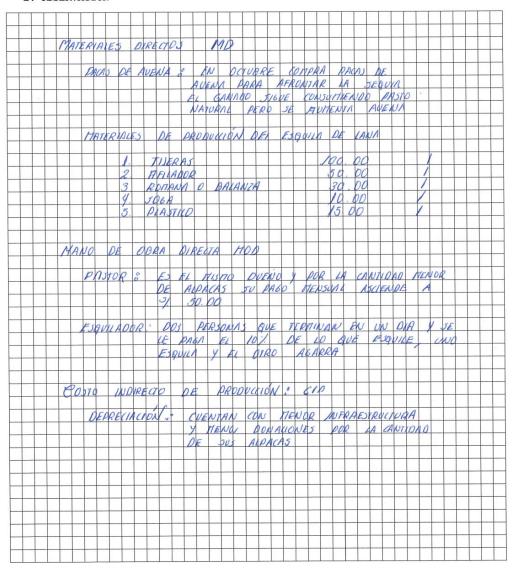


#### **CUADERNO DE APUNTES**

#### 1. DATOS

		DATOS	GENERALES	
FAMILIA	QUISPE		*	
SECTOR	PATIPA UTA			

#### 2. OBSERVACIÓN







#### UNIVERSIDAD NACIONAL DEL ALTIFLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



+	-	17.	AN	0	1	E	0	BR.	A	_/	NI	DIR	E	TH	9	/	40	1															Н	_
+	+	$\vdash$					FI		П	011	TEA	1117	IE.	117	0		) [		CDI	10	un	11	Ü	,	(0	ar	07	172	<u> </u>				$\vdash$	
$\top$		1					DE	11	174	10	0	,,,	IN	1	U	ET	E	NI	A	Vn	10	FI	,	Di	FOR	201	113	6.5						
					-	1	AJI	151	E	D	F	,	UN ענדי	LLA	0		DI	F	AI	YIJ	ND	ER	05											
	_				-	E	7	0	מע	NI	0	E	5	W	AL	10		001	10		PA	60		A	1	1	41	VTP	WE	1				
+	-	-				DA		IA	5		IN	157	11.	ACC	טמט	55																		$\perp$
+	+	$\vdash$													- C					0.0	-4	-		-	- //	0.00		-	0/	,				+
+	+				-	4	AS.	- 8	DE	NI	141	CA	ac	WZ	١		0£	-	HL.	VΗ	CA	0	J.	5	M	HCZ	N	P	UK	1	-	H	$\vdash$	+
	+				_		/		0	on	OIE	TA	RI	7	1	לאמ		01	TΑ	,	(4)	ML	01											
		T					2		51	7	VE	UE		AL	50	NA		E	NF	ER	VIE	01	n		roi	U	PI	UTI	VR	A				
	7						3		3	1	ES		AL	PA	CA	-	TE.	101	PAL	21		CON	J	AK	REI	ES								
+	+												-																			igspace	Ш	$\dashv$
	-	n-	100	и	,						_	-	-	-				-						_									Н	
	-16	on	PR	110	2					-	-	-		-										-			_			-			H	$\dashv$
		Ė					1		11	111	n	0	17	n		DE.	0	VET	OF	117	C 5	-	חוו	וסו	FS					-				Н
									D	VAUS	UA	DA	-	U	U	16	TA	RA	0	~ ,	OA.	RA		7	00	0	1	7	AI	VO				
							3		AA	E	F3	-		co	EN	TAI	U		CON	v '	1	25		AL	PA	CA	5							
													AS																					
	_																													L			Ш	
-	+	╀	-			-	_	8				-		-										_						-	-		Н	
+	-	3/	7 500	0		-						-		-																┝	$\vdash$	H		H
+		2/7	1)7	VS									$\vdash$	-										-						-	-	-	$\vdash$	
	+						1		54	10	15		OF	$\vdash$	FI	DA	Ai	IF.																
							2		7	RA	WS	00	RI		1	4	12	NI	RO		DE	,	44	PI	0								П	П
							3.		II	OR	76	w	RIA	0		vo	1	IE	NE		E5	TE	1	OF	RIL	00	)							
+	_	+	-			-		_			_	_	-	_							_									_				
	,	W61	nr.	en				-		-	-	-	$\vdash$	$\vdash$							-	-		-		-			$\vdash$	-	H	⊢	$\vdash$	$\vdash$
	-/-	N O	V.E.	100	-	+					-		+	+						$\vdash$		H				-			$\vdash$	-		-	$\vdash$	$\vdash$
													1	T							H			$\vdash$		$\vdash$		H	$\vdash$	H	T	t	$\vdash$	
					-	1	AS		Esc	9V	LA	5	1	OK		EN	V	17	1P	10		PO	10	E	TA	PA		DE	11	VIC	10			П
						1	E	1	Nic		E	10	LA	R	y		DI	NE	MI	BR	E	/	001	R	6	UE		ĹΑ		14	NA			
		-	_			,	OE3	A		M	95		_		•														L		L	L	Ш	
		+	-	-							_	-	- 0	_						-	-	11	-			-					-	_		$\vdash$
-	+	+	-	$\vdash$	-	-	E 5	QL	ILL	ALL	-	+	MA	CH	US	1	Į.	7A	OR	£5	-	y		VV	13	-	17	Ay	101	2	H	-	H	
	+	+	+	+		+	$\vdash$			-	-	$\vdash$	+	+				-			$\vdash$	$\vdash$			$\vdash$	$\vdash$	-	$\vdash$	$\vdash$	+	+	$\vdash$	H	$\vdash$
		$\top$		$\vdash$									+	1	T	$\vdash$			$\vdash$			$\vdash$					1		t		t	T	Н	П
		I	I																															
$\perp$													1																					
+	+	-	+	-	-	1	-			-	-	-	+	_		-		-	-	_	_	1			-	_	-			-	-	_		
_		+	+	-		-			_	_		-	1													_		1	_			_	$\perp$	Ш



#### UNIVERSIDAD NAGIONAL DEL ALTIFLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES

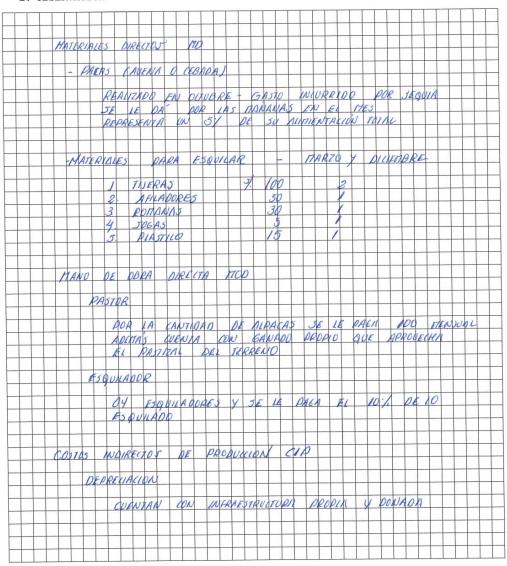


#### **CUADERNO DE APUNTES**

#### 1. DATOS

		DATOS GENERALES	
FAMILIA	RAMOS		
SECTOR			

#### 2. OBSERVACIÓN







#### UNIVERSIDAD NACIONAL DEL ALTIFLANO ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



																																	$\pm$	
$\Box$	- /	MA	NO		D	E	0	BR	1		N	011	RE	CT,	A		172	1															+	-
				PE	RS	OA	UA	L	,	DA	RA		n	W	TEI	UII	7/1	EN	70	)													$\pm$	
+	+	+	-	-		_	,	CAL	V/H	MAI	V5					H					_												+	+
						_	A	HI	JAL	DEI	20,	5																						
+		-	H	-		-	1	11.	AC	EN												-											+	Œ
	-					-	FL	-	SUI	9N	D	E	5	US	AL	0	a	WIC	2	PA	160	)	A		ins	1	DU	E					+	+
+		-	H				111	IPI	AN	,	LA	5		11	151	AL	AC	OA	IE:	5				Ľ										
														-								-										+	+	+
				PE	R5	ON	A(		1	AR	A	2	FŪ	041	ZA	cic	W																	
		1/1						M	Ŷη,	AA	VTE		0	411	ומו	,	na	OA		D	FII	W	CI	ПП	TA!	70				Н	$\overline{}$	+	+	+
						_		ΠE	01	nn	TE		1	IN	70,	AA	-	PO	e	A	161	W	4	0	EFI	LIE	N	VA						
+	+	+	H	$\vdash$		-		MA	01	AL	ITE		A	RE	TE	-	PA	RA		FIE	R	4	17	ESI	OR.	40	A						+	+
																																	$\pm$	+
	+	r.n	MI	RA	1 <		-	H									_				L													_
			//P	KA	d									H																Н			+	+
$\perp$	+	-				-		LA	NA		0	ORI	06	4	0	F	11	20	PE	5		PU	R	F	911	111	n						$\Box$	
	+		H			_		AA	NI NI	UR.	4	0	90	4	TA	RA	0		15	R	A	NO	M.	5	17	61	no	00	A.S			-	+	+
								-				1-7	,,,,								- 12		-71.		,,,	-0		1						
++	+	+	H	-				H																			L					-		4
	6	A.	10	3																														
	+	+	H	-		1.		101	101	U	n	-		100	ne	,		UN	10		0.4	01		_	2-		10	0.8	_		_	-	+	-
			İ			/.		A	11-7	0.	50			IL	0	Á	0	Un	10	_/	H	KH		é	O		1.61	e A.	)			7	$\pm$	1
++	+	+	H	-	H			H																										4
			İ																													+	$\pm$	+
	/	NO	RE	50;	5																													
					U	WA		AL	PA	A	,	FS	E	50	UI	LA	DA		U	UΛ	-	IE;		Λ	LA	NT.	)	У	54	0		+	+	+
	$\perp$	1	F		E.	59	UI	A		LA		П	TA	n	1	N	(	10	A	0	Ari	PA	W	4										1
	+	+	H	-																	_									$\vdash$	+	+	+	+
																																		1
+	+	+	H	-			_										_							_								-	+	+
		İ	İ										-,																			+	+	+
+	+	-	-														1														_	4	$\perp$	7
																															+	+	+	+
																																1	$\perp$	1
$\perp$	_	-		-																										1				



#### UNIVERSIOND INCIONAL DEL ALTIFLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES

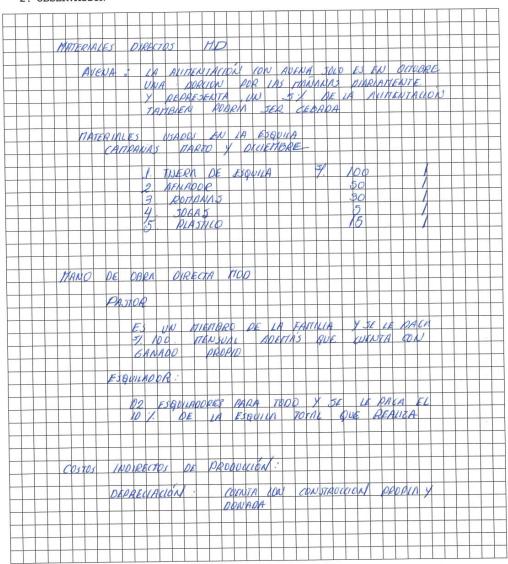


#### **CUADERNO DE APUNTES**

#### 1. DATOS

	DATOS GENERALES	
FAMILIA	CISNEROS	
SECTOR		

#### 2. OBSERVACIÓN







# UNIVERSIOND INGIONAL DEL ALTIFLAND ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



	M	1/1	10		0E		OB	DA		-	200	In	ro	2			M	n/			H						H		+	+	+	+	-
		/1/\			UE		vo	12/1			UU	IKI		77		-	1	1											+	+	$^{+}$	+	$\vdash$
-				17	AI	ITE	NI	171	EN	10																				I	I		
+	+					1		11	מס	-61	0	_	N E		10	VCF	uni	11-	6				_	-		-				+	+	+	L
	$\Box$					2		CA	MA	310	,	DE	)F	DI	OK	A;	5	Ve,											+	+	+	+	H
						3.		AA	RE	61	D	0	E	1	11	LA	5	1	HI	AL	PEL	20	,							$^{\dagger}$	Ť	T	T
_	$\sqcup$					4.		11	MP	IE	74																			$\perp$	I	I	
	+					*		200	112	dr	20		-4		_		20	n		0	0	111	-//			1/	nii	10		+	+	_	_
	$\Box$					7	-	211	212	PIL	,,,	-	- n		01	<u> </u>	UII	¥		U		ve	LE		1	( /	110	U	+	-	+	+	-
						×		11	1	111	1PI	E7	n		SE		PI	61		00	U		60	AN	0		DE			$\top$	T	1	Г
-	$\perp$							LA	5		in	157	ALI	400	ON	E	5																
+	$\forall$	_		_											-			-			-				-			H	+	+	+	+	
				56	N	021	2A.	00	RE	5																		Н		+	+	+	H
+	H	_			-		RI	10	NO	CI	171	EM	170	1	Pl	R	F	PIT	111	15				CHI					//	_	1	$\perp$	L
+	H				_		RE	COL	NO	in	716	N	72	-	PC	R	7	NI	ER	OA	15	H	/	11	20	ET.	OR	A		+	+	+	H
								070	ve	1//	21				PL	1/2		-	1121	UN				-	-ik	eii			1	+	+	+	H
_	Н																																
+	+				/	QE	11	17 F	100	)		01		U	EZ		1	11	A	VO									1	+	$\perp$	1	
+	H														$\vdash$	-									-				+	+	+	+	H
		Ξ																												$\dagger$	$^{\dagger}$		
_	6	.0	MA	RA	15																								I	I	I		
+	$\vdash$					1.		01	IN		0.	+1			201	0		0.	20	£5						_			+	+	+	_	
+	$\Box$					2.		D	NI	00	A	1/-		IIA	101	TA	RD	021	VK.	DAI	OA	E	2	41	In				+	+	+	+	
						3.		A	RE	TE	5			1.	50		y		I	EA	IE		3	2	ALI	PA	cn:	5					
+			_				-	MA	SO	RA	01	45																		1			
+	Н																											Н	+	+	+	+	
																													+	+	+	+	H
+	0	A	58	03																										I	I		
+						1.			40	100		_			00	-00													+	+	+		
	$\Box$					/.	-	DA	<i>co.</i>	/	D	E		EII	PA	Q	16												+	+	+	-	-
									-	EI	V	4	201	7	5	400	0	1	W	RI	1	2	5	1	1B	eA	5				+	Ħ	
+									-	0	. 3	0		(	AL	DA		36	100											I	I		
+	$\forall$	-	-						-	-		-	_		_			-						_					+	+	+	-	
+																		-		H				-				$\vdash$	+	+	+	+	
	IN	64	E	05																										1			
-							^		1.0	a .	40				0.						6.31									1	T		
+	$\forall$						A						ES AL		05	DU	14	00	a ca	U		OR		1	16	DA	00	21		+	+	+	
					-	E	-	29	UIL	71		111	111		DE	/	121	H	10		P	V IZ		4	t//	NA	10	ri		+	+	+	

Anexo 04: Condición Social

# CONDICIÓNSOCIALDELPRODUCTORALPAQUERO

			AL 31/03/2022						
$\overset{\circ}{\mathbf{Z}}$	JEFE DE FAMILIA	GRADO DE INSTRUCCIÓN	HECTÁREAS DE TERRENO	MACHOS	MACHOS HEMBRAS	TUIS MAYOR	TUIS MENOR	CRIAS	TOTAL
-	FAMILIA PAREDES	SECUNDARIA COMPLETA	430	4	73	65	0	26	168
2	FAMILIA JIMENEZ	SECUNDARIA COMPLETA	200	5	82	82	0	35	204
$\mathcal{E}$	FAMILIA QUISPE	PRIMARIA COMPLETA	230		14	29	0	15	59
4	FAMILIA RAMOS	SECUNDARIA COMPLETA	150	$\kappa$	40	62	0	14	119
5	FAMILIA CISNEROS	SECUNDARIA COMPLETA	120	2	21	40	0	21	84
			AL 31/12/2022						
$\overset{\circ}{\mathbf{N}}$	JEFE DE FAMILIA	GRADO DE INSTRUCCIÓN	HECTÁREAS DE TERRENO	MACHOS	MACHOS HEMBRAS	TUIS MAYOR	TUIS MENOR	CRIAS	TOTAL ALPACAS
1	FAMILIA PAREDES	SECUNDARIA COMPLETA	430	4	138	0	26	0	168
2	FAMILIA JIMENEZ	SECUNDARIA COMPLETA	200	5	164	0	35	0	204
8	FAMILIA QUISPE	PRIMARIA COMPLETA	230	1	43	0	15	0	59
4	FAMILIA RAMOS	SECUNDARIA COMPLETA	150	$\infty$	102	0	14	0	119
S	FAMILIA CISNEROS	SECUNDARIA COMPLETA	120	2	61	0	21	0	84

Datos obtenidos de los instrumentos de investigación.

# Anexo 05: Costos de Pastizales

Durante el año las alpacas consumen pastos naturales y pacas de avena en época de sequía entre los meses de octubre y noviembre.

- su investigación "alimentación de camélidos sudamericanos y manejo de pastizales" cita a San Martín (1991) donde manifiesta que Cantidad de pasto que consume la alpaca: El catedrático de la Universidad Nacional del Centro del Perú Ing. Raúl Ramiro Cano en el nivel de consumo de alimento de la alpaca expresado en Kg. de materia seca por día esta entre 1.80% a 2% de su peso vivo.
- pastizal que consume la alpaca durante el día, por lo que se tuvo que investigar el costo del pastizal. Durante la búsqueda de dicha Precio del Kg de pasto: En la zona que se realizó el recojo de la información no se pudo obtener el dato sobre el costo por Kg de información ubicamos la investigación de la ONG CARE sobre "Cultivando pastos asociados", la mencionada investigación determinó el costo de 01 Kg de pastizal a S/ 0.04 de sol.
- Avena: Los cuadros siguientes presentan la siguiente información de consumo de avena en el 2022. Al realizar la entrevista semi estructurada encontramos que el Kg. De avena fue a 1.50

				SO	<u>a</u> 5	T						
				C			/S	S	S	S	S/	
				TOTAL	7	N 95%	564.30	16223.63	0.00	1833.98	0.00	18621.90
	2 4 2	7 47	TES	TOTAL CONSUMO	CONSUMO POR	POR DIA CAMPAÑA 9 MESES	594.00	17077.50	0.00	1930.50	0.00	19602.00
	CAMBAÑA 2	CAIMILAI	PASTIZALES	TOTAL	$\circ$		2.16	62.10	0.00	7.02	0.00	71.28
					% DE	COMPONIO	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	
				PROMEDI	O PESO DE	ALPACA	30.00	25.00	5.00	15.00	20.00	
					CANT		4	138	0	76	0	168
FAMILIA PAREDES					DETALLE		MACHOS	HEMBRAS	CRIAS	TUIS MENOR	TUIS MAYOR	TOTAL
FAMILIA					COSTO		S/ 7.78	S/ 118.26	S/ 8.42	S/ -	0.04 S/ 84.24	S/218.70
				COSTO	DE PASTIZA	T	S/ 0.04	S/ 0.04	S/ 0.04	S/ 0.04	S/ 0.04	
				TOTAL	ALIMENTACIO	N 100%	194.40	2956.50	210.60	0.00	2106.00	5467.50
	-		ES	TOTAL CONSUMO	POR	POR DIA CAMPAÑA 3 MESES	194.40	2956.50	210.60	0.00	2106.00	5467.50
	CAMBAÑA 1	CAIMI AIN	PASTIZALES	TOTAL	$\overline{}$		2.16	32.85	2.34	0.00	23.40	60.75
				!	% DE	CONSOLIA	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	
				PROMEDI	O PESO DE		30.00	25.00	5.00	15.00	20.00	
					CANT		4	73	79	0	92	168
					DETALLE CANT		MACHOS	HEMBRAS	CRIAS	TUIS MENOR	TUIS MAYOR	TOTAL

				AVENA	-		
DETALLE	CANT	PROMEDI O PESO DE LA ALPACA	% DE	TOTAL CONSUMO POR DIA	TOTAL CONSUMO POR CAMPAÑA 9 MESES	TOTAL ALIMENTACIO N 5%	COS DE 1 DI AVE
MACHOS	4	30.00	1.80%	2.16	594.00	29.70	S/
HEMBRAS	138	25.00	1.80%	62.10	17077.50	853.88	S/
CRIAS	0	5.00	1.80%	0.00	0.00	0.00	S/
TUIS MENOR	26	15.00	1.80%	7.02	1930.50	96.53	S/
TUIS MAYOR	0	20.00	1.80%	0.00	0.00	0.00	S/
TOTAL	168			71.28	19602.00	980.10	



	l		-	<u>s</u> 7	2 E 1	ļ						
				SOS	O PAS		S/	8	S/	S/	S/	
				TOTAL	ALIMENTACIO N 95%		705.38	19280.25	0.00	2468.81	0.00	22454.44
	ÑA 2	20 A	VLES	TOTAL CONSUMO	_	9 MESES	742.50	20295.00	0.00	2598.75	0.00	23636.25
	CAMPAÑA 2	E LEGICA CO	PASTIZALES	TOTAL	CONSUMC POR DIA		2.70	73.80	0.00	9.45	0.00	85.95
				97. DE	% DE CONSUMO		1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	
				PROMEDI PESO DE	NT CRESCUE LA CC ALPACA		30.00	25.00	5.00	15.00	20.00	
					CANT		2	164	0	35	0	204
FAMILIA JIMENEZ					DETALLE (		MACHOS	HEMBRAS	CRIAS	TUIS MENOR	TUIS MAYOR	TOTAL
FAMILIA				OLSOS	TOTAL		S/ 9.72	S/ 132.84	S/ 11.34	S/ -	S/ 106.27	S/260.17
				COSTO	PASTIZA 7 L		0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	
				Ö			S	S	$\sim$	$\sim$	S/	
				TOTAL	ALIMENTACIO N 100%		243.00	3321.00	283.50	0.00	2656.80	6504.30
	A 1	5	ES	TOTAL CONSUMO	_	3 MESES	243.00	3321.00	283.50	0.00	2656.80	6504.30
	CAMPAÑA 1	TA STITLE A	PASTIZALES	TOTAL	CONSUMO POR DIA CAMPAÑA		2.70	36.90	3.15	0.00	29.52	72.27
				97. DE	70 DE		1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	
				PROMEDI O PESO DE	O FESO DE LA ALPACA		30.00	25.00	5.00	15.00	20.00	
					CANT		5	87	35	0	87	204
					DETALLE CANT OFESODE 70 DE LA CONSUMO ALPACA		MACHOS	HEMBRAS	CRIAS	TUIS MENOR	TUIS MAYOR 82	TOTAL

				A VIENA			
DETALLE	CANT	PROMEDI O PESO DE LA ALPACA	% DE	TOTAL CONSUMO POR DIA	TOTAL CONSUMO POR / CAMPAÑA 9 MESES	TOTAL ALIMENTACIO N 5%	COS DE DE DI
MACHOS	5	30.00	1.80%	2.70	742.50	37.13	/S
HEMBRAS	164	25.00	1.80%	73.80	20295.00	1014.75	S/
CRIAS	0	5.00	1.80%	0.00	0.00	0.00	S/
<b>TUIS MENOR</b>	35	15.00	1.80%	9.45	2598.75	129.94	S/
TUIS MAYOR	0	20.00	1.80%	0.00	0.00	0.00	S/
TOTAL	204			85.95	23636.25	1181.81	

			COS D PAST I	S/	S/	S/	S/	S/	
			TOTAL ALIMENTACIO N 95%	141.08	5055.19	0.00	1058.06	0.00	6254.33
	iA 2	LES	TOTAL CONSUMO CONSUMO POR POR DIA CAMPAÑA 9 MESES	148.50	5321.25	0.00	1113.75	0.00	6583.50
	CAMPAÑA 2	PASTIZALES	TOTAL CONSUMO POR DIA	0.54	19.35	0.00	4.05	0.00	23.94
			TOTAL % DE TOTAL CONSUMC CONSUMO POR DIA CAMPAÑA 9 MESES	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	
			PROMEDI O PESO DE LA ALPACA	30.00	25.00	5.00	15.00	20.00	
			CANT	-	43	0	15	0	65
FAMILIA QUISPE			DETALLE	MACHOS	HEMBRAS	CRIAS	TUIS MENOR	TUIS MAYOR	TOTAL
FAMILL			COSTO TOTAL	S/ 1.94	S/ 22.68	S/ 4.86	. /S	S/ 37.58	S/ 67.07
			COSTO DE PASTIZA L	70.04	7, 0.04	7, 0.04	7, 0.04	, 0.04	
			TOTAL LIMENTACIO P N 100%	48.60 S	567.00 S	121.50 S	0.00	939.60 S	1676.70
	11	ES	TOTAL TOTAL CONSUMO CONSUMO POR A POR DIA CAMPAÑA 3 MESES	48.60	267.00	121.50	0.00	939.60	1676.70
	CAMPAÑA 1	PASTIZALES	TOTAL CONSUMO POR DIA	0.54	6.30	1.35	0.00	10.44	18.63
			% DE TOTAL CO CONSUMO POR DIA C	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	
			PROMEDI O PESO DE LA CC ALPACA	30.00	25.00	5.00	15.00	20.00	
			CANT	-	14	15	0	59	59
			DETALLE	MACHOS	HEMBRAS	CRIAS	TUIS MENOR	TUIS MAYOR	TOTAL

				AVENA	1		
DETALLE	CANT	PROMEDI O PESO DE LA ALPACA	% DE CONSUMO	TOTAL CONSUMO POR DIA	TOTAL CONSUMO POR CAMPAÑA 9 MESES	TOTAL ALIMENTACIO N 5%	COS DE D
MACHOS	1	30.00	1.80%	0.54	148.50	7.43	S/
HEMBRAS	43	25.00	1.80%	19.35	5321.25	266.06	S/
CRIAS	0	5.00	1.80%	0.00	0.00	0.00	S/
TUIS MENOR	15	15.00	1.80%	4.05	1113.75	55.69	S/
TUIS MAYOR	0	20.00	1.80%	0.00	0.00	0.00	S/
TOTAL	29			23.94	6583.50	329.18	



			0,	PAS	_	_	_	_	_	
			)		Š	Š	Š	Š	Š	
			TOTAL	ALIMENTACIO N 95%	423.23	11991.38	0.00	987.53	0.00	13402.13
	ÑA 2	VLES	TOTAL CONSUMO	POR AMPAÑA MESES	445.50	12622.50	0.00	1039.50	0.00	14107.50
	CAMPAÑA 2	PASTIZALES	TOTAL	$\sim$	1.62	45.90	0.00	3.78	0.00	51.30
			JU %	CONSUMO	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	
			PROMEDI O PESO DE	LA LA ALPACA	30.00	25.00	5.00	15.00	20.00	
				CANT	3	102	0	41	0	119
FAMILIA RAMOS				DETALLE	MACHOS	HEMBRAS	CRIAS	TUIS MENOR	TUIS MAYOR	TOTAL
FAMILL				TOTAL	S/ 5.83	S/ 64.80	S/ 4.54	- /S	0.04 S/ 80.35	S/155.52
			COSTO	PASTIZA L	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	
			00		S.	S⁄	S⁄	S/	S/	
			TOTAL	ALIMENTACIO N 100%	145.80	1620.00	113.40	0.00	2008.80	3888.00
	1	ES	TOTAL CONSUMO	CONSUMO POR POR DIA CAMPAÑA 3 MESES	145.80	1620.00	113.40	0.00	2008.80	3888.00
	CAMPAÑA 1	PASTIZALES	TOTAL	CONSUMO POR DIA CAMPAÑA 3 MESES	1.62	18.00	1.26	0.00	22.32	43.20
			3U 70	% DE CONSUMO	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	
			PROMEDI O PESO DE	U FESO DE LA ALPACA	30.00	25.00	5.00	15.00	20.00	
				CANT	3	9	4	0	62	119
				DETALLE CANT OFESODE 70 DE LA CONSUMO ALPACA	MACHOS	HEMBRAS	CRIAS	TUIS MENOR	TUIS MAYOR 62	TOTAL

DETALLE	CANT	PROMEDI O PESO DE LA ALPACA	% DE	TOTAL C CONSUMO POR DIA C	TOTAL CONSUMO POR CAMPAÑA 9 MESES	TOTAL ALIMENTACIO N 5%	CO DE D
MACHOS	3	30.00	1.80%	1.62	445.50	22.28	S/
HEMBRAS	102	25.00	1.80%	45.90	12622.50	631.13	S/
CRIAS	0	5.00	1.80%	0.00	0.00	0.00	S/
TUIS MENOR	14	15.00	1.80%	3.78	1039.50	51.98	S/
TUIS MAYOR	0	20.00	1.80%	0.00	0.00	0.00	S/
TOTAL	119			51.30	14107.50	705.38	



		_								
				CO I PAS	S/	S/	S/	S/	S/	
				TOTAL ALIMENTACIO N 95%	282.15	7171.31	0.00	1481.29	0.00	8934.75
	Z 4 2		LES	TOTAL CONSUMO POR CAMPAÑA 9 MESES	297.00	7548.75	0.00	1559.25	0.00	9405.00
	CAMPAÑA 2	THE THE WILL	PASTIZALES	7 (7	1.08	27.45	0.00	2.67	0.00	34.20
				% DE CONSUMO	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	
				PROMEDI O PESO DE LA ALPACA	30.00	25.00	5.00	15.00	20.00	
				CANT	2	61	0	21	0	84
FAMILIA CISNEROS				DETALLE (	MACHOS	HEMBRAS	CRIAS	TUIS MENOR	TUIS MAYOR	TOTAL
FAMILIA				COSTO TOTAL	S/ 3.89	S/ 34.02	S/ 6.80	S/ -	S/ 51.84	S/ 96.55
				COSTO DE PASTIZA L	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	
					/S	$\mathbf{S}$	S/	$\mathbf{S}$	S/	
				TOTAL ALIMENTACIO N 100%	97.20	850.50	170.10	0.00	1296.00	2413.80
	1		ES		97.20	850.50	170.10	0.00	1296.00	2413.80
	CAMPAÑA 1	Calle All	PASTIZALES	TOTAL CONSUMO POR DIA	1.08	9.45	1.89	0.00	14.40	26.82
				TOTAL  7 % DE TOTAL CONSUMC  CONSUMO POR DIA CAMPAÑA  3 MESES	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	1.80%	
				PROMEDI O PESO DE LA ALPACA	30.00	25.00	5.00	15.00	20.00	
				CANT	2	21	21	0	40	84
				DETALLE CANT	MACHOS	HEMBRAS	CRIAS	TUIS MENOR	TUIS MAYOR	TOTAL

TOTAL CO MENTACIO DE	TOTAL CO MENTACIO DE N 5% AV	TOTAL CO MENTACIO I N 5% AV 14.85 S/	TOTAL CO MENTACIO I N 5% AV 14.85 S/ 377.44 S/	TOTAL CO MENTACIO I N 5% AV 14.85 S/ 377.44 S/ 77.96 S/	TOTAL DE MENTACIO I I N 5% AVJ 14.85 S/ 377.44 S/ 0.00 S/ 77.96 S/ 0.00 S/ 0.0
Ξ	_	<b>-</b>	<b>-</b>		<b>-</b>
	CAMPAÑA 9 MESES	CAMPAÑA 9 MESES 297.00	CAMPAÑA 9 MESES 297.00 7548.75	CAMPAÑA 9 MESES 297.00 7548.75 0.00 1559.25	CAMPAÑA 9 MESES 297.00 7548.75 0.00 1559.25
	POR DIA C	FOR DIA C	FOR DIA C 1.08 27.45	1.08 27.45 0.00 5.67	FOR DIA C 1.08 27.45 0.00 5.67 0.00
	-	1.80%			
C T T	ALPACA	ALPACA 30.00	ALPACA 30.00 25.00	30.00 25.00 5.00 15.00	ALPACA 30.00 25.00 5.00 15.00 20.00
		2	2 61	2 61 0 21	2 61 0 21 0
		MACHOS	MACHOS HEMBRAS	MACHOS HEMBRAS CRIAS TUIS MENOR	MACHOS HEMBRAS CRIAS TUIS MENOR TUIS MAYOR
5 61 25.00 1.80% 1.08 297.00 0 5.00 1.80% 27.45 7548.75 3	AS 61 25.00 1.80% 27.45 7548.75 3 0 5.00 1.80% 0.00 0.00	0 5.00 1.80% 0.00 0.00			0 20.00 1.80% 0.00 0.00

Anexo 06: Compra de Machos Reproductores

MACHOS REPRO	DUCTOR	ES	POR AÑO		
FAMILIA	CANT	P	RECIO	Г	TOTAL
PAREDES	2	S/	1,500.00	S/	3,000.00
JIMENEZ	2	S/	1,500.00	S/	3,000.00
QUISPE	1	S/	1,500.00	S/	1,500.00
RAMOS	2	S/	1,500.00	S/	3,000.00
CISNEROS	1	S/	1,500.00	S/	1,500.00
TOTAL	8	S/	7,500.00	S/ 1	12,000.00

Anexo 07: Compra de Materiales Directos

FAMILIA	PARED	ES			
DETALLE	CANT		P.U.	T	OTAL
TIJERAS	2	S/	100.00	S/	200.00
AFILADORES	1	S/	50.00	S/	50.00
ROMANAS	1	S/	30.00	S/	30.00
SOGAS	2	S/	5.00	S/	10.00
PLASTICO	1	S/	15.00	S/	15.00
TOTAL	7	S/	200.00	S/	305.00

FAMILI	A JIMEN	ΈZ			
DETALLE	CANT		P.U.	T	OTAL
TIJERAS	3	S/	100.00	S/	300.00
AFILADORES	1	S/	50.00	S/	50.00
ROMANAS	1	S/	30.00	S/	30.00
SOGAS	3	S/	5.00	S/	15.00
PLASTICO	1	S/	15.00	S/	15.00
TOTAL	9	S/	200.00	S/	410.00

FAMILIA	A QUISI	PE			
DETALLE	CANT		P.U.	T	OTAL
TIJERAS	1	S/	100.00	S/	100.00
AFILADORES	1	S/	50.00	S/	50.00
ROMANAS	1	S/	30.00	S/	30.00
SOGAS	1	S/	5.00	S/	5.00
PLASTICO	1	S/	15.00	S/	15.00
TOTAL	5	S/	200.00	S/	200.00

FAMIL	IA RAMO	OS			
DETALLE	CANT		P.U.	T	OTAL
TIJERAS	2	S/	100.00	S/	200.00
AFILADORES	1	S/	50.00	S/	50.00
ROMANAS	1	S/	30.00	S/	30.00
SOGAS	1	S/	5.00	S/	5.00
PLASTICO	1	S/	15.00	S/	15.00
TOTAL	6	S/	200.00	S/	300.00

FAMILIA	CISNEI	ROS			
DETALLE	CANT		P.U.	T	OTAL
TIJERAS	1	S/	100.00	S/	100.00
AFILADORES	1	S/	50.00	S/	50.00
ROMANAS	1	S/	30.00	S/	30.00
SOGAS	1	S/	5.00	S/	5.00
PLASTICO	1	S/	15.00	S/	15.00
TOTAL	5	S/	200.00	S/	200.00

### Anexo 08: Sanidad

					<b>FAMILIA</b>	PAREDES					
C	AM	PAÑA	1			C	AM	PAÑA	2		
MEDI	ANT	E BA	ÑADO			MEDIAN	TE :	INYE(	CCIONE	S	
DETALLE	F	<b>.</b> U.	CANT.		TOTAL	DETALLE	F	P.U.	CANT.	7	OTAL
ALPACAS MAYORES	S/	1.50	142	S/	213.00	ALPACAS MAYORES	S/	1.50	168	S/	252.00
CRIAS	S/	1.00	26	S/	26.00	CRIAS	S/	1.00	0	S/	-
TOTAL	S/	2.50	168	S/	239.00	TOTAL	S/	2.50	168	S/	252.00

					FAMILIA	JIMENEZ					
С	AM	PAÑA	1			С	AM	PAÑA	2		
MEDI					TOTAL	MEDIAN				_	COTAL
DETALLE			CANT.		TOTAL	DETALLE		<b>P.U.</b>	CANT.	_	OTAL
ALPACAS MAYORES	S/	1.50	169	S/	253.50	ALPACAS MAYORES	S/	1.50	204	S/	306.00
CRIAS	S/	1.00	35	S/	35.00	CRIAS	S/	1.00	0	S/	-
TOTAL	S/	2.50	204	S/	288.50	TOTAL	S/	2.50	204	S/	306.00

FAMIL	JA QUISPE				
		CAMPAÑA	. 2		
	MEDIA	NTE INYE	CCIONE	S	
	DETALLE	P.U.	CANT.	TOT	AL
	VETERINARIO	S/ 1.50	59	S/	88.50



FAMILIA 1	RAMOS				
- -		CAMPAÑA	. 2		
-	MEDIA	NTE INYE	CCIONE	S	
	DETALLE	P.U.	CANT.	T	OTAL
	VETERINARIO	S/ 1.50	119	S/	178.50
FAMILIA C	ISNEROS				
- -		CAMPAÑA	. 2		
<u> </u>		NTE INYE	CCIONE	C	
	MEDIA	MIE INIE	CCIONE	3	
_	MEDIA DETALLE	P.U.	CANT.		OTAL



Anexo 09: Mano de Obra

					TOT		S/1,800	S/252.	S/1,070	S/3,12 <i>i</i>			TOT			( ~		7
					_		Š	<b>J</b> 1	Š	S/			_			70.00 S/	/S	/S
					J.		00.0		<u>,</u> 0	0.10			J.			70.00	70.00	140.00
					P.U.		S/200.00		10%	S/200.10			P.U.			_		S/ 1 <sup>2</sup>
					Ñ	ľ			0				Ñ	L		S	S/	S
		7		N° DE	S/ME	ES /CANT	6		S/10,705.50	10714.5		$N^{\circ}$ DE	S/ME	ES /CANT		_	0	1
		AÑA	MOD	Z	DIA	ES/			S/10	10	MOI	Z	DIA	ES/				
		CAMPAÑA 2	M		CANT. DIAS/MES		1		4	S	M		CANT. DIAS/MES			_	2	3
					C		Ţ	. 1	C							. 1	. 1	
					U.M.		<b>MENSUAL</b>	<b>JORNAL</b>	DESTAJO				U.M.			JORNAL	<b>JORNAL</b>	
					<b>1</b>		ME	Ō	DE				<u>٦</u>			Ō	JOI	
					$\Xi$			0	SES.				E)		ARA		ES	
					DETALLE			VETERINARIO	ESQUILADORES				DETALLE		PERSONAL PARA		<b>SEÑALADORES</b>	
DES					DET		PASTOR	TERI	ZUIL/	TOTAL			DET		SON	TO	ÍALA	TOTAL
ARE							PAS	VE	ESC	TO					PEF	MTTO	SEÑ	$\mathbf{TO}$
LIAI	Ì	ĺ		I											ĺ	_	_	l _
FAMILIA PAREDES					[AL		S/600.00	9.00	8.40	S/1,607.40			[AL			70.00	420.00	490.00
F					TOTAL		09/S	S/239.00	S/768.40	S/1,6(			TOTAL			S⁄		S/ 4
							_									70.00 S/	70.00 S/	
					P.U.		S/200.00		10%	S/200.10			P.U.			70	70.	140.00
					-		S/2			S/2			1			S⁄	S/	S/
				Œ	MES	INT			4.00	7		Œ	MES	INT				
		ĬA 1		N° DE	IAS	ES /CANT	3		S/ 7,684.00	1687		$N^{\circ}$ DE	IAS/	ES /CANT		_	3	4
		CAMPAÑA 1	MOD		T. D	⅓			S		MOI		T. D	<b>=</b>				
		CAN			U.M. CANT. DIAS/MES		1		4	S			CANT. DIAS/MES			1	2	æ
					<b>.</b>		UAL	AD	AJO							AL	AL	
					U.N		MENSUAL	UNIDAD	DESTAJO				U.M.			<b>JORNAL</b>	JORNAL	
							Z	_							Ą	_		
					LE			RIO	ORES				LE		PAR		RES	
					DETALLE		)R	<b>ZINA</b>	LAD	$\Gamma$			DETALLE		NAL		ADC	Γ
					D		PASTOR	VETERINARIO	<b>ESQUILADORES</b>	TOTAL			D		PERSONAL PARA	MTTO	SEÑALADORES	TOTAL
l							$\mathbf{P}_{\mathbf{r}}$	>	Щ	L					Ы	Σ	S	L

						F/	AMILIA	FAMILIA JIMENEZ						
		CAMI	<b>CAMPAÑA 1</b>							CAMI	CAMPAÑA 2			
		W	MOD							M	MOD			
			N° DE								$N^{\circ}$ DE			
DETALLE	U.M.	CANT	U.M. CANT. DIAS/MES	Ь	P.U.	TOTAL	AL	DETALLE	U.M.	CANT.	CANT. DIAS/MES	P.U.		TOT
			ES /CANT								ES /CANT			
PASTOR	MENSUAL	, 1	3	S/2	S/200.00	S/600.00	00.	PASTOR	MENSUAL	1	6	S/200.00		S/1,80C
VETERINARIO	UNIDAD					S/288.50	.50	VETERINARIO	JORNAL					S/306.
<b>ESQUILADORES</b>	DESTAJO	4	S/ 8,976.00	1	10%	S/897.60	.60	<b>ESQUILADORES</b>	DESTAJO	4	S/11,502.00	10%	<b>V</b> 1	S/1,150
TOTAL		જ	8979	S/2	S/200.10	S/1,786.10	6.10	TOTAL		5	11511	S/200.10		8/3,25
		X	MOI							M	MOI			
			N° DE								$N^{\circ}$ DE			
DETALLE	U.M.	CANT	CANT. DIAS/MES	Ь	P.U.	TOTAL	AL	DETALLE	U.M.	CANT.	CANT. DIAS/MES	P.U.		TOT
			ES /CANT								ES /CANT			
PERSONAL PARA								PERSONAL PARA						
MTTO	JORNAL	2	1	<u>\</u>	70.00 S/		140.00	MTTO	JORNAL	2	1	S/ 7C	70.00 S/	14
SEÑALADORES	JORNAL	2	ю	S⁄	70.00 S/		420.00	SEÑALADORES	JORNAL	2	0	S/ 70	70.00 S/	
TOTAL		4	4	S/	140.00 S/ 560.00	S/ 56	00.09	TOTAL		4	1	S/ 140.00 S/ 14	00 S	14

							FAMILL	FAMILIA QUISPE						
		CAMI	<b>CAMPAÑA 1</b>							CAMI	CAMPAÑA 2			
		M	MOD							M	MOD			
			N° DE								$N^{\circ}$ DE			
DETALLE	U.M.	CANT	U.M. CANT. DIAS/MES	1	P.U.	TO	TOTAL	DETALLE	U.M.	CANT.	CANT. DIAS/MES	P.U.	u.	$\mathbf{TOT}_{\ell}$
			ES /CANT								ES /CANT			
PASTOR	MENSUAL	1	3	S/	S/50.00	S/15	S/150.00	PASTOR	MENSUAL	1	6	S/2	S/50.00	S/450.
VETERINARIO	UNIDAD					S/O	S/0.00	VETERINARIO	UNIDAD					S/88.
<b>ESQUILADORES</b>	DESTAJO	2	S/ 2,644.00		10%	S/26	S/264.40	ESQUILADORES	DESTAJO	2	S/ 3,370.50	10%	%	S/337.
TOTAL		3	2647	S/:	S/50.10	S/41	S/414.40	TOTAL		3	3379.5	S/5(	S/50.10	S/875
		N	MOI							Z	MOI			
			N° DE								$N^{\circ}$ DE			
DETALLE	U.M.	CANT	CANT. DIAS/MES	1	P.U.	TO	TOTAL	DETALLE	U.M.	CANT.	CANT. DIAS/MES	P.U.	u.	TOT
			ES /CANT								ES /CANT			
PERSONAL PARA								PERSONAL PARA						
MTTO	JORNAL	_	1	S⁄	70.00 S/	<u>S</u>	70.00	MTTO	<b>JORNAL</b>	1	1	S/	70.00 S/	S/ 7
SEÑALADORES	JORNAL	_	1	<u>\</u>	70.00 S/	<u>S</u>	70.00	SEÑALADORES	JORNAL	1	0	<b>S</b>	70.00 S/	×
TOTAL		7	2	S/	140.00 S/ 140.00	S/ 1	40.00	TOTAL		2	1	S/ 1	140.00	S/ 7

							FAMILL	FAMILIA RAMOS						
		CAMI	<b>CAMPAÑA 1</b>							CAMI	<b>CAMPAÑA 2</b>			
		M	MOD							M	MOD			
			$N^{\circ}$ DE								$N^{\circ}$ DE			
DETALLE	U.M.	CANT	U.M. CANT. DIAS/MES		P.U.	$\mathbf{T}$	TOTAL	DETALLE	U.M.	CANT.	U.M. CANT. DIAS/MES	Ъ	P.U.	TOT
			ES /CANT								ES /CANT			
PASTOR	MENSUAL	1	3	S	S/100.00	S/3	S/300.00	PASTOR	MENSUAL	1	6	S/1(	S/100.00	S/900.
VETERINARIO	UNIDAD					S	S/0.00	VETERINARIO	<b>JORNAL</b>					S/178.
<b>ESQUILADORES</b>	DESTAJO	4	S/5,616.00		10%	S/5	S/561.60	ESQUILADORES	DESTAJO	4	S/ 7,182.00	1	10%	S/718.
TOTAL		જ	5619	S/1	S/100.10	8/S	S/861.60	TOTAL		2	7191	S/1(	S/100.10	8/1,790
		Z	MOI							Z	MOI			
			$N^{\circ}$ DE								$N^{\circ}$ DE			
DETALLE	U.M.	CANT	CANT. DIAS/MES		P.U.	$\mathbf{I}$	TOTAL	DETALLE	U.M.	CANT.	CANT. DIAS/MES	P	P.U.	$\mathbf{TOT}_{\ell}$
			ES /CANT								ES /CANT			
PERSONAL PARA								PERSONAL PARA						
MTTO	JORNAL	1	1	$\infty$	70.00 S/	8	70.00	MTTO	JORNAL	1	1	<u>%</u>	70.00 S/	S/ 7
SEÑALADORES	JORNAL	2	2	S <sub></sub>	70.00 S/	S⁄	280.00	SEÑALADORES	JORNAL	7	0	<u>\</u>	70.00 S/	/S
TOTAL		3	3	S/	140.00 S/		350.00	TOTAL		3	1	<b>S</b> /	140.00	S/ 7



							FAMILIA	FAMILIA CISNEROS						
		CAM	<b>CAMPAÑA 1</b>							CAMP	CAMPAÑA 2			
		Z	MOD							MOD	OD			
			$N^{\circ}$ DE								$N^{\circ}$ DE			
DETALLE	U.M.	CANI	CANT. DIAS/MES		P.U.	$\mathbf{IC}$	TOTAL	DETALLE	U.M.	CANT.	CANT. DIAS/MES	Р.	P.U.	TOT
			ES /CANT								ES /CANT			
PASTOR	MENSUAL	1	3	S/	S/100.00	S/3	S/300.00	PASTOR	MENSUAL	1	6	S/10	S/100.00	S/900.
VETERINARIO	UNIDAD					Ś	S/0.00	VETERINARIO	JORNAL					S/126.
<b>ESQUILADORES</b>	DESTAJO	2	S/ 3,428.00		10%	S/3	S/342.80	<b>ESQUILADORES</b>	DESTAJO	2	S/ 4,378.50	10	10%	S/437.
TOTAL		3	3431	S/1	S/100.10	9/S	S/642.80	TOTAL		3	4387.5	S/10	S/100.10	S/1,46
		N	MOI							MOI	IO			
			$\mathbf{N}^{\circ}\mathbf{DE}$								$ m N^{\circ}DE$			
DETALLE	U.M.	CANI	CANT. DIAS/MES		P.U.	$\mathbf{IC}$	TOTAL	DETALLE	U.M.	CANT.	CANT. DIAS/MES	Ъ.	P.U.	$\mathbf{TOT}_{\ell}$
			ES /CANT								ES /CANT			
PERSONAL PARA								PERSONAL PARA						
MTTO	JORNAL	-	1	<u>%</u>	70.00 S/	8	70.00	MTTO	JORNAL	1	1	S⁄	70.00 S/	S/ 7
SEÑALADORES	JORNAL	2	2	8	70.00	S/	280.00	SEÑALADORES	JORNAL	1	0	<b>S</b>	70.00	S/
TOTAL		3	3	S/	140.00	%	350.00	TOTAL		2	1	S/ 1	140.00	S/ 7

Anexo 10: Depreciaciones

DETALLE CAN DEPRECIACIÓN DE CANCHONES DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS DEPRECIACIÓN DE ALMACEN DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL. BAÑADERO TOTAL  DETALLE CAN DEPRECIACIÓN DE CANCHONES DEPRECIACIÓN DE CANCHONES DEPRECIACIÓN DE CANCHONES DEPRECIACIÓN DE CANCHONES DEPRECIACIÓN DE CANCHONES DEPRECIACIÓN DE CANCHONES DEPRECIACIÓN DE CANCHONES DEPRECIACIÓN DE CANCHONES DEPRECIACIÓN DE CANCHONES DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL. BAÑADERO TOTAL	CAMBAÑA 1				FAMILIA	FAMILIA PAREDES	CAMBAÑA 2			
DEPRECI   ACTÓN   DEPRECI   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN   ACTÓN   ACTÓN   ANUAL   ACTÓN			1				CAMBANA			
20.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   2 800   5%   80   6.67     50.00   DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS   1 4000   5%   200   16.67     0.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 3000   5%   150   12.50     0.00   DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL,   1 0   5%   0 0.00     0.00   DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL,   1 0   5%   0 0.00     0.00   DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL,   1 0   5%   0 0.00     0.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   2 1000   5%   200   16.67     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   2 1000   5%   200   16.67     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   2 1000   5%   200   16.67     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 000   5%   0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 000   5%   0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 000   5%   0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 000   5%   0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL,   1 00   5%   0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL,   1 00   5%   0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL,   1 00   5%   0 0.00     0.00   DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL,   1 00   5%   0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL,   1 00   5%   0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL,   1 00   5%   0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL,   1 00   5%   0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL,   1 00   5%   0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 0 0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 0 0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 0 0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 0 0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 0 0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 0 0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 0 0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 0 0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 0 0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 0 0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 0 0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 0 0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 0 0 0.00     1.00   DEPRECIACIÓN DE CANCHONES   1 0 0 0.00	DEPREC CANT. VALOR % ANUAL ACIÓN ANUAL			DEPRECI ACIÓN MENSUA L	TOTAL DEP. 3 MESES	DETALLE	CANT. VALOR	% ANUAL		
50.00         DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS         1         4000         5%         200         16.67           0.00         DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS         1         0         5%         0         0.00           37.50         DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL         1         0         5%         0         0.00           0.00         BAÑADERO         TOTAL         1         0         5%         0         0.00           S/107.50           FAMILIA JIMENEZ           CAMPAÑA 2         CAMPAÑA 2           TOTAL         CANT. VALOR % ANUAL ACIÓN MESEA           MESES         2         1000         5%         0         0.00           5.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         2         100         5%         0         0.00           5.00         DEPRECIACIÓN DE ALMACEN         1         4000         5%         0         0.00           6.00         DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL.         1         0         5%         0         0.00           0.00         DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL.         1         0         5%         0         0         0.00           0.00 <td< td=""><td>2 800 5%</td><td></td><td>ı∝</td><td></td><td></td><td>DEPRECIACIÓN DE CANCHONES</td><td></td><td></td><td>80</td><td>6.67</td></td<>	2 800 5%		ı∝			DEPRECIACIÓN DE CANCHONES			80	6.67
0.00   DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS   1   0   5%   0   0.00     37.50   DEPRECIACIÓN DE ALMACEN   1   3000   5%   150   12.50     0.00   DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL,   1   0   5%   0   0.00     SV.107.50   BAÑADERO   TOTAL	1 4000 5%		ğ			DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS	1 4000		200	16.67
37.50   DEPRECIACIÓN DE ALMACEN   1   3000   5%   150   12.50     0.00   DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL,   1   0   5%   0   0.00     S/107.50   BAÑADERO   TOTAL   DEPRECIACIÓN DE CANT.   VALOR   S. ANUAL   ACIÓN   ACIÓ	1 0 5%		_			DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS	1		0	0.00
0.00   DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL   1 0 5% 0 0.00     0.00   SAÍADERO   TOTAL	1 3000 5% 15		$\sim$			DEPRECIACIÓN DE ALMACEN	1 3000		150	12.50
0.00   SAÍDOTEO   1 0 0 5% 0 0.00   1   1   1   1   1   1   1   1   1	1 0 5% (					DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL.	-		0	0.00
S/107.50         TOTAL         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         CAMPAÑA 2         CAMPAÑA 2         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES <td>1 0 5%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>BAÑADERO</td> <td>1</td> <td></td> <td>0</td> <td>0.00</td>	1 0 5%					BAÑADERO	1		0	0.00
FAMILIA JIMENEZ         CAMPAÑA 2         CAMPAÑA 2         CAMPAÑA 2         DEPRECI           TOTAL         DEPRECIA CIÓN DETALLE         CANT. VALOR % ANUAL ACIÓN ACIÓN ACIÓN ACIÓN DETALLE         CANT. VALOR % ANUAL ACIÓN ACIÓN ACIÓN ACIÓN ACIÓN ACIÓN ACIÓN DETAL ACIÓN DETAL ACIÓN DETAL ACIÓN ACIÓN ACIÓN DETAL ACIÓN ACIÓN ACIÓN ACIÓN ACIÓN ACIÓN DETAL ACIÓN DETAL ACIÓN DETAL ACIÓN DETAL ACIÓN DETAL ACIÓN DETAL ACIÓN DETAL ACIÓN DETAL ACIÓN DETAL ACIÓN DETAL ACIÓN ACIÓN ACIÓN ACIÓN ACIÓN ACIÓN ACIÓN ACIÓN ACIÓN DETAL ACIÓ					S/ 107.50	TOTAL				:/S
TOTAL         DEPRECIAL         CAMPAÑA 2         DEPRECIA           DEP. 3         DETALLE         CANT. VALOR (ANUAL ACIÓN)         ACIÓN ARIONA         ACIÓN ACIÓN ACIÓN           25.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         2         1000         5%         100         8.33           125.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         2         5000         5%         10         8.33           125.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         2         5000         5%         10         8.33           50.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         1         4000         5%         50         41.67           50.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         1         4000         5%         50         41.67           0.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         1         4000         5%         50         0.00           0.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         1         4000         5%         200         16.67           0.00         DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL.         1         0         5%         0         0.00           0.00         BAÑADERO         TOTAL         1         0         0         0         0.00					FAMILIA	JIMENEZ				
TOTAL         DEFREILE         CANT.         VALOR         % ANUAL         ACIÓN         ACIÓN           MESES         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         2         1000         5%         100         8.33           155.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         2         1000         5%         100         8.33           10.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         2         5000         5%         500         41.67           10.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         1         0         5%         0         0.00           50.00         DEPRECIACIÓN DE CANTRO DE ESQUIL.         1         4000         5%         0         0.00           0.00         DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL.         1         0         5%         0         0.00           1         0.00         5%         0         0         0.00           1         0         5%         0         0         0.00           1         0         5%         0         0         0.00           1         0         5%         0         0         0.00           1         0         5%         0         0         0.00           2	CAMPAÑA 1						CAMPAÑA 2			
TOTAL         DEPRECIA         CANT.         VALOR         % ANUAL         ACIÓN         ACIÓN           DEP. 3         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         2         1000         5%         100         8.33           155.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         2         5000         5%         100         8.33           10.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         1         0         5%         50         41.67           10.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         1         4000         5%         0         0.00           50.00         DEPRECIACIÓN DE CANTRO DE ESQUIL         1         4000         5%         0         0.00           10.00         BAÑADERO         TOTAL         1         0         5%         0         0.00				DEPRECI						DEPRECI
MESES         ANDELLA         ANDAL         ALENDIA         ANDAL         MENSUA           8 25.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         2 1000         5% 100         8.33           7 125.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         2 5000         5% 500         41.67           7 50.00         DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS         1 4000         5% 200         16.67           9 0.00         DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL         1 0 5%         0 0.00           9 0.00         BAÑADERO         1 0 5%         0 0.00           1 0.00         5% 0.00         0 0.00           1 0.00         5% 0.00         0 0.00	DEPRECI		_	ACIÓN	TOTAL	NETALLE	GOIVA ENVO	TATTAT /0		
25.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         2         1000         5%         100         8.33           125.00         DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS         2         5000         5%         50         41.67           0.00         DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS         1         0         5%         0         0.00           50.00         DEPRECIACIÓN DE ALMACEN         1         4000         5%         0         16.67           0.00         DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL.         1         0         5%         0         0.00           8A/200.00         BAÑADERO         TOTAL         1         0         5%         0         0.00	ANUAL	ANUAL	~	AENSUA L	MESES		CAMI: VALOR	/ ANOAL		
125.00         DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS         2         5000         5%         50.0         41.67           0.00         DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS         1         0         5%         0         0.00           50.00         DEPRECIACIÓN DE ALMACEN         1         4000         5%         200         16.67           0.00         DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL.         1         0         5%         0         0.00           8A/200.00         BAÑADERO         TOTAL         1         0         5%         0         0.00	2 1000 5% 100		_	8.33		DEPRECIACIÓN DE CANCHONES			100	8.33
0.00         DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS         1         0         5%         0         0.00           50.00         DEPRECIACIÓN DE ALMACEN         1         4000         5%         200         1.667           0.00         DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL.         1         0         5%         0         0.00           0.00         BAÑADERO         TOTAL         1         0         5%         0         0.00	2 5000 5% 500		(	41.67		DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS			500	41.67
50.00         DEPRECIACIÓN DE ALMACEN         1         4000         5%         200         16.67           0.00         DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL.         1         0         5%         0         0.00           0.00         BAÑADERO         TOTAL         1         0         5%         0         0.00			(	0.00		DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS	1			0.00
0.00         DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL.         1         0         5%         0         0.00           0.00         BAÑADERO         1         0         5%         0         0.00           S/.200.00         TOTAL         0         0.00			(	16.67		DEPRECIACIÓN DE ALMACEN	1 4000			16.67
0.00         BAÑADERO         1         0         5%         0         0.00           S/200.00         TOTAL         TOTAL         0.00	1 0 5% 0		0	0.00		DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL.	1		0	0.00
TOTAL	1 0 5% 0		$^{\circ}$			BAÑADERO	1 (		0	0.00
					S/ 200.00	TOTAL				S/S

	T		\ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \	ı								1	ı	2	D M							S/ 2
			DEPRECI 1 ACIÓN MENSUA L	2.08	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	/S				DEPRECI 1	ACION MENSUA L	2.92	15.83	0.00	12.50	0.00	0.00	S
			DEPRECI ACIÓN ANUAL	25	100	0	0	0	0					DEPRECI I	ACIÓN NAUAL	35	190	0	150	0	0	
				2%	2%	2%	2%	2%	2%						% ANUAL	2%	2%	2%	2%	2%	2%	
		CAMPAÑA 2	CANT. VALOR % ANUAL	200	2000	0	2000	0	0			CAMPAÑA 2			CANT. VALOR % ANUAL	200	3800	0	3000	0	0	
		CAN	CANT.	-	1	1	0	0	0			CAN			CANT.	1	1	1	1		0	
FAMILIA OUISPE			DETALLE	DEPRECIACIÓN DE CANCHONES	DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS	DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS	DEPRECIACIÓN DE ALMACEN	DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL.	BAÑADERO	TOTAL	FAMILIA RAMOS				DETALLE	DEPRECIACIÓN DE CANCHONES	DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS	DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS	DEPRECIACIÓN DE ALMACEN	DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL.	BAÑADERO	TOTAL
FAMILL			TOTAL DEP. 3 MESES	6.25	25.00	0.00	0.00	0.00	0.00	S/ 31.25	FAMILL			TOTAL	DEP. 3 MESES	8.75	47.50	0.00	37.50	0.00	0.00	S/ 93.75
			DEPRECI ACIÓN MENSUA L	2.08	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00					DEPRECI	ACION MENSUA L	2.92	15.83	0.00	12.50	0.00	0.00	
			DEPRECI ACIÓN ACIÓN MENSUA ANUAL L	25	100	0	0	0	0					DEPRECI	ACIÓN ANUAL	35	190	0	150	0	0	
			CANT. VALOR % ANUAL	2%	2%	2%	2%	2%	2%						CANT. VALOR % ANUAL	2%	2%	2%	2%	2%	2%	
		CAMPAÑA 1	VALOR	200	2000	0	2000	0	0			CAMPAÑA 1			VALOR	200	3800	0	3000	0	0	
		CAI	CANT.	1	1	1	0	0	0			CAN	5		CANT.	1	1	1	1	. 1	0	
			DETALLE	DEPRECIACIÓN DE CANCHONES	DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS	DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS	DEPRECIACIÓN DE ALMACEN	DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL	BAÑADERO	TOTAL					DETALLE	DEPRECIACIÓN DE CANCHONES	DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS	DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS	DEPRECIACIÓN DE ALMACEN	DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESQUIL	BAÑADERO	TOTAL

122

					CAMIANA I	
DETALLE	TOTAL DEP. 3 DETALLE MESES	TOTAL DEP.3 MESES	TOTAL DEP.3 MESES	DEPRECI DEPRECI TOTAL ACIÓN DEP.3 ANUAL L MESES	DEPRECI DEPRECI TOTAL ACIÓN DEP.3 ANUAL L MESES	TOTAL DEP.3 MESES
DEPRECIACIÓN DE CANCHONES	0.00 DEPRECIACIÓN DE CANCHONES	. —	0.00	0.00	0 0.00 0.00	0 0.00 0.00
DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS	37.50 DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS		37.50	12.50 37.50	150 12.50 37.50	150 12.50 37.50
DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS	0.00 DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS 1		0.00	0.00	00.00 0.00 0	00.00 0.00 0
DEPRECIACIÓN DE ALMACEN 1 2800	1	DEPRECIACIÓN DE ALMACEN	35.00 DEPRECIACIÓN DE ALMACEN 1	) 11.67 35.00 DEPRECIACIÓN DE ALMACEN 1	140 11.67 35.00 DEPRECIACIÓN DE ALMACEN 1	140 11.67 35.00 DEPRECIACIÓN DE ALMACEN 1
E ESOLIII	DEFINECTACION DE ALMACEN  DEPRECTACIÓN DE CENTRO DE ESOTIT	0.00 DEPRECIACIÓN DE ALMACEN 1	11.0) 53.00 DEFRECIOUNDE ALMACEIN 1	140 11.6/ 53.00 DEFINECTACION DE ALMACEIN 1	140 11.0/ 33.00 DEFRECIACIÓN DE ALMACEIN 1	140 11.0/ 33.00 DEFRECIACIÓN DE ALMACEIN 1 0 0.00 0.00 DEPRECIACIÓN DE CENTRO DE ESOUIII., 1
DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS 1 DEPRECIACIÓN DE ALMACEN 1		35.00	0.00 0.00 0.00 1 11.67 35.00	0 0.00 0.00 1 140 11.67 35.00	0 0.00 0.00 1 140 11.67 35.00	0 0.00 0.00 1 140 11.67 35.00
DETALLE         CANT. VALOR % ANUAL ACIÓN           DEPRECIACIÓN DE CANCHONES         0         0         5%         10           DEPRECIACIÓN DE AHIADEROS         1         3000         5%         15%           DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS         1         300         5%         15%           DEPRECIACIÓN DE ALMACEN         1         280         5%         14%           DEPRECIACIÓN DE ALMACEN         1         280         14%	DETALLE  DEPRECIACIÓN DE CANCHONES  DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS  DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS  DEPRECIACIÓN DE ALMACEN  DEPRECIACIÓN DE ALMACEN  DEPRECIACIÓN DE ALMACEN	TOTAL         DETALLE           DEP. 3         DETALLE           0.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES           37.50         DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS           0.00         DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS           35.00         DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS           0.00         DEPRECIACIÓN DE CENTIZOS           0.00         DEPRECIACIÓN DE CENTIZOS           0.00         DEPRECIACIÓN DE CENTIZOS	TOTAL         DETALLE           DEP. 3         DETALLE           0.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES           37.50         DEPRECIACIÓN DE AHIJADEROS           0.00         DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS           35.00         DEPRECIACIÓN DE COBERTIZOS           0.00         DEPRECIACIÓN DE CENTIZOS           0.00         DEPRECIACIÓN DE CENTIZOS           0.00         DEPRECIACIÓN DE CENTIZOS	DEPRECI         DEPRECIALE         DETALLE         CACIÓN           ACIÓN         MENSUA         DEP.3         DETALLE         CALLE           ANUAL         L         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES           0         0.00         0.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES           150         12.50         37.50         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES           0         0.00         0.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES           140         11.67         35.00         DEPRECIACIÓN DE ALMACEN           0         0.00         0.00         DEPRECIACIÓN DE ALMACEN           0         0.00         0.00         DEPRECIACIÓN DE ALMACEN	DEPRECI         DEPRECIALE         DETALLE         CACIÓN           ACIÓN         MENSUA         DEP.3         DETALLE         CALLE           ANUAL         L         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES           0         0.00         0.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES           150         12.50         37.50         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES           0         0.00         0.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES           140         11.67         35.00         DEPRECIACIÓN DE ALMACEN           0         0.00         0.00         DEPRECIACIÓN DE ALMACEN           0         0.00         0.00         DEPRECIACIÓN DE ALMACEN	DEPRECI         DEPRECIALE         DETALLE         CACIÓN           ACIÓN         MENSUA         DEP.3         DETALLE         CALLE           ANUAL         L         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES           0         0.00         0.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES           150         12.50         37.50         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES           0         0.00         0.00         DEPRECIACIÓN DE CANCHONES           140         11.67         35.00         DEPRECIACIÓN DE ALMACEN           0         0.00         0.00         DEPRECIACIÓN DE ALMACEN           0         0.00         0.00         DEPRECIACIÓN DE ALMACEN
	DEP. 3 MESES 0.00 37.50 0.00 35.00	DEP DEP 3	DEP DEP 3	DEPRECI DETAELT TOT. ACIÓN ACIÓN DER ANUAL L  0 0.00 150 12.50 3 0 0.00 0 0.00 0 0.00	DEPRECI DETAELT TOT. ACIÓN ACIÓN DER ANUAL L  0 0.00 150 12.50 3 0 0.00 0 0.00	DEPRECI DETAELT TOT. ACIÓN ACIÓN DER ANUAL L  0 0.00 150 12.50 3 0 0.00 0 0.00

#### **Anexo 11: Costos Indirectos**

DETALLE	PAI	REDES	JIN	1ENEZ	QU	ISPE	RA	MOS	CIS	NEROS
LANA CORDEL	S/	35.00	S/	45.00	S/	10.00	S/	30.00	S/	20.00
PINTURA	S/	10.00	S/	20.00	S/	5.00	S/	10.00	S/	5.00
ARETES	S/	30.00	S/	45.00	S/	7.50	S/	22.50	S/	12.00
TOTAL	S/	75.00	S/	110.00	S/	22.50	S/	62.50	S/	37.00

#### Anexo 12: Gastos

	FAMILIA PAREDES									
CAMPAÑA 1		CAMPAÑA 2								
DETALLE	TOTAL	DETALLE	TOTAL							
GASTOS OPERACIONALES		GASTOS OPERACIONALES								
MORTANDAD		MORTANDAD	S/200.00							
GASTOS DE VENTA		GASTOS DE VENTA								
SACOS DE EMPAQUE	S/11.00	SACOS DE EMPAQUE	S/ 14.00							
FLETES	S/30.00	FLETES	S/ 30.00							
TOTAL	S/41.00	TOTAL	S/244.00							

	FAMILIA	JIMENEZ	
CAMPAÑA 1		CAMPAÑA 2	
DETALLE	TOTAL	DETALLE	TOTAL
GASTOS OPERACIONALES		GASTOS OPERACIONALES	
MORTANDAD		MORTANDAD	S/300.00
GASTOS DE VENTA		GASTOS DE VENTA	
SACOS DE EMPAQUE	S/13.00	SACOS DE EMPAQUE	S/ 15.00
FLETES	S/30.00	FLETES	S/ 30.00
TOTAL	S/43.00	TOTAL	S/345.00



CAMPAÑA 2	

DETALLE	TOTAL
GASTOS OPERACIONALES	
MORTANDAD	
GASTOS DE VENTA	
SACOS DE EMPAQUE	S/ 4.00
FLETES	S/30.00
TOTAL	S/ 6.00

CAMPAÑA 1

DETALLE	TOTAL
GASTOS OPERACIONALES	
MORTANDAD	S/ -
GASTOS DE VENTA	
SACOS DE EMPAQUE	S/ 5.00
FLETES	S/ 30.00
TOTAL	S/ 35.00

#### **FAMILIA RAMOS**

FAMILIA QUISPE

CAMPAÑA 1		CAMPAÑA 2						
DETALLE	TOTAL	DETALLE	TOTAL					
GASTOS OPERACIONALES		GASTOS OPERACIONALES						
MORTANDAD		MORTANDAD	S/200.00					
GASTOS DE VENTA		GASTOS DE VENTA						
SACOS DE EMPAQUE	S/ 8.00	SACOS DE EMPAQUE	S/ 9.00					
FLETES	S/30.00	FLETES	S/ 30.00					
TOTAL	S/38.00	TOTAL	S/239.00					

#### **FAMILIA CISNEROS**

CAMPAÑA 1		CAMPAÑA 2						
DETALLE	TOTAL	DETALLE	TOTAL					
GASTOS OPERACIONALES	_	GASTOS OPERACIONALES						
MORTANDAD		MORTANDAD	S/150.00					
GASTOS DE VENTA		GASTOS DE VENTA						
SACOS DE EMPAQUE	S/ 5.00	SACOS DE EMPAQUE	S/ 6.00					
FLETES	S/30.00	FLETES	S/ 30.00					
TOTAL	S/35.00	TOTAL	S/186.00					

#### **Anexo 13: Ingresos**

		CAMP	ΑÑΑ	<b>\ 1</b>						
		T ANIA D	T A 1	VICA.						
DETALLE	D A	LANA B REDES		MENEZ	0	UISPE	D	AMOS	CI	SNEROS
CANTIDAD DE LIBRAS VENDIDAS	IA	536	JII	624	Ų	176		384		232
PRECIO UNITARIO	S/		S/	14.00	S/		C/			14.00
TOTAL INGRESOS		7,504.00		3,736.00		4,464.00		5,376.00		3,248.00
1011211012	<i></i>	.,	2, 0	.,	<i></i>	.,10100	2, 2	,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	2, 4	<u> </u>
		LANA A	CO	LOR						
DETALLE	PA	REDES	JII	MENEZ	Q	UISPE	R	AMOS	CIS	SNEROS
CANTIDAD DE LIBRAS VENDIDAS		24		32		24		32		24
PRECIO UNITARIO	S/	7.50	S/	7.50	S/	7.50	S/	7.50	S/	7.50
TOTAL INGRESOS	S/	180.00	S/	240.00	S/	180.00	S/	240.00	S/	180.00
DETALLE TOTAL CAMPAÑA 1  DETALLE CANTIDAD DE LIBRAS VENDIDAS	S/	CAMPA LANA B REDES 648	S/ AÑA LAN		S/	UISPE 2,644.00  PUISPE 198	S/	AMOS 5,616.00 AMOS 432	S/	SNEROS 3,428.00 SNEROS 261
PRECIO UNITARIO	S/	16.00	S/	16.00	S/	16.00	S/	16.00	S/	16.00
TOTAL INGRESOS	S/10	0,368.00	S/1	1,232.00	S/:	3,168.00	S/O	6,912.00	S/4	4,176.00
		LANA A	CO	LOR						
DETALLE	PA	REDES	JI	MENEZ	Q	UISPE	R	AMOS	CIS	SNEROS
CANTIDAD DE LIBRAS VENDIDAS		45		36		27		36		27
PRECIO UNITARIO	S/	7.50	S/	7.50	S/	7.50	S/	7.50	S/	7.50
TOTAL INGRESOS	S/	337.50	S/	270.00	S/	202.50	S/	270.00	S/	202.50
	7	TOTAL IN	NGR	ESOS						
DETALLE	PA	REDES	JI	MENEZ	ζ	UISPE	R	AMOS	CIS	SNEROS
TOTAL CAMPAÑA 2	C/ -	10,705.50	C/	11,502.00	C/	3,370.50	C/	7,182.00	<b>Q</b> /	4,378.50

TOTAL INGRESOS

PAREDES JIMENEZ

S/18,389.50 S/20,478.00

QUISPE

S/ 6,014.50

RAMOS

S/12,798.00

DETALLE

TOTAL INGRESOS ANUALES

CISNEROS PROMEDIO

S/ 7,806.50 S/ 13,097.30



Anexo 14: Estado de Resultados por Familia

FAMILIA PAREDES				
Estado de Resultados				
en soles				
Al 31/12	2/202	22		
	CAMPAÑA 1 CAMPAÑA 2			AMPAÑA 2
INGRESOS				
Ventas	S/	7,684.00	S/	10,705.50
Otros Ingresos Operacionales				
TOTAL INGRESOS				
Costo de producción	S/	5,803.60	S/	5,730.08
UTILIDAD BRUTA				
GASTOS	S/	41.00	S/	244.00
UTILIDAD (PERDIDA) NETA DEL EJE	S/	1,839.40	S/	4,731.42
UTILIDAD TOTAL	S/			6,570.82
MARGEN DE UTILIDAD	35.73%			

FAMILIA JIMENEZ					
Estado de Resultados					
en soles					
Al 31/12	Al 31/12/2022				
	CAMPAÑA 1 CAMPAÑA 2			MPAÑA 2	
INGRESOS					
Ventas	S/	8,976.00	S/	11,502.00	
Otros Ingresos Operacionales					
TOTAL INGRESOS					
Costo de producción	S/	6,326.27	S/	6,667.10	
UTILIDAD BRUTA					
GASTOS	S/	43.00	S/	345.00	
UTILIDAD (PERDIDA) NETA DEL EJE	S/	2,606.73	S/	4,489.90	
UTILIDAD MENSUAL	S/	7,096.63			
MARGEN DE UTILIDAD	<b>DAD</b> 34.65%				



FAMILIA QUISPE				
Estado de Resultados				
en soles				
Al 31/12	2/2022	2		
	CAMPAÑA 1 CAMPAÑA 2			MPAÑA 2
INGRESOS		•		
Ventas	S/	2,644.00	S/	3,370.50
Otros Ingresos Operacionales				
TOTAL INGRESOS				
Costo de producción	S/	2,375.22	S/	1,783.24
UTILIDAD BRUTA				
GASTOS	S/	6.00	S/	35.00
UTILIDAD (PERDIDA) NETA DEL EJE	S/	262.78	S/	1,552.26
UTILIDAD MENSUAL	S/	1,815.05		
MARGEN DE UTILIDAD	30.18%			

FAMILIA RAMOS				
Estado de Resultados				
en soles				
Al 31/12	2/202	2		
	CAMPAÑA 1 CAMPAÑA 2			MPAÑA 2
INGRESOS				
Ventas	S/	5,616.00	S/	7,182.00
Otros Ingresos Operacionales				
TOTAL INGRESOS				
Costo de producción	S/	4,823.37	S/	3,742.10
UTILIDAD BRUTA				
GASTOS	S/	38.00	S/	239.00
UTILIDAD (PERDIDA) NETA DEL EJEI	S/	754.63	S/	3,200.90
UTILIDAD MENSUAL	S/	3,955.53		
MARGEN DE UTILIDAD	30.91%			



FAMILIA CISNEROS					
Estado de Resultados					
en soles					
Al 31/12	Al 31/12/2022				
	CAMPAÑA 1 CAMPAÑA 2			MPAÑA 2	
INGRESOS					
Ventas	S/	3,428.00	S/	4,378.50	
Otros Ingresos Operacionales					
TOTAL INGRESOS					
Costo de producción	S/	2,898.85	S/	2,814.12	
UTILIDAD BRUTA					
GASTOS	S/	35.00	S/	186.00	
UTILIDAD (PERDIDA) NETA DEL EJE	S/	494.15	S/	1,378.39	
UTILIDAD MENSUAL	S/	1,872.53			
MARGEN DE UTILIDAD	EN DE UTILIDAD 23.99%				

Anexo 15: Trabajo de Campo

# Ganado auquénido





## Trabajo de campo







## Productor alpaquero



Fibra de Lana de Alpaca y Materiales





# Proceso de Esquila



### Canchones





# Centro de esquila



Ahijadero



## Bañadero



### Almacén





## Paca de Avena











# AUTORIZACIÓN PARA EL DEPÓSITO DE TESIS O TRABAJO DE INVESTIGACIÓN EN EL REPOSITORIO INSTITUCIONAL.

Por el presente documento, Yo Denilson Aldair Paredes Quispe
, identificado con DNI 12950705 en mi condición de egresado de:
a definition de egresado de:
⊠Escuela Profesional, □Programa de Segunda Especialidad, □Programa de Maestria o Doctorado
,informo que he elaborado el/la ⊠ Tesis o □ Trabajo de Investigación para la obtención de □Grad
□Título Profesional denominado:
"Por medio del presente documento, afirmo y garantizo ser el legítimo, único y exclusivo titular de todo los derechos de propiedad intelectual sobre los documentos arriba mencionados, las obras, los contenidos los productos y/o las creaciones en general (en adelante, los "Contenidos") que serán incluidos en erepositorio institucional de la Universidad Nacional del Altiplano de Puno.
También, doy seguridad de que los contenidos entregados se encuentran libres de toda contraseña restricción o medida tecnológica de protección, con la finalidad de permitir que se puedan leer, descargar reproducir, distribuir, imprimir, buscar y enlazar los textos completos, sin limitación alguna.
Autorizo a la Universidad Nacional del Altiplano de Puno a publicar los Contenidos en el Repositorio Institucional y, en consecuencia, en el Repositorio Nacional Digital de Ciencia, Tecnología e Innovación de Acceso Abierto, sobre la base de lo establecido en la Ley N° 30035, sus normas reglamentarias modificatorias, sustitutorias y conexas, y de acuerdo con las políticas de acceso abierto que la Universidad aplique en relación con sus Repositorios Institucionales. Autorizo expresamente toda consulta y uso de lo Contenidos, por parte de cualquier persona, por el tiempo de duración de los derechos patrimoniales de auto y derechos conexos, a título gratuito y a nivel mundial.
En consecuencia, la Universidad tendrá la posibilidad de divulgar y difundir los Contenidos, de manera tota o parcial, sin limitación alguna y sin derecho a pago de contraprestación, remuneración ni regalía alguna a favor mío; en los medios, canales y plataformas que la Universidad y/o el Estado de la República del Peri determinen, a nivel mundial, sin restricción geográfica alguna y de manera indefinida, pudiendo crear y/o extraer los metadatos sobre los Contenidos, e incluir los Contenidos en los índices y buscadores que estimen necesarios para promover su difusión.
Autorizo que los Contenidos sean puestos a disposición del público a través de la siguiente licencia:
Creative Commons Reconocimiento-NoComercial-CompartirIgual 4.0 Internacional. Para ver una copia de esta licencia, visita: <a href="https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/">https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/</a>
En señal de conformidad, suscribo el presente documento.
P
Puno 03 de enero del 2024
Aga
FIRMA (obligatoria) Huella









DECLARACIÓN JURADA DE AUTENTICIDAD DE TESIS
Por el presente documento, Yo Denilson Aldair Paredes Quispe, identificado con DNI 72950705 en mi condición de egresado de:
⊠Escuela Profesional, □Programa de Segunda Especialidad, □Programa de Maestría o Doctorado
Ciencias Contables
,informo que he elaborado el/la ⊠ Tesis o □ Trabajo de Investigación para la obtención de □Grado
☐Título Profesional denominado:
"Costos y Rentabilidad en la producción de fibra de alpaca de la Asociación
de Productores Alpaqueros del Centro Poblado de Titure, periodo 2022" Es un tema original.
Declaro que el presente trabajo de tesis es elaborado por mi persona y <b>no existe plagio/copia</b> de ninguna naturaleza, en especial de otro documento de investigación (tesis, revista, texto, congreso, o similar) presentado por persona natural o jurídica alguna ante instituciones académicas, profesionales, de investigación o similares, en el país o en el extranjero.
Dejo constancia que las citas de otros autores han sido debidamente identificadas en el trabajo de investigación, por lo que no asumiré como suyas las opiniones vertidas por terceros, ya sea de fuentes encontradas en medios escritos, digitales o Internet.
Asimismo, ratifico que soy plenamente consciente de todo el contenido de la tesis y asumo la responsabilidad de cualquier error u omisión en el documento, así como de las connotaciones éticas y legales involucradas.
En caso de incumplimiento de esta declaración, me someto a las disposiciones legales vigentes y a las sanciones correspondientes de igual forma me someto a las sanciones establecidas en las Directivas y otras normas internas, así como las que me alcancen del Código Civil y Normas Legales conexas por el incumplimiento del presente compromiso
Puno 03 de enero del 2024
Aple
FIRMA (obligatoria) Huella