

**UNIVERSIDAD NACIONAL DEL ALTIPLANO**

**FACULTAD DE CIENCIAS SOCIALES**

**ESCUELA PROFESIONAL DE SOCIOLOGÍA**



**POLÍTICA POBLACIONAL, DINÁMICA DE LAS MIGRACIONES  
INTERNAS Y SU RELACIÓN CON EL CRECIMIENTO DE LA  
ECONOMÍA INFORMAL EN LA CIUDAD DE JULIACA – 2016**

**TESIS**

**PRESENTADA POR:**

**Bach. MAMANI BELLIDO, Sandra Fiorela**

**Bach. MAMANI TAPIA, Elsa María**

**PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE:**

**LICENCIADO EN SOCIOLOGÍA**

**PUNO - PERÚ**

**2017**

**UNIVERSIDAD NACIONAL DEL ALTIPLANO  
FACULTAD DE CIENCIAS SOCIALES  
ESCUELA PROFESIONAL DE SOCIOLOGÍA**

**POLÍTICA POBLACIONAL, DINÁMICA DE LAS MIGRACIONES INTERNAS  
Y SU RELACIÓN CON EL CRECIMIENTO DE LA ECONOMÍA INFORMAL  
EN LA CIUDAD DE JULIACA – 2016**

**TESIS PRESENTADA POR:**

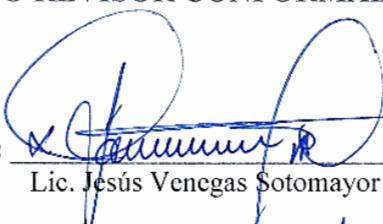
Bach. SANDRA FIORELA MAMANI BELLIDO  
Bach. ELSA MARÍA MAMANI TAPIA

**PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE:**

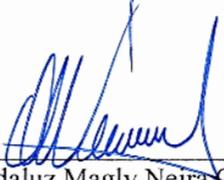
LICENCIADO EN SOCIOLOGÍA

**APROBADA POR EL JURADO REVISOR CONFORMADO POR:**

**PRESIDENTE**

:   
Lic. Jesús Venegas Sotomayor

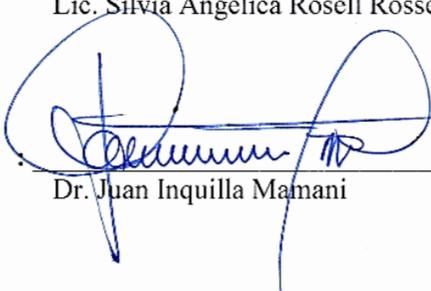
**PRIMER MIEMBRO**

:   
M. Sc. Idaluz Magly Neira Ortega

**SEGUNDO MIEMBRO**

:   
Lic. Silvia Angélica Rosell Rossello

**DIRECTOR**

:   
Dr. Juan Inquilla Mamani

**ÁREA** : Políticas, programas y proyectos sociales  
**TEMA** : Políticas de población, migraciones y economía informal

**FECHA DE SUSTENTACIÓN:** 04 de septiembre del 2017

## DEDICATORIA

Con mucho amor a la persona más importante en mi vida, mi madre Manuela Quispe Palomino, que siempre me brindo su amor y dedicación plena.

A mis tíos, por siempre guiarme e inculcarme sus enseñanzas y virtudes.

A mi hermana Pilar Alejandra por ser mi motivación a seguir superándome en la vida.

**Elsa María**

## DEDICATORIA

Este trabajo se lo dedico a mis padres Rubén y Valentina, a mis hermanos Edwin y Lourdes por sus consejos y por apoyarme con los recursos necesarios para estudiar, me han dado todo lo que soy como persona, mis valores, mis principios, mi carácter, mi empeño, perseverancia y coraje para conseguir mis objetivos.

De la misma manera a Milton mi pareja, por su apoyo, su comprensión, su amor y por ayudarme en los momentos más difíciles y ser mi soporte durante todo este tiempo.

**Sandra Fiorela**

## AGRADECIMIENTOS

A Dios, por guiarme y brindarme fortaleza y perseverancia en cada una de mis metas.

A la virgen maría de la candelaria por siempre protegerme y bendecirme.

A la universidad nacional del altiplano de puno, a los docentes de la Escuela Profesional de Sociología por haberme brindado una formación científica y sostenible que me permita seguir formándome profesionalmente.

A mi asesor por su apoyo brindado en el proceso de realización de esta investigación.

### **Elsa María**

Agradezco a Dios quien supo guiarme por el buen camino y darme fuerzas para seguir, enseñándome a enfrentar las adversidades.

Agradecer a todos los docentes que tuvieron la dedicación y la paciencia para brindarme sus enseñanzas, experiencias y los ánimos de seguir creciendo profesionalmente.

### **Sandra Fiorela**

**ÍNDICE GENERAL**

|                     |    |
|---------------------|----|
| DEDICATORIA         |    |
| AGRADECIMIENTOS     |    |
| ÍNDICE DE FIGURAS   |    |
| ÍNDICE DE TABLAS    |    |
| ÍNDICE DE ACRÓNIMOS |    |
| RESUMEN .....       | 11 |
| ABSTRACT.....       | 12 |

**CAPITULO I****INTRODUCCIÓN**

|   |    |
|---|----|
| 1.1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA .....   | 13 |
| 1.2. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA.....      | 14 |
| 1.2.1. Formulación general .....        | 14 |
| 1.2.2. Formulación específica .....     | 14 |
| 1.3. OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN..... | 15 |
| 1.3.1. Objetivo General: .....          | 15 |
| 1.3.2. Objetivos Específicos:.....      | 15 |

**CAPITULO II****REVISIÓN DE LITERATURA**

|   |    |
|---|----|
| 2.1. ANTECEDENTES DE LA INVESTIGACIÓN.....                                    | 16 |
| 2.1.1. A Nivel Mundial .....  | 16 |
| 2.1.2. A Nivel Nacional y Local .....   | 21 |
| 2.2. MARCO TEÓRICO.....   | 28 |
| 2.2.1. Interpretaciones Teóricas en torno al Sector Informal Urbano .....     | 29 |
| 2.2.2. Perspectivas Teóricas en torno a la Informalidad .....                 | 31 |
| 2.2.3. Interpretaciones Teóricas del Comercio Informal en América Latina .... | 33 |
| 2.2.4. El Comercio Informal como Trabajador Precario.....                     | 38 |
| 2.2.5. Características Personales de los Informales .....                     | 38 |
| 2.2.6. El Acceso o Incursión a las Actividades .....                          | 39 |
| 2.2.7. Las Expectativas Futuras en la Actividad Informal .....                | 39 |
| 2.2.8. Teorías sobre el Surgimiento y la Dinámica del Empleo Informal.....    | 41 |
| 2.3. MARCO CONCEPTUAL.....  | 42 |

**CAPITULO III****MATERIALES Y MÉTODOS**

|      |                                       |    |
|------|---------------------------------------|----|
| 3.1. | MATERIALES .....                      | 46 |
| 3.2. | MÉTODO.....                           | 46 |
| 3.3. | TÉCNICA DE RECOLECCIÓN DE DATOS. .... | 47 |
| 3.4. | POBLACIÓN Y MUESTRA.....              | 47 |

**CAPITULO IV****RESULTADOS Y DISCUSIÓN**

|          |  |     |
|----------|--|-----|
| 4.1.     | DISCUSIÓN TEÓRICA DE LA POLÍTICA DE POBLACIÓN Y SUS EFECTOS EN LA ECONOMÍA .....                                   | 50  |
| 4.2.     | FACTORES ESTRUCTURALES Y SOCIALES QUE DINAMIZARON LA MIGRACIÓN INTERNA EN LA PROVINCIA DE SAN ROMÁN – JULIACA..... | 53  |
| 4.3.     | EL PROCESO DE MIGRACIÓN, INSERCIÓN Y ASENTAMIENTO DE LOS INMIGRANTES EN LA CIUDAD DE JULIACA.....                  | 62  |
|          | 4.3.1. El proceso de urbanización de la ciudad de Juliaca.....   | 63  |
|          | 4.3.2. Modelo de Ocupación urbana en la ciudad de Juliaca .....  | 66  |
|          | 4.3.3. Los tipos de centros de actividades económicas en la ciudad de Juliaca                                      | 74  |
| 4.4.     | RELACIÓN ENTRE LA MIGRACIÓN INTERNA Y EL CRECIMIENTO DE LA ECONOMÍA INFORMAL EN LA CIUDAD DE JULIACA.....          | 80  |
|          | 4.4.1. Aproximación teórica de políticas de población y sus efectos económicos .....                               | 81  |
|          | 4.4.2. La migración y el proceso de inserción en el mercado informal urbano  | 83  |
|          | 4.4.3. Niveles de informalidad en la ciudad de Juliaca.....  | 87  |
|          | 4.4.4. Migración interna y crecimiento de la economía informal en Juliaca ....                                     | 90  |
|          | CONCLUSIONES .....   | 97  |
|          | RECOMENDACIONES.....   | 99  |
|          | REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS .....   | 100 |
|          | ANEXOS .....   | 106 |
| ANEXO A. | VISTAS FOTOGRÁFICAS DEL DESARROLLO DE LA ECONOMÍA INFORMAL EN LA CIUDAD DE JULIACA.....                            | 107 |
| ANEXO B. | INSTRUMENTO UTILIZADO PARA RECOLECCIÓN DE DATOS ....   | 110 |
| ANEXO C. | CORREDOR ECONÓMICO DE LA CIUDAD DE JULIACA.....  | 113 |

## ÍNDICE DE FIGURAS

|   |    |
|---|----|
| <b>Figura 1:</b> Perú: Estructura de la población por grandes grupos de edad, 1950-2050 ....  | 52 |
| <b>Figura 2:</b> Perú: Población censada urbana y rural .....                                 | 55 |
| <b>Figura 3:</b> Población de la provincia de San Román, distrito y ciudad de Juliaca.....    | 58 |
| <b>Figura 4:</b> Causas estructurales y sociales de migración en la ciudad de Juliaca .....   | 59 |
| <b>Figura 5:</b> Perú: Características individuales de la población migrante y no migrante .. | 61 |
| <b>Figura 6:</b> Evolución Urbana de la ciudad de Juliaca .....                               | 65 |
| <b>Figura 7:</b> Trama urbana de Juliaca .....  | 67 |
| <b>Figura 8:</b> Morfología urbana de la ciudad de Juliaca .....                              | 68 |
| <b>Figura 9:</b> Proceso de urbanización de la ciudad de Juliaca .....                        | 69 |
| <b>Figura 10:</b> Perú: Localización de las ciudades de 20 mil a más habitantes, 2007.....    | 71 |
| <b>Figura 11:</b> Proceso de urbanización de la ciudad de Juliaca .....                       | 72 |
| <b>Figura 12:</b> Uso de espacio urbano en la ciudad de Juliaca .....                         | 73 |
| <b>Figura 13:</b> Centros de abasto en la ciudad de Juliaca.....                              | 75 |
| <b>Figura 14:</b> Actividades económicas ambulatorias en la ciudad de Juliaca.....            | 77 |
| <b>Figura 15:</b> Centros comerciales importantes en la ciudad de Juliaca .....               | 79 |
| <b>Figura 16:</b> Ocupaciones antes de migrar a la ciudad de juliaca .....                    | 85 |
| <b>Figura 17:</b> Motivos de inicio en las actividades económicas informales .....            | 86 |
| <b>Figura 18:</b> Nivel de informalidad en la ciudad de Juliaca .....                         | 88 |

## ÍNDICE DE TABLAS

|                 |  |    |
|-----------------|--|----|
| <b>Tabla 1:</b> | Muestreo aleatorio estratificado con afijación proporcional .....  | 48 |
| <b>Tabla 2:</b> | Provincia de San Román: Población, extensión y densidad demográfica ...  | 57 |
| <b>Tabla 3:</b> | Prov. de San Román: población urbana y rural a nivel distrital .....   | 58 |
| <b>Tabla 4:</b> | Regresiones. Grado de informalidad y Actividades económicas, nivel de educación, migraciones internas .....  | 89 |
| <b>Tabla 5:</b> | Regresión informalidad = migraciones internas, actividades económicas, capital de inicio, venta por día antes, venta por día hoy, nivel de educación, motivos del inicio del negocio, nivel de ingreso mensual ..... | 92 |
| <b>Tabla 6:</b> | Correlaciones entre variable dependiente y variables explicativas.....   | 96 |

**ÍNDICE DE ACRÓNIMOS**

|                |  |
|----------------|--|
| <b>CIMES</b>   | : Ciudades intermedias y urbanización mundial                        |
| <b>OIT</b>     | : Organización Internacional del Trabajo                             |
| <b>INEI</b>    | : Instituto Nacional de Estadística e Informática                    |
| <b>PBI</b>     | : Producto Bruto Interno   |
| <b>EEE</b>     | : Encuesta Especializada de Empleo                                   |
| <b>EDPYMEs</b> | : Entidad de Desarrollo para la Pequeña y Microempresa               |
| <b>ENAHO</b>   | : Encuesta Nacional de Hogares                                       |
| <b>MYPE</b>    | : Micro y Pequeñas Empresas  |
| <b>IHD</b>     | : Índice de Desarrollo Humano  |
| <b>PEA</b>     | : Población Económicamente Activa                                    |
| <b>CECOALP</b> | : Central de Cooperativas de Servicios Especiales Alpaqueras de Puno |
| <b>MRS</b>     | : Macro Región   |

## RESUMEN

La presente investigación “Política poblacional, dinámica de las migraciones internas y su relación con el crecimiento de la economía informal en la ciudad de Juliaca - 2016”, tiene como objetivos: a) Identificar los factores estructurales y sociales que dinamizaron la migración interna en la provincia de San Román – Juliaca, b) Describir el proceso de migración, inserción y asentamiento de los inmigrantes en la ciudad de Juliaca, y c) Determinar la relación entre la migración interna y el crecimiento de la economía informal en la ciudad de Juliaca. La metodología utilizada ha sido con enfoque cuantitativo, de tipo descriptiva y correlacional. Los resultados obtenidos con la investigación se fundamentan en el esquema conceptual de análisis considerados en el estudio, para comprender de cómo y por qué se trasladan los migrantes y cómo se adaptan en contextos diferentes al lugar de origen, se puede explicar en el siguiente orden: El nivel estructural; el nivel normativo y el nivel psico-social. El nivel *estructural* los factores identificados como (fenómenos climatológicos, escasez de tierras, pobreza y falta de oportunidades de empleo) que habitualmente se denominan de "impulso-atracción" y de la accesibilidad y comunicación que existe entre el lugar de origen y el de destino. El nivel *normativo* es aquél dentro del cual funciona y son interpretados los demás factores. Dentro de las normas, creencias y valores del lugar de origen, pueden encontrarse razones que facilitaron la migración, puesto que constituyen el contexto de evaluación de las razones subjetivas (mejoras en educación, salud y servicios básicos, entre otros). Dentro del nivel *psico-social*, el interés se centra en las actitudes y expectativas individuales (expectativas de progreso y bienestar personal). En la ciudad de Juliaca predomina la actividad comercial, pero, el comercio informal es el que se ha incrementado notablemente, trayendo consigo problemas y desorden en la ciudad; ocupando calles, tugurizándola, congestiónamiento, la delincuencia y el deterioro del medio ambiente. Sin embargo, existe una relación directa y significativa entre la migración interna y el crecimiento de la economía informal en la ciudad de Juliaca.

**Palabras clave.** Migraciones internas, economía informal, comercio informal, incompetitividad y nivel de informalidad.

## ABSTRACT

The present research "Population policy, dynamics of internal migrations and their relationship with the growth of the informal economy in the city of Juliaca - 2016", aims to: a) Identify the structural and social factors that stimulated internal migration in the province of San Román - Juliaca, b) Describe the process of migration, insertion and settlement of immigrants in the city of Juliaca, and d) To determine the relationship between internal migration and the growth of the informal economy in the city of Juliaca. The methodology used has been quantitative, descriptive and correlational. The results obtained with the research are based on the conceptual scheme of analysis considered in the study, to understand how and why migrants move and how they adapt in different contexts to the place of origin can be explained in the following order: The structural level; The normative level and the psycho-social level. The structural level is the factors identified (climatological phenomena, land scarcity, poverty and lack of employment opportunities) that are usually called "impulse-attraction" and the accessibility and communication between the place of origin and destination. The normative level is the one within which it works and the other factors are interpreted. Within the norms, beliefs and values of the place of origin, reasons can be found that facilitated the migration, since they constitute the context of evaluation of the subjective reasons (improvements in education, health and basic services, among others). Within the psycho-social level, the focus is on individual attitudes and expectations (expectations of progress and personal well-being). In the city of Juliaca commercial activity predominates but, the informal commerce is the one that has increased remarkably, bringing with itself problems and disorder in the city; Occupying streets, tugging it, congestion, delinquency and the deterioration of the environment. However, there is a direct and significant relationship between internal migration and the growth of the informal economy in the city of Juliaca.

**Keywords.** Internal migrations, informal economy, informal commerce, incompetence and level of informality.

## CAPITULO I

### INTRODUCCIÓN

#### 1.1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

Los estudios sobre las migraciones internas en nuestro país y en particular en la ciudad de Juliaca, pueden ayudarnos a entender y comprender cómo se formó las ciudades en el país. Así mismo cómo han ido evolucionando ciertas ciudades y, a su vez, sus habitantes. Todas estas posibilidades nos permiten afirmar que las migraciones internas son un tema relevante para el crecimiento económico de las ciudades, en cuanto nos permite aproximarnos a las dinámicas de los pobladores rurales quienes han sido los principales actores de las migraciones en la provincia de San Román Juliaca.

Migrar no sólo implica cambiar el lugar de origen. Es dejar una historia de vida y lugar común para llegar a otro con nuevas dinámicas sociales y tratar de mantener las propias o ir apropiando las nuevas historias para tratar de conseguir un lugar en la comunidad. La teoría histórico-estructural se centra básicamente en el reconocimiento del cambio social por medio de la migración en las poblaciones rurales o urbanas, porque a partir de la movilidad se van configurando nuevas formas de relacionarse, mejoramientos en los modos de producción o detrimento de los existentes y la adaptación de culturas.

En este contexto es necesario aclarar nuestras motivaciones frente a realizar una aproximación analítica y explicativa sobre migraciones internas y su relación con el crecimiento de la economía informal en la ciudad de Juliaca en los últimos años. Por otro lado, la investigación profundiza el análisis teórico y metodológico, con respecto a los estudios de la migración interna y su relación con el crecimiento de la economía informal en la ciudad de Juliaca. Asimismo, se justifica la investigación, porque los

resultados ayudarán a los tomadores de decisión (políticos y autoridades) plantear políticas públicas acertadas con respecto a la problemática del crecimiento de la economía informal.

En esta medida y luego de revisar literatura existente y encontrar algunos vacíos de explicación nos planteamos las siguientes preguntas de investigación:

## **1.2. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA**

### **1.2.1. Formulación general**

¿Cómo caracterizar y determinar la asociación entre las migraciones internas y el crecimiento de la economía informal en la ciudad de Juliaca?

### **1.2.2. Formulación específica**

- ¿Cuáles son los factores estructurales y sociales que dinamizaron la migración interna en la provincia de San Román – Juliaca?
- ¿Cómo es el proceso de migración, inserción y asentamiento de los inmigrantes en la ciudad de Juliaca?
- ¿Cuál es la relación entre la migración interna y el crecimiento de la economía informal en la ciudad de Juliaca?

### **1.3. OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN**

#### **1.3.1. Objetivo General:**

Caracterizar y determinar la asociación entre las migraciones internas y el crecimiento de la economía informal en la ciudad de Juliaca.

#### **1.3.2. Objetivos Específicos:**

- Identificar los factores estructurales y sociales que dinamizaron la migración interna en la provincia de San Román – Juliaca.
- Analizar el proceso de migración, inserción y asentamiento de los inmigrantes en la ciudad de Juliaca.
- Determinar la relación entre la migración interna y el crecimiento de la economía informal en la ciudad de Juliaca.

## CAPITULO II

### REVISIÓN DE LITERATURA

#### 2.1. ANTECEDENTES DE LA INVESTIGACIÓN

Según (INEI, 2015) en el Perú hoy, la proporción de la población menor de 15 años, representa el 28,3% de la población peruana, y se estima que dicha participación disminuirá hasta 18,5% en el año 2050, en tanto la población adulta, de 65 años y más, que ahora representa el 6% pasará a representar el 18% de la población peruana, en el 2050. La proporción de la población activa, en plena edad de trabajo, representa el 65% de la población, cuyo tamaño se estima vigente por un espacio de medio siglo hacia adelante, con tasas de dependencia bajas, que configuran el bono demográfico que debe aprovecharse para el desarrollo del país, es una etapa de oportunidades, de mayor trabajo, ahorro e inversión, que redundará en crecimiento económico. Significa además posibilitar un aumento de los gastos en salud, seguro social y educación especialmente orientada a la población joven, en la proyección de un escenario de mayor vejez, en plena vigencia de lo que se llama bono demográfico,<sup>2</sup> del cual hoy el Perú debe aprovechar al máximo.

##### 2.1.1. A Nivel Mundial

El corpus teórico en el campo de las migraciones se ha ido conformando con las aportaciones de distintas disciplinas. Influida, inicialmente, por la Demografía y la Economía, el paradigma clásico ofreció una explicación más o menos satisfactoria para la corriente migratoria iniciada en Europa hacia los territorios de ultramar y para los movimientos poblacionales europeos surgidos a partir de la Segunda Guerra Mundial. Sin embargo, no logró, como veremos a continuación, aportar una universalidad y generalidad que permitiera su adaptación a las corrientes migratorias actuales, ante la

imposibilidad de reducir esta compleja realidad social a las disparidades económicas y demográficas y a las coordenadas del mercado.

Después de haber visto algunas de las definiciones básicas desarrolladas por los demógrafos, nos ocuparemos de una de las primeras tentativas de desarrollar una tipología de las migraciones, efectuada por un demógrafo social: Petersen, quien intenta reunir en una tipología algunos de los análisis más significativos, tanto de las migraciones internas como de las internacionales, como un paso hacia una teoría general de las migraciones. Critica el modelo de Henry Fairchild para el análisis de las migraciones por su falta de estructura lógica y por los criterios con que se distinguen los tipos (Petersen, 1958).

Al defender la teoría impulso-atracción, Fairchild (y la mayoría de los analistas) supone que el hombre es sedentario, es decir, 'permanece arraigado hasta que alguna fuerza lo obliga a moverse. Petersen (1958) sostiene que en la tipología se debería incluir no sólo el concepto de fuerzas, sino también la teoría de la inercia. Sugiere que sería mejor decir que un grupo social en reposo, o uno en movimiento, tiende a permanecer en ese estado a menos que se vea obligado a cambiar. Las causas de este cambio son innovadoras, es decir, se utilizan como un medio de lograr lo nuevo, y conservadoras, es decir, se utilizan para mantener lo antiguo. Sugiere, además, que se debe intentar distinguir, entre las causas subyacentes, el ambiente que tiende a facilitar las migraciones, los precipitantes, y los motivos. En particular, la idea de las aspiraciones de los migrantes, en relación a sus motivos para migrar, requiere la atención que no se le ha prestado hasta aquí. La polaridad impulso-atracción es luego refinada al distinguir entre las migraciones innovadoras y conservadoras y al incluir el nivel de aspiración del migrante en el análisis. Con esto, se puede diseñar una tipología

perfeccionada de las migraciones que incluye cinco clases generales de migración: primitiva, forzosa, impulsada, libre y masiva.

Otros estudios enfatizaron los factores de las migraciones no sólo como un fenómeno de naturaleza económica, son más bien un hecho social total y en consecuencia los factores que las explican deben ser también sociales, culturales e incluso emocionales. Un inmigrante no es sólo un trabajador en busca de empleo, es también un ser humano construyendo su propio proyecto de vida” (Abad, L V: 2000).

*Primitiva*, se origina en un impulso ecológico, es decir, en la incapacidad del hombre para hacer frente a las fuerzas naturales. Constituye una acción recíproca entre el impulso y el control en el sentido de que el hombre es empujado a salir de su hábitat existente, pero no es atraído por otra área determinada. *Forzosa e impulsada*: donde la migración primitiva se origina en funciones geográficas, la migración forzosa se origina en funciones sociales. Si el migrante conserva cierta facultad de decidir 'respecto a si se va o no, se la clasifica como migración impulsada; si no dispone de esa facultad se la denomina migración forzosa. Si es impulsada, se denominaría tráfico de *coolies*; si es forzosa, tráfico de esclavos.

*Libre*: donde los tipos anteriores de migración dejaban de lado la voluntad de los propios migrantes, la migración libre implica la decisión de los migrantes de migrar o no. Históricamente, la migración libre nunca ha comprometido a un gran número de personas, sino más bien a unos pocos pioneros que dan el ejemplo para las migraciones masivas que siguen.

*Masiva*: la migración se produce en etapas: migración individual, de grupo (ambas formas de migración libre) y, finalmente, masiva. En esta última etapa, la migración se convierte en un estilo, en un patrón social establecido, en un ejemplo de comportamiento colectivo. Llega a ser semiautomática, en el sentido de que la causa

principal de la emigración son las emigraciones anteriores. Esta puede ser en forma de asentamiento (hacia la tierra) o de urbanización (hacia las ciudades o pueblos).

La obra de Germani consiste, principalmente, en un esquema conceptual que ordena los principales tópicos que serían considerados en el estudio de cómo y por qué se trasladan los migrantes y cómo se adaptan (Germani, 1965) El nivel objetivo; el nivel normativo y el nivel psico-social. El nivel *objetivo* se ocupa de los factores que habitualmente se denominan de "impulso-atracción" y de la accesibilidad y comunicación que existe entre el lugar de origen y el de destino. El nivel *normativo* es aquél dentro del cual funciona y son interpretados los demás factores. Dentro de las normas, creencias y valores del lugar de origen, pueden encontrarse razones que facilitan o dificultan la migración, puesto que constituyen el contexto de evaluación de las razones objetivas. Dentro del nivel *psico-social*, el interés se centra en las actitudes y expectativas de los individuos concretos.

La naturaleza y los aspectos de la asimilación se analizan bajo los acápites de: adaptación; participación; la cultura. Bajo el término *adaptación*, Germani (1965), considera que son posibles diversos puntos de vista. No obstante, el interés principal consiste en comprender de qué modo puede desprenderse el migrante individual de sus roles anteriores para asumir otros nuevos sin que esto le produzca daño o tensiones excesivas. No obstante, en la *participación*, el punto de vista debe ser el de la sociedad recipiente y no el del individuo, y cómo reacciona ésta a medida que el migrante se desprende de obligaciones o agrega otras nuevas dentro de las instituciones y grupos sociales existentes en esa sociedad. En la *cultura*, se estudia el proceso y el grado de aprendizaje, por parte del migrante, del comportamiento urbano, incluyendo papeles, valores, hábitos y actitudes. Germani (1965) hace hincapié en que los tres procesos no son simultáneos ni se dan necesariamente asociados en un mismo individuo ni en un

mismo grupo de migrantes. Además, los puntos mencionados pueden aplicarse a un aspecto de la vida del migrante, en que aparecen totalmente compenetrados, mientras que luego pueden estar totalmente ausentes de otra faceta de su vida.

Según Macisco (1970) presenta un marco analítico para determinar la migración, especialmente la dirigida hacia la ciudad. Pretende plantear interrogantes y proporcionar una lista de variables que tal vez resulten útiles en la formulación de teorías e hipótesis. Las migraciones pueden desglosarse en dos tipos básicos: *primarias*, es decir, las migraciones "libres", en las que la persona o familia por sí sola llega a la decisión de migrar, y *secundarias*, es decir, en las que la migración se produce por decisión de otro. La unidad de análisis en este artículo está constituida, principalmente, por el migrante primario. En el estudio de las migraciones desde las áreas rurales hacia las urbanas existen factores de análisis:

*Factores determinantes:* (enfoque de los sistemas sociales). La migración se considera en términos de las fuerzas institucionales existentes, tanto en los lugares de origen como de destino, y sus interrelaciones, como a continuación se mencionan: a) *Instituciones económicas:* las razones económicas son las que se dan más comúnmente como motivo para migrar; los factores de "impulso" hacen que las personas abandonen las áreas rurales, el deterioro de la tierra, las poderosas razones hombre/tierra, la modernización de la agricultura, que lleva a la necesidad de un menor número de campesinos, las sequías, los desastres naturales, los factores de "atracción" hacia las áreas urbanas, los sistemas de parentesco y la propaganda sobre las oportunidades económicas, a través de los medios de comunicación de masas, etc. b) *Instituciones educacionales:* las oportunidades educacionales (que se asocian estrechamente con las oportunidades económicas) son mayores en las áreas urbanas; la instrucción rural enseña actitudes y habilidades incompatibles con la vida rural. De este modo, la

educación rural "impulsa" a los jóvenes hacia las áreas urbanas; una vez más, los medios de comunicación de masas educan a la población rural para que se dirija hacia las áreas urbanas. c) *Instituciones políticas*: las políticas del partido que está en el poder afectan los flujos y las tasas de migración (especialmente en América Latina). d) *Los sistemas de parentesco*: el sistema de heredero único lleva a una mayor movilidad porque los hijos menores no están tan atados a la tierra como en el sistema de división; la estructura y el tamaño de la familia influyen sobre las migraciones; y las familias establecidas en áreas urbanas actúan como imanes para otros parientes. Lee (1966) intenta desarrollar un esquema general de las migraciones que sirva de base para plantear hipótesis respecto al volumen de las migraciones, el establecimiento de la corriente y de la contracorriente, y las características de los migrantes. El esquema se compone de cuatro partes:

1. Factores asociados con el lugar de origen: los puntos positivos o negativos que inducen a la persona a quedarse en un lugar o migrar de él.
2. Factores asociados con el lugar de destino: puntos similares que inducen a una persona a migrar hacia un lugar.
3. Obstáculos intervinientes, el más común de los cuales es la distancia: los obstáculos que se interponen entre el deseo de migrar y el acto mismo.
4. Factores personales: un sinnúmero de factores que afectan la decisión de migrar o no y hacia dónde

### **2.1.2. A Nivel Nacional y Local**

Según estudios de INEI (2011), el Perú en el último medio siglo se ha urbanizado plenamente, por las migraciones internas, en la actualidad tres cuartas partes de la población peruana viven en las ciudades, allí donde se desarrolla la industria, el comercio y los servicios. La población mayoritariamente se ha volcado a las ciudades

imprimiéndole, además, pujanza económica. La población que proviene principalmente de las áreas rurales y de las pequeñas ciudades, villorrios y centros poblados, tras un intenso proceso migratorio proveniente de los Andes, preferentemente hacia las ciudades costeras y también hacia la selva, hacia el llano amazónico. Primero a Lima, ahora una mega ciudad de más de 9 millones de habitantes, también hacia ciudades de más de 500 mil habitantes como Arequipa y Trujillo, al norte y sur costero, a ciudades de 100 mil a 500 mil habitantes como: Chiclayo, Chimbote, Cusco, Ica, Iquitos, Juliaca, Piura, Pucallpa, Puno, y a ciudades de 50 mil a 100 mil habitantes, entre las que destaca Moquegua, Puerto Maldonado, ésta última, impulsada por el flujo turístico hacia el Manu, la interconexión con el Brasil, a través de la carretera interoceánica sur y también por la proliferación de la actividad minera artesanal, tras el oro aluvial que arrastran los ríos. Dimensiona los cambios, señalar que por el año 1940 del siglo pasado, sólo existían 10 grandes ciudades, la mayor de ellas Lima, la Capital de la República, pasados 67 años (al 2007), el sistema de ciudades mayores de 20 mil habitantes está compuesta por 79 ciudades, configurándose tres grandes bloques: ciudades metropolitanas y grandes, 4 ciudades en total, representan el 5,0% del total de ciudades.

Ciudades intermedias mayores (17) e intermedias (13), 30 en total, representan el 38% del total, y ciudades pequeñas, 45 ciudades, representan el 60,0% del total.<sup>4</sup> En el año 2015, ya existen en el país 93 ciudades de 20 mil y más habitantes, fruto de las intensas migraciones internas, interdepartamentales e interdistritales, que expresan singularmente los avances en el proceso de urbanización, lo cual incide en el crecimiento económico. La población mayoritariamente se ha trasladado a las ciudades, por su crecimiento económico, allí se concentra la actividad empresarial de mayores recursos, también de medianos y pequeños negocios, que se asientan con mayor dinámica en este ámbito (INEI 2011).

Según Sánchez A. (2015), las migraciones internas han incidido positivamente en el escenario de la realidad peruana de hoy, han posibilitado mejores condiciones de vida de cientos de miles de peruanos, que, en un proceso de auto redistribución poblacional en el territorio, han activado capacidades para un mejor aprovechamiento de los recursos económicos, naturales, humanos, tecnológicos y sociales, ahora con mayor dinámica por todo el país. Más allá del hegemonismo que sigue teniendo Lima, la Capital de la República, que aún se mantiene como principal imán de población migrante interna e incluso extranjera, el crecimiento económico descentralizado del país está configurando nuevas áreas productivas que atraen población, que aportan a una mayor actividad económica de las partes, es decir de las regiones, proceso que abona al crecimiento del todo el país. Por cierto, las regiones más dinámicas son las que mayormente ganan población migrante, como veremos a lo largo del presente trabajo.

Según Villegas M. (1999), los primeros movimientos migratorios (1940, 1950, 1960) del ámbito rural a las ciudades de Puno y Juliaca no representaban flujos considerables a pesar de su cercanía a estas ciudades. A partir de la Reforma Agraria (1969), las ciudades de Puno y Juliaca empiezan a cambiar de centros de extracción de la renta de la tierra y comercio de lana, fibras y carnes, a centros de comercio diversificado, tras el proceso de mercantilización que se produce al eliminarse el sistema de haciendas tradicionales que no permitían el desarrollo de un mercado interno y la diversificación de actividades económicas. En la década de los 70 y 80 Juliaca y Puno se convierten en polos de desarrollo regional, con un proceso de urbanización acelerado debido a los flujos migratorios por parte del sector rural durante las últimas décadas. Es así que, la Reforma Agraria y el aumento poblacional han dado lugar al crecimiento de las ciudades y la aparición de los sistemas ciudades; a la vez una mayor articulación comercial con Lima y Arequipa. De otro lado, el intercambio comercial en

las fronteras de Bolivia (Desaguadero, Huncané) y Chile (Tacna) han transformado los sistemas de mercado de Puno y Juliaca, explicando su sorprendente crecimiento y desarrollo económico en las últimas décadas.

Según Butrón M. (2015), la fuerte tendencia a la urbanización de la provincia de San Román y el Distrito de Juliaca, se hace evidente en la distribución de las poblaciones urbana y rural. De acuerdo a estimaciones del INEI en el año 2011, el 93% de la población estaba concentrado en el área Urbana del Distrito de Juliaca, es decir, una clara muestra del proceso de crecimiento urbano iniciado desde la década de los 60's, donde la mayor parte de la población llega a la ciudad y desempeña actividades de comercio formal e informal, construcción, transporte, pequeña y mediana industria, artesanías y en menor proporción el turismo.

Jürgen G. & Norma A. (1999) en su estudio “Los caballos de Troya de los invasores. Estrategias campesinas en la conquista de la gran Lima”, trata sobre migrantes de doce pueblos hacia Lima, entre ellos, los provenientes del distrito de Asillo – departamento de Puno. Los autores muestran que estos migrantes tienden a converger hacia la confección y la comercialización ambulatória de ropa, mostrando un alto grado de cohesión por lazos de parentesco y paisanaje que no sólo se expresa en una endogamia local y regional, sino también en la formación de grupos dedicados a la reproducción de la música y los bailes de la zona de origen.

Otra de los estudios realizados de parte de Ludwing H. & Andreas S. (1997) en su texto “Redes sociales y desarrollo económico en el Perú: Los nuevos actores sociales”, señala que la presencia de los puneños en el conglomerado industrial de Gamarra. Si bien la gran mayoría de estos productores industriales son migrantes del interior del país, la presencia puneña es significativa y un caso a conocer es el que nos muestran los autores quienes investigaron a migrantes del departamento de Puno,

oriundos de la comunidad de Ollaraya, en la provincia de Yunguyo. “Su historia como empresarios confeccionistas empezó en la década de los sesenta, cuando algunos jóvenes se aventuraron, después de primeras experiencias migratorias en Tacna y Bolivia, a viajar a Lima. Trabajaron algunos años en construcción, en lo que también laboraban sus paisanos llegados antes, hasta que uno de ellos transportó telas y casacas de Bolivia para venderlos en Lima.

He aquí otra cadena empresarial y otra vez son las redes familiares y coétnicas las que constituyen la fuerza motriz durante todo ese proceso de aprendizaje e independización... Cuando los Ollarayenses finalmente entran a Gamarra lo hacen a lo grande: se reúnen dieciocho socios, compran un terreno y construyen su propia galería (Galería San Miguel) con ocho pisos y un promedio de diecisiete tiendas en cada piso. Casi todos los socios eran del mismo pueblo.” (1997:135-137) Estos migrantes utilizan sus lazos étnicos para conseguir crédito y para ampliar sus negocios. Prueba de ello es el esfuerzo de fundar una financiera (EPYME) basado en la participación de los socios de la galería puneña.

Asimismo, las investigaciones de Altamirano T. (1988) en su libro “Cultura andina y pobreza urbana: Aymaras en Lima metropolitana”, estudia a migrantes aymaras de Vilquechico – Puno, quienes ocupan espacios geográficos comunes en Vellavista (Callao) y en Pamplona (San Juan de Miraflores). El autor señala que, ante la inestabilidad, incertidumbre y dureza del contexto urbano, este grupo de migrantes pone en ejercicio estrategias colectivas, como la participación en clubes o asociaciones de su pueblo, la cooperación familiar e interfamiliar y las relaciones de buena vecindad. En esta misma perspectiva Suxo, M. (2005), en su artículo “Adaptación de los migrantes aimaras en el contexto urbano de Lima: La asociación como mecanismo de sobrevivencia”, estudia a los migrantes de Unicachi – Puno, quienes al llegar a la ciudad

encontraron limitaciones de aspecto social, cultural y económico. Sin embargo, a pesar de estos límites impuestos por la sociedad criolla, la mayoría de migrantes aplicaron estrategias propias de su comunidad para enfrentar al nuevo ambiente.

La adaptación de estos migrantes al medio urbano significó una especie de socialización de segundo nivel, siendo la Asociación Distrital Unicachi el agente socializador. El autor afirma que la Asociación Distrital Unicachi es la institución social que se ha convertido en un mecanismo que ha servido para cumplir el rol socializador de muchas familias migrantes a la ciudad de Lima. El fenómeno Unicachi es una de las formidables demostraciones de capitalismo andino que haya tenido Lima. Colectivo basado en lazos étnicos y amparados en tradicionales estrategias campesinas como el ayni, la mita y el empleo de extensas redes de parentesco. Los primeros unicachinos en llegar a la capital a fines de la década de los cuarenta eran comerciantes de carne seca y salada (charqui). La migración en masa se produjo en los sesenta, la mayoría de ellos se emplearon como trabajadores de La Parada y las harineras de pescados del Callao. Apenas hicieron un poco de plata la mayoría se dedicó al comercio.

Se empieza así a generar el capital que décadas después habría de servir para los grandes proyectos en que ahora están embarcados. Por su parte (Castro, T. 1990) realiza una investigación titulada “Grupos de eficiencia en la nueva empresa peruana”, en el cual sostiene que el conglomerado de Caquetá alberga varios grupos de cooperación y casi todos tienen en común la procedencia de la comunidad de Ichu – Puno y alrededores del departamento del Sur Altiplánico de Puno. Sus redes sociales de compadrazgo y paisanaje fueron factor clave para el despegue exitoso de este grupo de migrantes. Así muchos grupos de puneños se encuentran asociados y unidos por vínculos de parentesco y paisanaje.

En la misma orientación Diez, A. (2003), en el libro “Élites y poderes locales. Sociedades regionales ante la descentralización. Los casos de Puno y Ayacucho”, en el cual da a conocer que existen cerca de 600 asociaciones de puneños en Lima entre distritales, provinciales y regionales, entre ellas, cuatro son señaladas como las más importantes y las más representativas en Lima: el Club Puno, la Asociación Cultural Brisas del Titicaca, la Asociación Folklórica y el Centro Cultural Unicachi.

Según INEI (2012), indica que, es evidente que el sector informal desempeña un rol significativo en la economía del país. Por un lado, acoge una cantidad importante de empleos, y por otro, genera una parte importante del Producto Bruto Interno (PBI). El gráfico 2.2 presenta la participación del sector informal en el PBI y en el empleo equivalente para el año 2007. En el año en cuestión, el valor del PBI ascendía a S/319 mil 693 millones, mientras que la cantidad de trabajo disponible era de 15 millones 330 mil empleos equivalentes. Se puede apreciar que el sector informal absorbía el 61% de la cantidad de trabajo total disponible, sin embargo, su valor agregado representaba menos de la quinta parte del PBI (19%). Esta relación pone desde ya en evidencia la baja productividad del empleo en el sector informal.

Según Machado, R. (2012), existe amplio consenso acerca de que la magnitud de la economía informal en el Perú es muy significativa. Diversos estudios la estiman con un porcentaje de entre 35% y 60% del PBI en años recientes. Desde la perspectiva del tamaño de las unidades productivas, este fenómeno está asociado a la predominancia de micro y pequeñas empresas (MYPE) en el tejido empresarial peruano. Según estimaciones oficiales, en 2010 existían cerca de 1,2 millones de MYPE formales, que representaban 99,8% del total de empresas formales en el Perú (Ministerio de la Producción y Codepyme 2011). Esa misma fuente estimó que por cada MYPE formal existían dos informales. En cuanto al empleo informal, en 2011 cerca de 60% de la población económicamente activa (PEA) ocupada no estaba afiliada a ningún sistema de

pensiones. En consecuencia, cuando se habla de economía informal en el Perú, se hace referencia a un universo de cerca de 2,4 millones de unidades productivas, que produce entre 35% y 60% del PBI y emplea alrededor de 60% de la PEA, unos 9,5 millones de trabajadores. Esa sería la envergadura de la economía informal en el país (De soto H. 1986).

## 2.2. MARCO TEÓRICO

Melcher y Mattié (1992) afirman que: “en los países latinoamericanos la “informalidad” constituye el refugio laboral para el 50% de la población económicamente activa” (pág. 60). A la vez, exponemos el planteamiento que ha servido de base a nuestras investigaciones dirigidas al estudio de microempresas, talleres de servicio, comercio ambulante y trabajo infantil. En la que tratan de explicar, desde diversos puntos de vista, la naturaleza y el funcionamiento del llamado “sector informal urbano” en las economías de América Latina.

Pero también en los últimos años se ha divulgado con cierto éxito el análisis propuesto por el Instituto Libertad y Democracia (ILD) del Perú, condensado en el libro El otro sendero: La revolución informal de Hernando de Soto, donde la ilegalidad referente a patentes, pago de impuestos, registros de comercio, etc., aparece como el elemento fundamental que determina las actividades “informales”. (pág. 60)

Conjuntamente honestos enfoques se exponen también otras interpretaciones, incluyendo las de tendencia marxista y las que consideran la presencia en las sociedades latinoamericanas de una economía estructuralmente heterogénea. De igual manera, se tratan las diversas explicaciones que se han dado acerca de la naturaleza del denominado “excedente estructural de fuerza de trabajo” y su importancia en el estudio de la “economía informal”. (pág. 60)

### 2.2.1. Interpretaciones Teóricas en torno al Sector Informal Urbano

#### A) Sobre la naturaleza del excedente estructural de trabajo

Se ha intentado explicar teóricamente el origen del Sector Informal Urbano (SIU) en la existencia de un creciente excedente de mano de obra excluido del mercado laboral capitalista o “formal”. Varias son las interpretaciones que se conocen al respecto. Para Prebisch (1981), por ejemplo, la explicación de este fenómeno habría que buscarla en la dinámica misma del funcionamiento de las economías de América Latina, consideradas como economías periféricas, puesto que se importan patrones tecnológicos que no corresponden a sus niveles de desarrollo, sino a los niveles de los países donde se producen; es decir, los países centrales. A la sustitución de empleo de mano de obra por esta vía, se agrega un factor de carácter estructural: el que corresponde al crecimiento vegetativo de la población. De aquí, que el empleo generado por el sector capitalista altamente tecnificado resulte insuficiente para absorber la creciente oferta de mano de obra, lo que implica, en consecuencia, la incapacidad de ese contingente de población para acceder al mercado de bienes y servicios. Surgiría así el Sector Informal Urbano (SIU) como respuesta al uso intensivo de capital en el proceso productivo, puesto que el excedente de fuerza de trabajo generado de esa manera crearía formas alternativas de ocupación para sobrevivir.

Otro es el criterio expuesto por Mezzera (1994) quien señala como responsable en parte del excedente de fuerza de trabajo al reducido tamaño del sector “moderno” en las economías latinoamericanas, lo cual impide la generación suficiente de puesto de trabajo. Asimismo, el Sector Informal Urbano (SIU) como “el conjunto de las unidades productivas que tienen muy baja relación capital/trabajo y constituyen el refugio de todos aquellos que resultan excluidos del empleo en el sector moderno y se ven forzados a inventar modos de obtener un ingreso que les permita subsistir.

El mismo autor reconoce la existencia de un excedente laboral cíclico que podría incrementar coyunturalmente el excedente estructural, y que se genera cuando la capacidad usada es menor que la capacidad instalada en el sector “moderno” en condiciones de demanda efectiva deprimida. El excedente estructural, incluyendo o no el cíclico, tendría que decidir entonces entre el desempleo abierto o el trabajo “informal”, dependiendo de la opción que se escoja de la magnitud del ingreso esperado, lo que se explica a través del modelo de la maximización del mismo. Por ingresos esperados entendemos que provee una determinada actividad, multiplicado por la probabilidad de obtener empleo en esa misma actividad. Esta estimación del ingreso esperado en el sector moderno se compara con el ingreso obtenible en el sector informal y postulamos una tendencia a que esos dos ingresos esperados tienden a igualarse; no es de esperarse que se produzcan igualdad, pero sí que haya una tendencia hacia el equilibrio.

De la misma manera, se incluye en este tipo de análisis la influencia de la migración poblacional en la constitución del excedente laboral, dado que ésta determina en cierta magnitud el crecimiento de la Población Económicamente Activa (PEA). Este criterio supone, sin embargo, que el excedente así conformado solo podrá ser absorbido por el sector “moderno” en coyunturas de expansión económica. Este mismo excedente es el que Paul Singer citado por Melcher y Mattie (1992) identifica como Ejército Industrial de Reserva (EIR). Al considerar entonces que el sector “moderno” no crece al mismo ritmo de la Población Económicamente Activa (PEA), el excedente laboral hallará condiciones de sobrevivencia al incorporarse a las actividades “informales”. Entendido de esta manera, el factor migración sería un elemento importante en las causas del desequilibrio entre oferta y demanda en el mercado urbano de trabajo, agregando a ésta la escasa calificación que existe en la población migrante, cuestión que

contribuye a aumentar las dificultades para acceder al mercado laboral capitalista, tal y como se afirma también en el enfoque utilizado por PREALC.

Otros factores que explicarían la dinámica de este excedente son los expuestos por Daniel Carbonetto, citados por Melcher y Mattié (1992) agrupados en dos categorías: los factores que influyen por el lado de la oferta de mano de obra y aquellos que influyen por el lado de la demanda. Entre los primeros se cuentan: a) el excedente de fuerza de trabajo “originario” o “preexistente”, relacionado con el comienzo del proceso de industrialización en las economías de América Latina y b) el patrón de crecimiento demográfico en la región. Respecto a los segundos elementos, el autor menciona: a) el volumen de capital invertido y el ritmo de acumulación, y b) el uso de tecnología exógena. Argumenta Carbonetto (1985) que la influencia de ambas variables en el crecimiento del excedente laboral se produce puesto que, en el largo plazo, la tasa de crecimiento de la demanda de fuerza de trabajo es una función de la tasa de acumulación de capital y de la evolución del patrón tecnológico. El incremento del excedente generaría entonces desempleo abierto y subempleo, adquiriendo así significativa importancia el Sector Informal Urbano (SIU) dentro de las alternativas de empleo. De esta manera, lo esencial del concepto de “informalidad” aparece expresado en la imposibilidad de obtener empleo en el sector “moderno” y la autogeneración de nuevos puestos de trabajo o formas de subempleo de la mano de obra excedente.

### **2.2.2. Perspectivas Teóricas en torno a la Informalidad**

El término informalidad aparece por primera vez en 1969 en un informe de la misión de la organización internacional del trabajo OIT (1971) con su responsabilidad de su utilización concreta a la denominación de sector informal urbano. La definición de informal.

- a) Se aplica a la persona o grupo que no acostumbra a cumplir con sus obligaciones o compromisos formales.
- b) Que no se ajusta a normas legales, sino que se fundamenta en la confianza entre las personas.
- c) Que no está sujeto a reglas protocolarias ceremoniales o solemnes, sino que es propio del trato entre amigos o familiares.
- d) Se aplica a la prenda o ropa que es adecuada para la vida privada familiar / se viste más por comodidad que por elegancia.

De modo que, el comercio informal no obstante de no regirse a las normas y leyes relativas a la transacción de bienes y servicios en el país, es importante para el proceso de acumulación y desarrollo económico endógeno en sociedades como la nuestra. El comercio informal es aquel que desarrolla sus actividades en la vía pública o en lugares no autorizados, se lleva fundamentalmente a través del comercio callejero y en las ferias, los llamados vendedores informales que existen en todas las ciudades.

Castell y Portes (1986) citados en Morón (2009) al estudiar el comercio informal definen que los desempleados y los subempleados eran capaces de sobrevivir ejerciendo actividades económicas informales esto no es regulado por el estado e inclusive bajo persuasión. Esas actividades serían un medio eficaz de aumentar los ingresos de aquellos ingresos de aquellos trabajadores de origen modesto, por el que no pueden ser víctimas de la represión porque cumplen un importante papel de generación de empleo e ingresos. (pág. 21)

Quijano (1987) conceptúa que “el comercio callejero es una de las actividades más notables de la economía informal en el Perú. Por eso no es sorprendente que para algunos el rasgo definitorio de la informalidad parezca la competencia desleal con los comercializadores informales” (pág. 21).

Para el Estado, frente a la situación de generar empleo por el sector formal de la economía, en relación con esas cuestiones, en la actualidad sobre la informalidad podría ser diferenciada en tres vertientes básicas: a) se plantea al sector informal como una cuestión de las relaciones entre capital y trabajo, específicamente en el mercado de empleo, b) se plantea como una cuestión de las relaciones entre el capital, los capitales y el estado y c) se plantean como un nuevo modo de producción o como una economía alternativa.

La primera vez que aparece el término formal e informal en la literatura académica es a principios de los años setenta como resultado de un estudio llevado a cabo en Ghana por Keith (1971). En este estudio se introduce la noción de oportunidades de ingreso formal e informal para estudiar la ocupación en el medio urbano de dicho país, en particular entre lo formal e informal mediante la identificación de primero en el empleo asalariado y el segundo con el empleo por cuenta propia.

En 1972 el término de sector informal fue hecho popular en los círculos de desarrollo académico internacional en el análisis de términos informalidad, lo ven como otras actividades económicas que no encajan entre las categorías perfectas de lo que es una economía capitalista dependiente urbana.

### **2.2.3. Interpretaciones Teóricas del Comercio Informal en América Latina**

Los primeros intentos de estudio sobre el Sector Informal Urbano (SIU) en América Latina los ubica Ernesto Kritz (1986) en Paraguay, El Salvador y Nicaragua, los cuales fueron afectados por PREALC entre los años 1973 - 1975. Aunque se insiste en el carácter meramente descriptivo de estas investigaciones, su objetivo central era identificar las características más relevantes del “sector”, con énfasis en los niveles de ingreso. Al respecto afirma Kritz que la sola descripción en sí imposibilita “el comprender su naturaleza”, haciéndose necesario el disponer de un cuerpo teórico

definido. En este sentido, identifica dos enfoques que intentaron explicar el fenómeno a mediados de los años setenta. En primer término, señala el enfoque marxista, para el cual el Sector Informal Urbano (SIU) representa un modo de producción no capitalista, estableciendo su origen en la necesidad de subsistencia de la fuerza de trabajo que no encuentra empleo en las actividades capitalistas, debido a su “insuficiencia dinámica” para absorber el crecimiento de la oferta de mano de obra. Entonces, como modo de producción no capitalista, no puede tener como objetivo la acumulación de capital, sino la satisfacción del consumo (subsistencia de la fuerza de trabajo), quedando excluido el trabajo asalariado como productor de plusvalía.

Sin lugar a dudas, cabe señalar que posteriormente se ha hablado de un enfoque “neomarxista”, en donde se establece la existencia de una relación de subordinación del sector “informal” respecto al “formal”, “capitalista” o “moderno”. El Sector Informal Urbano (SIU) representaría un rasgo inherente al sistema capitalista, dado que permite mantener salarios bajos en las actividades “formales”, reduciendo así sus costos de producción. Debido a dicha subordinación, no se le otorga ninguna posibilidad de desarrollo autónomo al sector “informal”.

El segundo enfoque que señala Kritz (1986) es el denominado “neoclásico”. Desde este punto de vista, el origen del Sector Informal Urbano (SIU) habría que ubicarlo en las restricciones impuestas por el Estado al libre juego de los mercados, en donde la fijación del salario mínimo representa un claro ejemplo: El hecho de que se ubique por encima de la productividad marginal del factor trabajo, es lo que determina que las empresas no utilicen todo el trabajo (sic) que podrían utilizar si el salario efectivamente reflejara la productividad marginal de ese factor.

Se desprende de esta interpretación la conclusión generalizada de que si no existieran tales restricciones entonces tampoco existiría el Sector Informal Urbano

(SIU), dado que toda la fuerza de trabajo estaría empleada en la economía capitalista. No se excluyen, sin embargo, otras formas de interferencia institucional (por ejemplo, el libre acceso al mercado de capitales), aunque la que representa la fijación de un salario mínimo es la que aparece como determinante en la corriente neoclásica.

Aquí cabe destacar la influencia que ha cobrado en años recientes en América Latina y los Estados Unidos una nueva versión del enfoque neoclásico. Es la denominada “neoliberal”, la cual, conjuntamente a las restricciones del mercado por la interferencia estatal, agrega a los factores que originarían el Sector Informal Urbano (SIU) la excesiva burocratización que limita el establecimiento de empresas que podrían funcionar legalmente, adquiriendo de esta manera la noción de “informalidad” la nueva especificidad de la ilegalidad. La burocratización incluye en este caso el retraso temporal de los trámites de registro de una empresa determinada, lo cual se traduce en costos excesivos. Los principales exponentes de este planteamiento son el empresario e investigador Hernando de Soto y su equipo de trabajo del Instituto Libertad y Democracia del Perú, quienes han contado con la importante labor apologética del escritor y ex candidato presidencial Mario Vargas Llosa.

La investigación del ILD (1986) partió de la observación del gran tamaño que había adquirido el Sector Informal Urbano (SIU) en Perú durante la década de los años setenta y mitad de los ochenta, y la pobreza que estas actividades representaban. Se llevó a cabo un estudio que duró aproximadamente tres años y se llegó a conclusiones como las siguientes: a) El 47% de la construcción en la ciudad de Lima era ilegal en relación a registros, permisos, etc.; b) El 95% del transporte público era “informal”; c) Lima tenía 90 mil vendedores ambulantes trabajando en sus calles; y d) la misma ciudad tenía 331 mercados de ventas, de los cuales 274 eran “informales” y sólo 57 habían sido construidos por el gobierno nacional. Al elaborar estas conclusiones, se procedió a

buscar una explicación a la ilegalidad que caracteriza el funcionamiento de todas estas actividades, y uno de los procedimientos utilizados en la investigación fue simular la instalación de un pequeño taller de confecciones y tratar de registrarlo y cumplir con los requisitos legales. El proceso duró en Lima un total de 289 días, mientras se hizo comparativamente lo mismo en Florida (Estados Unidos) y Nueva York en un período de tiempo de 3 horas y media y 4 horas, respectivamente. De esta manera se llegó a la conclusión general de que el excesivo crecimiento de las actividades “informales” en Lima se debía fundamentalmente al alto grado de burocratización en las instituciones oficiales y al rígido sistema legal imperante. Se encontró así una explicación de carácter no económico a un fenómeno estrictamente económica con profundas implicaciones sociales.

Retomando ahora el planteamiento de Kritz (1986) éste considera que ninguno de los dos enfoques anteriormente señalados está en capacidad de ofrecer una explicación satisfactoria sobre el funcionamiento del Sector Informal Urbano (SIU) en América Latina, dado que no permiten indagar acerca de las características de la “articulación” con el sector “moderno”, tomando en consideración que las economías de la región son heterogéneas estructuralmente. Además –señala–, las evidencias empíricas han demostrado que el dejar el mercado de trabajo al libre juego de la oferta y la demanda, no es garantía absoluta de que desaparezca el excedente de fuerza de trabajo. Finalmente considera Kritz, en oposición a la tendencia marxista, que el Sector Informal Urbano (SIU) no constituye un modo de producción, sino que es un conjunto de modos de producción, donde en algunos habría posibilidad de acumulación, aunque reconoce el origen de las actividades que los integran en la necesidad de sobrevivencia de la población desplazada del empleo capitalista. La posibilidad de acumulación a que hace referencia se llevaría a cabo de forma diferente a como se realiza en el sector capitalista:

en el Sector Informal Urbano (SIU) se desvían los fondos destinados a la reproducción de la fuerza de trabajo, por lo menos en parte, hacia la inversión en capital; de allí los bajos salarios y las condiciones precarias en las que laboran las personas que lo componen. Esta sería entonces, para llamarla de alguna manera, la forma de acumulación originaria en las unidades económicas “informales”.

Por otra parte, si se consideran las economías latinoamericanas como economías en período de transición, resulta interesante destacar el análisis expuesto por Wim Dierckxsens citado en Melcher y Mattie (1992) en relación a la “sustituibilidad de la fuerza de trabajo”. Su argumentación se basa en que en estos sistemas económicos donde persiste una gran sobrepoblación social y económicamente inestable, en medio de una economía altamente concentrada en pocas empresas y con predominio de capital extranjero, la sustitución de la fuerza de trabajo menos productiva –mayor de 35 años– fácilmente realizable al disponerse de fuerza de trabajo más joven y en consecuencia más productiva. Esto trae como consecuencia que el capital, actuando en tales circunstancias, no tiene que preocuparse por la reproducción de la fuerza laboral desplazada, de tal manera que ésta debe encargarse de su sobrevivencia sin contar siquiera con el apoyo estatal, pasando en su mayoría a convertirse en trabajadores por cuenta propia en las zonas urbanas que es donde se concentra un alto nivel de población. Evidencias empíricas en El Salvador demostraron que el desplazamiento es mayor entre las mujeres trabajadoras, las cuales son sustituidas aun antes de cumplir los 30 años.

Unido a lo anterior, explica Dierckxsens, también las migraciones actúan como un factor que presiona sobre el mercado de trabajo urbano, ocasionando de igual manera la sustitución de los trabajadores más viejos. Según esta posición, entonces, no son los migrantes los que tendrían que crear sus propias formas de sobrevivencia, sino los antiguos trabajadores de las empresas capitalistas, con lo cual se gesta un proceso de

“lumpenización” de la fuerza productiva posterior a su proletarización. Wim Dierckxsens se refiere a la imperiosa necesidad de un nuevo orden económico, basado en una política económica desde la óptica de la reproducción de la vida y no, precisamente, desde la reproducción del dinero.

#### **2.2.4. El Comercio Informal como Trabajador Precario**

No existe una definición clara y precisa del concepto comerciante informal en términos estadísticos legales o económicos, además no contamos con una distinción clara entre empleo precario indirecto y otras formas atípicas de trabajo. La posible delimitación conceptual, el comerciante informal se contempla como forma de trabajador precario, atípico, por el hecho de desviarse de lo normativo o regulado, lo institucional por que la precariedad producen sufrimiento en el trabajo, la inseguridad social y económica, muchos carecen de documentación y diferentes tipos de calidad de vida, la precariedad es un problema político social como se constituye en las sociedades modernas de economía globalizada, las relaciones laborales en los mercados de trabajo, la precariedad es ausencia de derechos democráticos y ciudadanos.

#### **2.2.5. Características Personales de los Informales**

Las características personales de los informales, son aquellos que optan por el autoempleo, como bajo nivel de auto calificación, mayores responsabilidades familiares bajo ingresos familiares o jóvenes que se inician en el mercado de trabajo como pobladores de pueblos jóvenes. La división de sexo en ocupación informal con relación a la inserción femenina en el mercado de trabajo, tiene menores restricciones y es en mayor proporción en relación a los hombres; sin embargo, es importantes que la edad de mujeres del sector informal siguen un perfil diferente a lo que corresponde al sector moderno, las mujeres ingresan al mercado informal en tasas crecientes hasta los 50

años, de igual forma el nivel educativo de los trabajadores informales es significativamente menor que el alcanzado por los trabajadores modernos.

#### **2.2.6. El Acceso o Incursión a las Actividades**

Los trabajadores informales provienen de familias muy pobres, la mano de obra emigrante informales constituye un importante segmento en la actividad comercial, la capacidad del sector moderno de absolver la mano de obra, en el comercio es donde se registra la mayor participación de la fuerza laboral como vendedores; hay también razones de tipo cultural que explican el desarrollo de esta clase de actividades de permitir, que la mujer realice actividades fuera del hogar y de igual forma, los hijos en la búsqueda de un puesto de trabajo. Se puede concluir que los informales desempeñan ocupaciones diferentes por líneas de actividad de carácter terciario, dentro de las cuales predomina el comercio que da trabajo e ingreso. Los principales productos vendidos por los informales son confecciones populares, calzado, abarrotes, bienes de consumo popular y de uso doméstico; adquiridos en gran parte en los micro talleres informales o contrabando.

#### **2.2.7. Las Expectativas Futuras en la Actividad Informal**

La forma práctica y directa de las expectativas en la actividad informal es la de satisfacer sus necesidades inmediatas y la búsqueda de derechos de propiedad más seguros, el comercio informal para nuestra realidad ante la crisis que genera ocupación de fuerza de trabajo con escasa instrucción y sin participación en el producto bruto interno esta definición, introducida por De Soto (1989) citado por Loayza (2006):

El sector informal está constituido por el conjunto de empresas, trabajadores y actividades que operan fuera de los marcos legales y normativos que rigen la actividad económica. Por lo tanto, pertenecer al sector informal supone estar al

margen de las cargas tributarias y normas legales, pero también implica no contar con la protección y los servicios que el estado puede ofrecer. (pág. 44)

Lo que exactamente está sucediendo en la ciudad de Juliaca donde los comerciantes informales operan fuera de los marcos legales establecidos sin gozar de ningún tipo de beneficio del Estado, pero a la vez, están supuestamente libres de impuestos, razón que en muchos mercados informales los precios de los productos son más reducidos en comparación con mercados formales. Loayza (2006) afirma que:

La informalidad es la forma distorsionada con la que una economía excesivamente reglamentada responde tanto a los choques que enfrenta como a su potencial de crecimiento. Se trata de una respuesta distorsionada porque la informalidad supone una asignación de recursos deficiente que conlleva la pérdida, por lo menos parcial, de las ventajas que ofrece la legalidad: la protección policial y judicial, el acceso al crédito formal, y la capacidad de participar en los mercados internacionales. Por tratar de eludir el control del Estado, muchas empresas informales siguen siendo empresas pequeñas con un tamaño inferior al óptimo, utilizan canales irregulares para adquirir y distribuir bienes y servicios, y tienen que utilizar recursos constantemente para encubrir sus actividades o sobornar a funcionarios públicos. Por otra parte, la informalidad induce a las empresas formales a usar en forma más intensiva los recursos menos afectados por el régimen normativo. (pág. 46).

En términos De Soto (1990) diría que, todavía sigue siendo la telaraña ilegal en muchos casos el principal obstáculo para formalizarse. No del todo, pero, es el factor que no permite la formalización, también están asociados otros factores identificados por dimensiones económicas, sociales y culturales para permanecer en la actividad informal, que en la presente investigación se demuestra.

### 2.2.8. Teorías sobre el Surgimiento y la Dinámica del Empleo Informal

Como se ha mencionado, no existe un consenso en cuanto a los orígenes ni a las características del sector informal. En principio, existen dos modelos primordiales utilizados para el estudio de la aparición de la informalidad que Carneiro (1997) define como el modelo estructuralista y el neo-liberal. El primero de éstos, también conocido como el dualista, tiene sus orígenes en el modelo de Harris y Todaro (1970). Éste habla del fenómeno de la migración entre el campo y la ciudad y presenta cómo, al existir un salario mínimo superior al salario de equilibrio en el sector industrial, la migración excesiva generará la existencia de un sector informal dentro de la ciudad estrictamente inferior al sector formal.

De esta manera, la teoría dualista de Carneiro (1997) define al sector informal como un conjunto de actividades que absorben a los individuos no calificados y no cubiertos por la legislación laboral que usan tecnología rudimentaria. Se considera además que estos trabajadores han sido desplazados hacia la informalidad en contra de su voluntad por lo que, según esta visión, este sector no presenta un proceso de crecimiento auto-sostenible, sino que evoluciona como un complemento del sector formal, con el cual no compite. Así pues, según Dickens y Lang (1985) deben existir dos mercados urbanos con características distintas y barreras de entrada al sector superior, o formal, de la economía. La teoría de este autor no argumenta que sea necesariamente la ineficiencia de las regulaciones estatales la que origina el sector informal, tal como lo hace la visión neo-liberal. Sin embargo, estos dos enfoques comparten su rechazo por la idea dualista que ve al empleo informal como un sector necesariamente inferior a la economía laboral.

Este modelo dualista que encuentra los orígenes del sector informal en la rigidez del mercado laboral formal, a pesar de ser ya muy antiguo, sigue siendo apoyado por

algunos investigadores como Loayza (1994) quien realizó estudios en los que argumentó a favor de su validez a principios de los años noventa. No obstante, dado el dinamismo propio que parece haber desarrollado el sector informal en algunos países en las últimas décadas, cada vez más investigadores han comenzado a mirar hacia otros lados para explicar su surgimiento y desarrollo dando origen a las teorías que Carneiro ha denominado neo-liberales.

De soto (1986) argumenta que: en países poco desarrollados como el Perú, el sector informal es simplemente una respuesta popular y espontánea de las personas ante las condiciones económicas adversas causadas por una mala regulación estatal. Con esto de Soto fue el primero en referirse al sector informal como a una parte de la economía de los países en vías de desarrollo con dinámica propia y no como a un subproducto de la industrialización que evolucionaba solo en respuesta a lo que ocurría en el sector formal. Gracias al amplio análisis que este autor hizo sobre la informalidad en su libro, más investigadores comenzaron a estudiar a fondo el comportamiento de esta parte del mercado laboral.

### **2.3. MARCO CONCEPTUAL**

**2.3.1. Comercio.** Término utilizado tanto para designar la actividad de comprar, vender y/o permutar mercancías para obtener de un beneficio, como para designar el lugar un establecimiento donde la actividad se lleva a cabo (Gran Diccionario Ilustrado, 1997).

**2.3.2. Comercio Informal.** Son las personas que elaboran en micro negocios comerciales asociados a los hogares y los trabajadores que operan sin un local; es decir, en vía pública o en pequeños talleres o locales, existen diversos tipos de comerciantes y vendedores destacando los ambulantes. (Arthur, 1998)

- 2.3.3. Familia.** Designa a un grupo social constituido por personas vinculadas por la sangre, el matrimonio o la adopción, caracterizado por una residencia común, cooperación económica, reproducción y cuidado de la descendencia. (Giner, et al 2002)
- 2.3.4. Sector Informal.** Conjunto de unidades económicas dedicadas a la producción de bienes de servicio con la finalidad de crear empleo y generar ingresos para los miembros que participan en esta actividad. Se caracteriza por ser intensivos en fuerza de trabajo, con baja productividad y nivel de renta, fácil acceso del mercado, tecnología incipiente y uso de recursos nativos. (Arthur, 1998)
- 2.3.5. Mercado de Trabajo.** Se entiende como mercado aquella organización que es la suma de los contactos entre compradores y vendedores de un producto o servicio, siendo los mercados por extensión institucionales a través de las cuales interactúan compradores y vendedores y en las que se terminan los precios y cantidades cambiadas, se puede definir el mercado de trabajo como “el lugar en el que los salarios, sueldos, y condiciones de empleo son determinados dentro del contexto de la oferta y de la demanda, siendo el trabajo el recurso productivo más importante. (Haveman & Knopf, pág. 58.)
- 2.3.6. Población Económicamente Activa.** La medición de la población económicamente activa (PEA) establece criterios sobre la capacidad de trabajo y decisión de trabajar, conceptualmente revela la población que está dispuesta a ofrecer su fuerza de trabajo a los salarios vigentes, la capacidad de trabajo se aproxima por la edad de la población, considerando que a partir de los diez años pueden constituirse en oferta potencial de mano de obra. (Unidad de análisis de Políticas Económicas y Sociales UDAPE, 2004.)

**2.3.7. Población Económicamente Inactiva.** La población económicamente inactiva comprende a todas las personas en edad de trabajar que no participan en la producción de bienes y servicios porque no necesitan, no pueden o no están interesadas en tener actividad remunerada, a este grupo pertenecen las siguientes actividades: estudiantes, amas de casa, pensionados, jubilados, rentistas, inválidos, personas que no les llama la atención o creen que no vale la pena trabajar, trabajadores familiares sin remuneración que se encuentran laborando menos de quince horas semanales. (UDAPE, 2004.)

**2.3.8. Subempleo.** El subempleo se define una categoría del mercado de trabajo como la ocupación que tiene un conjunto de trabajadores es inadecuada respecto a determinadas normas o a otras ocupaciones posibles, de acuerdo con la definición de la organización internacional del trabajo (OIT), las personas en situación de subempleo visible abarcan a todas las personas con empleo asalariado o con empleo independiente, trabajando o con empleo pero sin trabajar que durante el periodo de referencia trabajan involuntariamente menos de la duración normal de trabajo para la actividad correspondiente y que buscaban o estaban disponibles para un trabajo adicional. Existen tres criterios para identificar entre las personas ocupadas a las visiblemente subempleadas. (Ramírez M. & Guevara D. 2006)

- Trabajan menos de la duración normal.
- Lo hacen de forma involuntaria.
- Desean trabajo adicional y están disponibles durante el periodo de referencia.

**2.3.9. Informalidad.** Actividad económica que permanece ajena a los marcos legales y normativos del Estado. Supone estar al margen de las cargas tributarias y normas

legales, también implica no contar con la protección y los servicios que el Estado puede ofrecer. (De Soto, 1989).

**2.3.10. Costumbre.** Son reglas, actitudes y comportamientos definidos a través del tiempo, tiene el significado no solo en sí mismo satisfactorio de una necesidad particular, sino también como parte de un todo que constituye el modo de vida de un pueblo.

**2.3.11. Cultura.** Formación común y aprendida de la vida que comparte los miembros de una sociedad y que consta de la totalidad de instrumentos, técnicas, instituciones sociales, actitudes, creencias, motivaciones y sistema de valores que conoce el grupo. Es el resumen que orienta la forma de los grupos.

**2.3.12. Zona Rural.** Es la parte del territorio de un distrito, que se extiende desde los linderos de los Centros Poblados en Áreas Urbanas, hasta los límites del distrito mismo.

**2.3.13. Zona Urbana.** Es toda aglomeración cuyas viviendas en número mínimo de cien se hallan agrupadas continuamente, por excepción se considera como urbanas a todas las capitales del distrito. La aglomeración puede contener uno más centro poblado en viviendas contiguas.

**2.3.14. La CEPAL,** según Giner, postula que la migración internacional es una materia de derechos y que se relaciona estrechamente con los nuevos desafíos del desarrollo en América Latina y el Caribe. En esta era de globalización, en que los factores productivos gozan de plena movilidad, ya es imposible imaginar un mundo en que las personas no se trasladen a través de las fronteras. Los migrantes contribuyen tanto a las sociedades de origen como a las de destino.

## CAPITULO III

### MATERIALES Y MÉTODOS

#### 3.1. MATERIALES

- Revisión de datos de panel de INEI - ENAHO
- Revisión de libros, revistas, Internet, entre otros
- Se utilizó el paquete estadístico SPSS 22 y STATA 12.

#### 3.2. MÉTODO

La investigación es de tipo cuantitativo no experimental, a través de un modelo lineal multivariado, se analiza el impacto de la migración en el crecimiento de la economía informal en la ciudad de Juliaca en el periodo de tiempo de 2007 a 2016, teniendo en cuenta los datos proporcionados por los encuestados y datos disponibles del ENEI, para el caso de la dinámica de migraciones, y el ENAHO (2007-2016) para el mercado laboral; donde se realiza un modelo de regresión lineal múltiple, el cual toma la incidencia de las variables exógenas: migración interna (Mig), actividades económicas que realiza el trabajador informal (Aer), capital de inicio (Cinic), Venta por día antes (Vpda), Venta por día hoy (Vpdh), Nivel de educación (Neduc), motivos del inicio del negocio (Minn), e Ingresos del trabajador informal (Ning), en el mismo periodo de tiempo en el cual afectaron la variable endógena crecimiento de la economía informal ( $\alpha_i$ ), es decir, será estático en la toma y cálculo de los datos de las variables, más la perturbación aleatoria la cual recoge el efecto conjunto de otras variables que no hacen parte del modelo expresado con el símbolo  $\mu$ . De esta manera se estima el crecimiento de la economía informal ( $\alpha_i$ ) de la siguiente manera:

$$(1.1). \alpha_i = \beta_0 + \beta_1 \text{Mig} + \beta_2 \text{Aer} + \beta_3 \text{Cinic} + \beta_4 \text{Vpda} + \beta_5 \text{Vpsdh} + \beta_6 \text{Neduc} + \beta_7 \text{Minn} + \beta_8 \text{Ning} + \mu$$

De acuerdo con las consideraciones anteriores, se espera que:

Ho: La migración no impacta al crecimiento de la economía informal ( $\alpha_i$ ) en la ciudad de Juliaca.

Ha: La migración impacta al crecimiento de la economía informal ( $\alpha_i$ ) en la ciudad de Juliaca.

Donde la regla de decisión está dada si:

(1.2). Si  $\beta_1 < 0$  se aprueba la hipótesis nula (Ho), de lo contrario se rechaza la hipótesis alterna (Ha).

### **3.3. TÉCNICA DE RECOLECCIÓN DE DATOS.**

Esta etapa se llevará a cabo a través de la sistematización y construcción de base de datos en base a la información disponible de INEI, ENAHO (en los periodos de 2007 al 2016) y la encuesta aplicada a los trabajadores informales.

### **3.4. POBLACIÓN Y MUESTRA**

El estudio es de carácter explicativo-correlacional y descriptivo. En el primer caso explica las causas de migración de un grupo de actores sociales y su relación con el crecimiento de la economía informal y, en el segundo, da a conocer el proceso de migración, inserción y trayectoria de inmigrantes en Juliaca. La metodología propuesta es de tipo cuantitativo, Hernandez, S. et al (2014).

La unidad de análisis está constituida por los migrantes del interior de la región Puno que se dedican al comercio informal y servicios de carácter informal. Para ello, en primer lugar, se recurrirá a la información bibliográfica existente al respecto,

posteriormente el procesamiento de la información obtenida y por último al análisis de los datos que permitan determinar las conclusiones y recomendaciones de esta investigación (Galeano, 2001).

Para la explicación cuantitativa se utilizará el análisis de correlaciones y regresiones para determinar los factores asociados a las migraciones internas y su relación con el crecimiento de la economía informal. El análisis estadístico ha sido procesado con el software SPSS 22 y STATA 12.

**Población.** La población objeto del presente estudio estará conformada por inmigrantes del interior de la región que se dedican a las actividades económicas y de servicio de manera informal (microempresarios y comerciantes).

**Muestra.** El muestreo para el desarrollo de la recolección de datos se determinará de manera proporcional estratificado, entre los migrantes que están insertados en la economía informal en la ciudad de Juliaca:

**Formula:**

$$\frac{Z^2 \sum_{h=1}^L W_h p_h (1 - p_h)}{e^2}$$

Nivel de confianza 95% -> Z=1,96  
 Nivel de confianza 99% -> Z=2,575

**Tabla 1: Muestreo aleatorio estratificado con afijación proporcional**

|  |                         |                                 |                   |                            |
|--|-------------------------|---------------------------------|-------------------|----------------------------|
| Tamaño de la población objetivo.....                   | 7,845                   |                                 |                   |                            |
| <b>Tamaño de la muestra que se desea obtener .....</b> | <b>180</b>              |                                 |                   |                            |
| Número de estratos a considerar .....                  | 3                       |                                 |                   |                            |
| Afijación simple: elegir de cada estrato               | 60 sujetos              |                                 |                   |                            |
| <b>Estrato</b>   | <b>Identificación</b>   | <b>Nº sujetos en el estrato</b> | <b>Proporción</b> | <b>Muestra del estrato</b> |
| 1  | Tiendas informales      | 3,214                           | 41.0%             | 74                         |
| 2  | Comerciantes de abastos | 2,568                           | 32.7%             | 59                         |
| 3  | Vendedores ambulantes   | 2,063                           | 26.3%             | 47                         |
| <b>Total</b>   |                         |                                 |                   | <b>180</b>                 |

**Fuente:** Elaboración propia

- **L** es el número de estratos en que particionamos la muestra y **h** es un índice que se refiere a un estrato concreto. Por lo tanto, **h** puede variar entre 1 y **L** estratos.
- **p** es la proporción que buscamos en el total de la población (p.e. % de migrantes). Por lo tanto, **(1-p)** es la proporción de la muestra complementaria, la que no cumple el criterio buscado (no migrantes). Del mismo modo, **p<sub>h</sub>** es dicha proporción dentro de cada uno de los estratos.
- $\sigma^2$  es la varianza que el dato buscado (en el caso de estimar medias) tiene en el total de la población. Asimismo,  $\sigma_h^2$  es la varianza dentro de cada estrato.
- **e** es el margen de error aceptado.
- **Wh** es el peso que el estrato tiene en la muestra (tamaño del estrato respecto al total de la muestra). Si hablamos de estratificación proporcional, cada **Wh** es igual a la proporción que ese estrato representa en la población. Si hablamos de estratificación óptima, cada **Wh** se calcula en función de la dispersión dentro de cada estrato

## CAPITULO IV

### RESULTADOS Y DISCUSIÓN

#### 4.1. DISCUSIÓN TEÓRICA DE LA POLÍTICA DE POBLACIÓN Y SUS EFECTOS EN LA ECONOMÍA

Robert Malthus (1798) fue el primer economista que propuso una teoría sistemática de población, en su libro *Essay on the Principle of Population*, que el crecimiento de la población es exponencial, mientras que la producción de alimentos crece de forma aritmética, demostrando así que en el largo plazo los insumos serán insuficientes para satisfacer las necesidades de toda la población, por tanto la humanidad debía tener controles demográficos con el fin de evitar el desabastecimiento de alimentos. De esta manera, Malthus interpretaba el aumento de la población como un factor acelerador de pobreza, ya que los mismos recursos se deben distribuir entre un mayor número de personas.

No obstante, Romer, P. (1988) en su artículo llamado “cambio tecnológico endógeno”, explica cómo a través de inversión en capital humano se puede producir un crecimiento económico por medio de tres premisas principales: la primera plantea que el cambio tecnológico es primordial para que se genere crecimiento económico debido a que se produce un mejoramiento sostenido de la calidad y la cantidad de la producción, por ende, un aumento en la acumulación de capital y del ahorro; la segunda es que el cambio tecnológico es endógeno puesto que proviene de una causa previa, es decir, del proceso de inversión; la tercera es que el crecimiento tecnológico inicialmente es diferente de los demás insumos, puesto que requiere de un proceso de inversión más elevado, pero, al estar constituido y aplicado en el proceso productivo, se puede utilizar de manera prolongada o infinita sin costos adicionales, teniendo en cuenta que es

necesario dentro de este proceso la mano de obra calificada por medio de inversión en la misma.

A partir del modelo se plantea que una economía con un mayor nivel de inversión en capital humano, es decir, en capacitación de la fuerza laboral se obtienen mayores niveles de crecimiento a lo largo del tiempo. De manera tal, Romer (1990) plantea que “los bajos niveles de capital humano pueden ayudar a explicar por qué el crecimiento en los economías en vía de desarrollo no es elevado” (pág. 99), debido a la ausencia de procesos, mecanismos, diseños, equipos y demás herramientas que planteen o solucionen un problema de producción. De esta manera, teniendo en cuenta la baja capacitación de la población desplazada y su índice de retorno al lugar de origen del 11% (Ibanez, 2008), que indica que los desplazados se quedan de forma indefinida en las ciudades y por ello se requiere su re-calificación; se requiere que la población desplazada se integre en el proceso productivo de una manera eficiente que genere crecimiento económico.

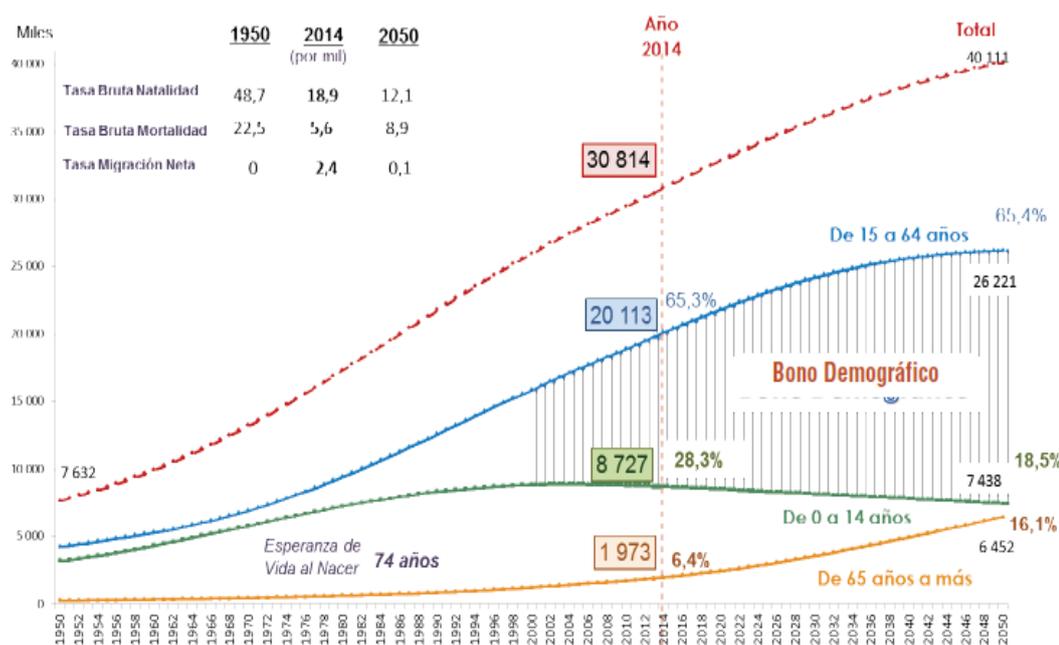
Al respecto Casseti, (2003), plantea que, esto se podría lograr a partir de la inversión en tecnología y a su vez en la generación de ésta en el largo plazo, por lo que se sugieren subsidios de educación básica y profesional con el fin de potencializar la mano de obra y elevar los niveles de capital humano de dicha población (en caso contrario se obstaculizaría el proceso de crecimiento económico). Ahora, se determina que a través de la mano de obra calificada se obtiene una mayor productividad, progreso tecnológico y crecimiento económico; sin embargo, la productividad laboral produce un impacto ambiguo sobre el crecimiento, ya que estimula la acumulación pero reduce la participación de los salarios y por tanto la demanda efectiva.

De acuerdo con los planteamientos de (Casseti 2003), podríamos establecer que la población que llega en situación de desplazamiento generaría un efecto negativo en

primera instancia debido al exceso de oferta laboral, implicando una tendencia a la baja de los salarios y teniendo en cuenta lo afirmado por Ibáñez (2008), en cuanto a que este exceso es absorbido por el sector informal, lo cual posiblemente genere efectos negativos en el crecimiento económico. Para mitigar dicho efecto, se sugiere promover inversión en educación y capacitación para la población desplazada en orden de aumentar los niveles educativos del total general de la población y el mejoramiento de la calidad de vida

En lo demográfico, el país se encamina a la madurez, transita por un periodo de plena transición demográfica, exhibe cambios importantes en los componentes del crecimiento poblacional: la natalidad, la mortalidad y las migraciones, tanto internas como externas, que se expresan en una nueva estructura por edades en la población, disminuye la proporción de la población menor de 15 años, aumenta la población adulta mayor, con una esperanza de vida que ahora se estima en 75 años de edad.

**Figura 1: Perú: Estructura de la población por grandes grupos de edad, 1950-2050 (Miles de habitantes)**



Fuente: Instituto Nacional de Estadística 2015

La figura N° 01, nos muestra la transición demográfica, en la actualidad, tiene especial correlato en las condiciones económicas y sociales de la población, principalmente por los cambios en las tasas de dependencia y la plena vigencia del bono demográfico, que se manifiesta al reducirse la población menor de edad, por la disminución de las tasas de fecundidad, en términos absolutos y relativos, experimentándose un lento aumento de la población adulta mayor, tanto en valores absolutos como relativos, de tal manera que el grueso de la población peruana se ubica en edades activas, en plena capacidad de trabajo, proceso que se mantendrá por los próximos cuarenta años, garantizando con ello una población peruana en plenas capacidades de ahorro, inversión y trabajo productivo, momento especial que muchos países aprovecharon, con adecuadas políticas, para impulsar su crecimiento económico y desarrollo social.

#### **4.2. FACTORES ESTRUCTURALES Y SOCIALES QUE DINAMIZARON LA MIGRACIÓN INTERNA EN LA PROVINCIA DE SAN ROMÁN – JULIACA.**

El crecimiento de las ciudades en América Latina se vio impactada por el intenso proceso migratorio desde el campo hacia las ciudades ocurrido desde mediados del siglo XX por diversas causas. La proporción de población urbana en comparación con la población rural y el crecimiento acelerado de las ciudades, tanto en habitantes como en extensión, son fenómenos globales que así lo demuestran. La región latinoamericana, y Perú en particular, han sido afectados notablemente por el crecimiento urbano.

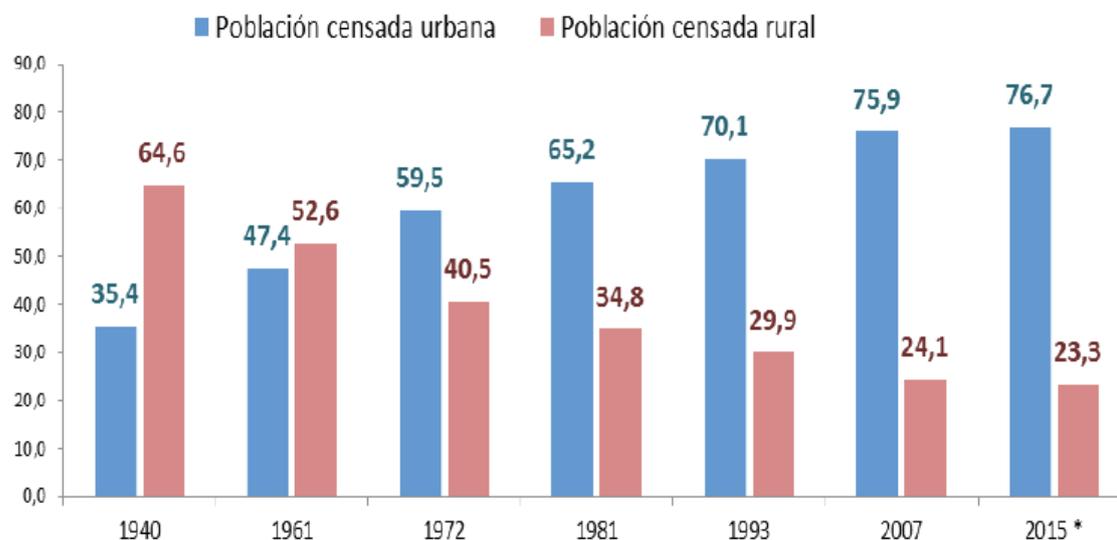
El Censo de Población y Vivienda realizado en 2007 revela que el 87% de la población Peruana vive en áreas urbanas, y que la aceleración del crecimiento urbano no

es sólo un fenómeno propio de la ciudad capital o de las grandes ciudades, sino que se extiende por todo el territorio, y es observable en las ciudades intermedias del país y centros administrativos menores.

Según INEI, (2015) A mediados del siglo pasado, en un contexto de industrialización por sustitución de importaciones, se desarrollaron importantes programas orientados a la ampliación de la cobertura de la educación, la salud y el saneamiento ambiental, lo cual incidió en el descenso de la mortalidad y al incremento de la fecundidad, marcando el inicio de la transición demográfica, cuyo resultado fue un importante crecimiento poblacional.

En este marco, se aceleró la crisis en el campo, la misma que presionó al incremento de las migraciones internas del campo a la ciudad, conllevando a una alta concentración urbana de la población, presentándose también una notable ampliación de la cantidad de ciudades así como el crecimiento poblacional y espacial de las mismas. A pesar de todos los problemas que tienen las ciudades y de la permanencia de importantes grupos poblacionales en situaciones de pobreza e indigencia, en promedio, es más alto el acceso a los servicios de salud y menores las tasas de mortalidad de niños, niñas y mujeres; mayores la asistencia escolar, el nivel educativo y la población alfabeta; más extendido el acceso a vivienda y a servicios básicos como, electricidad, agua y desagüe, etc. Es decir, las condiciones de vida suelen ser superiores en las ciudades (INEI, 2015).

**Figura 2: Perú: Población censada urbana y rural  
(Porcentaje del total de la población)**



**Fuente:** Instituto Nacional de Estadística 2015

En la figura N° 02, se puede apreciar el dinámico proceso de urbanización que ha vivido el país en los últimos 70 años. Se aprecia la paulatina disminución de la proporción de la población asentada en el campo, en área rural, proceso reflejado por los Censos Nacionales de 1940, 1961, 1972, 1981, 1993 y 2007. La población rural en los años 70 representaba más del 50% de la población total del país, bajó a 40% en el año 1981, a 30% en el año 1993 y a 25% en el año 2007, se estima que para este año 2015 la población asentada en el área rural apenas representará el 23% de la población total.

Según INEI, (2015), los cambios se dieron con fuerza desde mediados del siglo pasado, los Censos Nacionales de Población de los años 1940 y 1961, señalaban que la población mayoritariamente aún se asentaba en el área rural, superaba el 50% del total de la población al año 1961. Ya en el Censo de Población del año 1972, en forma abrupta, los datos indicaban que cerca del 60% de la población peruana residía en las ciudades, en una década (1961-1972) el 12,1% de la población peruana se volcó a las ciudades, principalmente a Lima.

La tendencia se mantiene a lo largo de los 90, el crecimiento de las ciudades, las reformas en materia económica cuyo impulso inicial se da en las Al año 2007 la población rural apenas si representa el 25% de la población total del país. Se estima que en este año 2015 el 77% de la población peruana residirá en las ciudades, aún con un protagonismo hegemónico de la Capital de la República, pero con un fortalecimiento de ciudades intermedias que exhiben gran dinámica, especialmente en las capitales regionales, donde el crecimiento económico ha sido sostenido y se proyectan, avizoran como nuevos polos de desarrollo.

La ciudad de Juliaca viene a constituir el centro urbano importante de gran movimiento económico del lado sur del país de Perú, siendo un gran centro generador de actividades a nivel de la región de Puno. Juliaca dentro del Sistema Urbano Nacional, es considerada como ciudad intermedia dentro del ámbito regional del Sur del país y sigue una tendencia de formar un área metropolitana, por su alta tasa de crecimiento poblacional. se prevé que en el año 2025 el tamaño de su población llegue a duplicarse. La situación actual de Juliaca se encuentra en un completo desequilibrio urbano por una parte, se construye a ritmo acelerado, se expande de forma inmediata, pero se torna cada vez descontrolada.

Según INEI, (2015) la población de la Provincia de San Román al año 2015, es de 293.697 habitantes, localizándose especialmente en la capital Juliaca, donde se concentra el 93.51%; en tanto que en el Distrito de Caracoto habitan el 2.52%, y el resto de los distritos tienen una escasa población con 4 % repartidas entre sí. La provincia de San Román presenta una densidad de 105.71 hab./km<sup>2</sup> de acuerdo al número de habitantes y el área que éstos ocupan (ver tabla 01).

**Tabla 2: Provincia de San Román: Población, extensión y densidad demográfica**

| Provincia/Distritos    | Población<br>2007 | Población<br>2015 | Extensión<br>Superficial<br>Km2 | Densidad<br>Demográfica<br>Hab./Km2 |
|------------------------|-------------------|-------------------|---------------------------------|-------------------------------------|
| <b>Prov. San Román</b> | <b>240.776</b>    | <b>293.697</b>    | <b>2.278</b>                    | <b>116,50</b>                       |
| Juliaca                | 225.146           | 278.444           | 533                             | 422.04                              |
| Cabana                 | 4.392             | 4.224             | 191                             | 22.97                               |
| Cabanillas             | 5.180             | 5.374             | 1.267                           | 4.09                                |
| Caracoto               | 6.058             | 5.655             | 286                             | 21,19                               |

**Fuente:** Elaboración propia en base a datos de INEI 2015

Por otro lado, la tabla 02, nos muestra que la ciudad de Juliaca (capital del distrito), resulta con mayor densidad poblacional (422.04 hab./Km<sup>2</sup>) y el distrito con menor densidad poblacional corresponde al distrito de Cabanillas (4.09 hab./Km<sup>2</sup>). Al respecto (Butron, 2015) sostiene que, debido a las migraciones y al proceso de urbanización la ciudad de Juliaca tiende a ser cada vez más densa; por el contrario, los demás distritos de la provincia tienden a presentar densidades bajas por cuanto su proceso de urbanización es todavía lento, su tasa de crecimiento poblacional es baja, entre otras razones, debido a las frecuentes emigraciones poblacionales.

Asimismo, es importante considerar en el estudio la composición de la población urbano- rural. La población urbana de la Provincia de San Román representa el 91.62 % del total de la población, y la población rural 8.38%. Asimismo la población urbana del distrito de Juliaca representa el 96.26 % y la población rural el 3.74%, Cabanillas presenta una población urbana de 44.17 % mientras que los distritos de Cabana y Caracoto presentan poblaciones eminentemente rurales con 81.24%, 87.09 % respectivamente, según el Censo Nacional 2007: XI de Población y VI de Vivienda (INEI, 2015).

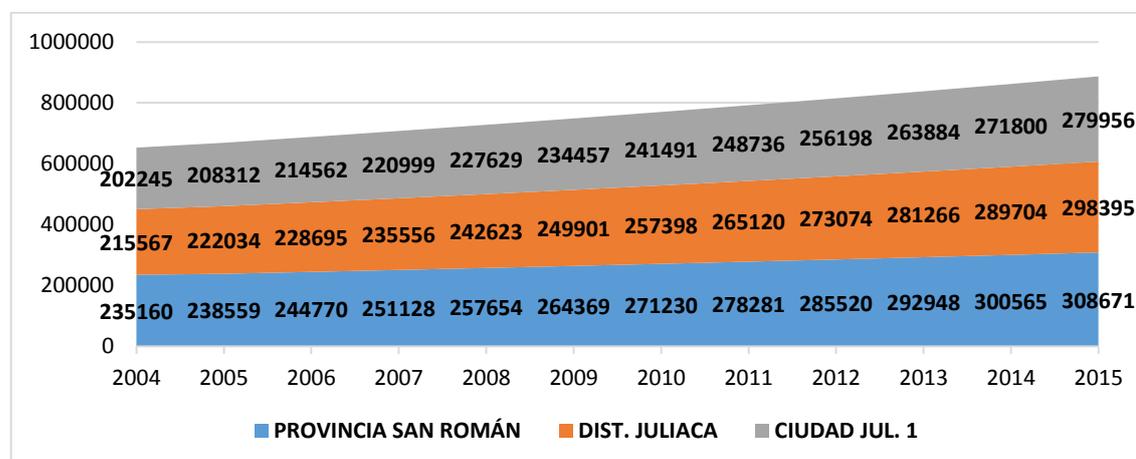
**Tabla 3: Prov. de San Román: población urbana y rural a nivel distrital**

| Provincia/Distritos    | Urbano         | Rural         | Total          | Urbano %     | Rural %     |
|------------------------|----------------|---------------|----------------|--------------|-------------|
| <b>Prov. San Román</b> | <b>220.610</b> | <b>20.166</b> | <b>240.776</b> | <b>91,62</b> | <b>8,38</b> |
| Juliaca                | 216.716        | 8.430         | 225.146        | 96,26        | 3,74        |
| Cabana                 | 824            | 3.568         | 4.392          | 18,76        | 81,24       |
| Cabanillas             | 2.288          | 2.892         | 5.180          | 44,17        | 55,83       |
| Caracoto               | 782            | 5.276         | 6.058          | 12,91        | 87,09       |

**Fuente:** Elaboración propia en base a datos de INEI 2015

El desplazamiento de la población en Juliaca, es un fenómeno que se ha presentado a lo largo del siglo XX y lo transcurrido del siglo XXI. Su origen está determinado principalmente por dos factores: el conflicto interno socio-político que vivió el país ocasionado por parte de los grupos armados al margen de la ley. En consecuencia, estos conflictos han afectado la población en su mayoría rural, la cual busca un nuevo lugar donde tengan mejores garantías de vida. Por otro lado, por las carencias y el empobrecimiento de la población, como consecuencia de la presencia de fenómenos climatológicos adversos en la agricultura (sequías prolongadas, inundaciones, heladas inoportunas, etc.), permitieron la migración del campo a la ciudad.

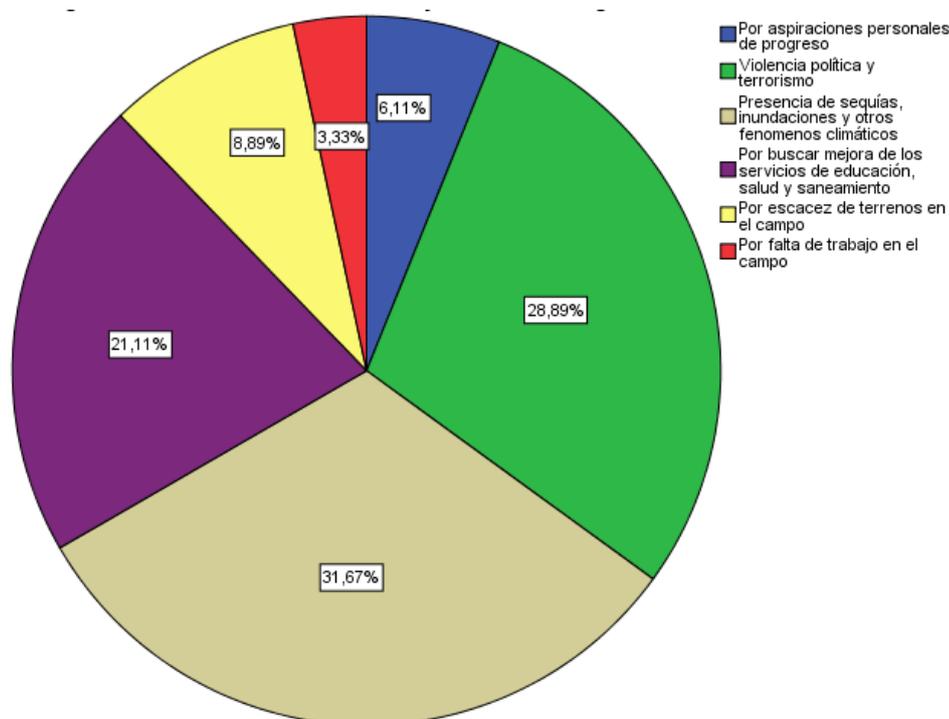
**Figura 3: Población de la provincia de San Román, distrito y ciudad de Juliaca**



**Fuente:** Elaboración propia en base a datos de INEI 2015

Los datos que presenta el INEI, (2015), evidencia la evolución de la población a nivel provincial, distrital y ciudad en los últimos dos décadas. La figura N° 03, nos muestra que la evolución de la población ha mostrado un crecimiento demográfico sostenido desde principios del siglo pasado, pasando de un patrón de asentamiento rural en los primeros años del siglo XX hasta la urbanización acelerada de las décadas de los 80's y 90's, donde en 1993, Juliaca superó la barrera de los 100 000 habitantes y consolidó su condición de ciudad intermedia a nivel del sistema urbano regional.

**Figura 4: Causas estructurales y sociales de migración en la ciudad de Juliaca**



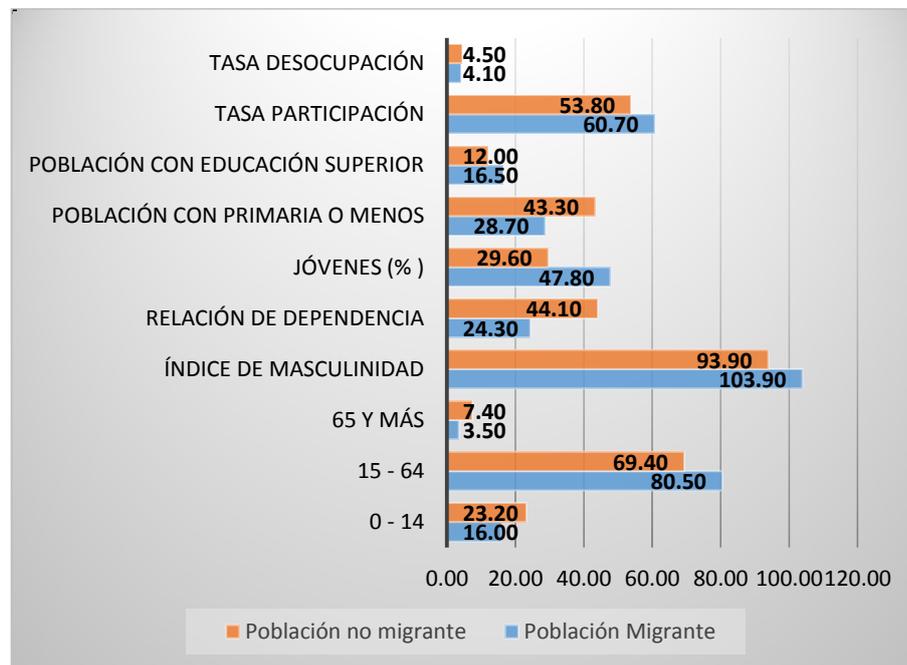
**Fuente:** Elaboración propia en base a datos de la encuesta 2017

La figura N° 04, nos permite analizar las principales características estructurales que causan la migración interna, principalmente a nivel de la región Puno, la misma que está presentada en seis factores importantes. El primero de ello, corresponde a factores naturales y climatológicos: sequías, inundaciones y otros fenómenos climatológicos

(31.67%); otro factor importante se refiere a aspectos políticos: violencia política y terrorismo (28.89%); seguido de aspectos socioeconómicos: búsqueda de mejores condiciones de vida, acceso a servicios de salud, educación y saneamiento; cuarto factor que dinamiza la migración interna es la escasez de terrenos en la zona rural; un quinto factor se ubica las aspiraciones personales de progreso de los migrantes y un sexto factor correspondería a aspectos de búsqueda de oportunidades de empleo en la ciudad. Por otra parte, existen factores comprendidos en aspecto social, al respecto existen como de INEI, (2015) sostienen que las variables: el sexo, la edad, educación y el empleo, tienen relación con la migración interna. Con el fin de captar estas características se deben establecer respectivamente, la relación de masculinidad o índice de masculinidad, la proporción de la población sin educación y con educación universitaria, el porcentaje de jóvenes y finalmente la tasa de actividad y empleo entre los migrantes.

Al interior de la región, el proceso migratorio se inicia cuando el sujeto adopta y lleva a efecto la decisión de emigrar en respuesta a factores que operan en el punto de partida como en el lugar de destino. En el primero predominan los de signo negativo (factores de expulsión) y en el de llegada lo positivo (de atracción), siempre en la percepción subjetiva del actor. Los factores de expulsión determinan un estado de “privación relativa” o incapacidad del entorno de satisfacer las necesidades o aspiraciones del migrante potencial. Por el contrario, los de atracción contienen una promesa de satisfacción relativa. Es decisiva la comparación entre ambos: diferencias salariales, posibilidades de encontrar un empleo o emprender un negocio y perspectivas de movilidad social (Giner, 1998).

**Figura 5: Perú: Características individuales de la población migrante y no migrante**



**Fuente:** Elaboración propia en base a datos de INEI-2015

El análisis de la migración por sexo nos muestra que hay una selectividad masculina entre los migrantes, la misma que es superior a la de la población no migrante, en el primer caso 104 hombres migrantes por cada 100 mujeres, versus 98 hombres por cada 100 mujeres no migrantes. En el caso de la educación, la proporción de personas con estudios universitarios entre los migrantes (16.5%) es mayor que entre los no migrantes (12.0%), de igual forma el porcentaje de personas sin educación es menor entre los primeros que entre los segundos. La proporción de personas sin educación es 28,7% entre los migrantes y sube al 43,3% entre los no migrantes. La educación continúa siendo un facilitador de la migración o al menos un factor ligado a ella, en el trasfondo, los jóvenes buscan las ciudades por mejores posibilidades de estudio y trabajo.

Las migraciones internas están forjando un proceso económico complejo de autoempleo que genera los ingresos que demandan las familias para su manutención. Este proceso no puede explicarse únicamente por la referencia a los cambios de

residencia entre zonas prósperas y pobres, cuando se toma como referencia el tradicional movimiento migratorio de lo rural a lo urbano. En los asentamientos humanos instalados aparecen collares de viviendas con gran precariedad y pobreza de la densa ciudad.

El espacio regional puneño está marcado por una serie de características que lo singularizan. Geográficamente está compuesto por la Hoya del Lago Titicaca y las estribaciones hacia la selva de Madre de Dios, conformando tres espacios de vida claramente diferenciados: 1) el altiplano (la zona ganadera), 2) el ámbito circunlacustre (de la circulación y la agricultura) y, 3) la zona de montaña (de migración y expansión agraria). Estas áreas son afectadas irregularmente por inundaciones y sequías alterando las condiciones de producción, de infraestructura y de vida de los pobladores. Su población se dividía tradicionalmente entre indios y mestizos, distinguiendo entre aimaras y quechuas.

#### **4.3. EL PROCESO DE MIGRACIÓN, INSERCIÓN Y ASENTAMIENTO DE LOS INMIGRANTES EN LA CIUDAD DE JULIACA.**

A nivel del país, lo primero que llama la atención y que contraría la imagen proporcionada por el dato del saldo migratorio del sistema de ciudades, es que solo una minoría de las ciudades es atractiva. En efecto, considerando el saldo migratorio total solo un 35% de las 79 ciudades registra un valor positivo; cuando se trata de la migración intra sistema de ciudades solo un 14% es atractiva. La explicación para esto es clara: casi todo este saldo se debe al atractivo de Lima (INEI, 2015). Cualquiera sea el caso, lo que se deduce de estos resultados es claro: para la mayor parte de las ciudades que componen el sistema de ciudades del Perú la realidad no es de atracción sino de expulsión.

El mismo estudio, indican que esta realidad no se debe a que la gente de las ciudades esté volviendo al campo; de hecho se explica por el fuerte y persistente atractivo de Lima hacia la cual siguen dirigiéndose migrantes de todo el Perú, tanto del campo como de las ciudades. Contra la imagen generalizada (y apoyada por datos promedios), el desafío para el sistema de ciudades sigue siendo fortalecerlo, por cuanto los desbalances en materia de condiciones de vida se reflejan en los intercambios migratorios y de hecho la mayoría de las ciudades del país pierde población por migración.

#### **4.3.1. El proceso de urbanización de la ciudad de Juliaca.**

Estudio realizado por (Butron, 2015) señala que la ciudad de Juliaca, fue reconocida como ciudad en 1908 cuando tenía una población aproximada de 3,000 habitantes, la ciudad tiene una larga historia que se remonta a los años de la aparición del hombre en la meseta altiplánica y en el país. En el contexto donde se sitúa Juliaca, en principio, se tuvo presencia de culturas antiguas, destacando el imperio inca. En el año de 1440, Juliaca era un pueblo de paso y descanso obligatorio, pues todos los caminos reales pasaban por él. Ocupando hoy dos barrios, conocidos como “pueblo viejo”. La abundancia de pastos naturales les permite desarrollar una ganadería de llamas y alpacas. Se construyeron kanchas o agrupamiento de viviendas de Tipología Inka, estas construcciones se adaptan al duro clima altiplánico.

El mismo autor indica que en la época colonial; en 1533 Juliaca es despojada y convertida en el Tambo 38, camino del Cuzco a la Plata. En 1573, ya convertido en repartimiento, Juliaca tenía una población de 3,639 habitantes. Las riquezas del interior del Altiplano son trasladadas a los centros de poder por miles de mercaderes y arrieros que pasan por Juliaca por ser cruce obligatorio de caminos, transformándolo en un centro de transacciones comerciales con grandes posadas y lugares de entretenimiento y

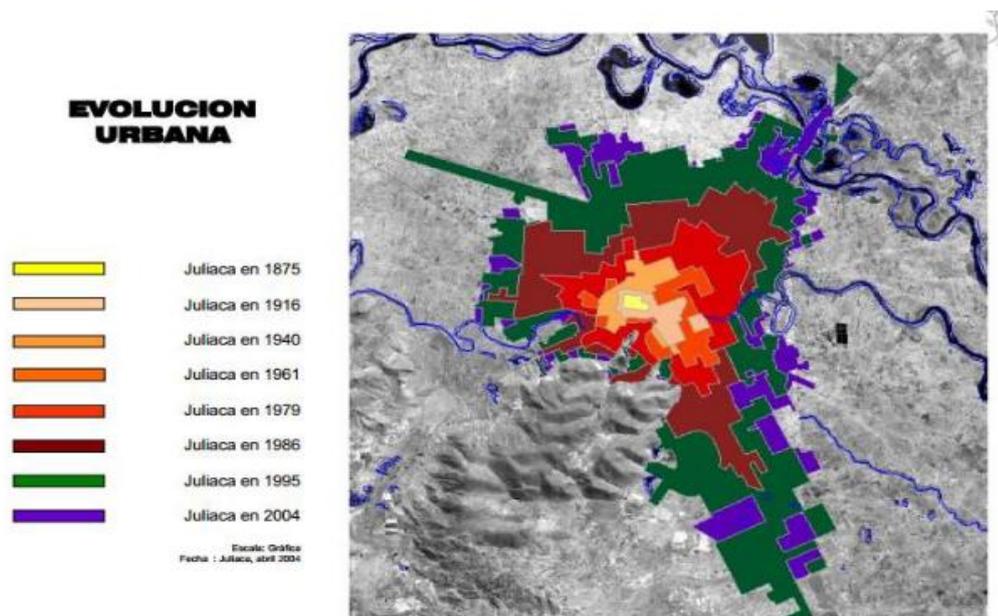
juego. En 1649 se inicia la construcción de la Iglesia de Santa Catalina, que exige un planeamiento de las zonas Aledañas, con áreas para vivienda y equipamiento, iniciando con esto el trazado rectangular y amplio de las vías. La Iglesia se termina más de un siglo después en 1774, ordenando de paso el Pueblo Viejo, que tenía como centro la actual Plaza de Armas con frente a la Iglesia.

En la época de la república; el repartimiento de Juliaca se convierte en distrito el 26 de abril de 1822 y para 1830 la burguesía arequipeña se dedica a la exportación de lanas y fibras teniendo como Centro de Acopio en Juliaca y puerto de salida hacia Inglaterra en Islay. Las grandes recuas que llevaban la lana, volvían con productos importados que se comercializaban en Juliaca; de esta forma se reafirma la ciudad como centro comercial del Kollao, aumentando su población a 8,725 habitantes en 1862. Sin embargo, las exigencias del mercado, requieren de medios de transporte más eficiente y en 1871 se inicia la construcción del ferrocarril central Islay, Arequipa, Juliaca para bifurcarse a Puno y Cuzco, el cual es terminado en 1873. El impacto en la ciudad del ferrocarril central es grande, y se convierte paulatinamente en el punto de articulación el altiplano, ubicándose en el centro de la ciudad en el “pueblo nuevo” teniendo a la Plaza Bolognesi como centro (Butrón, 2015).

El 3 de octubre de 1908, Juliaca recibe el título de ciudad y en 1926 se crea la Provincia San Román de la cual es capital Juliaca y esta expande su influencia y actividades comerciales a través de las vías regionales hacia Cuzco, Huancané, Puno, Arequipa y Lampa. A partir de 1930, la actividad ganadera mejora y los comerciantes sobre todo arequipeños diversifican su mercado orientándose a la capital del país, donde existía una gran demanda de producción de lana, esta situación incorpora al Sur andino y a Juliaca al mercado nacional hegemónico por Lima, vía Arequipa. En 1940, época contemporánea, Juliaca reafirma sus funciones comerciales y manufactureras apoyado

por la organización del espacio sur regional que privilegia a las ciudades de Puno y Juliaca. La primera por ser Capital y Centro Administrativo del departamento y la segunda por la condición de ser paso obligado del interior hacia las ciudades costeras con el soporte del ferrocarril central y las carreteras interregionales.

**Figura 6: Evolución Urbana de la ciudad de Juliaca**



**Fuente:** <https://www.google.com.pe/search?q=imagen+satelital+de+juliaca1496780791315> –recup. 06-06-2017

Según el estudio realizado por Butrón, (2015), la zona andina de la Región Puno y especialmente Juliaca reciben un intenso flujo migratorio que permite el inicio de un crecimiento que deja atrás a otras ciudades, mostrando las nuevas direcciones de crecimiento y concentración de una población mayoritariamente rural que tiende a ser urbana. Este crecimiento de Juliaca, con tasas altísimas, que hoy tienden a equilibrarse, origina la ocupación desordenada del espacio urbano, especialmente sobre las vías de ingreso a la ciudad, con déficit importantes de equipamiento urbano e infraestructura de servicios.

Al analizar el proceso de urbanización de la ciudad de Juliaca, se puede identificar aquellos factores que han contribuido al crecimiento urbano, determinando la

relación entre la migración y el crecimiento de la economía informal en su escala actual como ciudad intermedia. Se hace evidente entonces, la necesidad de explicar las causas del crecimiento urbano y determinar los factores que más ha influido en el desarrollo de la economía informal, como una contribución a la toma de decisiones y a la actuación sobre las comunidades y territorios en constante crecimiento a nivel de la región Puno.

En los 80's se marca un crecimiento poblacional explosivo, que transforma la ciudad, recibe grandes flujos migratorios de las zonas rurales, población que es expulsada por la sequía, pobreza del campo, violencia política, el terrorismo, pobreza del campo y el incentivo de encontrar en Juliaca mejores condiciones de vida. Sin embargo en la mayoría de los casos, no se hace sino cambiar la pobreza rural por la pobreza urbana. En los 90's y al presente disminuye la presión migracional, pero la ciudad sigue creciendo horizontalmente, ocupando un área general de 3,424, con una densidad bruta de 65 hab./Has (Butron, 2015).

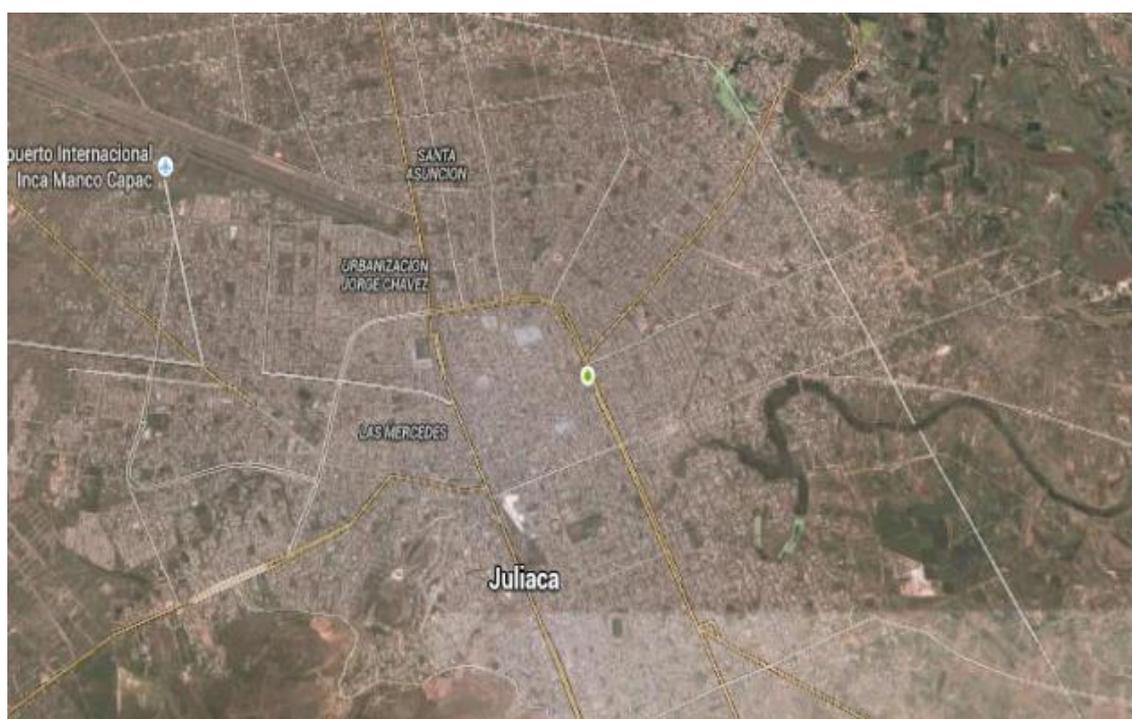
#### **4.3.2. Modelo de Ocupación urbana en la ciudad de Juliaca**

Los procesos de expansión y crecimiento de las ciudades, como de las áreas metropolitanas y ciudades intermedias, como es caso de la ciudad de Juliaca, están íntimamente ligadas a los procesos de reestructuración económica, política, demográfica y social basadas en principios de liberalización económica y de desregulación del Estado que plantea el capitalismo en esta nueva fase; asimismo, a los cambios tecnológicos que se dan en el ámbito mundial, y finalmente, al proceso de globalización en el que participa cualquier territorio.

Nuestro país no ha sido ajeno a este proceso. La formación, crecimiento y evolución de las ciudades, constituyen más que nunca, escenarios decisivos para las grandes transformaciones económicas, sociales, espaciales, ambientales que vienen produciéndose en el territorio nacional. Como se ha mencionado en las páginas

anteriores la expresión más significativa de estos cambios ha sido el progresivo trasvase de población rural (70% en 1940), a población urbana (70% en 1993), en una tendencia que se mantiene y que al año 2015 alcanzaría aproximadamente el 80% de población urbana frente a 20% de población rural. Este cambio es de la mayor importancia sobre todo por la mayor presión por el uso de los recursos agua, suelo, aire, así como por los desafíos que plantea la Globalización respecto al nuevo rol económico de las ciudades. El Estado es consciente de la necesidad de encausar el proceso para aprovechar el potencial de las ciudades a favor del desarrollo regional, la creación de riqueza y por tanto, la reducción de la pobreza.

**Figura 7: Trama urbana de Juliaca**



**Fuente:** Imagen captada de Google Earth -2017

Según base de datos del programa CIMES el cual recomienda algunos lineamientos y pautas además de estadísticas acerca de los perfiles de las ciudades intermedias y así como los elementos que debe contar, se puede catalogar a la ciudad de Juliaca, como ciudad intermedia. Para dicho análisis el programa propone una escala

internacional conveniente para caracterizar a las ciudades intermedias como: establecer en primer lugar un intervalo ancho (entre 20.000 y 2.000.000 de habitantes) que debe de combinarse con otras características de tipo cualitativo muy generales: que no sean capitales nacionales y a su vez configuren un área metropolitana grande en su región y que tengan cierta influencia territorial.

**Figura 8: Morfología urbana de la ciudad de Juliaca**



**Fuente:** Imagen captada de Google Earth -2017

Según (Butron, 2015), la ciudad de Juliaca, geográficamente, configura un espacio relativamente plano sin grandes accidentes geográficos, lo que ha favorecido el crecimiento horizontal de la ciudad. Según los datos obtenidos, el 94.67% del área urbana de Juliaca está localizada en terreno plano llamado de Meseta, el 3.04% se asienta en las zonas de “valles” que forman los cerros aledaños y sólo el 2.29% está localizado en los cerros circundantes. Presenta una pendiente entre 0% y 5%. La ciudad de Juliaca se asienta en un territorio con plano en gran parte emplazada en un territorio

plano con pendiente muy baja. La morfología urbana de la ciudad de Juliaca se compone de una trama cuadriculada basada en un plano ortogonal como la mayoría de las ciudades latinoamericanas, se estructura a partir de un centro donde se sitúa la plaza de armas con los principales equipamientos, edificios religiosos y de gobierno.

**Figura 9: Proceso de urbanización de la ciudad de Juliaca**



**Fuente:** Imagen captada de Google Earth -2017

La urbanización ha generado un desarrollo desigual en el territorio y ocasionado impactos y problemas para un crecimiento sostenido y equitativo a mediano y largo plazo en la ciudad de Juliaca. Se han configurado desigualdades dependiendo de las distintas posiciones de las diversas áreas urbanas dentro del proceso de migraciones internas y urbanización en la provincia, y también dentro de las posibilidades ambientales que les ofrecía el espacio urbano.

Actualmente se distingue entre tres tipos de modelos espaciales, conocidos en el ámbito científico como la ciudad compacta, la ciudad dispersa y los sistemas policéntricos. En efecto, estos modelos teóricos se superponen entre sí y con diferentes niveles de intensidad, lo que hace que los sistemas urbanos reales sean estructuras híbridas

resultado de las diferentes estrategias territoriales bajo las que se han desarrollado a lo largo de la historia. En este sentido, Ma & Banister (2007) señalan que muchas ciudades compactas o monocéntricas han desarrollado pautas de descentralización, en detrimento del modelo de ciudad central.

Según Llona, et al (2004) sostienen que las ciudades concentran roles fundamentales para la sociedad. Además del rol residencial que las caracteriza, estas tienen un rol económico, ya que se considera a las ciudades “como nodos estratégicos de los circuitos económicos, como espacios para el desarrollo de la competitividad y la vocación productiva de la región. Luego el rol político, en tanto constituyen espacios de concertación de poder y toma de decisiones, donde se generan las relaciones institucionales, las relaciones con el mercado y el espacio para el desarrollo de la ciudadanía; esto implica tres elementos vinculados: descentralización, mercado y participación. Sigue el rol cultural, en la medida que las ciudades constituyen escenarios privilegiados para la integración social, para la representación colectiva y la construcción de un sentido de identidad y pertenencia.

Según Choque, (2010), sostiene que actualmente Juliaca es la cuarta ciudad en importancia en la MRS (Macro Región Sur), después de Arequipa, Cusco y Tacna. Su ubicación estratégica le permite enlazar territorios de la costa, sierra y selva, así como articular la MRS con el noreste de Brasil, el occidente boliviano y el norte chileno. Todo ello hace de Juliaca una urbe con un rol determinante (actual y futuro) para el desarrollo regional y del país.

Figura 10: Perú: Localización de las ciudades de 20 mil a más habitantes, 2007



Fuente: INEI: Censos Nacionales de Población y Vivienda, 2007

Así mismo, el rango de Ciudades Grandes, como ya fuera señalado en el acápite anterior, luego de varias décadas de quedarse sin componentes, va a asimilar en 1993 a Arequipa, Trujillo y en el 2,007 a la ciudad de Chiclayo, pasando de no tener ningún peso en la estructura poblacional nacional desde el censo de 1,961, a representar el 5,29% en 1993 y el 7,44% de la población del país en el 2,007. Por su parte, las Ciudades Intermedias Mayores, desde hace más de 25 años mantienen una participación

casi estable respecto de la población total, ubicándose entre 13, 24% y 14,21% (INEI, 2015).

**Figura 11: Proceso de urbanización de la ciudad de Juliaca**



**Fuente:** Imagen captada de Google Earth -2017

Actualmente se distingue entre tres tipos de modelos espaciales, conocidos en el ámbito científico como la ciudad compacta, la ciudad dispersa y los sistemas policéntricos. En efecto, estos modelos teóricos se superponen entre sí y con diferentes niveles de intensidad, lo que hace que los sistemas urbanos reales sean estructuras híbridas resultado de las diferentes estrategias territoriales bajo las que se han desarrollado a lo largo de la historia. En este sentido, Ma & Banister (2007) señalan que muchas ciudades compactas o monocéntricas han desarrollado pautas de descentralización, en detrimento del modelo de ciudad central (ver figura N° 11).

**Figura 12: Uso de espacio urbano en la ciudad de Juliaca**

**Fuente:** Imagen captada de Google Earth -2017

La estructura vial formada dentro de la ciudad se dio a partir de ejes viales ortogonales, originados en su mayoría en el centro de la ciudad (Butrón, 2015). En cuanto al aspecto vial hay un gran predominio de vías en mal estado y presenta un alto grado de congestión vehicular, la baja calidad del soporte vial y el desorden urbano se da prioritariamente por la superposición de diversas actividades y modos de transporte en un mismo espacio urbano y eje vial (autobuses, taxis, vehículos, comercio ambulatorio, entre otros). En este sector, los usos de suelo tradicionales se han ido transformando en zonas mixtas de vivienda, comercio, oficinas y servicios. Se produce así, un proceso lento de transformación del uso del suelo, que determina una mayor densidad de construcción, tanto en los nuevos inmuebles de comercio y oficinas, como por la subdivisión y sustitución de antiguas viviendas unifamiliares por edificios de 3, 4 ó 5 pisos de oficinas y departamentos. En cambio en la zona de la periferia, se aprecia un crecimiento muy disperso, con viviendas rurales.

#### 4.3.3. Los tipos de centros de actividades económicas en la ciudad de Juliaca

La centralidad principal está conformada por los polos de actividad comercial en el espacio urbano ya consolidado, representado por: Los mercados y las distintas plataformas comerciales, que junto con sus áreas de influencia conforman la centralidad principal de Juliaca. En este sector se observa una mayoritaria presencia de actividades comerciales, con pequeños porcentajes de vivienda, vivienda comercio, instituciones y algunos servicios de escala distrital y provincial, brindando actividades de soporte a todas las actividades residenciales y productivas de Juliaca y su entorno (Butrón, 2015).

Según (Choque, G. & Mamani A. 2012), sostienen que los Juliaqueños son conocidos como emprendedores, empresarios y comerciantes, con habilidad para diversificar sus actividades adaptándose a la demanda, lo que les permite competir en diversos mercados. Esta vocación hace de Juliaca una ciudad de servicios, comercial e industrial. Cuenta con 21 922 empresas de servicios y manufactureras, predominando aquellas con cerca del 73% del total (15 989 unidades), seguido por el comercio con el 16.68% (3659 establecimientos). La industria ocupa el tercer lugar con el 7.54% (1654 empresas) y se cuenta con el Parque Industrial Taparachi. Estas tres actividades económicas concentran el 97.16% de las empresas registradas.

En los últimos años Juliaca se ha convertido en un importante destino para la inversión, no solo para capitalistas regionales sino también para nacionales y extranjeros. Las empresas de dimensión regional y macrorregional son principalmente textiles, que procesan y comercializan lana de ovino y fibra de alpaca, como Manufacturas San Francisco, que exporta a Bolivia, Ecuador, México, Europa y Estados Unidos, o la Central de Cooperativas de Servicios Especiales Alpaqueras de Puno (CECOALP), que surge por iniciativa de los productores de fibra de alpaca de la región. Entre las empresas nacionales con representación en Juliaca se encuentran Alicorp (división de alimentos del Grupo Romero), *Backus* (cervecera y embotelladora),

mientras que Cemento Sur S.A. cuenta con una planta en Caracoto, a 15 km de Juliaca. Asimismo, Petróleos del Perú (Petroperú), tiene una planta de ventas para el altiplano y otra de abastecimiento en el aeropuerto de la ciudad (Choque, G. & Mamani A. 2012).

**Figura 13: Centros de abasto en la ciudad de Juliaca**

El mercado más emblemático para la ciudad de Juliaca es el “Túpac Amaru”. El centro comercial es uno de los más tradicionales, pero, sin duda, el más visitado por propios y extraños. Su fama combina la variedad de mercadería que el contrabando puede otorgar a precios bajos y el emprendimiento aimara que ha logrado que Juliaca sea conocida como la ciudad comercial del sur andino Según la partida registral N° 1832 del 12 de mayo de 1983, todavía en manos de algunos emprendedores, se indica que la asociación de comerciantes fue fundada el 18 de diciembre de 1965.



El mercado, hace muchos años atrás era el primer centro comercial de la ciudad, fue conocido como la antigua “Feria dominical”. Con el crecimiento de la ciudad, la feria dominical se trasladó al mercado Dominical (Las Mercedes) y en la zona se instituyó el mercado central de la localidad. Hoy el centro de abasto, alberga en su interior a más de 300 comerciantes de diferentes rubros, y en los exteriores cerca de 500 mercaderes.

Su reubicación se remonta al año 1997, bajo la alcaldía de Pedro Cáceres Velásquez, quien decide reubicar a más de mil comerciantes informales y ambulantes del jirón Moquegua hacia el entonces desconocido y lejano mercado San José, con la finalidad de erradicar el comercio ambulatorio y devolver el orden a la ciudad. La disposición no tuvo un costo social elevado, pues los comerciantes en un principio se negaron a la reubicación; sin embargo, días después, aceptaron retirarse y construir sus carpas en dicho centro comercial que luego de 16 años, es uno de los centros comerciales de mayor movimiento económico del sur del Perú.



**Fuente:** Imágenes obtenidas por observación directa 2017.

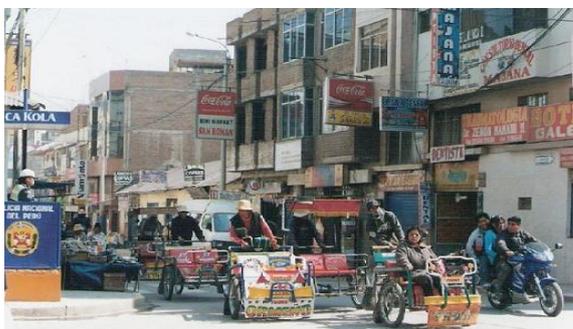
Mercado Internacional “Túpac Amaru”, mercado internacional “San José” mercado “24 de octubre”, todos ellos aglutinan a millares de comerciantes dedicados a una gran diversidad de negocios, mientras que en las diferentes arterias de la ciudad podemos apreciar infinidad de tiendas comerciales de diferentes rubros hasta que algunos rubros ya toman un Jr. 8 de noviembre que es una calle dedicado exclusivamente al rubro de la construcción, el Jr. Pierola , Ramon Castilla y Vallecito a la mueblería y equipamiento del hogar. Podemos observar otro mercado de segunda mano llamado la (cachina) que se ubica en los Jr. Mariano Melgar 1ra cuadra y en la prolongación de la Av, Normal que se ubica en la plaza dominical en donde encontramos una variedad de productos de segunda mano. La diversidad de bancos apostados en esta ciudad está cerca a los mercados comerciales de la ciudad de igual forma se ha incrementado el número de cajas municipales y de créditos, todos ellos cerca a los comerciantes que acuden diariamente a estos centros de microcréditos (ver figura N° 13).

**Figura 14: Actividades económicas ambulatorias en la ciudad de Juliaca**



El comercio ambulatorio se encuentra en una de las partes del comercio informal entonces es ilícito hacer comercio ambulatorio, pero el concepto maneja por el estado es nada menos que “convenienciero”, favorables para un pequeño grupo y desfavorables para el Estado, porque no contribuye al fisco.

Se ha visto sintéticamente de lo que endiente por comercio. Por yuxtaposición se endiente en terminas genéricos por comercio ambulatorio. Persona que comercia individualmente sin una ubicación fija. De acuerdo al a los imágenes presentados se evidencia lo que es “comercio ambulatorio”, los ambulantes ocupan las vías públicas expendiendo sus productos a la población.



La actividad comercial predomina y es informal en Juliaca, una ciudad ocupada por tiendas de expendio, comidas al paso, servicios de tricíclicos, negocios y mercancías, construyen la morfología de la ciudad, con viviendas donde “no hay vivienda que no sea depósito o tienda de expendio.



**Fuente.** Imagen captada por observación directa -2017

Las actividades económicas informales, también se puede apreciar un gran movimiento comercial en todas las ferias dominicales que existen en diferentes puntos de la ciudad, que a su vez generan también trabajo a personas que se dedican al comercio viandero. También podemos apreciar un mercado especial para la ganadería que se realiza para ganado ovino en la plaza dominical y para ganado vacuno en la plaza de ganados ubicado en la Urb. Juana María de esta ciudad. La feria sabatina de Cerro Colorado y la feria dominical, se caracterizan por ser ferias en donde se ofrecen productos a bajos costos, como en el albor criollo se dice; “directo de la chacra a la olla”, con una gran diversidad de productos para abastecerse toda la semana los requerimientos del sustento del hogar.

El ser informal es una gran limitante para el empresario, no solo en la obtención de créditos financieros, sino en la búsqueda de nuevos mercados y 67 el desarrollo de la microempresa, no aparece en el mercado como alguien que actúa ordenadamente, no tiene registrada la propiedad de su tienda o establecimiento u otros bienes.

Un estudio realizado por Castillo (2008), indica que las causas generales de la competitividad se establecen por la globalización junto al avance tecnológico como características principales para la competitividad; por lo que, considera a las MYPE como la mayor fuerza productiva de nuestro país. Se dice que casi el 98% de las empresas nacionales son MYPE; por lo tanto, las personas ocupadas en MYPEs, directa o indirectamente, representan un 35% de la PEA, los porcentajes reales pueden ser mayores. Empero, la informalidad es creciente y los esfuerzos del estado por encauzarlas a la formalidad son insuficientes (Bernedo, 2015).

**Figura 15: Centros comerciales importantes en la ciudad de Juliaca**


REAL PLAZA en la ciudad de Juliaca, podemos apreciar la gran variedad de Stand comerciales, al igual que en las grandes ciudades llegan las más reconocidas cadenas comerciales de todo rubro desde alimenticios hasta financieros. Entre estas tiendas intermedias como Topitop y La Curacao. Además estarán Renzo Costa, Pierre Cardin, Doit, GMO, Econopticas, Econolentes, Radioshack, Vertigo, Pionier, Moixx, Potitos, Oechsle, ntre otras también contamos con el cine Planet y para no cansarlos una gran variedad de establecimientos de comida rápida. CONEY PARK, ofrece juegos como carros chocones, playground, simuladores de autos, de motos, máquinas de básquet con la tarjeta Coney Conexxion, para la construcción y el hogar llevo Promart.

El súper mercado de la PLAZA VEA, de la ciudad de Juliaca, ubicado en la primera cuadra del Jr. San Martín, creemos que es una buena opción para nuestra población en donde podrá elegir en acudir a este centro comercial, aparte de los que ya contamos, buscando siempre mejores precios y buenas comodidades.



**Fuente.** Imágenes obtenidas por observación directa 2017.

La ciudad de Juliaca, se caracteriza por ser eminentemente comercial, y es considerado el eje comercial del sur del Perú, es por ello que podemos apreciar un sin número de bancos comerciales, cajas municipales y Edpymes que fomentan, los micro créditos e incentivan el comercio formal e informal, la tarea comercial esta exclusivamente concentrado en establecimientos comerciales situados estratégicamente en lugares céntricos de la ciudad, aledaños a los mercados, que existen en la ciudad.

#### **4.4. RELACIÓN ENTRE LA MIGRACIÓN INTERNA Y EL CRECIMIENTO DE LA ECONOMÍA INFORMAL EN LA CIUDAD DE JULIACA.**

La teoría económica nos señala con claridad que uno de los factores productivos principales del crecimiento económico es el factor trabajo, aunado a ello se debe señalar el aporte de las migraciones, dentro o fuera del país, a la fuerza laboral, de allí se deriva la alta correlación entre las migraciones internas, el crecimiento económico y el desarrollo (INEI, 2015). Es verdad, los impactos son diferenciados por regiones, departamentos o provincias, haciéndose muy evidente y reiterativo, que aquellas zonas o regiones de mayor crecimiento económico ganan población, y aquellas regiones de menor crecimiento o que tienen menor desarrollo relativo pierden población. También, hay que precisar que la fuerza laboral migrante interna que se traslada a residir de un departamento a otro, o de un distrito a otro, no lleva plenas capacidades, su acervo formativo, en educación o formación laboral, es bastante menor al lugar de acogida, al inicio se inserta en el nivel más bajo de la pirámide laboral, hasta ir avanzando en el tiempo, hay múltiples ejemplos en nuestra realidad del avance exitoso de muchos migrantes internos que han forjado su futuro a fuerza de trabajo, que han acumulado riqueza y que han mejorado el nivel de vida de sus familias, la evidencia estadística, nos muestra que en la mayoría de departamentos o regiones del país existe una alta correlación entre las migraciones y el crecimiento económico (INEI, 2015). Existen estudios en la región latinoamericana que fundamentan este proceso en varios países, situación que también se manifiesta en nuestra realidad. Estudios como de (Rodríguez, J. 2008) señala: “La evidencia disponible muestra en la mayoría de los países de la región una relación positiva estadísticamente significativa entre el nivel de desarrollo sub nacional medido por el Índice de Desarrollo Humano (IDH), respecto de las

divisiones administrativas mayores de sus países, y el atractivo migratorio, medido por la migración interna neta”.

#### **4.4.1. Aproximación teórica de políticas de población y sus efectos económicos**

Los estudios realizados por Yamada, (2013) encuentra que la migración entre los departamentos de (2002 a 2007) ha sido coherente con las perspectivas de trabajo a nivel regional, como con los niveles iniciales y recientes incrementos en los volúmenes de empleo adecuado. El tamaño relativo de la migración interna ha disminuido en comparación con el período 1988-1993, debido a la virtual eliminación de la migración inducida por el terrorismo, retomando una larga tendencia declinante observada en América del Sur. Sin embargo, los corredores de migración abiertos en las décadas de 1980 y 1990 han persistido en lo que va del siglo XXI. Los modelos empíricos muestran que la decisión de migrar también tiene en cuenta las posibles mejoras en los niveles de vida, a través del mayor acceso a la infraestructura económica y social.

El autor también cita a Díaz y Rodríguez (2008) explotaron el módulo de migración e ingresos de la Encuesta Especializada de Empleo 2005, realizada por el Ministerio de Trabajo en Lima y 25 ciudades principales, a fin de evaluar si existe una prima sobre los ingresos para los migrantes en el mercado de destino. De acuerdo con la base de datos empleada y sus especificaciones empíricas, la condición de migrante solo influyó significativamente en los ingresos de algunos segmentos de la distribución de trabajadores. Lo que está significativamente correlacionada con un castigo salarial (menores ingresos) para el decil más bajo de la distribución de ingresos, mientras que estaba asociada con una prima salarial (salarios más altos) en el caso del decil más alto.

Por lo tanto, Romer, P. (1990) plantea que “los bajos niveles de capital humano pueden ayudar a explicar por qué el crecimiento en las economías en vía de desarrollo

no es elevado” (pág. 99), debido a la ausencia de procesos, mecanismos, diseños, equipos y demás herramientas que planteen o solucionen un problema de producción.

Los estudios realizados por OIT, (2012), indican que determinar el alcance de la economía informal y documentar las tendencias del empleo informal no es una tarea fácil. En la documentación en la materia no se ha logrado aún llegar a un consenso sobre cómo definir el término «informalidad». No obstante, sí hay consenso acerca del hecho de que el mundo del trabajo se caracteriza en todos los países en desarrollo por una alta prevalencia de la informalidad, definida ésta ya sea por la falta de registro de las empresas, la falta de cobertura de seguridad social o la falta de un contrato de trabajo.

Ya en su tiempo Keynes (1973), planteó que la gran crisis de 1929 tendría que explicarse entre otros factores por las “consecuencias económicas de una población decreciente”. Por su lado, Simon, H. (1978) sostuvo, que la población que se incrementa ha sido a su vez motor de crecimiento económico, ya que obliga a la innovación tecnológica, permite el aprovechamiento de las economías de escala e incrementa la productividad de capital. En el caso de Juliaca, en el ámbito político, hasta finales del siglo XX, se consideró que “mientras Puno danza Juliaca avanza” y que la mayor riqueza de la ciudad eran sus habitantes, por ende, los beneficios de una población creciente generaban el crecimiento de un sector de la economía principalmente informal.

#### 4.4.2. La migración y el proceso de inserción en el mercado informal urbano

Según Yamada, (2010) las historias individuales a nivel de cada región presentadas en la sección anterior parecen apoyar la idea de una fuerte asociación entre los patrones migratorios y el funcionamiento del mercado de trabajo de las regiones que absorben y expulsan población, tanto en términos de stock (de empleo adecuado) y flujo (generación de empleo adecuado). La asociación entre los flujos migratorios y el PBI regional parece más débil e indirecta, porque se canaliza a través del mercado de trabajo.

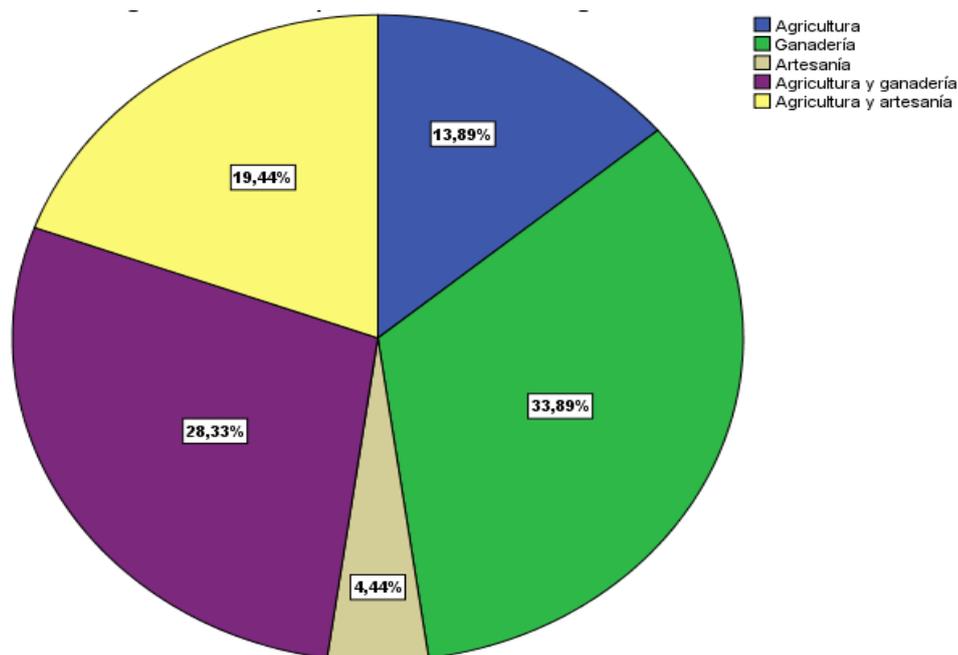
El mismo autor sostiene, la evidencia estadística es trabajada mediante un análisis de regresión múltiple, teniendo como variable dependiente el saldo migratorio neto entre 2002 y 2007, y como variables independientes: el empleo total en 2003-2004, el cambio en el empleo total entre 2003-2004 y 2006-2007, la proporción de empleo adecuado en 2003-2004, la variación de esta proporción entre 2003-2004 y 2006-2007, y el crecimiento del PIB regional. Esta regresión se realiza para los 24 departamentos (con la característica deseable de tener todas las variables en su nivel representativo, pero pocas observaciones) y para las 189 provincias (con la característica positiva de una muestra mucho mayor, pero con la limitación de no representatividad de las variables de empleo a nivel provincial). Los roles de la provincia de San Román señalan el siguiente escenario:

- Eje de articulación vial comercial con la capital boliviana La Paz y los corredores Puno – Cusco, Puno - Arequipa, Puno - Moquegua; y la vía binacional interoceánica Brasil - Madre de Dios – Puno - Puertos de Ilo y Matarani.
- Eje nodal del comercio internacional aprovechando la ubicación geoeconómica con respecto a la carretera interoceánica Perú-Brasil.

- La Provincia de San Román, en particular Juliaca cumple el rol de plataforma industrial, artesanal y de integración comercial en el marco de la Zona Económica Especial a implementarse en la Región.
- Polo de atracción del intenso flujo migratorio interno de la población mayoritariamente rural que tiende a ser urbana.

Centro de intercambio comercial, industrial y artesanal del altiplano de la región de Puno y Centro de consumo de productos de origen agropecuario y pesquero.

Existen estudios empíricos sobre migración interna (Borjas, et al 1992), ellos enfatizan el impacto de la migración interna en su dimensión laboral, tratando de medir las primas salariales de la decisión de migrar, aunque en realidad el hallazgo más frecuente ha sido un castigo de corto plazo en la primera etapa de la migración y un perfil de ingresos más pronunciado durante el proceso de asimilación. Otras fuentes como (Lucas, 1997) enfatiza que la migración interna tiene relación directa en la mejora en el bienestar social que podrían obtenerse, tales como el acceso a los servicios públicos e infraestructura.

**Figura 16: Ocupaciones antes de migrar a la ciudad de Juliaca**

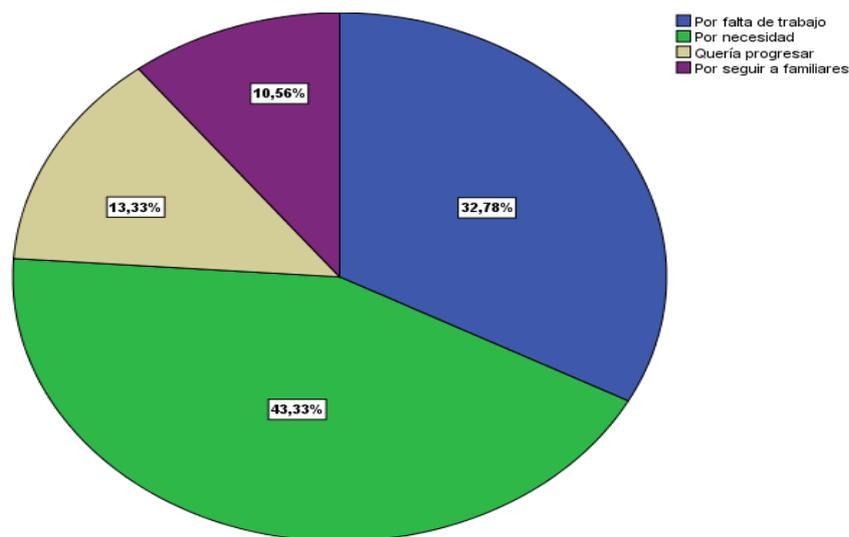
Fuente: elaboración propia en base a datos de la encuesta 2017

La figura N° 16, se observa que la población antes de migrar a la ciudad, en su mayoría estaba ocupadas en las actividades de ganadería, seguido de agricultura y ganadería, de igual magnitud en la agricultura y ganadería, asimismo, un porcentaje importante se dedicaba a la agricultura y en menor porcentaje a las actividades de artesanía.

Si bien las migraciones internas posibilitan que muchos pobladores al cambiar de residencia logren mejorar las condiciones de vida de ellos y sus familias, al mismo tiempo ése proceso de salida, de desarraigo familiar, genera en los lugares de origen impactos negativos al profundizar las brechas sociales y económicas que exhiben respecto a otras zonas del país. Generan vulnerabilidades de diversa naturaleza, en lo productivo, restando capacidades, en lo familiar generando pérdidas de miembros del hogar, y en lo demográfico, al salir los más jóvenes, afectando las capacidades poblacionales de esas zonas, y generalmente avejentando la población, con consecuencias adversas en el núcleo familiar. Con la evidencia estadística del Censo

Nacional 2007, se constata que el mayor flujo de emigrantes internos proviene de las zonas más deprimidas del país, en términos económicos y sociales. Generalmente de los pisos altitudinales más altos de la geografía formada por el espinazo de los Andes y también del llano amazónico, aun cuando en menor proporción (INEI, 2015).

**Figura 17: Motivos de inicio en las actividades económicas informales**



Fuente: elaboración propia en base a datos de encuesta 2017

La economía informal prospera en un contexto de altas tasas de desempleo, subempleo, pobreza, desigualdad de género y trabajo precario (OIT, 2002). En esas circunstancias, desempeña un papel importante, especialmente en lo que respecta a la generación de ingresos, porque es relativamente fácil acceder a ella y los niveles de exigencia en materia de educación, calificaciones, tecnología y capital son muy bajos. Pero la mayoría de las personas no se incorporan a la economía informal por elección, sino por la necesidad de sobrevivir y de tener acceso a actividades que permitan obtener ingresos básicos, tal como se evidencia en la gráfica N° 07.

Los estudios de la OIT, (2002) sostienen que la economía informal se caracteriza por un agudo déficit de trabajo decente y un porcentaje desproporcionado de trabajadores pobres. Amplias investigaciones empíricas han mostrado que los

trabajadores de la economía informal se enfrentan habitualmente a riesgos más elevados de pobreza que los trabajadores de la economía formal. Como resultado de estos y otros factores, hay una coincidencia significativa, aunque no llega a ser total, entre el trabajo en la economía informal y el hecho de ser pobre y vulnerable. Aunque algunas actividades ofrecen medios de vida e ingresos razonables, la mayoría de las personas que trabajan en la economía informal: están expuestas a condiciones de trabajo inadecuadas e inseguras y tienen altos niveles de analfabetismo, poca calificación y escasas oportunidades de formación; tienen ingresos más inciertos, más irregulares y más bajos que quienes trabajan en la economía formal, trabajan más horas, no gozan de derechos de negociación colectiva ni de representación y, a menudo, su situación en el empleo es ambigua o encubierta; y tienen una mayor vulnerabilidad física y financiera porque el trabajo en la economía informal está excluido o efectivamente fuera del alcance de los regímenes de seguridad social y de la legislación en materia de protección (Banco Mundial 2013).

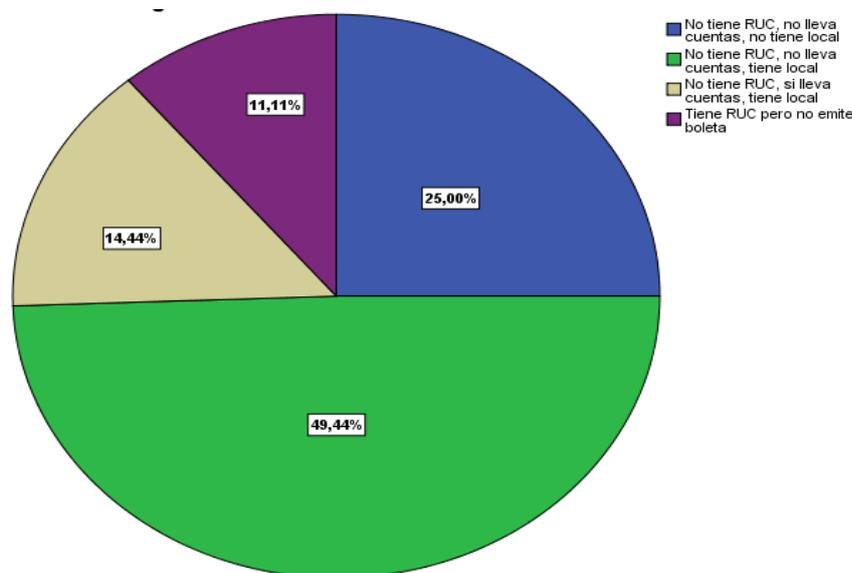
#### **4.4.3. Niveles de informalidad en la ciudad de Juliaca**

Según el estudio realizado por (Mestas, 2017), los comerciantes del mercado internacional 24 de octubre de la ciudad de Juliaca: el 54% de los comerciantes del mercado afirman desconocer sobre los temas relacionados a impuestos, el 6% entiende que los impuestos es lo que se paga al estado, mientras que el u% refiere que los impuestos son el pago establecido por ley que se entrega al estado para cumplir con los gastos del país, por otra parte un 11% refiere que los impuestos son el pago que se hace al estado y que lo deben realizar los empresarios de lo que se deduce que la gran mayoría de los comerciantes desconocen los temas relacionados a impuestos.

En la figura N° 18, se observa que el 49.44% de los comerciantes ubicado en los diferentes centros de abasto y ferias en la ciudad no tienen RUC, no llevan cuentas, pero

si tienen local; mientras el 25 % de los comerciantes no tienen RUC, no llevan cuentas y no tienen local, sin embargo, el 14.44% de las personas que se dedican a alguna actividad económica no tienen RUC, si llevan cuentas y tienen local y finalmente, un 11.11% de las personas que se dedican a las actividades económicas al interior de la ciudad de Juliaca tienen RUC, pero no emiten boletas.

**Figura 18: Nivel de informalidad en la ciudad de Juliaca**



Fuente: Elaboración propia en base a datos de la encuesta 2017

Con el fin de establecer la naturaleza exacta de la relación se procede a estimar el modelo  $G_{infor} = \beta_0 + \beta_1 A_{ei} + \beta_2 N_{educ} + \beta_3 M_{in} + \mu$ , mediante la instrucción **regress** con lo que se puede establecer que por cada punto porcentual que disminuye el comercio ambulatorio o informal, el porcentaje de disminución de nivel de informalidad es aproximadamente (-27.23%), por otra parte, la variable nivel educativo resulta significativo para explicar el grado de informalidad, es decir, el bajo nivel educativo de la población afecta en un 21.94% al grado de informalidad (cuanto mayor sea la proporción de población con nivel educativo bajo, mayor es la probabilidad el incremento de informalidad). Por último, la variable migración interna tienen relación

directa con el porcentaje de grado de informalidad, es decir, por cada punto porcentual que disminuye la migración interna, disminuye el grado de informalidad en un -1.27%; por otra parte, las variables el tipo de las actividades económicas que desarrolla, el nivel educativo de la persona y si es migrante resulta significativa para explicar a el grado de informalidad a valores (F= 0.000); si bien, solo el 31.19 de la variación en grado de informalidad es explicada por las variables en estudio, es necesario considerar que se trata de un conjunto de datos transversales. Finalmente, el intervalo de confianza al 95% para el coeficiente de regresión  $\beta_1$  es de (-37.81, -16.65), para  $\beta_2$  (9.10, 34.78), para  $\beta_3$  es de (-1.75, -0.78).

**Tabla 4: Regresiones. Grado de informalidad y Actividades económicas, nivel de educación, migraciones internas**

| Source   | SS         | df  | MS         |                 |          |
|----------|------------|-----|------------|-----------------|----------|
| Model    | 46.3336791 | 3   | 15.4445597 | Number of obs   | = 180    |
| Residual | 102.216321 | 176 | .580774551 | F < 3, 176)     | = 26.59  |
| Total    | 148.55     | 179 | .829888268 | Prob > F        | = 0.0000 |
|          |            |     |            | R - squared     | = 0.3119 |
|          |            |     |            | Adj R - squared | = 0.3002 |
|          |            |     |            | Root MSE        | = .76209 |

| gradodeinformalidad   | Coef.     | Std. Err. | t     | P> t  | [95% Conf. Interval] |
|-----------------------|-----------|-----------|-------|-------|----------------------|
| actividadeseconomicas | -.2723756 | .0535978  | -5.08 | 0.000 | -.3781527 - .1665985 |
| niveldeeducacion      | .219454   | .0650654  | 3.37  | 0.001 | .0910452 .3478629    |
| migracionesinternas   | -1.274546 | .2459691  | -5.18 | 0.000 | -1.759975 -.7891179  |
| _cons                 | 4.729739  | .5845376  | 8.09  | 0.000 | 3.576134 5.883344    |

**Fuente:** Elaboración propia en base a datos de la encuesta 2017

$$G_{infor} = \beta_0 + \beta_1 A_{ei} + \beta_2 N_{educ} + \beta_3 M_{in} + \mu$$

De acuerdo con las consideraciones anteriores, se espera que:

H<sub>0</sub>: Las variables como: actividades económicas que desarrolla (A<sub>ei</sub>), nivel de educación (N<sub>educ</sub>), y migraciones internas (M<sub>in</sub>) no impacta al grado de informalidad (G<sub>infor</sub>) en la ciudad de Juliaca.

Ha: Las variables como: actividades económicas que desarrolla (Aei), nivel de educación (Neduc), y migraciones internas (Min) impacta al grado de informalidad (Ginfor) en la ciudad de Juliaca.

Donde la regla de decisión está dada si:

Si  $\beta_1 < 0$  se aprueba la hipótesis nula ( $H_0$ ), de lo contrario se rechaza la hipótesis alterna ( $H_a$ ).

Los resultados muestran que se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, lo que implica que las variables consideradas en la explicación de la hipótesis, tienen impacto en el grado de informalidad en la ciudad de Juliaca. Se nota además que cuando las variables como: actividades económicas ambulatorias y migraciones internas disminuyen el grado de informalidad también, resultado que es razonable ya que, coeficiente también significativo a cualquiera de los niveles convencionales ( $F=0.000$ ).

#### **4.4.4. Migración interna y crecimiento de la economía informal en Juliaca**

Juliaca se constituye como un importante centro de abastecimiento del ámbito rural por el alto nivel de transacciones que se realizan en sus ferias semanales. Los principales productos que se intercambian en los mercados y ferias de Juliaca pueden agruparse en cinco rubros: (1) vestimenta, con tendencia creciente de incorporación de productos importados de bajo costo; (2) productos agro - veterinarios; (3) equipos para el hogar, destacando los celulares y radios; (4) herramientas de trabajo, distribuidas desde Juliaca a las ferreterías y/o tiendas de capitales de provincia y distrito; y finalmente (5) alimentos, ofertados por los grandes y medianos comerciantes de la ciudad y distribuidos en las tiendas de las capitales de provincias y distritos. Además de este movimiento mayorista, una importante cantidad de minoristas de las provincias próximas acuden a Juliaca para surtir sus tiendas y finalmente tenemos a los consumidores del propio Juliaca (Choque, G. & Mamani A. 2012).

Con la finalidad de encontrar los valores estadísticos para realizar la prueba de hipótesis, se ha definido el siguiente modelo  $\alpha_i = \beta_0 + \beta_1\text{Mig} + \beta_2\text{Aer} + \beta_3\text{Cinic} + \beta_4\text{Vpda} + \beta_5\text{Vpsdh} + \beta_6\text{Neduc} + \beta_7\text{Minn} + \beta_8\text{Ning} + \mu$ . mediante la aplicación de comando en STATA “**regress**” se puede establecer que por cada punto porcentual que disminuye la migración interna, el porcentaje de disminución de informalidad es aproximadamente (-.78.51%), por otra parte, por cada punto porcentual que disminuye las actividades económicas ambulatorias el porcentaje de disminución de informalidad es (-0.0285), asimismo, la variable nivel educativo resulta significativo para explicar la informalidad en la ciudad de Juliaca, es decir, cuanto más bajo es nivel educativo de la población, aumenta la informalidad en un (0.0640). El modelo de regresión lineal múltiple aplicado resulta significativa para explicar a la economía informal a un valor de (F= 0.000); el valor de determinación alcanza a un 66.18% de la variación en la economía informal es explicada por las variables en estudio.

**Tabla 5: Regresión informalidad = migraciones internas, actividades económicas, capital de inicio, venta por día antes, venta por día hoy, nivel de educación, motivos del inicio del negocio, nivel de ingreso mensual**

| Source   | SS         | df  | MS         |                 |   |        |
|----------|------------|-----|------------|-----------------|---|--------|
| Model    | 9.09979922 | 8   | 1.1374749  | Number of obs   | = | 180    |
| Residual | 4.65020078 | 171 | .027194157 | F (8, 171)      | = | 41.83  |
| Total    | 13.75      | 179 | .076815642 | Prob > F        | = | 0.0000 |
|          |            |     |            | R - squared     | = | 0.6618 |
|          |            |     |            | Adj R - squared | = | 0.6460 |
|          |            |     |            | Root MSE        | = | .16491 |

| informalidad               | Coef.     | Std. Err. | t      | P> t  | [95% Conf. | Interval] |
|----------------------------|-----------|-----------|--------|-------|------------|-----------|
| migracionesinternas        | -.7851902 | .0542935  | -14.46 | 0.000 | -.892362   | -.6780183 |
| actividadeseconomicas      | -.028581  | .0120804  | -2.37  | 0.019 | -.0524269  | -.004735  |
| capitaldeinicio            | -7.70e-06 | .0000224  | -0.34  | 0.732 | -.0000519  | .0000365  |
| ventapordaantes            | -.0005134 | .0002825  | -1.82  | 0.071 | -.0010711  | .0000444  |
| ventapordahoy              | -.0000844 | .0001086  | -0.78  | 0.438 | -.0002988  | .00013    |
| niveldeeducacion           | .0640827  | .0141565  | 4.53   | 0.000 | .0361388   | .0920266  |
| motivosdeliniciodelnegocio | .028582   | .013164   | 2.17   | 0.031 | .0025972   | .0545668  |
| niveldeingresomensual      | .0000229  | .0000147  | 1.56   | 0.120 | -6.04e-06  | .0000518  |
| _cons                      | 2.454725  | .1427153  | 17.20  | 0.000 | 2.173015   | 2.736436  |

**Fuente:** Elaboración propia en base a base de datos obtenidos 2017

$$\alpha_i = \beta_0 + \beta_1 Mig + \beta_2 Aer + \beta_3 Cinic + \beta_4 Vpda + \beta_5 Vpsdh + \beta_6 Neduc + \beta_7 Minn + \beta_8 Ning + \mu$$

De acuerdo con las consideraciones anteriores, se espera que:

Ho: La migración no impacta al crecimiento de la economía informal ( $\alpha_i$ ) en la ciudad de Juliaca.

Ha: La migración impacta al crecimiento de la economía informal ( $\alpha_i$ ) en la ciudad de Juliaca.

Donde la regla de decisión está dada si:

Si  $\beta_1 < 0$  se aprueba la hipótesis nula (Ho), de lo contrario se rechaza la hipótesis alterna (Ha).

Los resultados muestran que se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, lo que implica que las variables consideradas en la explicación de la hipótesis, tienen impacto en el crecimiento de la economía informal en la ciudad de Juliaca. De estos resultados se desprende la existencia una relación negativa y positiva entre las variables en donde por cada disminución o aumento de una unidad en las variables planteadas en la tabla N° 04, se observa una disminución o incremento en el crecimiento de la economía informal. Este coeficiente de regresión resulta estadísticamente significativo a todos los niveles convencionales. Por otra parte, el coeficiente de determinación señala que alrededor del 64.70% de la variación de informalidad es explicada por la migración, tipo de actividades económicas, nivel de educación y motivos de migración a la ciudad de Juliaca.

Partiendo de la reflexión teórica existente, se entiende que “la migración propiamente dicha, la que da lugar a la calificación de las personas como “emigrantes” o “inmigrantes”, es aquella en la cual el traslado se realiza de un distrito a otro, o de una provincia a otro, o también de una región a otra, lo suficientemente distinta y distante, por un tiempo suficientemente prolongado como para que implique “vivir” en otra provincia o región, y desarrollar en él las actividades de la vida cotidiana”. Algunos aspectos psicosociales que los estudiosos recogen en esta definición hacen referencia a un cambio de región “distinto y distante”, así como “suficientemente prolongado”. A esto podríamos sumar que ese cambio va a requerir un importante esfuerzo y ajuste psicológico y social de la persona que toma la decisión de emigrar. Además, también es necesario tener presente los efectos que se producen sobre familiares y/o amigos, que en la mayoría de los casos vivencian esta separación de forma traumática.

Teniendo en cuenta la hipótesis alterna, la variable “migración” tiene un impacto negativo significativo en el crecimiento de la economía formal, ya que de acuerdo con

la regresión lineal múltiple las betas resultan siendo negativas, con un nivel de significancia de 0,000, de esta manera, se aprueba la hipótesis alterna. Se estima que las condiciones económicas y sociales de las personas migrantes podrían tener un impacto negativo sobre la economía en la ciudad de Juliaca, a causa de los bajos niveles educativos, desarrollo de las actividades económicas ambulatorias y el grado de informalidad con los que cuenta esta población, esto impide la competitividad en el mercado laboral y crecimiento económico sostenido. Por otro, lado, los migrantes son absorbidos por el mercado laboral informal, lo que implica que estas personas no contribuyan en gran medida al crecimiento sostenido de la economía y por el contrario tenga un efecto negativo sobre el mismo. No obstante, se observa una correlación negativa del 76,2% entre la migración interna y la informalidad, lo cual muestra el impacto que podría tener un mayor nivel de formalización de las actividades económicas informales en el crecimiento de la economía formal (ver tabla N° 05).

De esta manera, acorde con lo planteado por Romer (1992), se le atribuye a la mano de obra no calificada repercusiones negativas sobre el crecimiento económico, ya que genera bajas tasas de productividad e impide el desarrollo tecnológico que se produce mediante la inversión en capital humano. Por su parte Casseti (2003), indica que un aumento en la población incrementa la oferta laboral y a su vez disminuye el salario real, por lo cual, no hay un nivel adecuado de ahorro ni acumulación y crecimiento económico.

Ahora bien, teniendo en cuenta las correlaciones con el nivel educativo de los migrantes, el resultado con el grado de informalidad es de 32.2% podrían demostrar que la población migrante se dedica prioritariamente a las actividades económicas informales, siendo ello consistente con la situación actual de la población migrante desde el punto de vista económico (ver tabla N° 06). De otra manera, los desplazados

hacen parte de la población ocupada mediante su inserción al mercado laboral informal y puede ser por este motivo que se evidencia una correlación del alta y negativa (34.3%), que se podría explicar a través de las migraciones de Casetti que sugieren que la mano obra poco calificada presiona los salarios a la baja reduciendo el crecimiento económico. Por otra parte, estudios previos relacionados con el impacto de las migraciones en el crecimiento económico, se aprecian diferencias en la población de llegada a la ciudad, ya que en el caso de Juliaca, las migraciones se caracterizaban por ser voluntarias y así mismo estos migrantes tenían bajos niveles educativos siendo incompetivos en el mercado laboral.

**Tabla 6: Correlaciones entre variable dependiente y variables explicativas**

| Correlaciones                     |                        | Informalidad | Lugar de origen | Migraciones internas | Venta por día antes | Dedicación al emprendimiento | Venta por día hoy | Actividades económicas | Nivel de ingreso mensual actual | Nivel de educación | Grado de informalidad | Cuenta con trabajadores | Número de trabajadores que cuenta |
|-----------------------------------|------------------------|--------------|-----------------|----------------------|---------------------|------------------------------|-------------------|------------------------|---------------------------------|--------------------|-----------------------|-------------------------|-----------------------------------|
| Informalidad                      | Correlación de Pearson | 1            | -,150*          | -,762**              | -,214**             | -,046                        | ,072              | -,126                  | ,197**                          | ,410**             | ,581**                | ,145                    | -,088                             |
|                                   | Sig. (bilateral)       |              | ,044            | ,000                 | ,004                | ,536                         | ,335              | ,091                   | ,008                            | ,000               | ,000                  | ,052                    | ,238                              |
|                                   | N                      | 180          | 180             | 180                  | 180                 | 180                          | 180               | 180                    | 180                             | 180                | 180                   | 180                     | 180                               |
| Lugar de origen                   | Correlación de Pearson | -,150*       | 1               | ,259**               | ,174*               | ,160*                        | ,115              | ,000                   | ,061                            | -,015              | -,028                 | ,047                    | -,028                             |
|                                   | Sig. (bilateral)       | ,044         |                 | ,000                 | ,019                | ,032                         | ,124              | 1,000                  | ,415                            | ,837               | ,707                  | ,535                    | ,707                              |
|                                   | N                      | 180          | 180             | 180                  | 180                 | 180                          | 180               | 180                    | 180                             | 180                | 180                   | 180                     | 180                               |
| Migraciones internas              | Correlación de Pearson | -,762**      | ,259**          | 1                    | ,163*               | ,069                         | -,094             | ,022                   | -,123                           | -,265**            | -,401**               | -,057                   | ,047                              |
|                                   | Sig. (bilateral)       | ,000         | ,000            |                      | ,028                | ,358                         | ,210              | ,766                   | ,099                            | ,000               | ,000                  | ,443                    | ,532                              |
|                                   | N                      | 180          | 180             | 180                  | 180                 | 180                          | 180               | 180                    | 180                             | 180                | 180                   | 180                     | 180                               |
| Venta por día antes               | Correlación de Pearson | -,214**      | ,174*           | ,163*                | 1                   | -,014                        | ,162*             | -,062                  | -,073                           | -,074              | -,126                 | ,061                    | -,083                             |
|                                   | Sig. (bilateral)       | ,004         | ,019            | ,028                 |                     | ,849                         | ,029              | ,405                   | ,333                            | ,325               | ,092                  | ,412                    | ,270                              |
|                                   | N                      | 180          | 180             | 180                  | 180                 | 180                          | 180               | 180                    | 180                             | 180                | 180                   | 180                     | 180                               |
| Dedicación al emprendimiento      | Correlación de Pearson | -,046        | ,160*           | ,069                 | -,014               | 1                            | -,011             | -,014                  | -,107                           | ,053               | -,002                 | -,045                   | -,004                             |
|                                   | Sig. (bilateral)       | ,536         | ,032            | ,358                 | ,849                |                              | ,887              | ,853                   | ,152                            | ,482               | ,984                  | ,548                    | ,952                              |
|                                   | N                      | 180          | 180             | 180                  | 180                 | 180                          | 180               | 180                    | 180                             | 180                | 180                   | 180                     | 180                               |
| Venta por día hoy                 | Correlación de Pearson | ,072         | ,115            | -,094                | ,162*               | -,011                        | 1                 | ,043                   | ,036                            | -,060              | ,014                  | ,065                    | -,039                             |
|                                   | Sig. (bilateral)       | ,335         | ,124            | ,210                 | ,029                | ,887                         |                   | ,567                   | ,633                            | ,424               | ,856                  | ,389                    | ,607                              |
|                                   | N                      | 180          | 180             | 180                  | 180                 | 180                          | 180               | 180                    | 180                             | 180                | 180                   | 180                     | 180                               |
| Actividades económicas            | Correlación de Pearson | -,126        | ,000            | ,022                 | -,062               | -,014                        | ,043              | 1                      | -,142                           | -,044              | -,335**               | -,343**                 | 292**                             |
|                                   | Sig. (bilateral)       | ,091         | 1,000           | ,766                 | ,405                | ,853                         | ,567              |                        | ,056                            | ,562               | ,000                  | ,000                    | ,000                              |
|                                   | N                      | 180          | 180             | 180                  | 180                 | 180                          | 180               | 180                    | 180                             | 180                | 180                   | 180                     | 180                               |
| Nivel de ingreso mensual actual   | Correlación de Pearson | ,197**       | ,061            | -,123                | -,073               | -,107                        | ,036              | -,142                  | 1                               | ,095               | ,181*                 | ,146                    | -,074                             |
|                                   | Sig. (bilateral)       | ,008         | ,415            | ,099                 | ,333                | ,152                         | ,633              | ,056                   |                                 | ,203               | ,015                  | ,051                    | ,326                              |
|                                   | N                      | 180          | 180             | 180                  | 180                 | 180                          | 180               | 180                    | 180                             | 180                | 180                   | 180                     | 180                               |
| Nivel de educación                | Correlación de Pearson | ,410**       | -,015           | -,265**              | -,074               | ,053                         | -,060             | -,044                  | ,095                            | 1                  | ,322**                | ,113                    | -,089                             |
|                                   | Sig. (bilateral)       | ,000         | ,837            | ,000                 | ,325                | ,482                         | ,424              | ,562                   | ,203                            |                    | ,000                  | ,131                    | ,237                              |
|                                   | N                      | 180          | 180             | 180                  | 180                 | 180                          | 180               | 180                    | 180                             | 180                | 180                   | 180                     | 180                               |
| Grado de informalidad             | Correlación de Pearson | ,581**       | -,028           | -,401**              | -,126               | -,002                        | ,014              | -,335**                | ,181*                           | ,322**             | 1                     | ,596**                  | -,474**                           |
|                                   | Sig. (bilateral)       | ,000         | ,707            | ,000                 | ,092                | ,984                         | ,856              | ,000                   | ,015                            | ,000               |                       | ,000                    | ,000                              |
|                                   | N                      | 180          | 180             | 180                  | 180                 | 180                          | 180               | 180                    | 180                             | 180                | 180                   | 180                     | 180                               |
| Cuenta con trabajadores           | Correlación de Pearson | ,145         | ,047            | -,057                | ,061                | -,045                        | ,065              | -,343**                | ,146                            | ,113               | ,596**                | 1                       | -,840**                           |
|                                   | Sig. (bilateral)       | ,052         | ,535            | ,443                 | ,412                | ,548                         | ,389              | ,000                   | ,051                            | ,131               | ,000                  |                         | ,000                              |
|                                   | N                      | 180          | 180             | 180                  | 180                 | 180                          | 180               | 180                    | 180                             | 180                | 180                   | 180                     | 180                               |
| Número de trabajadores que cuenta | Correlación de Pearson | -,088        | -,028           | ,047                 | -,083               | -,004                        | -,039             | ,292**                 | -,074                           | -,089              | -,474**               | -,840**                 | 1                                 |
|                                   | Sig. (bilateral)       | ,238         | ,707            | ,532                 | ,270                | ,952                         | ,607              | ,000                   | ,326                            | ,237               | ,000                  | ,000                    |                                   |
|                                   | N                      | 180          | 180             | 180                  | 180                 | 180                          | 180               | 180                    | 180                             | 180                | 180                   | 180                     | 180                               |

\* La correlación es significativa en el nivel 0,05 (2 colas).

\*\* La correlación es significativa en el nivel 0,01 (2 colas).

## CONCLUSIONES

- Los factores estructurales y sociales que dinamizaron la migración interna en la provincia de San Román – Juliaca, corresponden a los problemas estructurales como: fenómenos naturales, violencia política interna y necesidades de empleo, educación, mejora de su situación de salud y bienestar.
- En el caso de la ciudad de Juliaca, los procesos migratorios, ocurridos por factores estructurales y sociales arrastra nuevas oportunidades de trabajo, pero con características de incompetitividad y altos niveles de informalidad. El crecimiento demográfico y la necesidad económica, surge como consecuencia de una migración constante de otras provincias y regiones a la ciudad, y hacen de Juliaca una ciudad en constante crecimiento que requiere de mayores servicios básicos y de infraestructura para el desarrollo normal de actividades económicas.
- En la ciudad de Juliaca predomina la actividad comercial ya en mayor predominancia la economía informal, toda vez, que el comercio informal es el que se ha incrementado notablemente, trayendo consigo problemas y desorden en la ciudad; ocupando calles, tugurizándola, congestionamiento, la delincuencia y el deterioro del medio ambiente. Y presentando diversos problemas sociales y ambientales.
- Los modelos empíricos muestran que la decisión de migrar también toma en cuenta las posibles mejoras en el nivel de vida, a través de un mayor acceso a infraestructura económica y social. Sin embargo, existe una relación directa y significativa entre la migración interna y el crecimiento de la economía informal en la ciudad de Juliaca.
- En general, podemos concluir que bien es cierto, que los flujos migratorios recientes en la ciudad de Juliaca, han contribuido a una cierta mejora en el

bienestar de sus habitantes. Sin embargo, estos procesos migratorios ha tenido impacto negativo en el crecimiento de la economía formal sostenido y un crecimiento desmesurado de la informalidad, como acceso restringido o la falta de participación social en las organizaciones que representen adecuadamente de los empresarios y los trabajadores, se perpetúa la pobreza, la corrupción endémica, la pérdida de ingresos por parte del gobierno y autoridades locales, el uso ineficaz de los recursos, lo que desemboca en menores ganancias, mala calidad del capital humano y capital social.

## RECOMENDACIONES

- A la luz de los resultados, podemos recomendar la necesidad de realizar inversión en capital humano enfocado en la población migrante de Juliaca, con el fin de mejorar los niveles de productividad y lograr una inclusión en el mercado laboral formal, así, los migrantes generen crecimiento económico sostenido para la ciudad.
- Es primordial trabajar en la formalización de actividades económicas informales, mediante incentivos, rebaja de impuestos y procesos administrativos formalizados.
- Promover actividades agropecuarias sostenidas con incentivos para evitar la migración de la población con bajos recursos económicos y niveles educativos.
- Es importante la promoción del trabajo decente para todo trabajador, mujeres y hombres, con independencia en dónde trabajen, requiere una estrategia general: hacer realidad los principios y derechos fundamentales en el trabajo, crear mayores y mejores oportunidades de empleo e ingresos, ampliar la protección social y fomentar el diálogo social. Las dimensiones del trabajo decente se refuerzan entre sí y constituyen una estrategia de lucha contra la pobreza. La dificultad de reducir los déficits de trabajo decente es mucho mayor cuando el trabajo realizado está al margen del ámbito o campo de aplicación de los marcos jurídicos e institucionales.

**REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS**

Abad, V. (2000). "Interstate Migration and Intervening Opportunities", en *American Sociological Review*, 6, diciembre, 1941, pags. 773-783.

Altamirano T. (1988) "Cultura andina y pobreza urbana: Aymaras en Lima Metropolitana". PUCP, Lima.

Banco Mundial (2013). La Movilidad Económica y el Crecimiento de la Clase Media en América . Recuperado de: <https://books.google.com.pe/books?isbn>.

Bernedo, (2015). Caracterización de la formalización y la competitividad de la micro y pequeñas empresas (MYPE) del sector industria-rubro ropas deportivas en la ciudad de Juliaca, 2015. Tesis. ULADECH.

Borjas, et al (1992). Assimilation and the Earnings of Young Internal Migrants. *Review of Economics and Statistics*, 32, 159-185.

Butron, M. (2015) "Análisis de ciudades intermedias y el proceso de urbanización" caso: Juliaca – Perú. Tesis.

Carbonetto, D. (1985). Notas sobre la heterogeneidad y el crecimiento económico en la región. En el sector informal urbano en los países Andinos. ILDIS/CEPESSIU. Ecuador, pp. 45 - 68

Cassetti, (2003). Impacto del desplazamiento en el crecimiento económico de Bogotá. Tesis doctoral.

Castells, M. y A. Portes. (1986). *World Undermeth The Origins of Dynamics and of the Informal Economy*. EE.UU: Editorial Virginia.

Castillo, J. (2008). ¿Existe inadecuación de la legislación referente a las MYPE con respecto a la problemática de su informalidad? Tesis para optar el Grado Académico de

Magíster en Derecho, Facultad de Derecho y Ciencia Política, Universidad Nacional Mayor de San Marcos, Lima, Perú.

Castro, T. (1990) “Grupos de Eficiencia en la Nueva Empresa Peruana”. PEMTEC, MIMEO, Lima.

Choque, G. & Mamani A. (2012). Juliaca, ciudad abierta. Un eje articulador sureño. Recuperado de: <https://www.google.com.pe/search?choque&spf=1499095186576>.

De Soto H. (1986) “El otro sendero”. Editorial El Barranco, Lima.

Díaz, J. & Rodríguez, E. (2008). Migración e ingresos en mercado laboral del Perú urbano. Segundo reporte. Lima: GRADE.

Diez, A. (2003), “Élites y poderes locales: Sociedades regionales ante la descentralización. Los casos de Puno y Ayacucho”. DFID, Lima.

Dierckxsens, W. (1982). Capitalismo y Población: la Reproducción de la Fuerza de Trabajo Bajo el capital. Editorial Centroamericana San José.

ENAH0 (2016). Principales resultados de la Encuesta Nacional de Hogares. INEI-Lima Perú.

Germani, (1965) "Migration Real Income and Information", en *Journal of Regional Science*, 1, primavera, 1959, págs. 43-74.

Giner, S. (1998). Estudios migratorios latinoamericanos. Recuperado de: <https://books.google.com.pe/books?id>

Giner, S. Lamo. Y Torres. (2002). Diccionario de Sociología. España: Editorial Alianza.

Haveman, R. y Knof, K. El Sistema de precios. Buenos Aires: Amorrortu Editores, P. 58.

Ibáñez, A. (2008). Migración y desplazamiento forzado en Colombia. Edic. CEPAL – Chile.

INEI (2011) Migración interna reciente y el sistema de ciudades 2002-2007”. INEI – Perú.

INEI (2012) Una visión sintética de la economía informal en el Perú. Edit. INEI – Lima Perú.

INEI, (2015). Migraciones internas en el Perú. Edic. Organización Internacional para las Migraciones- Lima Perú.

Jürgen G. y Norma Adams, (1999) “Los caballos de Troya de los invasores. Estrategias campesinas en la conquista de la gran Lima”. Segunda edición. Instituto de Estudios Peruanos, Lima.

Keynes (1973). Case Studies in a Dwindling Agriculture. Recuperado de: <https://books.google.com.pe/books?isbn=0704901811>.

Kritz, E. (1986). Analisis del SIU en America Latina: En el Sector Informal en Bolivia. CEDLA/FLASCO/ILDIS. S.e. Bolivia.

LAWRENCE, Arthur: (2008) “Gestión Practica Distribuidora comercial”, Ediciones DEUSTO, Lima.

Lee (1966) "Demographic Gravitation: Evidence and Applications", en *Sociometry*, 11, 1948, págs. 31-57.

Llona, M. (2004). “Las ciudades intermedias: su rol en el desarrollo del país”. En Serie Perú Hoy, N° 6. Lima: Desco.

Loayza, N. (1994). Regulaciones De trabajo y la Economía Informal. La Política de Banco mundial Investiga el Documento de trabajo 1335.

Ludwing H. y Andreas S. (1997) “Redes sociales y desarrollo económico en el Perú: Los Nuevos actores”. En: Debates en Sociología N° 22. Fondo Editorial PUCP, Lima.

Ma, K. y Banister, D. (2007) Urban Spatial Change and Excess Commuting.

*Environment and Planning A*, 2007, vol. 39, p.630-646.

Machado R. (2012), La economía informal en el Perú: magnitud y determinantes (1980-2011)- Vol. XLI, N° 74, primer semestre 2014: páginas 197-233 / ISSN 0252-1865.

Macisco (1970). "Population, Distance and Migration from Kentucky", en *Sociometry*, 13, mayo, 1950, págs. 123-130.

Malthus, R. (1846). Ensayo sobre el principio de la población. Madrid

Melcher, D. y Mattíe, M. (1992). Interpretaciones Teóricas en torno al Sector Informal Urbano. Mérida: editorial Instituto de Investigaciones Económicas y Sociales Universidad de los Andes.

Mestas, (2017). Nivel de cultura tributaria y su incidencia en el cumplimiento de las obligaciones tributarias de los comerciantes del mercado internacional 24 de octubre de la ciudad de Juliaca periodo 2015. Tesis – repositorio institucional UNA – Puno.

Mezzer, J. (1994). Sector Informal Urbano: Una aproximación a su aporte al producto, OIT.

Montoya, T; Burgos, H (1981) “Puno en la lucha por la tierra”. CIED, Lima.

OIT, (2012), La transición de la economía informal a la economía formal. Conferencia Internacional del Trabajo, 103.<sup>a</sup> Ginebra.

OIT: (2002) *El trabajo decente y la economía informal*, Informe VI, Conferencia Internacional del Trabajo, 90.<sup>a</sup> reunión, Ginebra, 2002; OIT: *Efficient growth, employment and decent work in Africa: Time for a new vision* (Pretoria, 2011);

UNRISD: *Combatting poverty and inequality: Structural change, social policy and politics* (Ginebra, 2010) [*Combatir la pobreza y la desigualdad: Cambio estructural, política social y condiciones políticas* (Sinopsis)]; Banco Mundial: *Informe sobre el desarrollo mundial: Empleo* (Washington D.C., 2013).

Petersen, (1958). "Intermetropolitan Migration: a Comparison of the Hypotheses of Zipf and Stouffer", en *American Sociological Review*, 20, junio, 1955, págs. 287-291.

Prebich, R. (1981). *Capitalismo Periférico: Crisis y transformación*. México: Fondo de Cultura Económica.

Quijano, A. (1978). *Imperialismo Clases Sociales y Estado en el Perú*. Lima, Perú: Editorial Marea Azul.

Quispe, L. (2017). *Manual de Investigación de la Realidad Social. Metodología para Elaborar el Diagnóstico Social Participativo – DSP*. Mimeo. Puno Perú 2019.

Rodríguez, J. (2008) "Distribución espacial, migración interna y desarrollo en América Latina y el Caribe". *Revista de la CEPAL* N° 96 Diciembre 2008.

Romer, P. (1990) El cambio tecnológico endógeno. En *Journal of Political Economy* (1992), vol. 98, núm. 5.

Sánchez A. (2015), *Migraciones internas en el Perú*. OIM – Lima Perú.

Simón, H. (1978). *La Política de población en América Latina*. Recuperado de: <https://books.google.com.pe/books?id>

Suxo Y. M. (2005), "Adaptación de los migrantes aimaras en el contexto urbano de Lima: La asociación como mecanismo de sobrevivencia". *Boletín IFP. Desarrollo Económico, Documentos para una mayor justicia social*, Año 3, Número 11. En: <http://boletin.fundacionequitas.org/11/11.5>

Villegas M. (1999), “Emergencia y éxito de nuevos empresarios en Puno” Tesis para optar el grado de Magíster en Sociología. PUCP, Lima.

Yamada, (2013) Patrones de migración interna en el Perú reciente. Documento de Trabajo. CIUP- Lima Perú.

## ANEXOS

**ANEXO A. VISTAS FOTOGRÁFICAS DEL DESARROLLO DE LA ECONOMÍA INFORMAL EN LA CIUDAD DE JULIACA.**

Imágenes de los edificios modernos de la provincia de San Román- Juliaca



**Fuente.** Imagen captada por observación directa -2017

Imágenes de las actividades económicas informales de la provincia de San Roman – Juliaca.



**Fuente.** Imagen captada por observación directa -2017

Imágenes de viviendas urbano-marginales de la provincia de San Roman - Juliaca



**Fuente.** Imagen captada por observación directa -2017

## ANEXO B. INSTRUMENTO UTILIZADO PARA RECOLECCIÓN DE DATOS

**Cuestionario****Políticas de población, migraciones internas y el crecimiento de la economía informal en la ciudad de Juliaca**

El objetivo de este instrumento es recoger información sobre Políticas de población, migraciones internas y el crecimiento de la economía informal en la ciudad de Juliaca

**INSTRUCCIONES:** Marque con (x) la alternativa que crea Ud., conveniente, agradecemos su colaboración ya que contribuirá en el presente trabajo de investigación. Tu colaboración es muy importante y necesaria, por lo que es necesario que respondas con sinceridad y objetividad.

**I. Datos generales**

- 1.1. Lugar de origen (.....)
- 1.2. Edad (.....)
- 1.3. Sexo Masculino ( ); Femenino ( )
- 1.4. Nivel de educación
- a. Sin instrucción ( )
  - b. Primaria ( )
  - c. Secundaria ( )
  - d. Superior técnico ( )
  - e. Superior universitario ( )
- 1.5. Cuenta con seguro de salud: Si ( ); No ( )

**II. Factores estructurales y sociales que dinamizan la migración interna en la ciudad de Juliaca**

- 2.1. Usted ha migrado: Si ( ); No ( )
- 2.2. Por qué causas migró a la ciudad de Juliaca
- a. Factores naturales: inundaciones, sequías y otros ( )
  - b. Factores políticos: violencia política interna ( )
  - c. Por aspiraciones personales de progreso ( )
  - d. Por buscar mejoras de los servicios de salud, educación y saneamiento ( )
  - e. Por escasez de terrenos en el campo ( )
  - f. Por falta de trabajo en el campo ( )

2.3. Hace cuánto tiempo migró a la ciudad de Juliaca: (.....)

2.4. A que se dedicaba antes de migrar a la ciudad

- a. Agricultura ( )
- b. Ganadería ( )
- c. Artesanía ( )
- d. Agricultura y ganadería ( )
- e. Agricultura y artesanía ( )

### III. Proceso de migraciones internas e inserción a las actividades informales en la ciudad de Juliaca

3.1. Actividades económicas que desarrolla en la actualidad

- a. Manufacturas ( )
- b. Servicios ( )
- c. Comercio estructurado ( )
- d. Comercio ambulatorio ( )
- e. Otras actividades informales ( )

3.2. Pertenece a algún grupo de organización empresarial en la actualidad

Si ( ); No ( )

3.3. Motivos de inicio del negocio

- a. Por falta de trabajo ( )
- b. Por necesidad ( )
- c. Quería progresar ( )
- d. Por seguir a familiares ( )

3.4. Dedicación al emprendimiento

- a. A veces ( )
- b. Permanente ( )
- c. Todos los días (exclusivos) ( )

### IV. Relación entre migración interna y crecimiento de la economía informal en la ciudad de Juliaca

4.1. Usted es informal

Si ( ); No ( )

## 4.2. Grado de informalidad

- a. No tiene RUC, no lleva cuentas y no tiene local ( )
- b. No tiene RUC, no lleva cuentas y tiene local ( )
- c. No tiene RUC, si lleva cuentas y tiene local ( )
- d. Tiene RUC y no emite boleta ( )

4.3. Capital de trabajo al inicio (.....)

4.4. Capital de trabajo en la actualidad (.....)

4.5. Venta por día antes (.....)

4.6. Venta por día en la actualidad (.....)

4.7. Nivel de ingreso mensual (.....)

4.8. Cuenta con trabajadores

Si ( ); No ( )

4.9. Número de trabajadores que cuenta (.....)

ANEXO C. CORREDOR ECONÓMICO DE LA CIUDAD DE JULIACA



Fuente: <https://www.google.com.pe/search?q=imagen+de+mapa+satelital>