



UNIVERSIDAD NACIONAL DEL ALTIPLANO

FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES Y

ADMINISTRATIVAS

ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES



APLICACIÓN DEL MÉTODO DE COSTEO DIRECTO Y SU INCIDENCIA EN LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN DE LA EMPRESA TABLITAS E.I.R.L. PUNO, 2021

TESIS

PRESENTADA POR:

Bach. PERCY BAL MIRANDA DELGADO

PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

CONTADOR PÚBLICO

PUNO – PERÚ

2023



NOMBRE DEL TRABAJO

APLICACIÓN DEL MÉTODO DE COSTEO DIRECTO Y SU INCIDENCIA EN LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN DE LA EMPRESA T A

AUTOR

PERCY BAL MIRANDA DELGADO

RECuento DE PALABRAS

21459 Words

RECuento DE CARACTERES

116377 Characters

RECuento DE PÁGINAS

117 Pages

TAMAÑO DEL ARCHIVO

364.1KB

FECHA DE ENTREGA

Sep 25, 2023 10:46 AM GMT-5

FECHA DEL INFORME

Sep 25, 2023 10:48 AM GMT-5

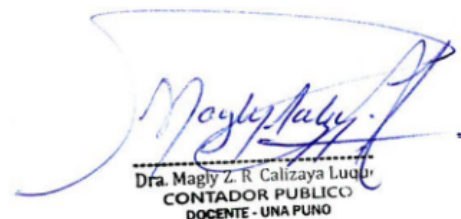
● **14% de similitud general**

El total combinado de todas las coincidencias, incluidas las fuentes superpuestas, para cada base de datos.

- 14% Base de datos de Internet
- 2% Base de datos de publicaciones
- Base de datos de Crossref
- Base de datos de contenido publicado de Crossref
- 9% Base de datos de trabajos entregados

● **Excluir del Reporte de Similitud**

- Material bibliográfico
- Material citado
- Material citado
- Coincidencia baja (menos de 15 palabras)



Activar Windows

Resumen



DEDICATORIA

A mi familia,

por su apoyo constante, paciente e incondicional.

Percy Bal Miranda Delgado



AGRADECIMIENTOS

A la empresa TABLITAS, por su buena y generosa disposición de permitir el desarrollo de esta investigación en sus instalaciones.

A la D.Sc. MAGLY ZELMIRA ROSARIO CALIZAYA LUQUE, por asesorar, dirigir y guiar con buena intención esta investigación.

A la Universidad Nacional del Altiplano de Puno, ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES, por la educación y formación que me brindaron.

Percy Bal Miranda Delgado



ÍNDICE GENERAL

Pág.

DEDICATORIA

AGRADECIMIENTOS

ÍNDICE DE FIGURAS

ÍNDICE DE TABLAS

ÍNDICE DE ACRÓNIMOS

RESUMEN 12

ABSTRACT..... 13

CAPÍTULO I

INTRODUCCIÓN

1.1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA..... 15

1.2. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA 16

1.2.1. Problema general 16

1.2.2. Problemas específicos..... 16

1.3. HIPÓTESIS DE LA INVESTIGACIÓN 17

1.3.1. Hipótesis general..... 17

1.3.2. Hipótesis específicas..... 17

1.4. JUSTIFICACIÓN DEL ESTUDIO 17

1.5. OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN..... 18

1.5.1. Objetivo general..... 18

1.5.2. Objetivos específicos 18



CAPÍTULO II

REVISIÓN DE LITERATURA

2.1.	ANTECEDENTES DE LA INVESTIGACIÓN	20
2.1.1.	Antecedentes internacionales.....	20
2.1.2.	Antecedentes nacionales	21
2.1.3.	Antecedentes locales	25
2.2.	MARCO TEÓRICO	27
2.2.1.	Costo	27
2.2.2.	Costo de producción	27
2.2.3.	Elementos del costo de producción	28
2.2.4.	Costos Indirectos.....	28
2.2.6.	Características del costeo directo.....	30
2.2.7.	Costos fijos	31
2.2.8.	Costos variables	32
2.2.9.	Ventajas y desventajas del costeo directo.....	32
2.2.10.	Principales Ventajas.....	32
2.2.11.	Rentabilidad.....	33
2.2.12.	Indicadores de rentabilidad.....	35
2.2.13.	Norma internacional de contabilidad – NIC 2	35
2.2.14.	Norma internacional de contabilidad – NIC 16	37
2.3.	MARCO CONCEPTUAL	40
2.3.1.	Costos.....	40
2.3.2.	Costos de producción.....	40
2.3.3.	Costo Unitario.....	40
2.3.4.	Costo Variable	40



2.3.5.	Costo Fijo.....	40
2.3.6.	Costo Directo	41
2.3.7.	Costo Indirecto.....	41
2.3.8.	Depreciación	41
2.3.9.	Gasto	41
2.3.10.	Incidencia.....	41
2.3.11.	Método de costeo Absorbente.....	42
2.3.12.	Método de costeo directo	42
2.3.13.	NIC.....	42
2.3.14.	Orden de producción.....	42
2.3.15.	Producción	43
2.3.16.	Producción Equivalente	43
2.3.17.	Producto Rentable.....	43
2.3.18.	Rentabilidad.....	43

CAPÍTULO III

MATERIALES Y MÉTODOS

3.1.	UBICACIÓN GEOGRÁFICA DEL ESTUDIO.....	44
3.1.1.	Descripción de la entidad.....	44
3.2.	PERIODO DE DURACIÓN DEL ESTUDIO	44
3.3.	POBLACIÓN Y MUESTRA DEL ESTUDIO	45
3.3.1.	Población	45
3.3.2.	Muestra	45
3.4.	METODOLOGÍA DE INVESTIGACIÓN.....	45
3.4.1.	Tipo de investigación.....	45
3.4.2.	Enfoque de la investigación	46



3.4.3.	Método Analítico	46
3.5.	TÉCNICAS E INSTRUMENTOS DE INVESTIGACIÓN	47
3.5.1.	Técnicas de recolección de datos.....	47
3.5.2.	Instrumentos de recolección de datos	48
CAPÍTULO IV		
RESULTADOS Y DISCUSIÓN		
4.1.	RESULTADOS.....	49
4.1.1.	Para el objetivo específico 1	49
4.1.2.	Para el objetivo específico 2	59
4.1.3.	Para el objetivo específico 3	66
4.1.4.	Contrastación de hipótesis	71
4.2.	DISCUSIÓN	73
V.	CONCLUSIONES.....	77
VI.	RECOMENDACIONES	79
VII.	REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....	80
ANEXOS	86

Área: Ciencias Económico Empresariales.

Tema: Costos de Producción y Servicios.

FECHA DE SUSTENTACIÓN: 27 de setiembre del 2023.



ÍNDICE DE FIGURAS

	Pág.
Figura 1. Muebles más rentables según el valor de ventas y los gastos	58
Figura 2. Muebles más rentables según la contribución marginal y los gastos.....	65
Figura 3. Muebles más rentables según su rentabilidad, trimestre 2021	70



ÍNDICE DE TABLAS

	Pág.
Tabla 1. Medición de incidencia	48
Tabla 2. Egreso por mano de obra indirecta (MOI), trimestre 2021	49
Tabla 3. Egreso por telefonía e internet, trimestre 2021	50
Tabla 4. Egreso por agua y alcantarillado, trimestre 2021	51
Tabla 5. Depreciación, desgaste y arrendamiento, trimestre 2021	52
Tabla 6. Gastos del periodo de producción, trimestre 2021	53
Tabla 7. Gastos totales de todas las áreas, trimestre 2021	54
Tabla 8. Ventas por unidades y en soles, trimestre 2021	55
Tabla 9. Muebles más rentables según el valor de las ventas y los gastos	57
Tabla 10. Egreso por Electricidad, trimestre 2021	59
Tabla 11. Distribución de Electricidad en base a la madera consumida	60
Tabla 12. Costo unitario variable, trimestre 2021	62
Tabla 13. Muebles más rentables según la contribución marginal y los gastos	64
Tabla 14. Muebles más rentables según su margen de contribución, trimestre 2021 ..	69



ÍNDICE DE ACRÓNIMOS

(AFP)	: Administradoras de Fondos de Pensiones
(CD)	: Costo Directo
(CF)	: Costo Fijo
(CIF)	: Costo Indirecto de Fabricación
(CT)	: Costo Total
(CTS)	: Compensación por Tiempo de Servicios
(CU)	: Costo Unitario
(CV)	: Costo Variable
(EIRL)	: Empresa Individual de Responsabilidad Limitada
(INEI)	: Instituto Nacional de Estadística e Informática
(MOD)	: Mano de Obra Directa
(MD)	: Materiales Directos
(NIC)	: Norma Internacional de Contabilidad
(ONP)	: Oficina de Normalización Previsional
(SCTR)	: Seguro Complementario de Trabajo de Riesgo
(UM)	: Unidad de Medida



RESUMEN

La investigación titulada: “Aplicación del método de costeo directo y su incidencia en los costos de producción de la empresa Tablitas E.I.R.L. Puno, 2021”, es una investigación cuantitativa de diseño no experimental, con enfoque retrospectivo; puesto que, se realizó el estudio de datos pasados tal y como se dieron en su contexto real, para lo cual se aplicó las técnicas de observación y documentación. La población lo conformo la producción de muebles de madera de la empresa Tablitas en la ciudad de Puno; la muestra fue la producción de 14 órdenes atendidas por la empresa Tablitas, en el trimestre mayo a julio del 2021. Se tuvo como objetivo aplicar el método directo en el costeo de la producción para determinar los productos más rentables, y como resultado se obtuvo que; según el método de costeo directo se determinó la contribución marginal real de cada producto y los costos indirectos de producción fijos fueron considerados gastos del periodo junto a los gastos de administración y ventas. Los productos que más margen de contribución presentaron cubrieron en esa proporción los gastos totales del periodo, según las ventas, los márgenes de contribución marginal de cada producto variaron de un mes a otro, y cuando se terminó de vender la última unidad de un lote o tipo de producto se pudo determinar el margen de contribución total del mismo. Entonces se pudo concluir que, el margen de contribución que proporciona el método de costeo directo ayuda a determinar los productos más rentables en un periodo corto, mediano y largo, y que podría ser utilizado como un instrumento de control perpetuo.

Palabras Clave: Contribución marginal, Costeo directo, Muebles, Producción, Rentabilidad.



ABSTRACT

The investigation entitled: "Application of the direct costing method and its incidence in the production costs of the company Tablitas E.I.R.L. Puno, 2021", is a quantitative research of non-experimental design, with a retrospective approach; since, the study of past data was carried out as it occurred in its real context, for which the observation and documentation techniques were applied. The population conforms to the production of wooden furniture by the company Tablitas in the city of Puno; The sample was the production of 14 orders served by the Tablitas company, in the quarter from May to July 2021. The objective was to apply the direct method in the costing of production to determine the most profitable products, and as a result it was obtained that; According to the direct costing method, the real marginal contribution of each product will be prolonged and the fixed indirect production costs were considered expenses of the period together with the administration and sales expenses. The products that appeared with the highest contribution margin covered the total expenses of the period in that proportion, depending on sales, the marginal contribution margins of each product varied from month to month, and when the last unit of a batch or type of product it was possible to determine its total contribution margin. Then it was possible to conclude that the contribution margin provided by the direct costing method helps to determine the most profitable products in a short, medium and long period, and that it could be used as a perpetual control instrument.

Keywords: Direct costing, Furniture, Marginal contribution, Production, Profitability.



CAPÍTULO I

INTRODUCCIÓN

La producción y comercialización de muebles de madera es una actividad que hoy en día requiere controlar sus costos directos e indirectos, para poder competir y posicionarse. Por ello tienen la necesidad de conocer con precisión su utilidad neta y que productos o servicios lo generaron. Lo que resulta un poco complicado cuando se trata de conocer la rentabilidad por cada tipo de mueble, debido a que en la mayoría de casos la distribución de costos indirectos no se realiza adecuadamente, por el costo de tiempo o dinero que ello implica. En el presente trabajo de investigación, buscamos contribuir en encontrar una alternativa de solución, por lo que proponemos desarrollar como objetivo aplicar la metodología del costeo directo a los costos de producción para determinar los productos más rentables en Tablitas EIRL, durante el trimestre mayo, junio y julio del 2021. Y para su desarrollo se efectuó de la manera siguiente:

CAPÍTULO I; Se presenta el planteamiento del problema, la hipótesis, la justificación para la investigación y sus objetivos.

CAPÍTULO II; Consulta literaria, se presentan antecedentes relacionados a la investigación, un marco teórico y un marco conceptual.

CAPÍTULO III; Los materiales y métodos empleados, Se presentan los métodos aplicados, asimismo se presentan las técnicas de recolección de datos, la muestra y su población.

CAPÍTULO IV; Presenta resultados y la discusión de lo hallado, mediante tablas se exponen los datos obtenidos en el proceso de ejecución.

Concluimos presentando nuestras conclusiones y las recomendaciones.



1.1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

En Puno región, la producción de muebles de madera representa una oportunidad para la creación de valor y la generación de empleo formal, existen empresas dedicadas a este rubro, como también existen pequeños talleres que lo hacen. La producción se ofrece en el mercado local y para atender la demanda y cumplir los requerimientos del cliente, la producción debe ser variada en los tipos de muebles: para cocina, comedor, sala, dormitorio, escritorio, entre otros. Dentro de estos grupos deben ser subdivididos por modelos y luego por tamaños, los lotes de producción deben ser pequeños para poder cubrir un catálogo aceptable, los lotes de producción no suelen repetirse, por cuestiones de diseño, moda, tendencias, entre otros. Todo esto hace difícil, complicada y costosa la asignación precisa, correcta y aceptable de los CIF a los muebles elaborados.

Los costos indirectos cuando son asignados mediante cualquier tasa de distribución general, hacia la cantidad de materia prima o materiales directos, el tiempo horas hombre o el valor del destajo, las horas maquina u otros. No asignarán con justicia los costos indirectos cuando la producción sea tan variada y cada producto no guarde relación directa con otro producto respecto a materiales directos, tiempo de producción, ni el tiempo máquinas. Correspondería hacer una tasa de distribución según características de cada elemento del costo indirecto, y dada las características de una producción variada en simultaneo cuyo tiempo de producción por lote puede abarcar dos periodos mensuales, requerirá una atención constante a los costos, lo que implicaría en un costo adicional en tiempo o dinero.

Cuando por facilidad se aplican tasas de distribución generales, un mueble puede asumir el costo de otro tipo de mueble, al final del ejercicio puede haber utilidad, que se le atribuirá erróneamente a un mueble que no lo genero, y puede ocasionar la priorización



en la producción del mueble menor rentable, dejando de producir el mueble que más rentabilidad género en ese periodo; o puede priorizar la producción del mueble que más se vende, pero que en realidad deja bajo margen, que se vende más solo por su bajo precio, desatendiendo las líneas y productos que realmente asumen los gastos y generan rentabilidad.

Resulta de suma importancia conocer los productos más rentables, los ingresos por el valor de ventas terminaran determinándolo, cuando se les reste el costo de producción unitario; pero, si para determinar el costo de producción unitario se asignó tasas de distribución generales, no podremos conocer con certeza los muebles que más rentabilidad generaron en ese periodo. Por lo tanto, es imperativo buscar un método que pueda determinar los productos más rentables, según la cantidad de rentabilidad que generaron en ese periodo; sin tener que adicionar a sus egresos el costo que implicaría la implementación de un control constante de costos y la aplicación de tasas de distribución diferenciada.

1.2. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA

1.2.1. Problema general

- ¿Incide en los costos de producción la aplicación del método de costeo Directo, para determinar los productos más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021?

1.2.2. Problemas específicos

- ¿Incide en los costos de producción la aplicación de costos Fijos según el método de costeo directo, para determinar los productos más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021?



- ¿Incide en los costos de producción la aplicación de costos variables según la metodología del costeo Directo, para determinar los productos más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021?

- ¿La propuesta de aplicar el método de costeo directo, ayudaría a determinar los productos más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021?

1.3. HIPÓTESIS DE LA INVESTIGACIÓN

1.3.1. Hipótesis general

- La aplicación del método de costeo Directo incide en el costo de producción para la determinación de los muebles más rentables de Tablitas EIRL de Puno, 2021.

1.3.2. Hipótesis específicas

- La aplicación de costos Fijos según el método de costeo directo incide en el costo de la producción para identificar los productos más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021.

- La aplicación de los costos variables según el método de costeo directo incide en el costo de producción para identificar los productos más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021.

- La propuesta de aplicar el método de costeo directo ayudará a identificar los productos más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021.

1.4. JUSTIFICACIÓN DEL ESTUDIO

La importancia de la presente investigación radica en la exposición del método de costeo directo, para las mypes que producen diferentes productos en un mismo periodo; productos que se les puede asignar con facilidad los costos variables, pero que, por las



características de sus diferentes productos, les resulta complicado y poco fiable la asignación de tasas de distribución de los costos fijos.

Las mypes de la industria de muebles de madera presentan esta característica; producen por lotes pequeños, según órdenes de producción personalizadas, o por campañas comerciales; producen en simultaneo varios lotes pequeños, con variadas requisiciones de materiales directos, diferentes horas de trabajo directo, y diferentes tiempos de elaboración. Y la asignación de tasas de asignación de los costos indirectos y los gastos de administración y ventas resulta muy poco preciso y confiable.

La importancia de la aplicación del método de costeo directo, para que en base a los costos variables y según el valor de ventas del periodo, radica en conocer los productos más rentables según cortes mensuales, trimestrales, anuales. Esto permitirá una fiabilidad más precisa y segura respecto a que productos son más rentables, para mejor manejo de futuras ordenes de producción y priorización de producción.

1.5. OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN

1.5.1. Objetivo general

- Aplicar el método de costeo directo en el costo de producción para identificar los muebles más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021.

1.5.2. Objetivos específicos

- Aplicar los costos fijos según el método de costeo directo en el costo de producción para identificar los muebles más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021.



- Aplicar los costos variables según el método de costeo directo en el costo de producción para identificar los muebles más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021.

- Proponer la aplicación del método de costeo directo como una alternativa para identificar los muebles más rentables en cada periodo de producción en Tablitas EIRL de Puno, 2021.



CAPÍTULO II

REVISIÓN DE LITERATURA

2.1. ANTECEDENTES DE LA INVESTIGACIÓN

2.1.1. Antecedentes internacionales

Guillén (2012) en su tesis titulado: “Determinación del costo de fabricación de muebles en la empresa “la madera”, de la ciudad de Cuenca, período julio – septiembre de 2011”. Llegó a la siguiente conclusión: Por la falta de planificación en su producción, la empresa ha tenido pérdidas en la parte productiva y se encuentra en una difícil competencia con empresas que están a la vanguardia.

Muzo (2015) en su investigación titulado: “Sistema de costos por órdenes de producción y su incidencia en la determinación de la rentabilidad de los productos de la empresa mueblería tapia de la ciudad de Ambato, año 2013”. Llegó a la siguiente conclusión: La empresa no cuenta con una adecuada asignación de los costos con los que compone un mueble, lo cual dificulta determinar una rentabilidad razonable.

Por otro lado, Hurel (2015) en su tesis titulado: “Implementación de un sistema de costeo variable como herramienta para la determinación del precio de venta en la empresa servimarket Dispaka” de la ciudad de Machala en el período 2012-2013”. Llegó a la siguiente conclusión: Respecto a la metodología, se conoció que la del costeo variable se emplea únicamente para llevar un control interno, presentar informes financieros a los propietarios para la oportuna toma de decisiones. Pero el método que se exige para la presentación de los estados



financieros ante las instituciones reguladoras es el absorbente. Sin embargo, el método de costeo variable permite realizar una planificación operativa a la empresa a fin de desarrollar de forma óptima su actividad económica.

Así mismo, Vásquez *et al.* (2014) estudiaron la: “Utilización del costeo directo en la toma de decisiones de la clínica dental de la facultad de odontología de la universidad de el salvador”. Y llegaron a la siguiente conclusión: La Clínica Dental no cuenta con informes financieros propios que le permitan conocer su situación económica y financiera, dificultando con esto la planeación y la toma de decisiones a corto y largo plazo de la misma.

En la investigación de, Vélez y Vergel (2019) titulado: Diseño de un sistema de costos por órdenes de producción a la empresa “Crear cocina & muebles”. Llegaron a la conclusión siguiente: Este sistema de costos por órdenes de producción es una herramienta fundamental a la hora de opinar o tomar decisiones relacionadas con la actividad de la organización Crear Cocinas & Muebles.

2.1.2. Antecedentes nacionales

Llico (2019) en su tesis titulado “Costeo de la producción de muebles de madera y la fijación de precios. Caso empresa modulares Cajamarca SRL., Cajamarca 2019”. Concluye que: Para la determinación de los costos de producción, consideran como costos directos a aquellos que tienen mayor participación, y no considera la depreciación de las máquinas, la remuneración para él mismo, tampoco el desgaste de herramientas ni el arriendo del local. El dueño para determinar los precios considera el valor de los muebles mas no toma



en cuenta el costo total de producción, considera únicamente la madera, la mano de obra directa, y su porcentaje de utilidades.

Por otro lado, Bernave *et al.* (2019) en su tesis titulado: “Sistema de costos por órdenes de producción y la determinación de la rentabilidad en las empresas fábricas de muebles en la ciudad de Huánuco, año 2018”. Concluye que: según la determinación de costos luego de la implementación del sistema de costos por órdenes; el resultado ayuda considerablemente en la rentabilidad para la empresa elaboradora de muebles.

Chiquinta (2020) en su indagación titulado “Análisis comparativo entre el costeo directo y absorbente para determinar el costo de producción y su impacto en la rentabilidad de Lácteos Norteños EIRL, periodo 2019”. Concluye que: Luego de contrastar el método de costo absorbente y el método de costo directo se encontró que la metodología del costo directo determina un costo menor, señalando que ambos métodos de costeo determinaron rentabilidad en Lácteos Norteños, pero un mayor margen de contribución lo dio el método de costo directo.

Además, Duque y García (2018) en su tesis titulado “Costeo directo para mejorar la toma de decisiones en la empresa Misura SRL. Chiclayo 2017”. Concluye que: Lugo de la aplicXación del método de costo directo, se encontró que el producto N° 03 tiene como costo unitario S/6,513.36 siendo este muy elevado a diferencia del método de costo directo que determino como costo unitario del producto N° 3 el monto S/3,405.68, siendo la diferencia unos S/3,107.68 significa una reducción de 47% del costo unitario determinado con el método absorbente.



También, Tafur y Rosales (2017) en su investigación titulado “Sistema de costos por órdenes de producción en la fabricación de muebles de comedor y su incidencia en la utilidad de la empresa muebles y diseños S.A.C. Distrito de Trujillo, Trimestre Julio - Setiembre 2016.” Llego a la siguiente conclusión: la evaluación de Diseños S.A.C. muestra la ausencia de sistemas de costeo, el costeo se realiza empíricamente, empleando porcentajes de asignación poco confiables, por lo que carece de data confiable para su dirección. Se le propuso un sistema de costeo por órdenes de producción, lo que permitiría analizar todos los elementos del costo generando información necesaria para la dirección de la empresa. La implementación del costeo por órdenes puede contribuir a la optimización en el uso de los recursos, a una mayor atención en la mano de obra indirecta, aumentando su productividad.

Aymachoque (2019) en su tesis titulado “Modelo de costos por órdenes de producción y su incidencia en la utilidad de las empresas industriales de muebles de madera del sector manufacturero en la región Arequipa año 2018”. Llego a la siguiente conclusión: Como resultado se encontró que, el costo de producción se calcula mediante estimaciones de los costos de los materiales directos, la mano de obra directa y los costes indirectos de fabricación; los costos reales incurridos carecen de control. Los costes de producción son estimados excluyendo aquellos gastos de operación que incurre diariamente. Como resultado de la comparación de los costos de producción que realizó la empresa con sus estimaciones, se halló que luego de aplicar el costeo por órdenes, considerando los gastos operativos, un -30.20% de utilidad, lo que muestra que la venta no alcanza a cubrir el gasto de comercialización y administración.



Cueva y Yupton (2015) en su trabajo denominado “Aplicación de un sistema de costos por órdenes de producción para el sector fabricante de muebles en Melamina y su contribución en la rentabilidad empresarial”. Llego a la siguiente conclusión: El sistema de costos por órdenes propuesto en la investigación se ajusta al modelo de producción de la empresa, lo que le permitirá determinar con mayor exactitud sus costos reales. La información encontrada como resultado de los costos por órdenes de producción, a diferencia de los obtenido por las estimaciones empíricas, exponen una reducción en costo total y unitario del 6.09% en ENCASA S.A.C.

Por otro lado, Rojas (2018) en su tesis titulado “Propuesta para la determinación de los costos, por órdenes de producción en la empresa GRIJABV EIRL, Lima – 2018”. Llego a la siguiente conclusión: El control de los tres elementos físicos del costo como, Materia prima, Mano de obra y Costos indirectos de fabricación (CIF) se efectuaron mediante los formatos alcanzados a la empresa y que se encuentran plasmados en los anexos de este informe. La aplicación de los formatos propuestos facilitó la determinación de los costos unitarios por cada orden de producción. Permitiendo alcanzar a la administración información valiosa para la toma de decisiones que les corresponda. La Contabilidad de Costos en una empresa ayuda al fortalecimiento organizacional en cuanto a verificar todo lo implementado a la hora de modificar, diseñar y fabricar el producto que proponen a los clientes. Además, las herramientas contables son esenciales y fundamentales en todo modelo de costos, ya que cuantifican el control de las operaciones realizadas en la empresa.



2.1.3. Antecedentes locales

Loza (2017) en su tesis titulado “Evaluación de la gestión del factor Tecnológico y la productividad empresarial de Las mypes industriales del sector mueblería de La ciudad de puno, periodos 2014-2015”. Llego a la siguiente conclusión: Según lo encontrado la mayor parte de productores de muebles encontraron formas de reducir sus mermas y mejorar sus procesos. Con respecto a la mano de obra directa se encontró conveniente cambiar la modalidad de jornales a destajos, se redujo así el tiempo de entrega de las ordenes requeridas. Lo que muestra que estas empresas productivas están mejorando su productividad.

Soncco (2018) en su investigación titulado “implementación del sistema de costos conjuntos para optimizar la rentabilidad de los derivados lácteos en el CIP Chuquibambilla de la universidad nacional del altiplano - puno, periodo 2016 - 2017”. Llegó a la siguiente conclusión: Se ha determinado la rentabilidad en la comercialización de los derivados lácteos al aplicar los Ratios de rentabilidad, para el 2016 con un porcentaje del 23 % para yogurt. Mientras que para el 2017 un 24 % para yogurt, siendo así el yogurt el producto con más rentabilidad.

También, Calcina (2015) en su indagación titulado “Determinación de costos de comercialización y su incidencia en los resultados económicos del centro de investigación y servicios servicentro una – puno, periodos 2012 - 2013”. Llegó a la siguiente conclusión: De los hechos observados en el estudio concluimos afirmando que los costos reales o de acumulación de los combustibles de la empresa, repercuten directa y negativamente en los márgenes de utilidad en ventas.



Nuñez (2020) en su tesis titulado “Incidencia de los costos de producción en la rentabilidad del CIP Chuquibambilla de la universidad nacional del altiplano periodo 2014, 2015”. Llegó a la siguiente conclusión: Obtuvimos un incremento de ingresos de S/ 20,104.59. En cuanto al margen bruto de utilidad obtuvimos un incremento de 5.51% respecto al 2014, Si bien se obtuvieron resultados positivos los montos que se generaron son bajos y es necesario aplicar medidas que generen mayor rentabilidad al CIP Chuquibambilla.

Por otro lado, Arizaca (2020) en su tesis titulado “Determinación de los costos de producción y rentabilidad de la crianza de truchas, municipalidad de villa Socca, Acora periodos 2016 y 2017”. Llegó a la siguiente conclusión: ambas entidades demostraron que el nivel de rentabilidad son bajas debido a que los costos incurridos durante el proceso productivo no son controlados adecuadamente y el no manejo de un sistema de control de costos que ayude a determinar de forma correcta, esto fue demostrado una vez hecha los cálculos de los costos de producción.

Larico (2017) en su investigación denominado: “Costo de servicio y rentabilidad de las empresas de rotulado vehicular de la ciudad de Yunguyo, periodos 2014-2015”. Llegó a la siguiente conclusión: El costo de servicio incide en la rentabilidad de las empresas de rotulado vehicular de la ciudad de Yunguyo; en el año 2014, los costos del servicio representaron el 51.56% de las ventas y en el año 2015, el costo del servicio ascendió a 53.73%; entonces el costo del servicio se incrementó en 2.17%, en valores relativos.

Así mismo, Damasco (2019) en su tesis titulado: “El costo de producción y su incidencia en la rentabilidad en las empresas queseras del distrito de Pomata



de la provincia de Chucuito periodo 2018-2019”. Llegó a la siguiente conclusión: La utilidad para la empresa Delma es S/ 1.45 para el molde de 1,200 kilogramos, con un valor de venta de S/ 13.00, y, para el molde 600 kilogramos con una utilidad de S/ -1.45, con un valor de venta de S/ 6.00, del mismo modo la rentabilidad para la empresa es de 9.26%. Para la empresa Irulac la utilidad es S/ 1.65 para el molde de 1,200 kilogramos, con un valor de venta de S/ 14.50, para el molde de 1,300 kilogramos con una utilidad de S/ 2.46, con un valor de venta de S/ 15.50, para el molde de 1,600 kilogramos con una utilidad de S/ 1.67, con un valor de venta de S/ 17.50, para el molde de 500 kilogramos con un utilidad neta de S/ -0.59, con un valor de venta de S/ 6.00, y para el molde de 400 kilogramos con un utilidad neta de S/ -0.26, con un valor de venta de S/5.00, del mismo modo la rentabilidad de la empresa es de 6.32%.

2.2. MARCO TEÓRICO

2.2.1. Costo

Ralph (2014) define el costo como “el valor sacrificado para obtener bienes y servicios. El sacrificio es medido en unidades monetarias mediante la reducción de activos o el aumento de los pasivos en el momento en que se obtienen beneficios”.

2.2.2. Costo de producción

Ralph (2014) sostiene que “el costo de producción o transformación comprenderán la suma de todos los desembolsos relacionados con las unidades producidas, los cuales se clasifican en tres elementos materiales (materia prima directa), mano de obra directa y carga fabril (Gastos Indirectos de Fabricación)”.



2.2.3. Elementos del costo de producción

a). Costos Directos

Materiales Directos: Ramírez (2008) define los materiales directos como los principales recursos que se utilizan en la producción y se pueden identificar fácilmente con la elaboración de un producto o proceso específico.

Según, Ceballos (2012) Son materiales directos las materias primas extraídas de la naturaleza, aquellos materiales ya procesados por otras industrias (como el cuero, lana, madera, etc.) que serán transformadas en otros bienes comercializables, materiales comprados para una orden, proceso o trabajo específico y el material que pasa de un proceso a otro proceso, asimismo de ser el caso se deben cargar los costos relacionados con la adquisición de los bienes como el costo de transporte, almacenamiento, seguro, derechos aduaneros, entre otros.

Mano de Obra Directa: Duque y García (2018) Afirma que “es la remuneración que reciben los trabajadores por el tiempo que participan directamente en el proceso productivo, incluye las prestaciones y obligaciones que la entidad tiene con el trabajador”.

Villajuana (2013) Considera a “la mano de obra directa manipula de modo permanente los materiales, las máquinas o equipos y aplica los métodos y procedimientos de trabajo”.

2.2.4. Costos Indirectos

Son aquellos costos difíciles de identificar en relación con las unidades producidas, y pueden ser fijos o variables (Ralph, 2014).



Los costos indirectos de producción son los recursos que intervienen en la transformación de un producto o prestación de un servicio, pero su injerencia es temporal y no llegan a integrar el producto final (Villajuana, 2013).

Los materiales indirectos: Se distinguen de los materiales directos porque no forman parte del producto final o el cliente no se lo lleva o consume (Villajuana, 2013).

La mano de obra indirecta: Considerada en este elemento, se distingue de la mano de obra directa, porque desempeña un rol de apoyo, dirección, control, mantenimiento o supervisión, y no de ejecución. La mano de obra indirecta planifica, dirige, controla y/o apoya para que dichas actividades se realicen conforme a lo establecido o en respuesta a lo esperado en el proceso de producción (Villajuana, 2013).

Otros costos indirectos: Ceballos (2012) afirma son costos relacionados a la planta de fabricación, y que se considera como costos indirectos: la depreciación de los activos fijos, el mantenimiento, el alquileres, los seguros de la planta, etc.

2.2.5. Costeo directo

Es un método que permite determinar y analizar costos diferenciando entre costos fijos y variables, siendo solo los costos variables los que componen el costo, por el contrario, los costos fijos se integran directamente al Estado de Resultados. El coste directo o variable es un procedimiento que permite controlar, registrar y analizar los elementos variables del costo, es decir, aquellos que varían en relación a la cantidad producida y vendida (Flores, 2006).



Costeo directo, llamado también costeo variable o costeo marginal. El uso del costeo directo se enfoca en cubrir las necesidades de la administración con respecto a la planeación, el control y la toma de decisiones, ya que proporciona información de gran ayuda para los directores en el proceso de planeación estratégica en las empresas. Es un método de la contabilidad de costos que se basa en el análisis del comportamiento de los costos de producción y operación, para clasificarlos en costos fijos y costos variables, con el objeto de proporcionar información relevante a la dirección de la empresa para su proceso de planeación estratégica (García, 2008).

2.2.6. Características del costeo directo

Farfán (2012) Pone en consideración las siguientes características:

Los costos de producción y operativos se clasifican en costos fijos y variables.

Solo componen el costo de producción los costos variables de producción, los demás son gastos del periodo (Farfán, 2012).

Se puede aplicar al costo por órdenes o al sistema de costos por procesos.

García (2008) a su vez considera las siguientes características:

Todos los costos de producción y operación de la empresa se clasifican en dos grupos principales: costos fijos y costos variables.

Los elementos que integran el costo de producción son solamente los costos cuya magnitud cambia en razón directa de los aumentos o disminuciones registrados en el volumen de producción; es decir, los costos variables de materia



prima, mano de obra y cargos indirectos. Los costos fijos de producción se excluyen y se contabilizan como costos del periodo que afectan los resultados del mismo periodo.

La valuación de los inventarios de producción en proceso y de artículos terminados, así como el costo de los artículos vendidos, se hace con base en el costo unitario variable de producción.

Por lo que respecta a los costos variables de operación (gastos de venta y distribución), no se incorporan al costo de producción para fines de valuación de inventarios, pero sí se consideran para efectos de valuación de alternativas, toma de decisiones y para la planeación de utilidades de la empresa.

En el estado de resultados, a los ingresos por ventas menos el costo total variable, se le llama contribución o utilidad marginal.

El costo total variable incluye los costos variables de producción y los costos variables de operación.

Todos los costos fijos, tanto de producción como de operación, se contabilizan como costos del periodo que afectan los resultados del mismo.

Puede aplicarse contablemente a los sistemas por órdenes de producción o por proceso, en forma histórica o predeterminada (García, 2008).

2.2.7. Costos fijos

Son todos los que no están condicionados por la cantidad producida y se mantienen constantes por un determinado periodo de tiempo o rango de producción. Se denominan costos del periodo pues se mantienen disponibles para



ser utilizados en el proceso de fabricar y vender. Los costos fijos están relacionados a instalaciones que se mantienen y utilizan sin tomar en cuenta el volumen producido y vendido. Las edificaciones, maquinarias e instalaciones que incluyan por lo menos oficinas de ejecutivos, técnicos o supervisores son ejemplos de espacios que son adquiridos, construidos o mantenidos independientemente de las variaciones de la producción (Flores, 2006).

2.2.8. Costos variables

En contabilidad los insumos indispensables para fabricar un producto o brindar un servicio deben ser activados desde el momento de su adquisición o producción hasta que el momento de su venta o expire como activo, estos costos son los denominados costos del producto, es decir, aquellos que se caracterizan por cambiar relacionados directamente al volumen de lo producido. Los elementos que forman parte del costo de producción son materia prima o materiales directos, costo de la mano de obra directa y costos de fabricación variables (Flores, 2006).

2.2.9. Ventajas y desventajas del costeo directo

García (2008) asevera que: “Por lo general, las ventajas del costeo directo han sido reconocidas por los directivos de las empresas y el costeo directo supera el principal problema del costeo absorbente; o sea, el direccionamiento de los cargos indirectos fijos a los productos”.

2.2.10. Principales Ventajas

Los registros contables contienen información relacionada con costos fijos y costos variables, lo cual es muy útil para establecer la combinación óptima de costo volumen - utilidad, para obtener los mejores resultados. Permite una mejor



planeación de las operaciones futuras. Con facilidad puede suministrar presupuestos confiables de costos fijos y costos variables. En el estado de resultados, las utilidades están en función del volumen de ventas. La dirección de la empresa puede comprender mejor el efecto que los costos del periodo (costos fijos) tienen sobre las utilidades, y facilitar la toma de decisiones. Y permite establecer cuál es la combinación óptima de precios y volumen de operación de los productos que genera la mayor retribución sobre la inversión, de acuerdo con la ley de la oferta y la demanda (García, 2008).

Principales Desventajas: La separación de costos fijos y costos variables no es exacta. Sin embargo, existen métodos que permiten aproximaciones razonables. La valuación de los inventarios de producción en proceso y de artículos terminados es inferior al costeo absorbente, por tanto, el capital de trabajo es menor; no obstante, esta situación se soluciona incorporando los costos fijos correspondientes a los inventarios de conformidad con el costeo absorbente. El estado de resultados no refleja la pérdida ocasionada por la capacidad fabril no utilizada (García, 2008).

2.2.11. Rentabilidad

Rentabilidad es una noción que se aplica a toda acción económica en la que se movilizan unos medios, materiales, humanos y financieros con el fin de obtener unos resultados. En la literatura económica, aunque el término rentabilidad se utiliza de forma muy variada y son muchas las aproximaciones doctrinales que inciden en una u otra faceta de la misma, en sentido general se denomina rentabilidad a la medida del que en un determinado periodo de tiempo producen los capitales utilizados en el mismo. Esto supone la comparación entre



la renta generada y los medios utilizados para obtenerla con el fin de las acciones realizadas, según que el análisis realizado sea a priori o posteriori (Sánchez, 2002).

Es el resultado del proceso productivo. Es la utilidad o ganancia del negocio. Producto de la actividad económica que combina factores productivos con el objetivo de obtener bienes y servicios que al venderse generan utilidades para la empresa. Es la medida del rendimiento del capital o la inversión que efectúan los inversionistas en las empresas al comprar y combinar recursos materiales, humanos, técnicos y financieros durante un periodo determinado. La rentabilidad permite a los empresarios establecer comparaciones entre sus ganancias y la inversión hecha con la intención de evaluar la eficiencia de su actividad; si es baja en relación con sus expectativas, deben buscar nuevas alternativas de inversión o modificar sus estrategias dentro de la propia empresa (Mendez, 2011).

Los tipos de rentabilidad son la rentabilidad económica, Bonsón (2009) señalo: “la rentabilidad económica, supone comparar el resultado de explotación con la cifra total de activos de la empresa, midiendo así la eficiencia de dichos activos e inversiones y el estudio de la rentabilidad económica se puede completar analizando sus componentes y las relaciones entre ellos”.

Rentabilidad financiera: Bonsón (2009) menciona: “La rentabilidad financiera mide la relación entre el beneficio antes de impuestos, y el total de patrimonio neto, como medida de los recursos que los accionistas han invertido en la empresa”.

2.2.12. Indicadores de rentabilidad

Andrade (2012) advierte que “Los indicadores de rentabilidad, miden la efectividad de una empresa como ente económico, al mismo tiempo permite controlar los costos y gastos con la finalidad de expresar las ventas en utilidades”.

a. Margen Bruto

Andrade (2012) menciona: “Es la primera medida de rentabilidad, se obtiene de comparar la utilidad bruta contra las ventas, lo cual nos muestra cuanto representa la utilidad bruta respecto al monto de ventas”.

b. Margen Operativo

Andrade (2012) menciona “El margen operativo muestra la comparación entre la utilidad operativa y el nivel de ventas, su importancia radica en que se incluye los gastos operativos”.

c. Margen Neto

Andrade (2012) afirmo: “El margen de utilidad neta o margen neto, muestra la relación entre la utilidad neta y el nivel de ventas, permitiendo medir el impacto de todos los costos y gastos de operación en los resultados de la empresa”.

2.2.13. Norma internacional de contabilidad – NIC 2

NIC 2 – Inventarios: NIC 2 (2021) MEF Sostiene que el objetivo de esta Norma es prescribir el tratamiento contable de los inventarios. Un tema fundamental en la contabilidad de los inventarios es la cantidad de costo que debe reconocerse como un activo, para que sea diferido hasta que los ingresos



correspondientes sean reconocidos. Esta Norma suministra una guía práctica para la determinación de ese costo, así como para el subsiguiente reconocimiento como un gasto del periodo, incluyendo también cualquier deterioro que rebaje el importe en libros al valor neto realizable. También suministra directrices sobre las fórmulas del costo que se usan para atribuir costos a los inventarios.

Medición de los Inventarios: Los inventarios se medirán al costo o al valor neto realizable, según cual sea menor. Entiéndase por valor neto realizable, al precio estimado de venta de un activo en el curso normal de la operación, menos los costos estimados para terminar su producción y los necesarios para llevar a cabo la venta (NIC 2, 2021).

Costo de los Inventarios: El costo de los inventarios debe comprender todos los costos derivados de la adquisición y conversión de los mismos, así como otros costos en los que se ha incurrido para darles su condición y ubicación actuales (NIC 2, 2021).

Costo de Transformación: Los costos de transformación de los inventarios comprenderán aquellos costos directamente relacionados con las unidades producidas, tales como la mano de obra directa. También comprenderán una parte, calculada de forma sistemática, de los costos indirectos, variables o fijos, en los que se haya incurrido para transformar las materias primas en productos terminados (NIC 2, 2021).

Costos Indirectos: Son costos indirectos fijos los que permanecen relativamente constantes, con independencia del volumen de producción, tales como la amortización y mantenimiento de los edificios y equipos de la fábrica, así como el costo de gestión y administración de la planta. Son costos indirectos



variables los que varían directamente, o casi directamente, con el volumen de producción obtenida, tales como los materiales y la mano de obra indirecta. El proceso de distribución de los costos indirectos fijos a los costos de transformación se basará en la capacidad normal de trabajo de los medios de producción. Capacidad normal es la producción que se espera conseguir en circunstancias normales, considerando el promedio de varios periodos o temporadas, y teniendo en cuenta la pérdida de capacidad que resulta de las operaciones previstas de mantenimiento. Puede usarse el nivel real de producción siempre que se aproxime a la capacidad normal.

La cantidad de costo indirecto fijo distribuido a cada unidad de producción no se incrementará como consecuencia de un nivel bajo de producción, ni por la existencia de capacidad ociosa. Los costos indirectos no distribuidos se reconocerán como gastos del periodo en que han sido incurridos. En periodos de producción anormalmente alta, la cantidad de costo indirecto distribuido a cada unidad de producción se disminuirá, de manera que no se valoren los inventarios por encima del costo. Los costos indirectos variables se distribuirán, a cada unidad de producción, sobre la base del nivel real de uso de los medios de producción (NIC 2, 2021).

2.2.14. Norma internacional de contabilidad – NIC 16

NIC 16 – Propiedad planta y equipo: El objetivo de esta Norma es prescribir el tratamiento contable de propiedades, planta y equipo, de forma que los usuarios de los estados financieros puedan conocer la información acerca de la inversión que la entidad tiene en sus propiedades, planta y equipo, así como los cambios que se hayan producido en dicha inversión. Los principales problemas



que presenta el reconocimiento contable de propiedades, planta y equipo son la contabilización de los activos, la determinación de su importe en libros y los cargos por depreciación y pérdidas por deterioro que deben reconocerse con relación a los mismos (Normas Internacionales de Contabilidad Oficializadas - NIC).

Medición del Inmuebles, Maquinarias y Equipos: Todo elemento de Inmuebles Maquinaria y equipo, que cumpla las condiciones para ser reconocido como un activo debe ser medido, inicialmente, por su costo (Normas Internacionales de Contabilidad Oficializadas - NIC).

Medición del costo: El costo de un elemento de propiedades, planta y equipo será el precio equivalente en efectivo en la fecha de reconocimiento y si se revalúa un elemento de propiedades, planta y equipo, se revaluarán también todos los elementos que pertenezcan a la misma clase de activos (Normas Internacionales de Contabilidad Oficializadas - NIC).

Depreciación: Se depreciará de forma separada cada parte de un elemento de propiedades, planta y equipo que tenga un costo significativo con relación al costo total del elemento y en la medida que la entidad deprecie de forma separada algunas partes de un elemento de propiedades, planta y equipo, también depreciará de forma separada el resto del elemento, el resto estará integrado por las partes del elemento que individualmente no sean significativas y si la entidad tiene diversas expectativas para cada una de esas partes, podría ser necesario emplear técnicas de aproximación para depreciar el resto, de forma que represente fielmente el patrón de consumo o la vida útil de sus componentes, o ambos.



El cargo por depreciación de cada periodo se reconocerá en el resultado del periodo, salvo que se haya incluido en el importe en libros de otro activo y la depreciación de un activo comenzará cuando esté disponible para su uso, esto es, cuando se encuentre en la ubicación y en las condiciones necesarias para operar de la forma prevista por la gerencia. La depreciación de un activo cesará en la fecha más temprana entre aquella en que el activo se clasifique como mantenido para la venta (o incluido en un grupo de activos para su disposición que se haya clasificado como mantenido para la venta) de acuerdo con la NIIF 5, y la fecha en que se produzca la baja en cuentas del mismo. Por tanto, la depreciación no cesará cuando el activo esté sin utilizar o se haya retirado del uso activo, a menos que se encuentre depreciado por completo. Sin embargo, si se utilizan métodos de depreciación en función del uso, el cargo por depreciación podría ser nulo cuando no tenga lugar ninguna actividad de producción. La vida útil de un activo se definirá en términos de la utilidad que se espere que aporte a la entidad. La política de gestión de activos llevada a cabo por la entidad podría implicar la disposición de los activos después de un periodo específico de utilización, o tras haber consumido una cierta proporción de los beneficios económicos incorporados a los mismos. Por tanto, la vida útil de un activo puede ser inferior a su vida económica. La estimación de la vida útil de un activo, es una cuestión de criterio, basado en la experiencia que la entidad tenga con activos similares (Normas Internacionales de Contabilidad Oficializadas - NIC).



2.3. MARCO CONCEPTUAL

2.3.1. Costos

Estos activos económicos se ofrecen para obtener bienes o servicios, activos que deben ser pagados para lograr un fin determinado (García, 2008).

2.3.2. Costos de producción

Estos se dedican únicamente a la producción o producción de bienes o servicios. Por lo tanto, están directamente relacionados con los costos de materiales directos, la mano de obra directa y los costos indirectos de producción (Colín, 2008).

2.3.3. Costo Unitario

Contiene el valor económico que costo fabricar una unidad y es resultado de dividir el costo de producción global entre las unidades fabricadas (García, 2008).

2.3.4. Costo Variable

Es aquel que cambia en relación directa con la producción, no responde al tiempo, se consume directamente en la producción (Luján, 2009).

2.3.5. Costo Fijo

Es aquella erogación que no depende necesariamente de la producción, se consume en un determinado periodo de tiempo, aun cuando no halla producción (Luján, 2009).



2.3.6. Costo Directo

Se puede identificar con mucha facilidad dentro del producto elaborado, por lo general es incorporado materialmente al producto (Peña, 2000).

2.3.7. Costo Indirecto

Está conformado por las erogaciones que no pueden identificarse en lo producido, tienen participación en el proceso productivo, puede agruparse en materiales indirectos, mano de obra indirecta (Peña, 2000).

2.3.8. Depreciación

Es el desgaste o desvalorización de los activos según la vida útil del activo y distribuye de manera proporcional ese valor en ese tiempo de vida útil (García, 2008).

2.3.9. Gasto

Es una erogación económica por consumir un servicio o un bien, un gasto no se capitaliza ni se puede ver en los inventarios, son egresos del periodo en el que se consumen (Colín, 2008).

2.3.10. Incidencia

Es la afectación de alguna cosa sobre un tema abordado, la regularidad o constancia de un suceso, o el hecho de causar un efecto ante una cosa o suceso (Peña, 2000).



2.3.11. Método de costeo Absorbente

Reúne los costos de la materia prima, la mano de obra directa y los costos indirectos de fabricación; indiferentemente que sean fijos o variables, y son distribuidos a toda la producción, terminan formando parte del inventario de existencias (Peña, 2000).

2.3.12. Método de costeo directo

Reúne los elementos del costo, los materiales directos, la mano de obra directa y los costos indirectos de fabricación, que fluctúan según el volumen de producción, por lo que se les denomina costos variables (Flores, 2006).

2.3.13. NIC

Norma Internacional de Contabilidad, contiene todas las reglas, determinadas en el Comité de Normas Internacionales de Contabilidad, fueron elaboradas con el objetivo de poder establecer una estandarización para la formulación y presentación de los estados financieros (Normas Internacionales de Contabilidad Oficializadas - NIC).

2.3.14. Orden de producción

La orden de producción son las directrices de la producción, contienen el requerimiento técnico como los materiales, tienden a ser un diario de la producción que recoge información de todas las áreas que pasa un producto para su elaboración (Flores, 2006).



2.3.15. Producción

La producción son los procesos de transformación de materia prima e insumos a productos terminados que pueden servir para la elaboración o complemento de otro bien o para consumo final (García, 2008).

2.3.16. Producción Equivalente

Es aquella proporción de la producción cuantificada en unidades terminadas, considerando a las que están en proceso de acuerdo al porcentaje de avance que tengan. Representa el total de producción en unidades (Colín, 2008).

2.3.17. Producto Rentable

Es aquel cuyo ingreso económico es suficiente para cubrir: los costos de su producción, los gastos del periodo, los impuestos y además deja un margen de beneficio aceptable (Peña, 2000).

2.3.18. Rentabilidad

La rentabilidad representa al ingreso alcanzado o que se puede alcanzar producto de una inversión, mide el ingreso que alcanzo una empresa, o un producto específico (Flores, 2006).



CAPÍTULO III

MATERIALES Y MÉTODOS

3.1. UBICACIÓN GEOGRÁFICA DEL ESTUDIO

La presente investigación se realizó en la ciudad de Puno, provincia, región y departamento del mismo nombre. La ciudad de Puno está ubicada a orillas del lago navegable más alto del mundo, el Titicaca, con aproximadamente 3827 metros sobre el nivel del mar. Sus coordenadas son: 15° 50' 26'' de latitud sur y 70° 01' 28'' de longitud oeste con respecto al meridiano de Greenwich. Cuenta con 460,63 km² de superficie y con 1,125,697 habitantes en el año 2022 según el INEI. Y el 90.5% de la población provincial es urbana.

3.1.1. Descripción de la entidad

La entidad es persona jurídica de capital y derecho privado, empresa individual de responsabilidad limitada, dedicada principalmente a la fabricación y venta de muebles de madera para: oficina, sala, comedor y dormitorio; los muebles son de alta calidad y fino acabado, características propias de la empresa que le han permitido posicionarse como líder en el mercado de muebles de la región de Puno. Posicionando su marca “TABLITAS” como referente de muebles de calidad, garantía y fino acabado.

3.2. PERIODO DE DURACIÓN DEL ESTUDIO

La presente investigación se realizó en el periodo anual 2021, considerando la producción del trimestre mayo, junio y julio del 2021.



3.3. POBLACIÓN Y MUESTRA DEL ESTUDIO

3.3.1. Población

Como población se consideró a la producción de muebles de madera de la empresa “Tablitas EIRL”, quien cuenta con más de 20 años en el mercado de la industria del mueble de madera y recibió múltiples reconocimientos por la calidad de sus muebles.

La población está ubicada dentro de Puno ciudad, en la planta de elaboración de muebles de madera, de “Tablitas EIRL”, ubicado en la Av. Panamericana n° 157 - barrio Chejoña, Provincia de Puno.

3.3.2. Muestra

Tomamos como muestra de análisis la producción del trimestre de mayo a julio del 2021, periodo en que se atendieron 14 órdenes de producción de muebles de madera variados; específicamente muebles de sala, dormitorio y escritorio, en Puno ciudad, provincia y región de Puno.

3.4. METODOLOGÍA DE INVESTIGACIÓN

3.4.1. Tipo de investigación

La presente investigación es de tipo descriptivo; implica observar sistemáticamente al objeto de estudio y seleccionar la información para que sea utilizada en beneficio de la investigación. Buscando obtener información precisa que pueda ser de utilidad por el investigador. Con frecuencia, la meta del investigador consiste en describir fenómenos, situaciones, contextos, y sucesos; esto es detallar como son y se manifiestan (Hernández, 2014).



Este método nos permitió identificar y describir detalladamente los elementos que conforman el costo de producción de los muebles, mediante los criterios del método de costeo directo. También nos permitió conocer los procesos productivos y de gestión de costos en la empresa Tablitas E.I.R.L., información que nos permitió realizar la investigación con mejores resultados, en base a nuestros objetivos planteados y expuestos en los resultados obtenidos.

3.4.2. Enfoque de la investigación

Es de enfoque cuantitativo y retrospectivo, utiliza la recolección de datos para poder probar hipótesis con base en la medición numérica y el análisis estadístico, con fin establecer pautas de comportamiento y probar teorías (Hernandez, 2014).

El diseño de la investigación es no experimental, este tipo de investigación se realiza sin manipular deliberadamente las variables observando y midiendo los fenómenos y variables tal como se dan en su contexto natural para analizarlas (Hernández, 2018).

3.4.3. Método Analítico

Es el procedimiento cognitivo por el cual un todo se descomponen en distintas partes o elementos para establecer sus causas, comportamiento, características y efectos. Este método permite conocer más a fondo el objeto de estudio, desmesurarlo y llegar a comprender el hecho en análisis con mayor profundidad, este análisis está vinculado con el método inductivo, pues cuando se examinan las partes de un universo, es posible inferir las características del mismo. (Lopera *et al.*, 2010).



Analizar los componentes de los costos indirectos de producción para determinar si son variables o fijos, fue fundamental para la aplicación del método de costeo directo. Como también el análisis de los costos unitarios y las ventas del periodo; nos permitieron lograr los objetivos planteados.

3.5. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS DE INVESTIGACIÓN

3.5.1. Técnicas de recolección de datos

Documentación: Mediante la recopilación documental, se busca obtener datos a partir de todo tipo de documentos que los contengan y que sean de utilidad dentro de los objetivos de la presente investigación.

Mediante esta técnica se logró reunir todos los datos necesarios para el logro de nuestros objetivos, mediante un seguimiento a los procesos, se pudo recoger los documentos que contenían los datos necesarios. La clasificación documentaria por áreas y sub áreas, según sus procesos y responsabilidades permitió categorizar cada elemento del costo de producción para que sea asignado según le corresponda. Los procesos y los gastos estuvieron documentados, lo que facilitó en mucho nuestro trabajo.

Observación: Es la verificación y el análisis de los procesos de producción, su objetivo es de constatar documentalmente lo que realmente sucede en el área de producción, clasificado y registrando los datos de acuerdo con el esquema que nos permitirá determinar los procesos productivos de la empresa.

3.5.2. Instrumentos de recolección de datos

Hojas de recolección de datos: Las hojas ayudaron a agrupar y ordenar los documentos que los contenían según procesos, áreas y categorías.

Se recolectaron datos de fuente documentaria; como requerimientos de madera e insumos para la producción, laqueado y tapizado si el mueble así lo requiere; reporte de muebles acabados (disponibles para salir a tiendas); reporte de fechas de inicio y entrega de las ordenes o lotes de producción; reporte de pagos de servicios, de agua, luz, telefonía, internet; como también los reportes de ventas y las estimaciones sobre depreciación, desgaste y mantenimiento con los que cuenta la empresa.

Cuadro de medición: Es un registro de parámetros tabulados que nos indicarán si el grado de incidencia fue positivo, neutro o negativo. Si el margen de contribución unitario multiplicado por el número de unidades vendidas es mayor a cero, el grado de incidencia será positivo, de resultar menor a cero será negativo; y los que tengan margen cero y no tenga ventas, será neutro por representar el costo de su producción y estar en el inventario. y según corresponda:

Tabla 1

Medición de incidencia

Detalle:	Resultado:	significado:
Margen de	$> 0 \%$	Positivo
contribución unitario	$= 0 \%$	Neutro
por unidades vendidas	$< 0 \%$	Negativo

Fuente: Elaboración propia.



CAPÍTULO IV

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

4.1. RESULTADOS

De acuerdo a los objetivos planteados, se detallan a continuación:

4.1.1. Para el objetivo específico 1

Aplicar los costos fijos según el método de costeo directo en el costo de producción para identificar los muebles más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021. Para alcanzar el objetivo específico 1, realizamos la aplicación del método de costeo directo para la clasificación y tratamiento de los costos fijos. Presentamos a continuación las tablas que nos ayudaran en exponer los resultados obtenidos:

Tabla 2

Egreso por mano de obra indirecta (MOI), trimestre 2021

Área	Sub área	Cargo	Mayo	Junio	Julio
Producción	Dirección	Supervisión	1,895.83	1,895.83	1,895.83
Producción	Dirección	Control	1,988.83	1,988.83	1,988.83
Producción	Dirección	Transporte	2,016.57	2,016.57	2,016.57
Acumulado del mes:			5,901.23	5,901.23	5,901.23

Fuente: Empresa Tablitas

Interpretación: En la tabla 2 se encuentra el resumen de egresos correspondientes a las planillas de pagos mensuales al equipo de trabajo que labora en la planta de producción; con cargos de supervisión, dirección, control,



almacenamiento, transporte y distribución. Al ser costos fijos el método de costeo variable los va a considerar como gastos del periodo de producción. Así podemos tener en cuenta que según la tabla 2 tenemos un acumulado por cada mes de S/ 5,901.23 al cual vamos a considerar como gasto del periodo de producción mensual por concepto de mano de obra indirecta.

Tabla 3

Egreso por telefonía e internet, trimestre 2021

Área	Ubicación	Mayo	Junio	Julio
PRODUCCIÓN	Barrio Chejoña_Puno_Puno	100.00	100.00	100.00
	Centro Poblado			
PRODUCCIÓN	Salcedo_Puno_Puno	60.00	60.00	60.00
Acumulado del Mes:		160.00	160.00	160.00

Fuente: Empresa Tablitas

Interpretación: En la tabla 3 se encuentra el resumen de egresos según los recibos de telefonía e internet que asume la empresa para el área de producción y específicamente el sub área de dirección y control, detallados en la tabla 2, quienes por sus actividades requieren estos servicios.

Los servicios de internet y telefonía al estar dentro de los CIF y a la vez ser costes fijos según el método de costeo variable serán considerados como gastos del periodo de producción. Entonces según la tabla 3 tenemos un acumulado por cada mes de S/ 160.00 al cual vamos a considerar como gasto del periodo de producción mensual por concepto de servicio de telefonía e internet.

Tabla 4*Egreso por agua y alcantarillado, trimestre 2021*

Área	Ubicación	Mayo	Junio	Julio
Producción	Barrio Chejoña_Puno_Puno	33.10	26.90	38.60
	Centro Poblado			
Producción	Salcedo_Puno_Puno	12.40	9.70	11.30
Acumulado del Mes:		45.50	36.60	49.90

Fuente: Empresa Tablitas

Interpretación: En la tabla 4 se encuentra el resumen de los egresos por los servicios de agua y alcantarillado recibidos en el área de producción, este servicio es utilizado por toda el área para el aseo, servicios higiénicos, limpieza, entre otros usos. Pero este servicio no participa en la producción propiamente dicha; puesto que, ninguna maquina funciona hidráulicamente, ni ningún mueble elaborado requiere agua como insumo. En este contexto el agua es considerado como un costo indirecto de fabricación, que según la tabla 3 es relativamente fijo, y al no participar en la producción; la metodología de costo directo considera dichos costos igual a gasto del periodo de producción. Entonces según la tabla 3 tenemos un acumulado por cada mes de S/ 45.50 en mayo, S/ 36.60 en junio y S/49.90 en julio, acumulados que vamos a considerar como gasto del periodo de producción mensual por concepto de servicio agua y alcantarillado.

Tabla 5*Depreciación, desgaste y arrendamiento, trimestre 2021*

Área	Descripción	Mayo	Junio	Julio
Producción	Arrendamiento de la Infraestruc. de produc.	1,700.00	1,700.00	1,700.00
Producción	Deprec. del Camión (transp. de insumos 40%).	200.00	200.00	200.00
Producción	Depreciación y desgaste de Maquinas.	1,248.19	1,248.19	1,248.19
Producción	Depreciación y desgaste de Herramientas.	398.19	398.19	398.19
Producción	Deprec. y desgaste de los equip. de oficina.	245.83	245.83	245.83
Producción	Desgaste de implementos de seguridad.	167.30	167.30	167.30
Producción	Mantenimiento de la Infraestruc. de produc.	85.00	85.00	85.00
Producción	Mantenimiento de maquinas, herramientas.	175.19	175.19	175.19
Producción	Mantenimiento de los equipos de oficina.	35.00	35.00	35.00
	Acumulado del Mes:	4,254.71	4,254.71	4,254.71

Fuente: Empresa Tablitas

Interpretación: En la tabla 5 se encuentra el resumen de los egresos por arrendamiento de la planta de producción, que alberga todos los procesos, desde la recepción de materia prima e insumos, hasta el almacenamiento de muebles

acabados. En cuanto al camión se consideró un 40% de depreciación para el área de producción por el transporte de insumos y materia prima, y el 60% de su depreciación corresponde al área de ventas, por el transporte de muebles a las distintas tiendas y entregas a domicilio.

La tabla 5 también nos muestra las estimaciones de depreciación y/o desgaste de las máquinas, herramientas, los equipos de oficina del sub área de supervisión y control, como también de los implementos de seguridad del personal de producción. En cuanto al mantenimiento se consideró esta estimación por los egresos de mantenimiento de máquinas, herramientas, equipos de cómputo, mantenimiento vehicular; que por lo general fueron un 5% del desgaste mensual estimado.

Estos CIF, no tienen una participación directa en el proceso productivo de un mueble, como muestra la tabla 5 son fijos tienen un acumulado por cada mes de S/ 4,254.71 y el método de costeo directo los va a considerar como gastos del periodo de producción.

Tabla 6

Gastos del periodo de producción, trimestre 2021

Área	Concepto	Mayo	Junio	Julio
Producción	Mano de Obra Indirecta (tabla 2)	5,901.23	5,901.23	5,901.23
Producción	Telefonía e Internet (tabla 3)	160.00	160.00	160.00
Producción	Agua y Alcantarilado (tabla 4)	45.50	36.60	49.90
Producción	Inmueble, maquinaria (tabla 5)	4,254.71	4,254.71	4,254.71
Acumulado del Mes:		10,361.44	10,352.54	10,365.84

Fuente: Empresa Tablitas

Interpretación: Como se observa en la tabla 6, la metodología de costo directo designa como “gastos del periodo de producción” a todos los costes indirectos ya clasificados como fijos según las tablas precedentes 2, 3, 4 y 5. Podemos considerar entonces que la empresa tuvo como gastos del periodo de producción mensual: S/ 10,361.44 en mayo, S/ 10,352.54 en junio y S/ 10,365.84 en julio.

Tabla 7

Gastos totales de todas las áreas, trimestre 2021

Área	Gastos acumulados del periodo	Mayo	Junio	Julio
Producción	Acumulado del gasto de Produc. (tabla 6)	10,361.44	10,352.54	10,365.84
Administración	Acumulado del gasto de Admin. (Anexo 8)	9,500.86	9,508.96	9,501.86
Ventas	Acumulado del gasto de Ventas (Anexo 7)	17,008.87	16,984.37	17,002.67
	<i>Acumulado del Mes:</i>	36,871.17	36,845.87	36,870.37
	<i>Acumulado Trimestral:</i>		110,587.40	

Fuente: Empresa Tablitas

Interpretación: En la tabla 7 se muestra los ahora considerados gastos del periodo de producción, según el método de costeo directo. Estos gastos se agrupan con los otros gastos que incurre la empresa, como; los gastos de ventas, gastos de administración y gastos financieros. Podemos entonces considerar que la totalidad



de gastos asumidos por la empresa fueron S/ 36,871.17 en mayo, S/ 36,845.87 en junio y S/ 36,870.37 en julio.

Tabla 8

Ventas por unidades y en soles, trimestre 2021

Cód.	Descripción	mayo	junio	julio	mayo	junio	julio	Trim.	Trimestre
		unid.	unid.	unid.	ingreso	ingreso	ingreso	Unid.	ingreso
0036	Comoda Futura Mayor	7	10	12	9,194.92	13,135.59	15,762.71	29	38,093.22
5937	Marco media luna	9	11	8	2,669.49	3,262.71	2,372.88	28	8,305.08
5939	Cama Americano 2 1/2 plz	4	5	9	4,237.29	5,296.61	9,533.90	18	19,067.80
5942	Gaveta Cama 1 1/2 y 2 plz	8	12	20	1,016.95	1,525.42	2,542.37	40	5,084.75
5944	Casco Sala Rex 3-2-1	3	5	5	7,627.12	12,711.86	12,711.86	13	33,050.85
5947	Velador Americano	4	12	19	1,016.95	3,050.85	4,830.51	35	8,898.31
5950	Mesita de centro	0	9	14	0.00	3,813.56	5,932.20	23	9,745.76
5958	Escritorio Secretarial	0	6	13	0.00	3,813.56	8,262.71	19	12,076.27
5959	Cama Milano 2 plz	0	4	12	0.00	4,406.78	13,220.34	16	17,627.12
5970	Ropero Americano	0	0	16	0.00	0.00	15,593.22	16	15,593.22
5974	Papelera (2 y 3 pisos)	0	0	17	0.00	0.00	648.31	17	648.31
5976	Estante Archivero	0	0	8	0.00	0.00	5,084.75	8	5,084.75
5977	Estante bibliotecario	0	0	9	0.00	0.00	5,720.34	9	5,720.34
5979	Velador Milano	0	0	15	0.00	0.00	4,449.15	15	4,449.15
Total de ingresos por ventas del trimestre:									183,444.92

Fuente: Empresa Tablitas



Interpretación: En la tabla 8 se encuentran las unidades vendidas, según tipo de mueble, según mes; como también el valor acumulado por la venta de las mismas, según mueble, según mes. Así tenemos que con código 0036 la cómoda futura mayor, se vendió 7 unidades en mayo, 10 unidades en junio y 12 unidades en julio; obteniéndose un valor de ventas acumulado de S/ 9, 194.92 en mayo, S/ 13, 135.59 en junio y S/ 15, 762.71 en julio.

También nos muestra en la penúltima columna el acumulado de unidades vendidas en el trimestre, y en la última columna el acumulado trimestral del ingreso obtenido por la venta de cada tipo de mueble. Así tenemos que en el trimestre se vendieron 29 unidades del mueble 0036 cómoda futura mayor por un valor de S/ 38, 093.22 soles. Y así sucesivamente con cada uno de los 14 tipos de muebles.



Tabla 9

Muebles más rentables según el valor de las ventas y los gastos

Código	Descripción	Trimestral	En relación al	
		V. Ventas	Total de Gastos	
0036	Comoda Futura Mayor	38,093.22	34.45%	1°
5944	Casco Sala Rex 3-2-1	33,050.85	29.89%	2°
5939	Cama Americano 2 1/2 plz	19,067.80	17.24%	3°
5959	Cama Milano 2 plz	17,627.12	15.94%	4°
5970	Velador Americano	15,593.22	14.10%	5°
5958	Escritorio Secretarial	12,076.27	10.92%	6°
5950	Mesita de centro	9,745.76	8.81%	7°
5947	Velador Americano	8,898.31	8.05%	8°
5937	Marco media luna	8,305.08	7.51%	9°
5977	Estante bibliotecario	5,720.34	5.17%	10°
5942	Gaveta Cama 1 1/2 y 2 plz	5,084.75	4.60%	11°
5976	Estante Archivero	5,084.75	4.60%	11°
5979	Velador Milano	4,449.15	4.02%	12°
5974	Papelera (2 y 3 pisos)	648.31	0.59%	13°

(tabla 7) **Total GASTOS del periodo**

110,587.40

trimestral: S/

Fuente: Empresa Tablitas

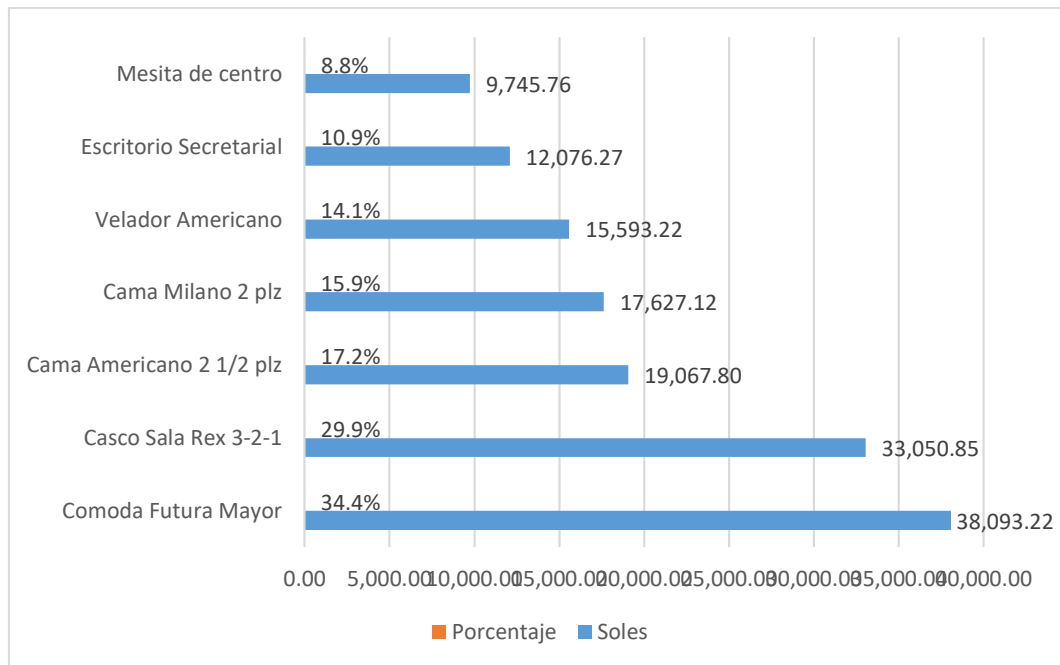


Figura 1. Muebles más rentables según el valor de ventas y los gastos

Fuente: Tabla 9

Interpretación: En la tabla 9 y figura 1, se encuentra el resultado del objetivo específico n° 1, donde las aplicaciones de los costos fijos según el método de costeo directo inciden positivamente a determinar los productos más rentables del trimestre; en la columna “En relación al total de gastos”, se muestra la representación en porcentajes, de lo que cada tipo de mueble puede asumir en cubrir el gasto total del periodo. Así tenemos que el total de ingresos del trimestre por el valor de venta del mueble con código 0036, cómoda futura mayor, fue de S/ 38,093.22 soles, monto que equivale al 34.45% del total de gastos (tabla 7) del mismo periodo trimestral; y por ser el mueble que cubriría en mayor porcentaje el gasto total del periodo, sería considerado el producto más rentable del trimestre. El casco de sala rex 3-2-1 sería el segundo más rentable, le siguen; la cama americano Queen de 2 ½ plazas, como tercero; la cama milano de 2 plazas, como

cuarto; el ropero americano de 1 ½ cuerpos, como quinto; el escritorio secretarial panorámico, como sexto.

4.1.2. Para el objetivo específico 2

Aplicar los costos variables según el método de costeo directo en el costo de producción para identificar los muebles más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021. Para alcanzar el objetivo específico 2, realizamos la aplicación del método de costeo Directo para la clasificación y tratamiento de los costos variables. Presentamos a continuación las tablas que nos ayudaran en exponer los resultados obtenidos:

Tabla 10

Egreso por Electricidad, trimestre 2021

Área	Ubicación	Mayo	Junio	Julio
Producción	Barrio Chejoña_Puno_Puno	258.60	248.80	264.90
Producción	C.P. Salcedo_Puno_Puno	241.30	229.20	253.70
Acumulado del Mes:		499.90	478.00	518.60
Acumulado del Trimestre:		1,496.50		

Fuente: Empresa Tablitas

Interpretación: En la tabla 10 se encuentra el costo indirecto de fabricación, correspondiente a la electricidad, según el método de costeo directo, es CIF cumple con el requisito de ser variable según el volumen de producción; puesto que, para producir una unidad adicional de cualquier mueble, se requerirá de electricidad en proporción directa. Por lo tanto, será considerado costo variable,

y será asignado a la producción total del trimestre, según la cantidad de madera consumida por cada tipo de mueble.

Tabla 11

Distribución de Electricidad en base a la madera consumida

Cód.	Descripción	Unid. Produc.	Madera consumida en Pies ²	Tasa de distribuc.	Distrib. al total	Distrib. Unita- ria
00xy	Arrastre	24	411.2	0.197	80.85	3.37
0036	Comoda Futura Mayor	10	392.3	0.197	77.13	7.93
5937	Marco media luna	16	69.6	0.197	13.68	0.84
5939	Cama Americano 2 1/2 plz	20	832.3	0.197	163.64	8.18
5942	Gaveta Cama 1 1/2 y 2 plz	40	184.3	0.197	36.23	0.91
5944	Casco Sala Rex 3-2-1	15	740.7	0.197	145.62	9.71
5947	Velador Americano	40	487.1	0.197	95.78	2.39
5950	Mesita de centro	40	722.2	0.197	142.00	3.55
5958	Escritorio Secretarial	35	557.0	0.197	109.52	3.13
5959	Cama Milano 2 plz	42	1484.5	0.197	291.87	6.95
5970	Ropero Americano	26	811.2	0.197	159.49	6.15
5974	Papelera (2 y 3 pisos)	27	20.6	0.197	4.05	0.15
5976	Estante Archivero	18	486.7	0.197	95.70	5.20
5977	Estante bibliotecario	9	154.1	0.197	30.30	3.32
5979	Velador Milano	20	257.7	0.197	50.66	2.51
Acumulado Trimestral:			7611.6		1,496.50	

Fuente: Empresa Tablitas

Interpretación: En la tabla 11 se encuentra la distribución del gasto por electricidad consumido en el trimestre por el área de producción, la tasa de



distribución es resultado del total acumulado de gasto por electricidad, dividido entre el total de madera consumida en el trimestre, es decir sobre los pies cuadrados de madera trabajados en el trimestre, así tenemos; del mueble con código 0036, cómoda futura mayor, se produjo en el trimestre 10 unidades, que consumió 392.3 pies cuadrados de madera, que multiplicados por la tasa de distribución, le corresponde S/77.13 soles, que dividido entre las 10 unidades producidas, a cada unidad le corresponde S/ 7.93 soles por concepto de electricidad. De la misma forma se distribuyó a los demás muebles, en el caso de la primera fila, el código 00xy, se le denominó “arrastre” por representar el volumen de producción de periodos anteriores y que cuya culminación y entrega se realizó en mayo, y que según la aplicación de la producción equivalente le corresponden los valores que se muestran en la tabla.

Tabla 12*Costo unitario variable, trimestre 2021*

Cód.	Descripción	MD (carpin- tería)	MD (laque- ado)	MOD (carpin- tería)	MOD (laque- ado)	Suma costo directo	CIF electr.	Costo variable unitario
0036	Comoda Futura Mayor	402.38	31.01	130.00	36.00	599.39	7.93	607.319
5937	Marco media luna	33.23	5.90	35.00	6.00	80.13	0.84	80.9664
5939	Cama Americano 2 1/2 plz	358.24	21.37	110.00	28.00	517.61	8.18	525.79
5942	Gaveta Cama 1 1/2 y 2 plz	35.38	3.07	25.00	8.00	71.45	0.91	72.3568
5944	Casco Sala Rex 3-2-1	378.10	1,012.26	120.00	350.00	1860.36	9.71	1870.07
5947	Velador Americano	112.85	11.06	40.00	16.00	179.91	2.39	182.308
5950	Mesita de centro	147.61	12.03	35.00	16.00	210.64	3.55	214.188
5958	Escritorio Secretarial	171.93	22.93	75.00	24.00	293.86	3.13	296.987
5959	Cama Milano 2 plz	304.06	15.36	120.00	28.00	467.42	6.95	474.369
5970	Ropero Americano	310.90	32.06	115.00	36.00	493.96	6.15	500.108
5974	Papelera (2 y 3 pisos)	6.98	5.19	10.00	6.00	28.17	0.15	28.3224
5976	Estante Archivero	274.65	33.40	95.00	48.00	451.06	5.20	456.25
5977	Estante bibliotecario	212.72	25.86	100.00	48.00	386.58	3.32	389.902
5979	Velador Milano	106.38	11.04	45.00	16.00	178.41	2.51	180.92

Fuente: Empresa Tablitas

Interpretación: En la tabla 12 podemos observar los costos directos por unidad producida, así tenemos que; una unidad del mueble cómoda futura mayor consumió S/ 402.38 de materiales directos de carpintería conformado básicamente



por la madera, clavos y cola; S/ 31.01 de los materiales directos de laqueado; S/ 130.00 de mano de obra de carpintería; S/ 36.00 de mano de obra por laqueado; sumándose S/ 599.39 soles de costos directos. A estos se le sumara el costo indirecto de fabricación unitario, correspondiente a la electricidad, que, según el método de costeo directo es variable. Con esta adición se obtiene la última columna de la tabla, que representa según el método de costeo directo; el costo variable unitario, lo que costaría producir una unidad adicional según cada tipo de mueble. En el caso de la cómoda futura mayor su costo variable unitario es de S/ 607.32 soles, y según el método de costeo variable es ese su costo de producción, no se le asignará ningún otro costo, y en base a este costo unitario se determinará la contribución marginal por la venta de cada producto.

Tabla 13

Muebles más rentables según la contribución marginal y los gastos

Cód.	Descripción	Trim. unid. Venta	Trim. soles ventas	Costo variable unitario	Costo variable trim.	Contrib. marginal trim.	En relación al Total de Gastos	
0036	Comoda Futura Mayor	29	38,093.22	607.32	17,612.24	20,480.98	18.52%	1°
5959	Cama Milano 2 plazas	16	17,627.12	474.37	7,589.91	10,037.21	9.08%	2°
5939	Cama Americano 2 1/2 plz	18	19,067.80	525.79	9,464.22	9,603.58	8.68%	3°
5944	Casco Sala Rex 3-2- 1	13	33,050.85	1,870.07	24,310.85	8,740.00	7.90%	4°
5970	Ropero Americano	16	15,593.22	500.11	8,001.73	7,591.49	6.86%	5°
5958	Escritorio Secretarial	19	12,076.27	296.99	5,642.76	6,433.51	5.82%	6°
5937	Marco media luna 79x95	28	8,305.08	80.97	2,267.06	6,038.03	5.46%	7°
5950	Mesita de centro	23	9,745.76	214.19	4,926.32	4,819.44	4.36%	8°
5947	Velador Americano	35	8,898.31	182.31	6,380.77	2,517.53	2.28%	9°
5977	Estante bibliotecario	9	5,720.34	389.90	3,509.12	2,211.22	2.00%	10°
5942	Gaveta Cama 1 1/2 y 2 plz	40	5,084.75	72.36	2,894.27	2,190.47	1.98%	11°
5979	Velador Milano	15	4,449.15	180.92	2,713.79	1,735.36	1.57%	12°
5976	Estante Archivero	8	5,084.75	456.25	3,650.00	1,434.74	1.30%	13°
5974	Papelera (2 y 3 pisos)	17	648.31	28.32	481.48	166.82	0.15%	14°

(tabla 7) Total GASTOS del periodo trimestral: S/

110,587.40

Fuente: Empresa Tablitas

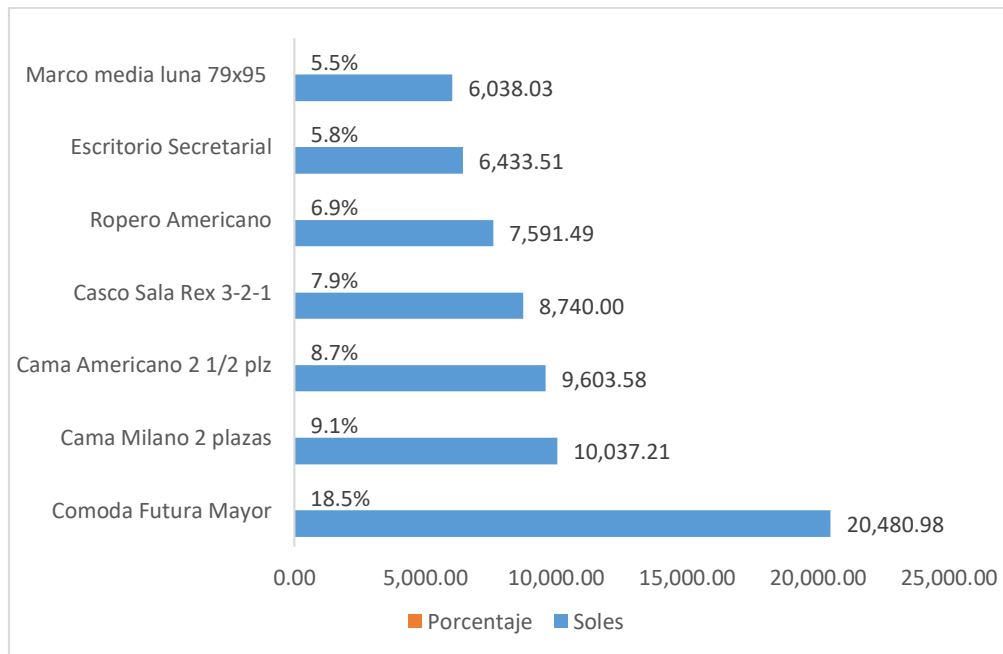


Figura 2. Muebles más rentables según la contribución marginal y los gastos

Fuente: Tabla 13

Interpretación: Según la tabla 13 y figura 2, encontramos el resultado del objetivo específico n° 2, donde la aplicación de los costos variables según el método de costeo directo incide positivamente en determinar los productos más rentables del trimestre; en la columna “En relación al total de gastos”, se muestra la representación en porcentajes, de lo que cada tipo de mueble puede asumir en cubrir el gasto total del periodo. Así tenemos que el total de ingresos del trimestre por el valor de venta del mueble con código 0036, cómoda futura mayor, fue de S/ 38, 093.22 soles por la venta de 29 de sus unidades, cada unidad tiene un costo variable de S/ 607.32 que multiplicado por las unidades vendidas, se tendría el acumulado de S/ 17, 612.24 soles de costo variable trimestral, y la diferencia del ingreso trimestral menos el costo variable trimestral nos muestran su contribución marginal trimestral de S/ 20, 480.98, monto que equivale al 18.52% del total de gastos (tabla 6) del mismo periodo trimestral; y por ser el mueble que cubriría en



mayor porcentaje el gasto total del periodo, sería considerado el producto más rentable del trimestre. La cama milano de 2 plazas sería el segundo más rentable, le siguen; la cama americano Queen de 2 ½ plazas, como tercero; la sala rex 3-2-1, como cuarto; el ropero americano de 1 ½ cuerpos, como quinto; el escritorio secretarial panorámico, como sexto.

4.1.3. Para el objetivo específico 3

Proponer la aplicación del método de costeo directo como una alternativa para identificar los muebles más rentables en cada periodo de producción en Tablitas EIRL de Puno, 2021. Para alcanzar el objetivo específico 3, proponemos a la empresa Tablitas la aplicación del método de costeo directo, considerando los resultados y la discusión del capítulo iv del presente trabajo de investigación.

a). Evaluación de la propuesta

Para la aplicación del método de costeo variable se evaluó su factibilidad positiva al tomar conocimiento que todos los elementos necesarios para su implementación la empresa ya lo tenía, pero que, al desarrollar un costeo absorbente con esos elementos, no podían determinar con mayor precisión los productos más rentables de un determinado periodo. Para desarrollar la implementación de la aplicación del método de costeo directo según el capítulo iv del presente trabajo, también se debe considerar:

- Objetivo de buscar la mayor precisión posible
- Periodo a evaluar, que al final se integren al anual.
- Plazos definidos para los controles y tareas
- Determinar y asignar los recursos necesarios



- Retroalimentación

b). Desarrollo de la propuesta

La empresa Tablitas, cuenta con un sistema de costos por órdenes de producción adecuado a su necesidad y requerimiento particular, este sistema ya existente proporciona información necesaria y suficiente para el desarrollo de nuestra propuesta, donde consideraremos utilizar lo siguiente:

La planilla de remuneraciones, separando los montos correspondientes a la mano de obra directa, las remuneraciones a carpinteros, laqueadores, tapizadores y sus ayudantes que trabajen directamente con el mueble debe de separarse (**Ver anexo 2**) y (**Ver anexo 3**).

Los consumos de energía eléctrica telefonía e internet deben acumularse y separarse para ser considerados gastos del periodo en que se consumen (**Ver anexo 6**).

Los consumos de agua deben acumularse y separarse para ser considerados gastos del periodo en que se consumen (**Ver anexo 7**).

El consumo de energía eléctrica en la planta de producción, al ser directamente proporcional a la producción, es separada y considerada costo de producción (**Ver anexo 8**) y luego debe ser redistribuida según corresponda (**Ver tabla 10**).

Los gastos de administración y ventas deben separarse para ser considerados gastos del periodo, y sean asumidos como tal el periodo que fueron consumidos (**Ver anexo 9**) y (**Ver anexo 10**).



Los egresos por arrendamiento, y mantenimiento de infraestructuras se separan y agrupan con los gastos del periodo en que se incurrieron. **(Ver anexo 11).**

Los egresos por la depreciación de máquinas, herramientas, implementos, y equipamientos de oficina; también deben separarse y agruparse con los demás gastos del periodo que les corresponde **(Ver anexo 12), (Ver anexo 13), (Ver anexo 14) y (Ver anexo 15).**

Para realizar los cortes de periodos de producción se sugiere la aplicación de la producción equivalente, de acuerdo a la cantidad de madera consumida por cada mueble **(Ver anexo 16).**

Los costos unitarios se obtienen de las hojas de consumo de materiales con los que cuenta la empresa, los cuales corresponden a materiales directos y que serán considerados costos de producción y serán capitalizables **(Ver anexo 17)**

Los costos de producción directos son capitalizables e inventariables, todos los gastos son asumidos en el periodo en que se consumen.

Los márgenes de contribución de las ventas de un periodo, cubrirán los gastos de ese periodo, determinando así que mueble cubrió mayor parte del gasto y por ende es el más rentable de ese periodo.

Exponemos el resultado de la aplicación del método de costeo directo:

Tabla 14*Muebles más rentables según su margen de contribución, trimestre 2021*

Cód.	Descripción	Costo variable unitario	Valor de venta unitario	Margen contrib. unitario	Trim. unid. ventas	Margen contrib. trimestral	
0036	Comoda Futura Mayor	607.32	1,313.56	706.24	29	20,480.98	1°
5959	Cama Milano 2 plazas	474.37	1,101.69	627.33	16	10,037.21	2°
5939	Cama Americano 2 1/2 plz	525.79	1,059.32	533.53	18	9,603.58	3°
5944	Casco Sala Rex 3-2-1	1,870.07	2,542.37	672.31	13	8,740.00	4°
5970	Ropero Americano	500.11	974.58	474.47	16	7,591.49	5°
5958	Escritorio Secretarial	296.99	635.59	338.61	19	6,433.51	6°
5937	Marco media luna 79x95	80.97	296.61	215.64	28	6,038.03	7°
5950	Mesita de centro	214.19	423.73	209.54	23	4,819.44	8°
5947	Velador Americano	182.31	254.24	71.93	35	2,517.53	9°
5977	Estante bibliotecario	389.90	635.59	245.69	9	2,211.22	10°
5942	Gaveta Cama 1 1/2 y 2 plz	72.36	127.12	54.76	40	2,190.47	11°
5979	Velador Milano	180.92	296.61	115.69	15	1,735.36	12°
5976	Estante Archivero	456.25	635.59	179.34	8	1,434.74	13°
5974	Papelera (2 y 3 pisos)	28.32	38.14	9.81	17	166.82	14°
Rentabilidad Trimestral: S/						84,000.40	

Fuente: Empresa Tablitas

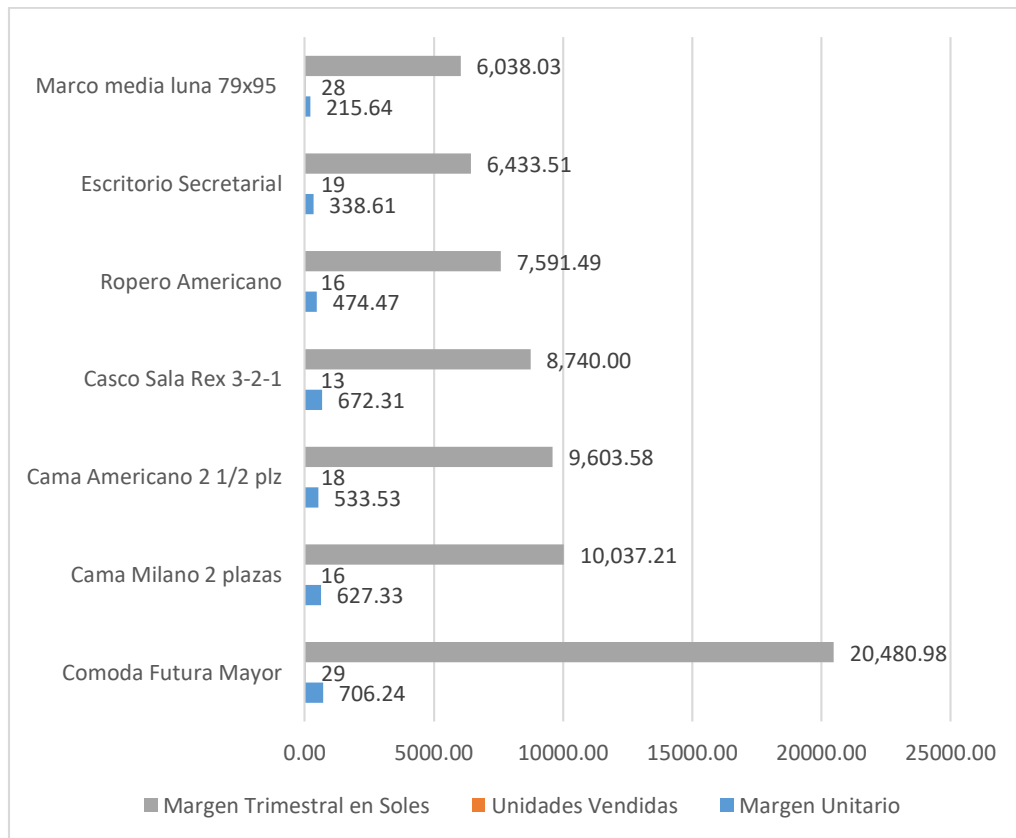


Figura 3. Muebles más rentables según su rentabilidad, trimestre 2021

Fuente: Tabla 14

Interpretación: En la tabla 14 y figura 3, encontramos el resultado para la propuesta del objetivo específico n° 3, donde; como resultado de la aplicación del método de costeo directo, podemos reconocer los productos más rentables en el trimestre, según su contribución marginal real.

Así tenemos que el mueble más rentable en el trimestre fue la cómoda futura mayor; con un margen de utilidad unitario de S/ 706.24 que tuvo una rotación de 29 unidades vendidas, alcanzando a dejar una rentabilidad de S/ 20,480.98 soles.



4.1.4. Contratación de hipótesis

Hipótesis específica 1: La aplicación de costos Fijos según el método de costeo directo incide en el costo de la producción para identificar los productos más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021.

Según los resultados alcanzados y expresados en las (Tablas del 2 al 9), donde se identificaron y clasificaron los costos fijos según el método de costeo directo para determinar los productos elaborados más rentables del periodo; se obtuvo lo siguiente:

Los gastos totales del periodo según el método de costeo directo fueron de S/ 110, 587.40 y las ventas del periodo se mantienen por separado según el tipo de mueble vendido y cada tipo de mueble tiene su acumulado de ingresos según la venta de sus unidades. El acumulado de ingresos de cada tipo de mueble, representa un porcentaje del gasto total del periodo, es decir, se representó en que porcentaje cada mueble puede cubrir el gasto total del periodo, así tenemos que; los ingresos por la venta de la cómoda futura mayor, puede cubrir el 34.45% del costo total del periodo, por ser el mayor porcentaje viene a ser el producto más rentable en el periodo de ventas de mayo a julio del 2021; el casco de sala rex de 3,2,1 piezas cubre el 29.89% del gasto, por lo que ocupa el segundo lugar en rentabilidad; la cama americana Queen de 2 ½ plazas cubre el 17.24% del gasto por lo que le corresponde el tercer lugar en rentabilidad; la cama milano de 2 plazas cubre el 15.94% del gasto por lo que le corresponde el cuarto lugar en rentabilidad; el ropero americano de 1 ½ cuerpo cubre el 14.10% del gasto por lo que le corresponde el quinto lugar en rentabilidad; el escritorio secretarial panorámico cubre el 10.92% del gasto por lo que ocupa el sexto lugar en



rentabilidad. Siendo estos seis de los 14 tipos de muebles de la muestra los que cubren más del 10% del total de gastos, vienen a ser considerados los más rentables del periodo mayo-julio 2021.

Además de la presentación de estos resultados, que pueden ser considerados superficiales al no considerar aún los costos directos de producción, que si son considerados en el objetivo específico 2; cabe mencionar que el solo hecho de separar los costos indirectos fijos del costo del producto para agruparlos con los gastos del periodo, contribuye a determinar los productos más rentables, puesto que deja a los productos solo con los costos directos variables, para la determinación de la contribución marginal de la producción de cada producto. Por lo tanto, nos permitimos aceptar nuestra hipótesis específica 1.

Hipótesis específica 2: La aplicación de los costos variables según el método de costeo directo incide en el costo de producción para identificar los productos más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021.

Según los resultados obtenidos y expresados en las (Tablas del 10 al 13), donde se identificaron y clasificaron los costos variables según el método de costeo directo para determinar los productos elaborados más rentables del periodo; se obtuvo lo siguiente:

Al restar los costos de producción, de los ingresos por las ventas de cada tipo de producto, se obtuvo la contribución marginal de cada tipo de mueble, a la que se considera ser la rentabilidad del periodo antes de gastos del periodo. A la que ahora se consideró representar en el porcentaje que esta rentabilidad puede cubrir los gastos del mismo periodo. Así tenemos que; la cómoda futura mayor, antes de gastos del periodo, obtuvo una rentabilidad trimestral que puede cubrir el



18.52% del total de gastos del periodo, al ser el mayor es el mueble más rentable; la cama milano de 2 plazas, obtuvo una rentabilidad que puede cubrir el 9.08% del total de gastos por lo que ocupa el segundo lugar como más rentable; la cama americano Queen de 2 ½ puede cubrir el 8.68% de los gastos por lo que le corresponde el tercer lugar en rentabilidad, el caso de sala rex 3,2,1 piezas, puede cubrir el 7.9% del total de gastos por lo que ocupa el cuarto lugar en rentabilidad; el ropero americano de 1 ½ cuerpos, puede cubrir el 6.86% del gasto por lo que ocupa el quinto lugar en rentabilidad; el escritorio secretarial panorámico, puede cubrir el 5.82% del gasto por lo que ocupa el sexto lugar como producto rentable.

Como resultado de considerar el margen de contribución por producto se obtuvo más precisión en la determinación de los productos más rentables, mediante la aplicación de los elementos del costo según el método de costeo directo. Por lo que nos permitimos aceptar nuestra hipótesis específica n° 2.

4.2. DISCUSIÓN

Objetivo General: Según, Chiquinta (2020) en su investigación afirma que: Al comparar el costeo absorbente y costeo directo se determinó que el menor costo se obtuvo con la metodología del costeo directo, obteniéndose un mayor margen de contribución con el costeo directo pues las demás ratios de rentabilidad reflejaron resultados similares.

Esta afirmación guarda relación con nuestro objetivo general, al confirmar que el método de costeo directo determina un costo menor, pero al ser directo y variable su asignación es más precisa, y las diferencias de los márgenes de contribución que ofrecen determinarían mejor los productos más rentables. El considerar solo los costos variables no solo reduce el costo; sino que, permite ver con mayor precisión la utilidad que genera, según su contribución marginal.



Objetivo Específico N° 1: Según, Llico (2019) en su trabajo de investigación señala que: En la determinación de los costos de muebles de madera, no considera muchos costos que, si existen, como el desgaste y depreciación de máquinas y herramientas, tampoco considera el pago del dueño, ni el arriendo del taller. Los dueños determinan los precios de venta considerando únicamente los materiales directos, el destajo del carpintero, y el porcentaje de utilidad.

Este resultado guarda relación con el resultado de nuestro objetivo específico n° 1, al no considerar los costos indirectos de fabricación que resulten fijos; y considerar a estos como gastos que deben asumirse en el periodo que se consumieron. No reconocen como costo del producto ni lo capitalizan a los costos fijos, solo consideran los costos variables y los costos fijos como gastos que tiene que cubrirse con el margen de rentabilidad de la venta de los productos.

También Aymachoque (2019) en su tesis titulado “Modelo de costos por órdenes de producción y su incidencia en la utilidad de las empresas industriales de muebles de madera del sector manufacturero en la región Arequipa AÑO 2018”. Llego a la siguiente conclusión: Como resultado se encontró que, el costo de producción se calcula mediante estimaciones de los costos de los materiales directos, la mano de obra directa y los costos indirectos de fabricación; los costos reales incurridos carecen de control. Los costos de producción son estimados excluyendo aquellos gastos de operación que incurre diariamente. Como resultado de la comparación de los costos de producción que realizó la empresa con sus estimaciones, se halló que luego de aplicar el costeo por órdenes, considerando los gastos operativos, un -30.20% de utilidad, lo que muestra que la venta no alcanza a cubrir el gasto de comercialización y administración.



Este resultado pone a considerar como el no considerar los costos fijos como gastos del periodo y que deben de asumirse como tal, pueden reducir más del 30% de su utilidad lo que le da importancia en la aplicación de nuestro objetivo específico n° 1, de considerar los costos fijos como gastos del periodo para que sean asumidos en el periodo que le corresponda.

Objetivo Específico N° 2: Tafur y Rosales (2017) en su investigación titulado “Sistema de costos por órdenes de producción en la fabricación de muebles de comedor y su incidencia en la utilidad de la empresa muebles y diseños S.A.C. Distrito de Trujillo, Trimestre Julio - Setiembre 2016.” Llego a la siguiente conclusión: la evaluación de Diseños S.A.C. muestra la ausencia de sistemas de costeo, el costeo se realiza empíricamente, empleando porcentajes de asignación poco confiables, por lo que carece de data confiable para su dirección. Se le propuso un sistema de costeo por órdenes de producción, lo que permitiría analizar todos los elementos del costo generando información necesaria para la dirección de la empresa. La implementación del costeo por órdenes puede contribuir a la optimización en el uso de los recursos, a una mayor atención en la mano de obra indirecta, aumentando su productividad.

También, Tafur y Rosales (2017) en su investigación titulado “Sistema de costos por órdenes de producción en la fabricación de muebles de comedor y su incidencia en la utilidad de la empresa muebles y diseños S.A.C. Distrito de Trujillo, Trimestre Julio - Setiembre 2016.” Llego a la siguiente conclusión: la evaluación de Diseños S.A.C. muestra la ausencia de sistemas de costeo, el costeo se realiza empíricamente, empleando porcentajes de asignación poco confiables, por lo que carece de data confiable para su dirección.



Estas conclusiones guardan relación con el objetivo específico n° 2 al reconocer que los costos indirectos muchas veces son difíciles de asignación y por motivos de tiempo, organización y presupuesto son asignados erróneamente y que sería mucho más conveniente considerarlos gastos del periodo según la asignación de costos directos en el método de costeo directo.

Objetivo Específico N° 3: Según, Duque y García (2018) en su investigación concluyo que: Se aplicó el costo directo, en el cual se consideró la correcta distribución de los costos, su incidencia positiva para mejorar las decisiones directivas al proporcionar información sobre la relación de costos y las ventas.

Esta conclusión guarda relación con nuestro objetivo específico n° 3, que busca determinar los productos más rentables, utilizando el método de costeo directo, para proporcionar información que ayude a mejorar la gestión. También apoya la idea de llevar un control mediante la relación ventas y costos, según el método de costeo directo, lo cual aplicamos en nuestra investigación. Determinando con el método de costeo directo, el producto más rentable según su costo, y también según su rotación.



V. CONCLUSIONES

Según los resultados obtenidos, se llegó a las siguientes conclusiones:

PRIMERA: La aplicación de los costes fijos según el método de costeo directo para la identificación de los muebles más rentables, incide positivamente, identificando a los 14 muebles con un porcentaje mayor a cero, según la tabla n° 9 y la tabla n° 1. Identificando que el 34.45% del gasto total lo asume la venta del mueble más rentable “cómoda futura mayor”, mediante la clasificación de los costos fijos como gastos del periodo, y siendo la característica general de los costos fijos el ser indirectos de fabricación y difíciles de asignar con precisión, el hecho que el método de costeo directo los considere gastos del periodo ayudó a determinar la contribución marginal de producción de cada mueble y por ende los que resultaron más rentables.

SEGUNDA: La aplicación del costo variable según la metodología del costeo directo para la identificación de los muebles más rentables, incide positivamente, identificando a los 14 muebles con un porcentaje mayor a cero, según la tabla n° 13 y la tabla n° 1. Identificando que el 18.52% del gasto total lo asume el margen de contribución del mueble más rentable “cómoda futura mayor”. En la identificación de los productos más rentables, mediante la identificación y agrupación de los costos directos que varían en relación a la producción, y considerarlos como costo del producto, nos permitió conocer el margen de contribución real de cada producto y determinar cuáles y en qué grado resultaron más rentables.

TERCERA: El método de costeo directo apoyándose en las ventas registradas, determino que, los muebles con mayor margen de contribución cubrieron los gastos totales del trimestre, donde el margen de contribución de; la cómoda futura mayor cubrió



el 18.52% del costo total de producción del periodo, lo que lo ubica como el 1° más rentable; el 2° fue la cama milano de 2 plazas que cubrió el 9.08%; el 3° fue la cama americana de 2 ½ plazas que cubrió el 8.68%; el 4° fue la sala rex que cubrió el 7.9%; el 5° fue el ropero americano que cubrió el 6.86%; y el 6° más rentable fue el escritorio secretarial que cubrió el 5.82% del gasto. Entonces se puede concluir que, el margen de contribución que proporciona el método de costeo directo incide positivamente en determinar los productos más rentables.



VI. RECOMENDACIONES

De acuerdo a las conclusiones podemos recomendar lo siguiente:

PRIMERA: No es necesario cambiar el método de costeo que esté utilizando la empresa, para implementa el costeo variable e identificar y hacer seguimiento a los productos y su nivel de rentabilidad. Bastará con extraer de sus hojas de costos existentes, los costos directos y de sus CIF los variables. Esto es suficiente para iniciar el control y seguimiento de la rentabilidad de cada producto, respecto a su contribución marginal.

SEGUNDA: En Tablitas se consideró a la electricidad como costo indirecto variable y se le distribuyo según el consumo de madera de cada tipo de mueble, esa asignación fue entre las que se tenían, la más aproximada y razonable. No obstante; al ser la electricidad un costo muy representativo y de alta incidencia en la producción de muebles, debería ser medido mediante sensores de medición eléctricos portables, un sensor podría medir el consumo eléctrico de los procesos de elaboración de un producto, un grupo o un lote y luego asignarles la tasa de distribución más precisa.

TERCERA: Se recomienda la aplicación del método de costeo directo como alternativa para la determinación de los muebles más rentables en un determinado periodo, mensual, trimestral, semestral, anual. En base al margen de contribución de cada producto se puede determinar la rentabilidad real de un producto en un determinado periodo.



VII. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Ramirez, D. (2023). Contabilidad Administrativa. Recuperado 17 de septiembre de 2023, de <https://pdfkeys.com/download/1304945-Contabilidad%20Administrativa%20David%20Noel%20Ramirez%20Padilla%20OPdf.pdf>
- Análisis de rentabilidad de la empresa por Juan Pedro Sánchez Ballesta, Universidad de Murcia, España.* (s. f.). Recuperado 17 de septiembre de 2023, de <http://ciberconta.unizar.es/leccion/anarenta/inicio.html>
- Andrade, A. (2012). Análisis de los ratios de Rentabilidad. *Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas (UPC)*. <https://repositorioacademico.upc.edu.pe/handle/10757/609170>
- Aymachoque, Y. (2019). *Modelo de costos por órdenes de producción y su incidencia en la utilidad de las empresas industriales de muebles de madera del sector manufacturero en la región Arequipa año 2018.* <http://repositorio.unsa.edu.pe/handle/UNSA/10130>
- Bernave, M., Bedoya, M., & Peña, A. (2019). Sistemas de costos por ordenes de producción y la determinación de la rentabilidad en las empresas fabricas de muebles en la ciudad de Huánuco, año 2018. *Universidad Nacional Hermilio Valdizán.* <http://repositorio.unheval.edu.pe/handle/20.500.13080/4898>
- Bonsón, E. (2009). *Análisis de estados financieros: Fundamentos teóricos y casos prácticos / Enrique Bonsón, Virginia Cortijo, Francisco Flores.* Pearson.



- Calcina, R. (2015). *Determinación de costos de comercialización y su incidencia en los resultados económicos del Centro de Investigación y Servicios Servicentro UNA - Puno, periodos 2012—2013.*
- Ceballos, A. (s. f.). *CHARLES T. HORNGREN - CONTABILIDAD DE COSTOS, UN ENFOQUE GERENCIAL 14 edición.* Recuperado 17 de septiembre de 2023, de https://www.academia.edu/36816795/CHARLES_T_HORNGREN_CONTABILIDAD_DE_COSTOS_UN_ENFOQUE GERENCIAL_14_edici%C3%B3n
- Chiquinta, M. (2020). *Análisis comparativo entre el costeo directo y absorbente para determinar el costo de producción y su impacto en la rentabilidad de Lácteos Norteños EIRL, periodo 2019.* <http://tesis.usat.edu.pe/handle/20.500.12423/2878>
- Contabilidad De Costos 3ra edición—Ralph S. Polimeni.* (s. f.). Recuperado 18 de septiembre de 2023, de <https://www.slideshare.net/byronarmandosabioalvarez/contabilidad-de-costos-3ra-edicin-ralph-s-polimeni>
- Costos y Presupuestos—Carlos Villajuana.* (s. f.). Recuperado 19 de septiembre de 2023, de <https://1library.co/document/yew0vory-costos-y-presupuestos-carlos-villajuana.html>
- Cueva, D., & Yupton, J. (2015). *Aplicación de un sistema de costos por órdenes de producción para el sector fabricante de muebles en Melamina y su contribución en la rentabilidad empresarial. Universidad Privada Antenor Orrego.* <https://repositorio.upao.edu.pe/handle/20.500.12759/1512>
- Sagua, H. (2019). *El costo de producción y su incidencia en la rentabilidad en las empresas queseras del Distrito de Pomata de la Provincia de Chucuito periodo*



2018-2019. *Universidad Nacional del Altiplano.*

<https://repositorio.unap.edu.pe/handle/20.500.14082/12863>

David, E., & Arizaca, C. (2020). Determinación de los costos de producción y rentabilidad de la crianza de truchas, Municipalidad de Villa Socca, Acora periodos 2016 y 2017. *Universidad Nacional del Altiplano.*
<http://repositorioslatinoamericanos.uchile.cl/handle/2250/3279829>

Duque, M., & García, M. (2018). Costeo directo para mejorar la toma de decisiones en la empresa Misura SRL., Chiclayo 2017. *Repositorio Institucional - USS.*
<http://repositorio.uss.edu.pe/handle/20.500.12802/4517>

Flores, J. (2006). *Costos y presupuestos: Teoría y práctica.* Centro de Especialización en Contabilidad y Finanzas.

García, J. (2008). *Contabilidad de costos* (3 ed). McGraw-Hill.

Farfán, G. (2012). *DETERMINACIÓN DEL COSTO DE FABRICACIÓN DE MUEBLES EN LA EMPRESA “LA MADERA”, DE LA CIUDAD DE CUENCA, PERÍODO JULIO – SEPTIEMBRE DE 2011.* [bachelorThesis].
<https://dspace.unl.edu.ec/handle/123456789/2243>

Hurel, G. (2015). *Implementación de un sistema de costeo variable como herramienta para la determinación del precio de venta en la empresa SERVIMARKET DISPAKA de la ciudad de Machala en el período 2012-2013* [masterThesis, Universidad de Guayaquil Facultad de Ciencias Económicas].
<http://repositorio.ug.edu.ec/handle/redug/6872>

La-economia-en-la-empresa-en-la-jose-silvestre-mendez-morales *compress—LA ECONOMÍA EN LA EMPRESA - Studocu.* (s. f.). Recuperado 17 de septiembre



de 2023, de <https://www.studocu.com/es-ar/document/utn-facultad-regional-mendoza/derecho-administrativo/la-economia-en-la-empresa-en-la-jose-silvestre-mendez-morales-compress/45799589>

Larico, C. (2017). *Costo de servicio y rentabilidad de las empresas de rotulado vehicular de la ciudad de Yunguyo, periodos 2014-2015.*

Llico, C. (2019). Costeo de la producción de muebles de madera y la fijación de precios. Caso empresa Modulares Cajamarca Srl, distrito de Cajamarca 2019. *UNIVERSIDAD PRIVADA ANTONIO GUILLERMO URRELO.* <http://repositorio.upagu.edu.pe/handle/UPAGU/1154>

Loza, R. (2017). *Evaluación de la gestión del factor tecnológico y la productividad empresarial de las MyPES industriales del sector mueblería de la ciudad de Puno, periodos 2014-2015.*

Luján, L. (2009). *Contabilidad de Costos.* gaceta juridica.

Muzo, P. (2015). *Sistema de costos por ordenes de producción y su incidencia en la determinación de la rentabilidad de los productos de la empresa mueblería TAPIA de la ciudad de Ambato, año 2013.* [bachelorThesis, Universidad Técnica de Ambato. Facultad de Contabilidad y Auditoría. Carrera de Contabilidad y Auditoría.]. <https://repositorio.uta.edu.ec:8443/jspui/handle/123456789/17783>

NIC 2 del 2021—Inventarios. (s. f.). Recuperado 19 de septiembre de 2023, de <https://www.gob.pe/institucion/mef/informes-publicaciones/2758690-nic-2-del-2021-inventarios>

Normas Internacionales de Contabilidad Oficializadas—NIC. (s. f.). Recuperado 19 de septiembre de 2023, de



https://www.mef.gob.pe/es/?id=5763&option=com_content&language=es-ES&Itemid=100328&view=article&lang=es-ES

Núñez, J., & Adolfo, A. (2020). Incidencia de los costos de producción en la rentabilidad del CIP Chuquibambilla de la Universidad Nacional del Altiplano periodo 2014, 2015. *Universidad Nacional del Altiplano*.
<http://repositorioslatinoamericanos.uchile.cl/handle/2250/3279617>

Peña, S. (2000). *Contabilidad de costos: Enfoque peruano - internacional*. Estudio Jurídico Contable FARO.

Rojas, G. (2018). Propuesta para la determinación de los costos, por órdenes de producción en la empresa GRIJABV EIRL, Lima – 2018. *Universidad Peruana Unión*. <https://repositorio.upeu.edu.pe/handle/20.500.12840/1351>

Soncco, G. (2018). *Implementación del sistema de costos conjuntos para optimizar la rentabilidad de los derivados lácteos en el CIP Chuquibambilla de la Universidad Nacional del Altiplano—Puno, periodo 2016—2017*.

Tafur, C. & Rosales, C. (2017). Sistema de costos por ordenes de producción en la fabricación de muebles de comedor y su incidencia en la utilidad de la empresa muebles y diseños S.A.C. Distrito de Trujillo, Trimestre Julio—Setiembre 2016. *Universidad Privada Antenor Orrego - UPAO*.
<https://repositorio.upao.edu.pe/handle/20.500.12759/3255>

Vásquez, A., García, E., & Vásquez, M. (2014). *Utilización del costeo directo en la toma de decisiones de la clínica dental de la Facultad de Odontología de la Universidad de El Salvador* [Bachelor, Universidad de El Salvador].
<https://ri.ues.edu.sv/id/eprint/5479/>



Vélez, Z., & Jiménez, C. (2019). *Diseño de un sistema de costos por órdenes de producción a la empresa “Crear cocina & muebles”.*

<http://hdl.handle.net/20.500.12494/15923>

ANEXOS

Anexo 1: Matriz de consistencia - APLICACIÓN DEL MÉTODO DE COSTEO DIRECTO Y SU INCIDENCIA EN LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN DE LA EMPRESA TABLITAS E.I.R.L. PUNO, 2021.

PROBLEMA	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLES	INDICADORES
PROBLEMA GENERAL	OBJETIVO GENERAL	HIPOTESIS GENERAL	V.I. Método de Costeo Directo	- Costos Fijos - Costos Variables
¿Incide en los costos de producción la aplicación del método de costeo directo, para determinar los productos más rentables en Tablitas EIRL de la ciudad de Puno, 2021?	Aplicar el método de costeo directo en el costo de producción para identificar los muebles más rentables en Tablitas EIRL de la ciudad de Puno, 2021.	La aplicación del método de costeo Directo incide en el costo de producción para la determinación de los muebles más rentables de Tablitas EIRL de la ciudad de Puno, 2021.	V.D. Productos más Rentables	- Contribución marginal
Problema específico (1)	Objetivo Específico (1)	Hipótesis Específica (1)	V.I. Costos fijos según el método de costeo directo	-Materiales indirectos -Mano de obra indirecta -Costos indirectos de fabricación
¿Incide en los costos de producción la aplicación de costos Fijos según el método de costeo Directo, para determinar los productos más rentables en	Aplicar los costos fijos según el método de costeo directo en el costo de producción para identificar los muebles más	La aplicación de costos Fijos según el método de costeo directo incide en el costo de la producción para identificar los productos más rentables		

Tablitas EIRL de la ciudad de Puno, 2021?	rentables en Tablitas EIRL de la ciudad de Puno, 2021.	en Tablitas EIRL de la ciudad de Puno, 2021.	V.D. Productos más Rentables	- Gastos del periodo
Problema específico (2) ¿Incide en los costos de producción la aplicación de costos variables según la metodología del costeo directo, para determinar los productos más rentables de la empresa Tablitas EIRL de la ciudad de Puno, 2021?	Objetivo Específico (2) Aplicar los costos variables según el método de costeo directo en el costo de producción para identificar los muebles más rentables en Tablitas EIRL de la ciudad de Puno, 2021.	Hipótesis Específica (2) La aplicación de los costos variables según el método de costeo directo incide en el costo de producción para identificar los productos más rentables en Tablitas EIRL de la ciudad de Puno, 2021.	V.I. Costos Variables según el método de costeo variable	- Materiales directos - Mano de obra directa - Costos directos de fabricación
Problema específico (3) ¿La propuesta de aplicar el método de costeo directo, ayudaría a determinar los productos más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021?	Objetivo Específico (3) Proponer la aplicación del método de costeo directo como una alternativa para la determinación de los muebles más rentables en cada periodo de producción de Tablitas EIRL.	Hipótesis Específica (3) La propuesta de aplicar el método de costeo directo ayudará a identificar los productos más rentables en Tablitas EIRL de Puno, 2021.	V.D. Productos más Rentables	- Contribución marginal

Fuente: Elaboración propia

Anexo 2: Planilla de remuneraciones de: administración, ventas y directivos de producción. (es igual para mayo a julio del 2021).

Área	Remuner. básica	Gratific.	Vacac.	CTS	Asig. fam.	Remuner. Bruta	afp/onp	Retenc. de 5ta	Remuner. neta a pagar	Aportes a ESSALU D	Egreso mensual
Administración	6,700.00	558.33	279.17	302.43	-	7,839.93	871.00	66.00	6,902.93	628.13	8,473.06
Producción	4,500.00	375.00	187.50	203.13	186.00	5,451.63	585.00	-	4,866.63	421.88	5,901.23
Ventas	5,220.00	435.00	217.50	235.63	93.00	6,201.13	678.60	-	5,522.53	489.38	6,690.50
Acumulado mayo	16,420.00	1,368.33	684.17	741.18	279.00	19,492.68	2,134.60	66.00	17,292.08	1,539.38	21,064.79

Fuente: Empresa Tablitas

Anexo 3: Planilla de la mano de obra directa, de mayo 2021.

Acumulado mayo	Remuner. básica	Gratific.	Vacac.	CTS	Asig. fam.	Remuner. bruta	afp/onp	Aportes Essalud	Aportes SCTR	Egreso mensual
	8,642.80	918.47	360.12	398.39	372.00	10,691.77	1,123.56	810.26	131.51	11,633.54

Fuente: Empresa Tablitas

Anexo 4: Planilla de la mano de obra directa, de junio 2021.

Acumulado	Remuner. básica	Gratif.	Vacac.	CTS	Asig. fam.	Remuner. bruta	afp/onp	Aportes Essalud	Aportes al SCTR	Egreso mensual
junio	9,585.70	1,014.07	399.40	441.66	372.00	11,812.83	1,246.14	898.66	145.30	12,856.79

Fuente: Empresa Tablitas

Anexo 5: Planilla de la mano de obra directa, de julio 2021.

Acumulado	Remuner. básica	Gratif.	Vacac.	CTS	Asig. fam.	Remuner. bruta	afp/onp	Aportes Essalud	Aportes al SCTR	Egreso mensual
julio	9,251.50	1,014.63	385.48	427.76	372.00	11,451.37	1,202.70	867.33	140.85	12,459.55

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 6: Egresos por el consumo de telefonía e internet (mayo – julio 2021).

Área	Ubicación	Mayo	Junio	Julio
Producción	Barrio Chejoña - Puno - Puno	100.00	100.00	100.00
Producción	Centro Poblado Salcedo - Puno – Puno	60.00	60.00	60.00
	Acumulado del mes:	160.00	160.00	160.00

Área	Ubicación	Mayo	Junio	Julio
Administración	Barrio Porteño - Puno - Puno	80.00	80.00	80.00
	Acumulado: S/	80.00	80.00	80.00

Área	Ubicación	Mayo	Junio	Julio
Ventas	Barrio Porteño - Puno - Puno	90.00	90.00	90.00
Ventas	Distrito Juliaca - San Román - Puno	70.00	70.00	70.00
Ventas	Cercado de Arequipa - Arequipa	80.00	80.00	80.00
	Acumulado: S/	240.00	240.00	240.00

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 7: Egresos por el consumo de agua (mayo – julio 2021).

Área	Ubicación	Mayo	Junio	Julio
Producción	Barrio Chejoña - Puno - Puno	33.10	26.90	38.60
Producción	Centro Poblado Salcedo - Puno - Puno	12.40	9.70	11.30
	Acumulado: S/	45.50	36.60	49.90

Área	Ubicación	Mayo	Junio	Julio
Administración	Barrio Porteño - Puno - Puno	16.60	18.30	22.70
	Acumulado: S/	16.60	18.30	22.70

Área	Ubicación	Mayo	Junio	Julio
Ventas	Barrio Porteño - Puno - Puno	16.80	18.90	22.60
Ventas	Distrito Juliaca - San Román - Puno	0.00	0.00	0.00
Ventas	Cercado de Arequipa - Arequipa	21.30	14.50	18.10
	Acumulado: S/	38.10	33.40	40.70

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 8: Egresos por el consumo de energía eléctrica (mayo – julio 2021).

<i>Área</i>	<i>Ubicación</i>	<i>Mayo</i>	<i>Junio</i>	<i>Julio</i>
Producción	Barrio Chejoña - Puno - Puno	258.60	248.80	264.90
Producción	Centro Poblado Salcedo - Puno - Puno	241.30	229.20	253.70
	<i>Acumulado: S/</i>	499.90	478.00	518.60

<i>Área</i>	<i>Ubicación</i>	<i>Mayo</i>	<i>Junio</i>	<i>Julio</i>
Administración	Barrio Porteño - Puno - Puno	76.20	82.60	71.10
	<i>Acumulado: S/</i>	76.20	82.60	71.10

<i>Área</i>	<i>Ubicación</i>	<i>Mayo</i>	<i>Junio</i>	<i>Julio</i>
Ventas	Barrio Porteño - Puno - Puno	178.50	158.70	169.70
Ventas	Distrito Juliaca - San Román - Puno	120.00	120.00	120.00
Ventas	Cercado de Arequipa - Arequipa	100.00	100.00	100.00
	<i>Acumulado: S/</i>	398.50	378.70	389.70

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 9: *Gastos de administración en el periodo mayo a julio 2021.*

<i>Área</i>	<i>Concepto</i>	<i>Mayo</i>	<i>Junio</i>	<i>Julio</i>
Administración	Personal	8,473.06	8,473.06	8,473.06
Administración	Telefonía e Internet	80.00	80.00	80.00
Administración	Electricidad	76.20	82.60	71.10
Administración	Agua y Alcantarilado	16.60	18.30	22.70
Administración	Inmueble, maquinaria, equipo	855.00	855.00	855.00
	<i>Acumulado del Mes: S/</i>	9,500.86	9,508.96	9,501.86
	<i>Acumulado del Trimestre: S/</i>		28,511.67	

Fuente: Empresa Tablitas

Anexo 10: *Gastos de ventas en el periodo mayo a julio 2021.*

<i>Área</i>	<i>Concepto</i>	<i>Mayo</i>	<i>Junio</i>	<i>Julio</i>
Ventas	Personal	6,690.50	6,690.50	6,690.50
Ventas	Telefonía e Internet	240.00	240.00	240.00
Ventas	Electricidad	398.50	378.70	389.70
Ventas	Agua y Alcantarilado	38.10	33.40	40.70
Ventas	Inmueble, maquinaria, equipo	9,641.77	9,641.77	9,641.77
	<i>Acumulado del Mes: S/</i>	17,008.87	16,984.37	17,002.67
	<i>Acumulado del Trimestre: S/</i>		50,995.90	

Fuente: Empresa Tablitas

Anexo 11: Egresos por arrendamiento y mantenimiento mensual de infraestructuras por áreas.

<i>Sub área</i>	<i>Categoría</i>	<i>Descripción</i>	<i>Cant.</i>	<i>Vida en Años</i>	<i>Valor Ingreso</i>	<i>Desgaste mensual</i>	<i>Manten. Respuest.</i>
Carpintería	Infraestructura	Aserradero (Salcedo)	1	Arrendado	700.00	700.00	35.00
Carpintería	Infraestructura	Producción de muebles (Chejoña)	1	Arrendado	800.00	800.00	40.00
Almacén-"P"	Infraestructura	Muebles en blanco (Chejoña)	1	Arrendado	50.00	50.00	2.50
Tapicería	Infraestructura	Tapizado de muebles (Chejoña)	1	Arrendado	50.00	50.00	2.50
Laqueado	Infraestructura	Laqueado de muebles (Chejoña)	1	Arrendado	100.00	100.00	5.00
Administración	Infraestructura	Dentro de la tienda principal Puno	1	Arrendado	400.00	400.00	20.00
Ventas-Puno	Infraestructura	Tienda Principal Puno	1	Arrendado	4,600.00	4,600.00	2230.00
Ventas-Juliaca	Infraestructura	Tienda sucursal Juliaca	1	Arrendado	1,400.00	1,400.00	70.00
Ventas-Arequipa	Infraestructura	Tienda sucursal Arequipa	1	Arrendado	2,000.00	2,000.00	100.00

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 12: *Egresos por depreciación y mantenimiento mensual de las máquinas.*

<i>Sub área</i>	<i>Categoría</i>	<i>Descripción</i>	<i>Cant.</i>	<i>Vida en Años</i>	<i>Valor Ingreso</i>	<i>Desgaste mensual</i>	<i>Manten. Respuest.</i>
Carpintería	Maquina	Afilador de cinta	2	5	750.00	12.50	0.63
Carpintería	Maquina	Cortadora	1	10	25,000.00	208.33	83.33
Carpintería	Maquina	Circular de madera y metal	8	2	8,000.00	333.33	16.67
Tapicería	Maquina	Compresora	3	1.5	1,900.00	105.56	5.27
Carpintería	Maquina	Cortadora de triplay	1	2	1,000.00	41.67	2.08
Carpintería	Maquina	Escopladora	2	2	2,400.00	100.00	5.00
Carpintería	Maquina	Espigadora	1	2	1,200.00	50.00	2.50
Carpintería	Maquina	Fresadora	1	2.5	1,300.00	43.33	2.17
Carpintería	Maquina	Garlopa	4	3	4,300.00	119.44	12.50
Tapicería	Maquina	Costurera	3	10	8,200.00	76.67	3.83
Carpintería	Maquina	Regrosadora	1	8	3,000.00	31.25	1.56
Carpintería	Maquina	Ruteadora	1	3	900.00	25.00	1.25
Carpintería	Maquina	Sierra circular de metal	3	6	3,000.00	125.01	4.17
Carpintería	Maquina	Tupi	1	2.5	1,300.00	43.33	2.17
Carpintería	Maquina	Tupi Fresadora	1	2.5	1,300.00	43.33	2.17
Ventas-Puno	Transporte	Camión	1	15	90,000.00	500.00	233.33

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 13: *Egresos por depreciación y/o desgaste mensual de las herramientas.*

<i>Sub área</i>	<i>Categoría</i>	<i>Descripción</i>	<i>Cant.</i>	<i>Vida en Años</i>	<i>Valor Ingreso</i>	<i>Desgaste mensual</i>
Carpintería	Herramienta	Alicate	4	0.5	50.00	12.51
Carpintería	Herramienta	Alicate	1	0.5	25.00	4.17
Carpintería	Herramienta	Amoladora	1	0.5	180.00	30.00
Carpintería	Herramienta	Atornilladora	3	1	1,500.00	124.01
Carpintería	Herramienta	Atornilladora	1	1	500.00	41.67
Carpintería	Herramienta	Broca	1	0.75	10.00	1.11
Carpintería	Herramienta	Broca	6	0.75	120.00	9.99
Carpintería	Herramienta	Cable de extensión	3	1.5	60.00	3.33
Carpintería	Herramienta	Clavillera	3	1	345.00	28.75
Carpintería	Herramienta	Destornillador	3	1	75.00	6.24
Carpintería	Herramienta	Destornillador	1	1	25.00	2.08
Carpintería	Herramienta	Disco	2	1	180.00	15.00
Carpintería	Herramienta	Disco	2	1	180.00	15.00
Carpintería	Herramienta	Disco	1	1	250.00	20.83
Carpintería	Herramienta	Disco	15	1	1,470.00	102.49
Carpintería	Herramienta	Escofina	1	1	25.00	2.08
Carpintería	Herramienta	Escuadra	5	1	25.00	2.08
Carpintería	Herramienta	Formón	1	1	25.00	2.08
Carpintería	Herramienta	Formón	3	1	75.00	6.24
Tapicería	Herramienta	Grapadora	2	1	150.00	12.50



Tapicería	Herramienta	Grapadora	6	3	500.00	30.56
Carpintería	Herramienta	Lijadora	3	1	50.00	4.16
Carpintería	Herramienta	Lija	2	1	25.00	2.08
Carpintería	Herramienta	Llave	1	1	25.00	2.08
Carpintería	Herramienta	Llave	3	1	100.00	18.32
Carpintería	Herramienta	Martillo	3	1	50.00	4.16
Carpintería	Herramienta	Martillo	1	1	25.00	2.08
Carpintería	Herramienta	Prensa	75	5	2,250.00	37.50
Carpintería	Herramienta	Prensa	30	5	900.00	15.00
Carpintería	Herramienta	Sargenta	40	5	2,000.00	34.03
Carpintería	Herramienta	Sargenta	10	5	500.00	8.33
Carpintería	Herramienta	Sargenta	60	5	3,000.00	50.70
Carpintería	Herramienta	Taladro	5	1	1,050.00	82,5
Carpintería	Herramienta	Taladro	1	1	150.00	12.50
Carpintería	Herramienta	Wincha	3	1	20.00	1.67
Carpintería	Herramienta	Wincha	11	1	90.00	7.51

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 14: *Egresos por desgaste y reposición mensual de los implementos.*

<i>Sub área</i>	<i>Categoría</i>	<i>Descripción</i>	<i>Cant.</i>	<i>Vida en Años</i>	<i>Valor Ingreso</i>	<i>Desgaste mensual</i>
Carpintería	Implemento	Casco	5	1	30.00	2.50
Carpintería	Implemento	Botines	7	1	177.97	14.83
Carpintería	Implemento	Faja	6	1	180.00	15.00
Carpintería	Implemento	Guantes	3	0.2	17.71	8.86
Carpintería	Implemento	Lentes	6	0.5	18.00	3.00
Carpintería	Implemento	Auriculares	6	1	75.00	6.25
Carpintería	Implemento	Respiradores	2	1	67.80	5.65
Carpintería	Implemento	Uniforme	7	0.5	237.29	39.55
Carpintería	Implemento	Extintor de incendios	4	10	800.00	6.67
Carpintería	Implemento	botiquín	4	1	80.00	6.67
Ventas-Puno	Implemento	Extintor de incendios	6	10	1,200.00	10.00
Ventas-Puno	Implemento	botiquín	1	1	20.00	1.67
Ventas-Julaca	Implemento	Extintor de incendios	2	10	400.00	3.33
Ventas-Julaca	Implemento	botiquín	1	1	20.00	1.67
Ventas-Arequipa	Implemento	Extintor de incendios	2	10	400.00	3.33
Ventas-Arequipa	Implemento	botiquín	1	1	20.00	1.67
Tapicería	Implemento	Mobiliario de trabajo	10	5	500.00	8.33
Carpintería	Implemento	Mobiliario de trabajo	50	5	3,000.00	50.00

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 15: *Egresos por depreciación y desgaste mensual del equipamiento de oficinas de producción y los intangibles de la empresa.*

<i>Sub área</i>	<i>Categoría</i>	<i>Descripción</i>	<i>Can t.</i>	<i>Vida en Años</i>	<i>Valor Ingreso</i>	<i>Desgaste mensual</i>
Carpintería	Oficina	Pc hp	1	1	1,000.00	83.33
Carpintería	Oficina	Impresora hp	1	1	100.00	8.33
Carpintería	Oficina	Balanza digital	1	2	100.00	4.17
Carpintería	Oficina	Mobiliario	8	5	3,500.00	66.67
Carpintería	Oficina	Armario metal negro	1	5	500.00	8.33
Carpintería	Oficina	Estante gris de metal	1	5	500.00	8.33
Carpintería	Oficina	Andamio	2	5	500.00	8.33
Carpintería	Oficina	Escritorio y silla de madera	1	5	1,000.00	16.67
Carpintería	Oficina	Armario para telas	1	5	500.00	8.33
Carpintería	Oficina	Equipo de computo	1	1	1,000.00	83.33
Administración	Oficina	Mobiliario	4	5	1,500.00	91.66
Administración	Oficina	Mobiliario	2	1	1,000.00	83.33
Ventas-Puno	Oficina	Mobiliario	4	5	1,500.00	91.66
Ventas-Puno	Oficina	Mobiliario	2	1	1,000.00	83.33
Ventas-Julaca	Oficina	Mobiliario	4	5	1,500.00	91.66
Ventas-Julaca	Oficina	Mobiliario	2	0.5	1,000.00	166.67
Ventas-Arequipa	Oficina	Mobiliario	4	5	1,500.00	176.00
Ventas-Arequipa	Oficina	Mobiliario	2	0.5	1,000.00	166.67
Ventas-Puno	Intangibles	Licencia municipal	1	1	30.00	0.03
Ventas-Puno	Intangibles	Derecho de marca	1	1	30.00	0.03
Ventas-Julaca	Intangibles	Licencia municipal	1	1	30.00	0.03
Ventas-Arequipa	Intangibles	Licencia municipal	1	1	30.00	0.03
Ventas-Arequipa	Intangibles	Predial y arbitrios	1	1	1,800.00	150.00
Ventas-Puno	Intangibles	Soat	1	1	180.00	15.00
Administración	Intangibles	Predial y arbitrios	1	1	4,000.00	333.33

Fuente: Empresa Tablitas

Anexo 16: Producción equivalente en el periodo mayo – julio 2021.

N° Lote	0036	5937	5939	5942	5944	5947	5950	5958	5959	5970	5974	5976	5977	597
Mueble Producido	Comoda Futura Mayor	Marco Media Luna	Cama America 2 1/2 plzs	Gaveta Cama 1 1/2 plz	Casco Sala Rex 3-2-1	Velador America 2 gav.	Mesita centro c/cajon	Escritor. Secret. Panor.	Cama Milano 2plz	Ropero America 1 .1/2 cp.	Papelera (2 y 3 pisos)	Estante Archiv. Estándar	Estante bibliot. Junior	Velador Milano
Unidades Producidas	30	30	20	40	15	40	40	35	42	30	30	35	20	50
Fecha Inicio	6-Abr	26- Abr	3-May	11- May	13- May	22-May	31- May	1-Jun	7-Jun	30-Jun	1-Jul	2-Jul	6-Jul	13-Jul
Fecha Entrega	12-May	6-May	5-Jun	1-Jun	1-Jun	1-Jul	7-Jul	28-Jun	31-Jul	5-Ago	3-Ago	27-Ago	31-Ago	28-Ago
Días de Producción	37	11	34	22	20	41	38	28	55	37	34	57	57	47
<i>Producción equivalente por meses:</i>														
abril	20.27	13.64												
mayo	9.73	16.36	17.06	38.18	14.25	9.76	1.05							
junio			2.94	1.82	0.75	29.27	31.58	35.00	18.33	0.81				
julio				0.98			7.37		23.67	25.14	27.35	18.42	9.12	20.2
agosto									4.05		2.65	16.58	10.88	29.7

Fuente: Empresa Tablitas

Anexo 17: Costo unitario y costo total (30 unid.), según materiales directos del mueble con: O.P. n° 0036 - CÓMODA FUTURA MAYOR.

Sub área	Materiales directos		Unidad medida	Cant. Total	Valor Unit.	Costo Total	Costo Unit.
Carpintería	Madera	Ishpingo	Pie cuadrado	602.8	7.50	4,520.73	150
Carpintería	Madera	Tornillo	Pie cuadrado	606.8	7.50	4,551.43	151
Carpintería	Triplay	4 mm	Plancha	48	27.97	1,342.34	44
Carpintería	Enchape	4 mm ishpingo	Plancha	19	45.08	856.60	28
Carpintería	Cola	Sintética	kilogramo	12.55	8.31	104.23	3
Carpintería	Clavo	1 1/2 para clavillera	Barra	23	0.14	3.19	0
Carpintería	Clavo	3/4" para clavillera	Barra	23	0.09	2.17	0
Carpintería	Clavo	2" sin cabeza	Gramo	150	0.01	1.95	0
Carpintería	Clavo	1" para clavillera	Barra	3	0.11	0.32	0
Carpintería	Bisagra	2"	Unidad	60	9.50	570.00	19
Carpintería	Iman	Grande 83mm	Unidad	30	2.54	76.27	2
Carpintería	Lija	n° 80 tela metal	Centimetro	195	0.37	42.22	1
Laqueado	Laca	Selladora	Galón	0.500	33.05	495.75	16
Laqueado	Thinner	Acrílico	Galón	1.250	11.27	422.67	14
Laqueado	Ocre	Color amarillo	Gramo	25.00	0.01	8.90	0
Laqueado	Waype	Waype - algodón industrial	kilogramo	0.050	1.98	2.97	0
<i>Total en materiales directos S/</i>						13,001.74	433

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 18: Costo unitario y costo total (30 unid.), según los materiales directos del mueble con: O.P. n° 5937 - MARCO MEDIA LUNA.

<i>Sub área</i>	<i>Materiales directos</i>		<i>Unidad medida</i>	<i>Cant. Total</i>	<i>Valor Unit.</i>	<i>Costo Total</i>	<i>Costo Unit.</i>
Carpintería	Madera	Ishpingo	Pie cuadrado	127.5	7.50	956.41	31.88
Carpintería	Clavo	2" sin cabeza	Gramo	210	0.01	2.73	0.09
Carpintería	Cola	Sintética	kilogramo	3.5	8.31	29.07	0.97
Carpintería	Clavo	1 1/2" sin cabeza	Gramo	100	0.01	1.30	0.04
Carpintería	Lija	n° 100 tela metal	Centímetro	20	0.30	6.00	0.20
Carpintería	Lija	n° 80 tela metal	Centímetro	20	0.07	1.35	0.04
Laqueado	Laca	Selladora	Galón	0.1	33.05	76.27	2.54
Laqueado	Thinner	Acrílico	Galón	0.2	11.27	65.03	2.17
Laqueado	Nogalina	Nogalina	Gramo	38.5	0.02	25.18	0.84
Laqueado	Waype	Waype	Gramo	15.4	0.00	0.91	0.03
Laqueado	Lija	n° 100 al agua	Plancha	0.1	1.70	3.91	0.13
Laqueado	Lija	n° 180 al agua	Plancha	0.1	2.50	5.77	0.19
<i>Total en materiales directos S/</i>						1,173.92	39.13

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 19: Costo unitario y costo total (20 unid.), según los materiales directos del mueble con: O.P. n° 5939 - CAMA AMERICANA QUEEN de 2 ½ plazas.

<i>Sub área</i>	<i>Materiales directos</i>		<i>Unidad medida</i>	<i>Cant. Total</i>	<i>Valor Unit.</i>	<i>Costo Total</i>	<i>Costo Unit.</i>
Carpintería	Madera	Ishpingo	Pie cuadrado	83.55	7.50	626.59	31.33
Carpintería	Madera	Tornillo	Pie cuadrado	748.78	7.50	5,615.81	280.79
Carpintería	Madera	Pino	Pie cuadrado	0.00	7.50	0.00	0.00
Carpintería	Triplay	4 mm	Plancha	10	27.97	279.65	13.98
Carpintería	Enchape	4 mm ishpingo	Plancha	12	45.08	541.01	27.05
Carpintería	Cola	Sintética	kilogramo	8.2	8.31	68.10	3.41
Carpintería	Clavo	1 1/2" clavillera	Barra	12	0.14	1.67	0.08
Carpintería	Lija	n° 40 para metal	Plancha	1.5	3.00	4.50	0.23
Carpintería	Lija	n° 100 tela metal	Centimetro	80	0.30	24.00	1.20
Carpintería	Lija	n° 80 tela metal	Centimetro	50	0.07	3.37	0.17
Laqueado	Laca	Selladora	Galón	0.333	33.05	220.33	11.02
Laqueado	Thinner	Acrílico	Galón	0.833	11.27	187.85	9.39
Laqueado	Ocre	Color amarillo	Gramo	16.67	0.01	3.95	0.20
Laqueado	Waype	Waype	Gramo	33.3	0.00	1.32	0.07
Laqueado	Lija	n° 180 al agua	Plancha	0.4	2.94	13.98	0.70
<i>Total en materiales directos S/</i>						7,592.15	379.61

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 20: Costo unitario y costo total (40 unid.), según los materiales directos del mueble con: O.P. n° 5942 - GAVETA PARA CAMA.

<i>Sub área</i>	<i>Materiales directos</i>		<i>Unidad medida</i>	<i>Cant. Total</i>	<i>Valor Unit.</i>	<i>Costo Total</i>	<i>Costo Unit.</i>
Carpintería	Madera	Ishpingo	Pie cuadrado	67.91	7.50	509.34	12.73
Carpintería	Madera	Tornillo	Pie cuadrado	43.64	7.50	327.28	8.18
Carpintería	Madera	Pino	Pie cuadrado	72.73	7.50	545.47	13.64
Carpintería	Cola	Sintética	kilogramo	3.1	8.31	25.75	0.64
Carpintería	Lija	n° 100 tela metal	Centimetro	20	0.30	6.00	0.15
Carpintería	Lija	n° 80 tela metal	Centimetro	20	0.07	1.35	0.03
Laqueado	Laca	Selladora	Galón	0.05	33.05	66.10	1.65
Laqueado	Thinner	Acrílico	Galón	0.13	11.27	56.36	1.41
Laqueado	Waype	Waype - algodón industrial	kilogramo	0.01	1.98	0.40	0.01
<i>Total en materiales directos S/</i>						1,538.04	38.45

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 21: Costo unitario y costo total (30 unid.), según los materiales directos del mueble con: O.P. n° 5974 - PAPELERA DE DOS Y TRES PISOS.

<i>Sub área</i>	<i>Materiales directos</i>		<i>Unidad medida</i>	<i>Cant. Total</i>	<i>Valor Unit.</i>	<i>Costo Total</i>	<i>Costo Unit.</i>
Carpintería	Madera	Ishpingo	Pie cuadrado	7.53	7.50	56.48	1.88
Carpintería	Madera	Tornillo	Pie cuadrado	15.06	7.50	112.96	3.77
Carpintería	Madera	Pino	Pie cuadrado	0.00	7.50	0.00	0.00
Carpintería	Cola	Sintética	kilogramo	2.5	8.31	20.76	0.69
Carpintería	Clavo	2" sin cabeza	Gramo	250	0.01	3.25	0.11
Carpintería	Clavo	1" para clavillera	Barra	6	0.11	0.64	0.02
Carpintería	Lija	n° 100 tela metal	Centimetro	40	0.30	12.00	0.40
Carpintería	Lija	n° 80 tela metal	Centimetro	50	0.07	3.37	0.11
Laqueado	Laca	Selladora	Galón	2.5	33.05	82.63	2.75
Laqueado	Thinner	Acrílico	Galón	5.5	11.27	61.99	2.07
Laqueado	Ocre	Color amarillo	Gramo	200.0	0.01	2.37	0.08
Laqueado	Waype	Waype - algodón industrial	kilogramo	0.2	1.98	0.40	0.01
Laqueado	Lija	n° 100 al agua	Plancha	2.0	1.70	3.39	0.11
Laqueado	Lija	n° 180 al agua	Plancha	2.0	2.50	5.00	0.17
<i>Total en materiales directos S/</i>						365.23	12.17

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 22: Costo unitario y costo total (40 unid.), según los materiales directos del mueble con: O.P. n° 5947 - VELADOR AMERICANO.

<i>Sub área</i>	<i>Materiales directos</i>		<i>Unidad medida</i>	<i>Cant. Total</i>	<i>Valor Unit.</i>	<i>Costo Total</i>	<i>Costo Unit.</i>
Carpintería	Madera	Ishpingo	Pie cuadrado	109.94	7.50	824.58	20.61
Carpintería	Madera	Tornillo	Pie cuadrado	266.81	7.50	2,001.04	50.03
Carpintería	Madera	Pino	Pie cuadrado	110.40	7.50	828.00	20.70
Carpintería	Triplay	4 mm	Plancha	11	27.97	307.62	7.69
Carpintería	Enchape	4 mm ishpingo	Plancha	9.5	45.08	428.30	10.71
Carpintería	Cola	Sintética	kilogramo	12.68	8.31	105.31	2.63
Carpintería	Clavo	1 1/2" clavillera	Barra	11.25	0.14	1.56	0.04
Carpintería	Clavo	3/4" clavillera	Barra	24	0.09	2.27	0.06
Carpintería	Lija	n° 100 tela metal	Centimetro	30	0.30	9.00	0.23
Carpintería	Lija	n° 80 tela metal	Centimetro	95	0.07	6.40	0.16
Laqueado	Laca	Selladora	Galón	0.17	33.05	220.33	5.51
Laqueado	Thinner	Acrílico	Galón	0.42	11.27	187.85	4.70
Laqueado	Ocre	Color amarillo	Gramo	66.67	0.01	31.63	0.79
Laqueado	Waype	Waype - algodón industrial	kilogramo	0.03	1.98	2.64	0.07
<i>Total en materiales directos S/</i>						4,956.53	123.91

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 23: Costo unitario y costo total (40 unid.), según los materiales directos del mueble con: O.P. n° 5950 - MESITA DE CENTRO CON CAJONERA.

<i>Sub área</i>	<i>Materiales directos</i>		<i>Unidad medida</i>	<i>Cant. Total</i>	<i>Valor Unit.</i>	<i>Costo Total</i>	<i>Costo Unit.</i>
Carpintería	Madera	Tornillo	Pie cuadrado	722.2	7.50	5,416.85	135.42
Carpintería	Triplay	4 mm	Plancha	7	27.97	195.76	4.89
Carpintería	Enchape	4 mm cedro	Plancha	2	48.31	96.61	2.42
Carpintería	Enchape	4 mm ishpingo	Plancha	2	45.08	90.17	2.25
Carpintería	Cola	Sintética	kilogramo	8.20	8.31	68.10	1.70
Carpintería	Clavo	1 1/2" clavillera	Barra	20	0.14	2.78	0.07
Carpintería	Clavo	1" clavillera	Barra	15	0.11	1.59	0.04
Carpintería	Lija	n° 100 tela metal	Centimetro	75	0.30	22.50	0.56
Carpintería	Lija	n° 80 tela metal	Centimetro	60	0.07	4.04	0.10
Carpintería	Lija	n° 40 para metal	Plancha	2	3.00	6.00	0.15
Laqueado	Laca	Selladora	Galón	0.17	33.05	220.33	5.51
Laqueado	Thinner	Acrílico	Galón	0.42	11.27	187.85	4.70
Laqueado	Nogalina	Nogalina	Gramo	50.00	0.02	43.64	1.09
Laqueado	Waype	Waype	Gramo	16.67	0.00	1.32	0.03
Laqueado	Lija	n° 100 al agua	Plancha	0.2	1.70	11.30	0.28
Laqueado	Lija	n° 180 al agua	Plancha	0.2	2.50	16.67	0.42
<i>Total en materiales directos S/</i>						6,385.51	159.64

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 24: Costo unitario y costo total (35 unid.), según los materiales directos del mueble con: O.P. n° 5958 - ESCRITORIO SECRETARIAL PANORAMICO.

<i>Sub área</i>	<i>Materiales directos</i>		<i>Unidad medida</i>	<i>Cant. Total</i>	<i>Valor Unit.</i>	<i>Costo Total</i>	<i>Costo Unit.</i>
Carpintería	Madera	Ishpingo	Pie cuadrado	557.0	7.50	4,177.76	119.36
Carpintería	Triplay	4 mm	Plancha	10	27.97	279.65	7.99
Carpintería	Enchape	4 mm ishpingo	Plancha	30	45.08	1,352.53	38.64
Carpintería	Cola	Sintética	kilogramo	19.8	8.31	164.44	4.70
Carpintería	Clavo	1 1/2" clavillera	Barra	12	0.14	1.67	0.05
Carpintería	Clavo	3/4" clavillera	Barra	6	0.09	0.57	0.02
Carpintería	Clavo	2" sin cabeza	Gramo	520	0.01	6.76	0.19
Carpintería	Clavo	1" clavillera	Barra	28	0.11	2.97	0.08
Carpintería	Lija	n° 100 tela metal	Centimetro	90	0.30	27.00	0.77
Carpintería	Lija	n° 80 tela metal	Centimetro	60	0.07	4.04	0.12
Laqueado	Laca	Selladora	Galón	0.33	33.05	385.58	11.02
Laqueado	Thinner	Acrílico	Galón	0.83	11.27	328.74	9.39
Laqueado	Laca	Cristal	Galón	0.03	50.00	58.33	1.67
Laqueado	Ocre	Color amarillo	Gramo	66.67	0.01	27.67	0.79
Laqueado	Waype	Waype - algodón industrial	kilogramo	0.03	1.98	2.31	0.07
<i>Total en materiales directos S/</i>						6,820.03	194.86

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 25: Costo unitario y costo total (42 unid.), según los materiales directos del mueble con: O.P. n° 5959 - CAMA MILANO 2 plazas.

<i>Sub área</i>	<i>Materiales directos</i>		<i>Unidad medida</i>	<i>Cant. Total</i>	<i>Valor Unit.</i>	<i>Costo Total</i>	<i>Costo Unit.</i>
Carpintería	Madera	Ishpingo	Pie cuadrado	59.1	7.50	443.40	10.56
Carpintería	Madera	Tornillo	Pie cuadrado	1425.4	7.50	10,690.43	254.53
Carpintería	Triplay	4 mm	Plancha	20	27.97	559.31	13.32
Carpintería	Enchape	4 mm ishpingo	Plancha	20	45.08	901.69	21.47
Carpintería	Cola	Sintética	kilogramo	17.206	8.31	142.90	3.40
Carpintería	Clavo	1 1/2" clavillera	Barra	15.5	0.14	2.15	0.05
Carpintería	Clavo	3/4" para clavillera	Barra	16	0.09	1.51	0.04
Carpintería	Clavo	1 1/2" con cabeza	Gramo	300	0.01	3.90	0.09
Carpintería	Clavo	1" para clavillera	Barra	3	0.11	0.32	0.01
Carpintería	Lija	n° 40 para metal	Plancha	2	5.00	10.00	0.24
Carpintería	Lija	n° 100 tela metal	Centimetro	120	0.33	15.07	0.36
Laqueado	Laca	Selladora	Galón	0.250	33.05	347.03	8.26
Laqueado	Thinner	Acrílico	Galón	0.625	11.27	295.87	7.04
Laqueado	Waype	Waype - algodón	kilogramo	0.025	1.98	2.08	0.05
<i>Total en materiales directos S/</i>						13,415.65	319.42

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 26: Costo unitario y costo total (30 unid.), según los materiales directos del mueble con: O.P. n° 5970 - ROPERO AMERCANO 1 ½ cuerpos.

Sub área	Materiales directos		Unidad medida	Cant. Total	Valor Unit.	Costo Total	Costo Unit.
Carpintería	Madera	Ishpingo	Pie cuadrado	427.17	7.50	3,203.81	106.79
Carpintería	Madera	Tornillo	Pie cuadrado	510.81	7.50	3,831.08	127.70
Carpintería	Madera	Pino	Pie cuadrado	0.00	7.50	0.00	0.00
Carpintería	Triplay	4 mm	Plancha	77	27.97	2,153.34	71.78
Carpintería	Cola	Sintética	kilogramo	8	8.31	66.44	2.21
Carpintería	Clavo	1 1/2" clavillera	Barra	2	0.14	0.28	0.01
Carpintería	Clavo	3/4" clavillera	Barra	21.5	0.09	2.03	0.07
Carpintería	Clavo	1" clavillera	Barra	2	0.11	0.21	0.01
Carpintería	Lija	n° 100 tela metal	Centimetro	224	0.30	67.20	2.24
Carpintería	Lija	n° 80 tela metal	Centimetro	40	0.07	2.70	0.09
Laqueado	Laca	Selladora	Galón	0.500	33.05	495.75	16.53
Laqueado	Thinner	Acrílico	Galón	1.250	11.27	422.67	14.09
Laqueado	Ocre	Color amarillo	Gramo	25	0.01	8.90	0.30
Laqueado	Waype	Waype	Gramo	50	0.00	2.97	0.10
Laqueado	Lija	n° 100 al agua	Plancha	0.6	4.20	31.46	1.05
<i>Total en materiales directos S/</i>						10,288.82	342.96

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 27: Costo unitario y costo total (35 unid.), según los materiales directos del mueble con: O.P. n° 5976 - ESTANTE ARCHIVERO ESTANDAR.

Sub área	Materiales directos		Unidad medida	Cant. Total	Valor Unit.	Costo Total	Costo Unit.
Carpintería	Madera	Ishpingo	Pie cuadrado	721.16	7.50	5,408.72	154.53
Carpintería	Madera	Tornillo	Pie cuadrado	129.68	7.50	972.60	27.79
Carpintería	Madera	Pino	Pie cuadrado	73.97	7.50	554.80	15.85
Carpintería	Triplay	4 mm	Plancha	35	27.97	978.79	27.97
Carpintería	Enchape	4 mm ishpingo	Plancha	35	45.08	1,577.96	45.08
Carpintería	Cola	Sintética	kilogramo	11.7	8.31	97.17	2.78
Carpintería	Clavo	1 1/2" clavillera	Barra	5	0.14	0.69	0.02
Carpintería	Clavo	3/4" clavillera n° 100	Barra	25	0.09	2.36	0.07
Carpintería	Lija	tela metal n° 100	Centimetro	30	0.30	9.00	0.26
Carpintería	Lija	n° 80 tela metal	Centimetro	159	0.07	10.72	0.31
Laqueado	Laca	Selladora	Galón	0.500	33.05	578.38	16.53
Laqueado	Thinner	Acrílico	Galón	1.250	11.27	493.12	14.09
Laqueado	Ocre	Color amarillo	Gramo	50	0.01	20.76	0.59
Laqueado	Waype	Waype	Gramo	50	0.00	3.46	0.10
Laqueado	Lija	n° 100 al agua	Plancha	1.0	2.95	73.41	2.10
<i>Total en materiales directos S/</i>						10,781.93	308.06

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 28: Costo unitario y costo total (20 unid.), según los materiales directos del mueble con: O.P. n° 5977 - ESTANTE BIBLIOTECARIO JUNIOR.

Sub área	Materiales directos		Unidad medida	Cant. Total	Valor Unit.	Costo Total	Costo Unit.
Carpintería	Madera	Ishpingo	Pie cuadrado	337.82	7.50	2,533.63	126.68
Carpintería	Triplay	4 mm	Plancha	20	27.97	559.31	27.97
Carpintería	Enchape	4 mm ishpingo	Plancha	13	45.08	586.10	29.30
Carpintería	Cola	Sintética	kilogramo	8.1	8.31	67.27	3.36
Carpintería	Clavo	1 1/2" clavillera	Barra	8	0.14	1.11	0.06
Carpintería	Clavo	3/4" clavillera	Barra	20	0.09	4.36	0.22
Carpintería	Cerrojo	3" de aluminio	Unidad	20	2.46	49.15	2.46
Carpintería	Chapa	22 líneas	Unidad	40	10.00	400.00	20.00
Carpintería	Manija	Media luna	Unidad	40	1.00	40.00	2.00
Carpintería	Lija	n° 80 tela metal	Centímetro	90	0.07	6.07	0.30
Carpintería	Lija	n° 40 para metal	Plancha	1.5	5.00	7.50	0.38
Laqueado	Laca	Selladora	Galón	0.400	33.05	264.40	13.22
Laqueado	Thinner	Acrílico	Galón	0.900	11.27	202.88	10.14
Laqueado	Ocre	Color amarillo	Gramo	25	0.01	7.91	0.40
Laqueado	Lija	n° 100 al agua	Plancha	1.0	2.95	41.95	2.10
<i>Total en materiales directos S/</i>						4,771.63	238.58

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 29: Costo unitario y costo total (50 unid.), según los materiales directos del mueble con: O.P. n° 5979 - VELADOR MILANO.

Sub área	Materiales directos		Unidad medida	Cant. Total	Valor Unit.	Costo Total	Costo Unit.
Carpintería	Madera	Ishpingo	Pie cuadrado	637.35	7.50	4,780.15	95.60
Carpintería	Triplay	4 mm	Plancha	5	27.97	139.83	2.80
Carpintería	Enchape	4 mm ishpingo	Plancha	4	45.08	180.34	3.61
Carpintería	Cola	Sintética	kilogramo	10.26	8.31	85.21	1.70
Carpintería	Clavo	1 1/2" clavillera	Barra	14	0.14	1.94	0.04
Carpintería	Clavo	3/4" clavillera	Barra	25	0.09	2.36	0.05
Carpintería	Clavo	1" clavillera	Barra	4	0.11	0.42	0.01
Carpintería	Enchape	4 mm cedro	Plancha	2	48.31	96.61	1.93
Carpintería	Lija	n° 100 tela metal	Centimetro	100	0.30	30.00	0.60
Carpintería	Lija	n° 80 tela metal	Centimetro	30	0.07	2.02	0.04
Laqueado	Laca	Selladora	Galón	0.167	33.05	275.42	5.51
Laqueado	Thinner	Acrílico	Galón	0.417	11.27	234.82	4.70
Laqueado	Ocre	Color amarillo	Gramo	8.33	0.01	4.94	0.10
Laqueado	Waype	Waype	Gramo	16.667	0.00	1.65	0.03
Laqueado	Lija	n° 100 y 180	Plancha	0.3	2.95	34.96	0.70
<i>Total en materiales directos S/</i>						5,870.67	117.41

Fuente: Empresa Tablitas



Anexo 30: Costo unitario y costo total (15 unid.), según los materiales directos del mueble con: O.P. n° 5944 - CASCO SALA REX 3-2-1.

Sub área	Materiales directos		Unidad medida	Cant. Total	Valor Unit.	Costo Total	Costo Unit.
Carpintería	Madera	Tornillo	Pie cuadrado	740.66	7.50	5,554.96	370.33
Carpintería	Cola	Sintética	kilogramo	12	8.31	99.66	6.64
Carpintería	Clavo	2" con cabeza	Gramo	3000	0.01	16.30	1.09
Tapizado	Napa	Siliconeada	kilogramo	1	8.62	129.36	8.62
Tapizado	Panqueque	Panqueque	Metro	6	2.18	196.13	13.08
Tapizado	Pegamento	Terrocal supercal	Galón	1	56.00	840.00	56.00
Tapizado	Clavo	1 1/2" c/s cabeza	Gramo	104	0.08	20.06	1.34
Tapizado	Tela	Varios	Metro	30	8.42	5,824.29	388.29
Tapizado	Hilo	Cañamo	Metro	30	0.10	45.00	3.00
Tapizado	Cierre	De colores	Metro	6	0.68	61.02	4.07
Tapizado	Clavo	2" con cabeza	Gramo	200	0.01	16.30	1.09
Tapizado	Candado	De cierre	Unidad	11	0.20	33.00	2.20
Tapizado	Tornillo	2" x 8mm	Unidad	12	0.07	11.84	0.79
Tapizado	Espuma	1"-4"-5"-1.1/2"	Plancha	7	398.00	7,710.00	514.00
Tapizado	Nosac	N° 9	Rollo	1	12.71	190.68	12.71
Tapizado	Grapa	nosac y 13/8	Unidad	56	0.16	106.77	7.12
<i>Total en materiales directos S/</i>						20,855.36	1,390.36

Fuente: Empresa Tablitas



AUTORIZACIÓN PARA EL DEPÓSITO DE TESIS O TRABAJO DE INVESTIGACIÓN EN EL REPOSITORIO INSTITUCIONAL

Por el presente documento, Yo PERCY BAL MIRANDA DELGADO

, identificado con DNI 45474735 en mi condición de egresado de:

Escuela Profesional, Programa de Segunda Especialidad, Programa de Maestría o Doctorado
CIENCIAS CONTABLES

, informo que he elaborado el/la Tesis o Trabajo de Investigación para la obtención de Grado Título Profesional denominado:

“ APLICACIÓN DEL MÉTODO DE COSTEO DIRECTO Y SU INCIDENCIA EN LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN DE LA EMPRESA TABLITAS E.I.R.L. PUNO, 2021 ”

” Por medio del presente documento, afirmo y garantizo ser el legítimo, único y exclusivo titular de todos los derechos de propiedad intelectual sobre los documentos arriba mencionados, las obras, los contenidos, los productos y/o las creaciones en general (en adelante, los “Contenidos”) que serán incluidos en el repositorio institucional de la Universidad Nacional del Altiplano de Puno.

También, doy seguridad de que los contenidos entregados se encuentran libres de toda contraseña, restricción o medida tecnológica de protección, con la finalidad de permitir que se puedan leer, descargar, reproducir, distribuir, imprimir, buscar y enlazar los textos completos, sin limitación alguna.

Autorizo a la Universidad Nacional del Altiplano de Puno a publicar los Contenidos en el Repositorio Institucional y, en consecuencia, en el Repositorio Nacional Digital de Ciencia, Tecnología e Innovación de Acceso Abierto, sobre la base de lo establecido en la Ley N° 30035, sus normas reglamentarias, modificatorias, sustitutorias y conexas, y de acuerdo con las políticas de acceso abierto que la Universidad aplique en relación con sus Repositorios Institucionales. Autorizo expresamente toda consulta y uso de los Contenidos, por parte de cualquier persona, por el tiempo de duración de los derechos patrimoniales de autor y derechos conexos, a título gratuito y a nivel mundial.

En consecuencia, la Universidad tendrá la posibilidad de divulgar y difundir los Contenidos, de manera total o parcial, sin limitación alguna y sin derecho a pago de contraprestación, remuneración ni regalía alguna a favor mío; en los medios, canales y plataformas que la Universidad y/o el Estado de la República del Perú determinen, a nivel mundial, sin restricción geográfica alguna y de manera indefinida, pudiendo crear y/o extraer los metadatos sobre los Contenidos, e incluir los Contenidos en los índices y buscadores que estimen necesarios para promover su difusión.

Autorizo que los Contenidos sean puestos a disposición del público a través de la siguiente licencia:

Creative Commons Reconocimiento-NoComercial-CompartirIgual 4.0 Internacional. Para ver una copia de esta licencia, visita: <https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/>

En señal de conformidad, suscribo el presente documento.

Puno _____ de _____ del 2023

FIRMA (obligatoria)



Huella



AUTORIZACIÓN PARA EL DEPÓSITO DE TESIS O TRABAJO DE INVESTIGACIÓN EN EL REPOSITORIO INSTITUCIONAL

Por el presente documento, Yo PERCY BAL MIRANDA DELGADO

, identificado con DNI 45474735 en mi condición de egresado de:

Escuela Profesional, Programa de Segunda Especialidad, Programa de Maestría o Doctorado
CIENCIAS CONTABLES

, informo que he elaborado el/la Tesis o Trabajo de Investigación para la obtención de Grado Título Profesional denominado:

“ APLICACIÓN DEL MÉTODO DE COSTEO DIRECTO Y SU INCIDENCIA EN LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN DE LA EMPRESA TABLITAS E.I.R.L. PUNO, 2021 ”

” Por medio del presente documento, afirmo y garantizo ser el legítimo, único y exclusivo titular de todos los derechos de propiedad intelectual sobre los documentos arriba mencionados, las obras, los contenidos, los productos y/o las creaciones en general (en adelante, los “Contenidos”) que serán incluidos en el repositorio institucional de la Universidad Nacional del Altiplano de Puno.

También, doy seguridad de que los contenidos entregados se encuentran libres de toda contraseña, restricción o medida tecnológica de protección, con la finalidad de permitir que se puedan leer, descargar, reproducir, distribuir, imprimir, buscar y enlazar los textos completos, sin limitación alguna.

Autorizo a la Universidad Nacional del Altiplano de Puno a publicar los Contenidos en el Repositorio Institucional y, en consecuencia, en el Repositorio Nacional Digital de Ciencia, Tecnología e Innovación de Acceso Abierto, sobre la base de lo establecido en la Ley N° 30035, sus normas reglamentarias, modificatorias, sustitutorias y conexas, y de acuerdo con las políticas de acceso abierto que la Universidad aplique en relación con sus Repositorios Institucionales. Autorizo expresamente toda consulta y uso de los Contenidos, por parte de cualquier persona, por el tiempo de duración de los derechos patrimoniales de autor y derechos conexos, a título gratuito y a nivel mundial.

En consecuencia, la Universidad tendrá la posibilidad de divulgar y difundir los Contenidos, de manera total o parcial, sin limitación alguna y sin derecho a pago de contraprestación, remuneración ni regalía alguna a favor mío; en los medios, canales y plataformas que la Universidad y/o el Estado de la República del Perú determinen, a nivel mundial, sin restricción geográfica alguna y de manera indefinida, pudiendo crear y/o extraer los metadatos sobre los Contenidos, e incluir los Contenidos en los índices y buscadores que estimen necesarios para promover su difusión.

Autorizo que los Contenidos sean puestos a disposición del público a través de la siguiente licencia:

Creative Commons Reconocimiento-NoComercial-CompartirIgual 4.0 Internacional. Para ver una copia de esta licencia, visita: <https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/>

En señal de conformidad, suscribo el presente documento.

Puno _____ de _____ del 2023

FIRMA (obligatoria)



Huella